

**PENENTUAN TARIF BERDASARKAN
METODE WAKTU DAN BAHAN PADA BENGKEL MOBIL
WISAN AUTOWORKS YOGYAKARTA**

SKRIPSI

**Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Mencapai Derajat Sarjana Ekonomi
(S1)**

**Pada Program Studi Akuntansi
Fakultas Ekonomi Universitas Atma Jaya Yogyakarta**



Disusun oleh :

Fransisca Ari Anggorowati

NPM : 05 04 15799

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA
APRIL, 2011**

SKRIPSI

**PENENTUAN TARIF BERDASARKAN
METODE WAKTU DAN BAHAN PADA BENGKEL MOBIL
WISAN AUTOWORKS YOGYAKARTA**

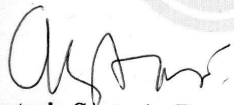
Disusun oleh :

Fransisca Ari Anggorowati

NPM : 05 04 15799

Telah dibaca dan disetujui oleh :

Dosen Pembimbing



Anastasia Susty A., Dra., M.Si., Akt.

Tanggal 11 April 2011

SKRIPSI

**PENENTUAN TARIF BERDASARKAN
METODE WAKTU DAN BAHAN PADA BENGKEL MOBIL
WISAN AUTOWORKS YOGYAKARTA**

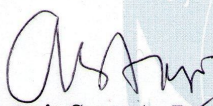
Yang dipersiapkan dan disusun oleh :

**Fransisca Ari Anggorowati
NPM : 05 04 15799**

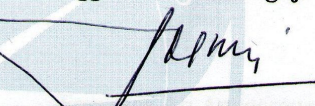
**Telah dipertahankan di depan panitia penguji pada tanggal 13 Mei 2011
dan dinyatakan telah memenuhi persyaratan untuk mencapai derajat
Sarjana Ekonomi (S1) pada Program Studi Akuntansi
Fakultas Ekonomi Universitas Atma Jaya Yogyakarta**

SUSUNAN PANITIA PENGUJI

Ketua Panitia Penguji


Anastasia Susty A., Dra., M.Si., Akt.

Anggota Panitia Penguji


Drs. HY Sri Widodo.,MM.,Akt.


Drs. D. Agus Budi R.,M.Si.,Akt.

Yogyakarta, 13 Mei 2011



**FAKULTAS
EKONOMI**

Dr. Dorothea Wahyu Ariani,S.E.,M.T.


PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan di bawah ini menyatakan dengan sesungguhnya bahwa skripsi dengan judul “**PENENTUAN TARIF BERDASARKAN METODE WAKTU DAN BAHAN PADA BENGKEL MOBIL WISAN AUTOWORKS YOGYAKARTA**” yang saya tulis ini tidak memuat karya atau bagian karya orang lain, kecuali yang telah disebutkan dalam kutipan dan daftar pustaka.

Yogyakarta, 11 April 2011

Penulis

Fransisca Ari Anggorowati



Janganlah hendaknya kamu kuatir tentang apapun juga,
tetapi nyatakanlah dalam segala hal keinginanmu kepada Allah
dalam doa dan permohonan,
dengan ucapan syukur.

Damai sejahtera Allah yang melampaui segala akal,
akan memelihara hati dan pikiranmu
dalam Kristus Yesus.

[Filipi 4 : 6-7]

Kesulitan-kesulitan akan membuat kita menjadi lebih kuat,
dan menghantar kita pada kemenangan yang lebih besar.

Pegunungan tidak mudah didaki,
namun panorama dari puncaknya,
biasanya paling indah.

