

**PENGARUH KREDIBILITAS SELEBRITI ENDORSER TERHADAP
EKUITAS MEREK PADA PRODUK KOSMETIK “WARDAH”**

Skripsi

Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Mencapai Derajat Sarjana

Ekonomi (S1)

Pada Program Studi Manajemen

Fakultas Ekonomi Universitas Atma Jaya Yogyakarta



Disusun Oleh:

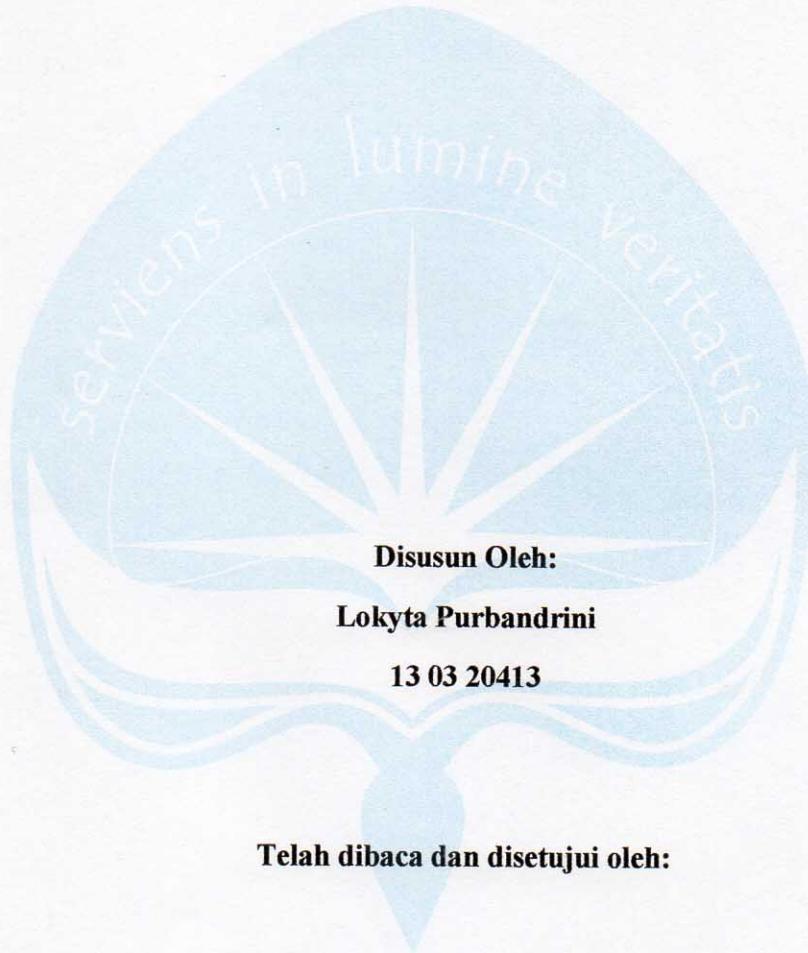
Lokyta Purbandrin

NPM : 13 03 20413

**FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA
YOGYAKARTA**

2018

Skripsi
**PENGARUH KREDIBILITAS SELEBRITI ENDORSER TERHADAP
EKUITAS MEREK PADA PRODUK KOSMETIK “WARDAH”**



Pembimbing

Prof. Dr. MF. Shellyana Junaedi, SE., M.Si.

12 Desember 2017

Skripsi

PENGARUH KREDIBILITAS SELEBRITI ENDORSER TERHADAP
EKUITAS MEREK PADA PRODUK KOSMETIK "WARDAH"

yang dipersiapkan dan disusun oleh:

Lokyta Purbandini
NPM: 13 03 20413

Telah dipertahankan di depan Panitia Penguji
Pada tanggal 12 Januari 2018
dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima
sebagai salah satu persyaratan untuk mencapai gelar Sarjana Ekonomi (S1)
Program Studi Manajemen

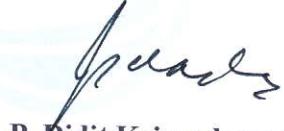
SUSUNAN PANITIA PENGUJI

Ketua Panitia Penguji

Anggota Panitia Penguji

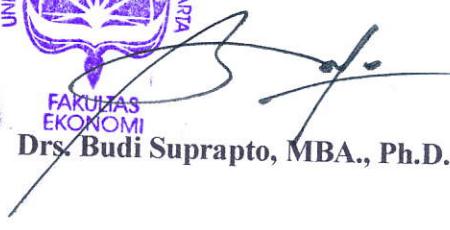

Prof. Dr. MF. Shellyana Junaedi, SE., M.Si.


Nadia Nila Sari, SE., MBA.


Drs. P. Didit Krisnadewara, MM

Yogyakarta, 12 Januari 2018
Dekan Fakultas Ekonomi
Universitas Atma Jaya Yogyakarta




Drs. Budi Suprapto, MBA., Ph.D.

PERNYATAAN

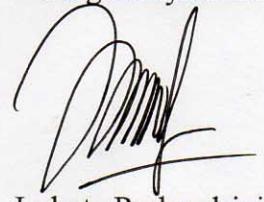
Saya yang bertanda tangan dibawah ini dengan sesungguhnya menyatakan bahwa skripsi dengan judul:

“PENGARUH KREDIBILITAS SELEBRITI ENDORSER TERHADAP EKUITAS MEREK PADA PRODUK KOSMETIK “WARDAH”

Benar-benar hasil karya saya sendiri. Pernyataan, ide, maupun kutipan baik langsung maupun tak langsung yang bersumber dari tulisan catatan perut dan daftar pustaka. Apabila di kemudian hari terbukti bahwa saya melakukan plagiasi sebagian atau seluruhnya dari skripsi ini, maka gelar dan ijazah yang saya peroleh dinyatakan batal dan akan saya kembalikan kepada Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Yogyakarta, 12 Desember 2017

Yang menyatakan


Lokyta Purbandini