[J. Donald Walters]

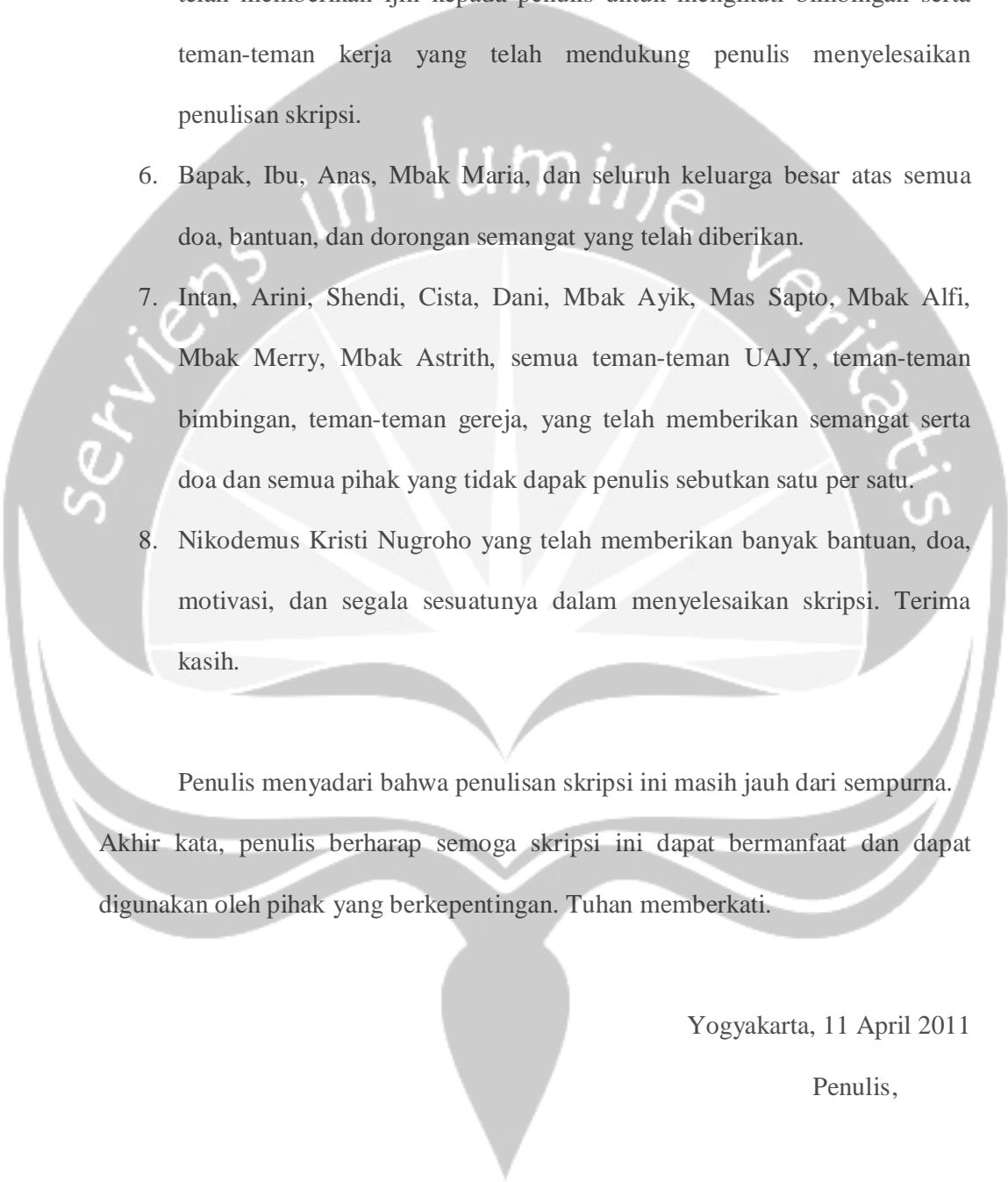
KATA PENGANTAR

Dengan segala kerendahan penulis panjatkan puji syukur dan terima kasih kepada Tuhan Yang Maha Esa yang telah melimpahkan rahmat, berkah, dan kasih Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “ Penentuan Tarif Berdasarkan Metode Waktu dan Bahan Pada Bengkel Mobil Wisan Autoworks Yogyakarta”.

Penulisan skripsi ini digunakan untuk memenuhi salah satu persyaratan yang diwajibkan bagi setiap mahasiswa Universitas Atma Jaya Yogyakarta untuk memperoleh gelar kesarjanaan.

Dalam proses penyusunan skripsi ini, penulis menyadari bahwa banyak pihak yang telah membantu dan memberikan dorongan sehingga penulisan skripsi ini dapat selesai. Oleh karena itu, pada kesempatan ini perkenankanlah penulis menyampaikan rasa terimakasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Tuhan Yesus Kristus, Bunda Maria, dan Para Kudus yang senantiasa memberkati dalam proses penulisan skripsi.
2. Ibu Anastasia Susty A., Dra., M.Si., Akt. selaku dosen pembimbing yang telah meluangkan waktu dan dengan penuh kesabaran telah memberikan pengarahan hingga terselesainya skripsi ini.
3. Bapak Wibi Santoso selaku Pimpinan Bengkel Mobil Wisan Autoworks yang telah memberikan ijin kepada penulis untuk melakukan penelitian.
4. Bapak Yuni dan seluruh staff Mobil Wisan Autoworks yang telah membantu selama penulis melakukan penelitian.

- 
5. Bapak Iwan Santoso selaku Pimpinan CV. Citraweb Nusa Infomedia yang telah memberikan ijin kepada penulis untuk mengikuti bimbingan serta teman-teman kerja yang telah mendukung penulis menyelesaikan penulisan skripsi.
 6. Bapak, Ibu, Anas, Mbak Maria, dan seluruh keluarga besar atas semua doa, bantuan, dan dorongan semangat yang telah diberikan.
 7. Intan, Arini, Shendi, Cista, Dani, Mbak Ayik, Mas Spto, Mbak Alfi, Mbak Merry, Mbak Astrith, semua teman-teman UAJY, teman-teman bimbingan, teman-teman gereja, yang telah memberikan semangat serta doa dan semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu.
 8. Nikodemus Kristi Nugroho yang telah memberikan banyak bantuan, doa, motivasi, dan segala sesuatunya dalam menyelesaikan skripsi. Terima kasih.

Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini masih jauh dari sempurna.

Akhir kata, penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat dan dapat digunakan oleh pihak yang berkepentingan. Tuhan memberkati.

Yogyakarta, 11 April 2011

Penulis,

Fransisca Ari Anggorowati

DAFTAR ISI

Halaman Judul.....	i
Halaman Pengesahan Pembimbing.....	ii
Halaman Pengesahan Skripsi.....	iii
Halaman Pernyataan Keaslian Karya.....	iv
Halaman Motto.....	v
Kata Pengantar.....	vi
Daftar Isi.....	viii
Daftar Gambar.....	xi
Daftar Tabel.....	xii
Intisari.....	xiii

BAB I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	4
1.3 Batasan Masalah.....	4
1.4 Tujuan Penelitian.....	5
1.5 Manfaat Penelitian.....	5
1.6 Metodologi Penelitian.....	6
1.7 Sistematika Penulisan.....	7

BAB II PENENTUAN TARIF BERDASARKAN METODE WAKTU DAN BAHAN

2.1	Jasa.....	9
2.1.1	Definisi Jasa.....	9
2.1.2	Klasifikasi Jasa.....	9
2.1.3	Karakteristik Jasa.....	11
2.2	Harga Jual.....	12
2.2.1	Definisi Harga Jual.....	12
2.2.2	Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Harga Jual.....	13
2.2.3	Manfaat Informasi Penuh dalam Keputusan Penentuan Harga Jual.....	13
2.2.4	Metode Penentuan Harga Jual.....	14

BAB III GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN

3.1	Sejarah Perkembangan Perusahaan.....	34
3.2	Tujuan Didirikannya Perusahaan.....	35
3.3	Struktur Organisasi Perusahaan.....	36
3.4	Personalia.....	38
3.5	Bidang Usaha.....	41
3.6	Prosedur Operasional Jasa Bengkel.....	42
3.7	Sistem Pemasaran.....	43
3.8	Penentuan Harga Jual <i>Service</i> Rutin.....	44

BAB IV ANALISA DATA

4.1	Komponen Biaya.....	46
4.1.1	Perhitungan Biaya Tenaga Kerja Langsung per Jam.....	46
4.1.2	Perhitungan Biaya Bahan.....	48
4.2	Perhitungan <i>Mark up</i>	49
4.2.1	Biaya Tidak Langsung Bengkel.....	50
4.2.2	Laba yang Diharapkan Perusahaan.....	53
4.2.3	Perhitungan Prosentase <i>Mark up</i> untuk Komponen Waktu (BTKL).....	55
4.2.4	Perhitungan Prosentase <i>Mark up</i> untuk Komponen Bahan (Biaya Bahan).....	56
4.3	Penentuan Harga Jual Jasa <i>Service</i> Rutin Menggunakan Metode Waktu dan Bahan.....	58

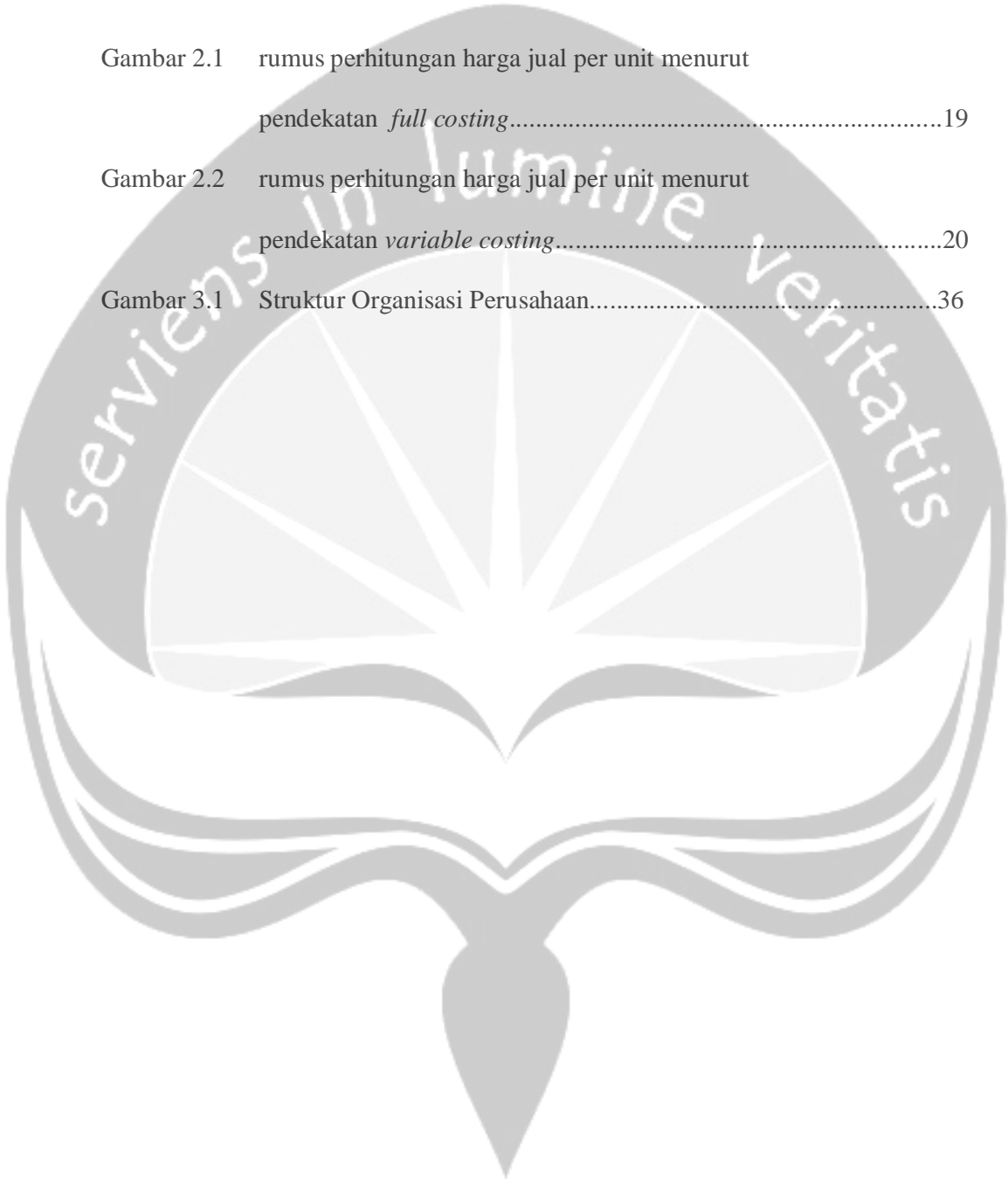
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1	Kesimpulan.....	62
5.2	Saran.....	65

DAFTAR PUSTAKA

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1	rumus perhitungan harga jual per unit menurut pendekatan <i>full costing</i>	19
Gambar 2.2	rumus perhitungan harga jual per unit menurut pendekatan <i>variable costing</i>	20
Gambar 3.1	Struktur Organisasi Perusahaan.....	36



DAFTAR TABEL

Tabel 4.1	Perhitungan BTKL per Jam Service Tahun 2010.....	47
Tabel 4.2	Biaya Bahan Pendukung Service Tahun 2009.....	48
Tabel 4.3	Biaya Tidak Langsung Bengkel Tahun 2009.....	51
Tabel 4.4	Alokasi Biaya Tidak Langsung Bengkel Untuk Komponen Waktu dan Komponen Bahan.....	52
Tabel 4.5	Perhitungan Laba yang Diharapkan Bagi Perusahaan Tahun 2010.....	54
Tabel 4.6	Alokasi Laba yang Diharapkan Perusahaan untuk Komponen Waktu dan Komponen Bahan.....	55
Tabel 4.7	Perhitungan Prosentase Mark up untuk Komponen Waktu (BTKL).....	55
Tabel 4.8	Perhitungan Prosentase Mark up untuk Komponen Bahan.....	56
Tabel 4.9	Perhitungan Harga Jual Jasa <i>Service</i> Rutin Mobil Menggunakan Metode Waktu dan Bahan Tahun 2010.....	58

**PENENTUAN TARIF BERDASARKAN
METODE WAKTU DAN BAHAN PADA BENGKEL MOBIL
WISAN AUTOWORKS YOGYAKARTA**

Disusun oleh :

Fransisca Ari Anggorowati

NPM : 05 04 15799

Pembimbing Utama

Anastasia Susty A., Dra., M.Si., Akt.

Intisari

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui dan menganalisis penentuan harga jual jasa service rutin pada bengkel mobil BMW Wisan Autoworks Yogyakarta untuk periode tahun 2010.

Ada tiga temuan utama yang diperoleh dari penelitian ini. Pertama, bengkel mobil Wisan Autoworks dalam menentukan harga jual jasa service rutin selama ini hanya berdasarkan harga estimasi perusahaan dan tidak memiliki harga pasar. Kedua, aliran biaya pembentuk harga jual jasa service rutin kurang jelas dan kurang terkendali. Ketiga, harga jasa jual jasa service rutin yang diterapkan oleh perusahaan tidak semuanya dapat menutup biaya yang dikeluarkan perusahaan dan menutup laba.

Kata Kunci : Harga Jual, Aliran Biaya, Laba yang Diharapkan.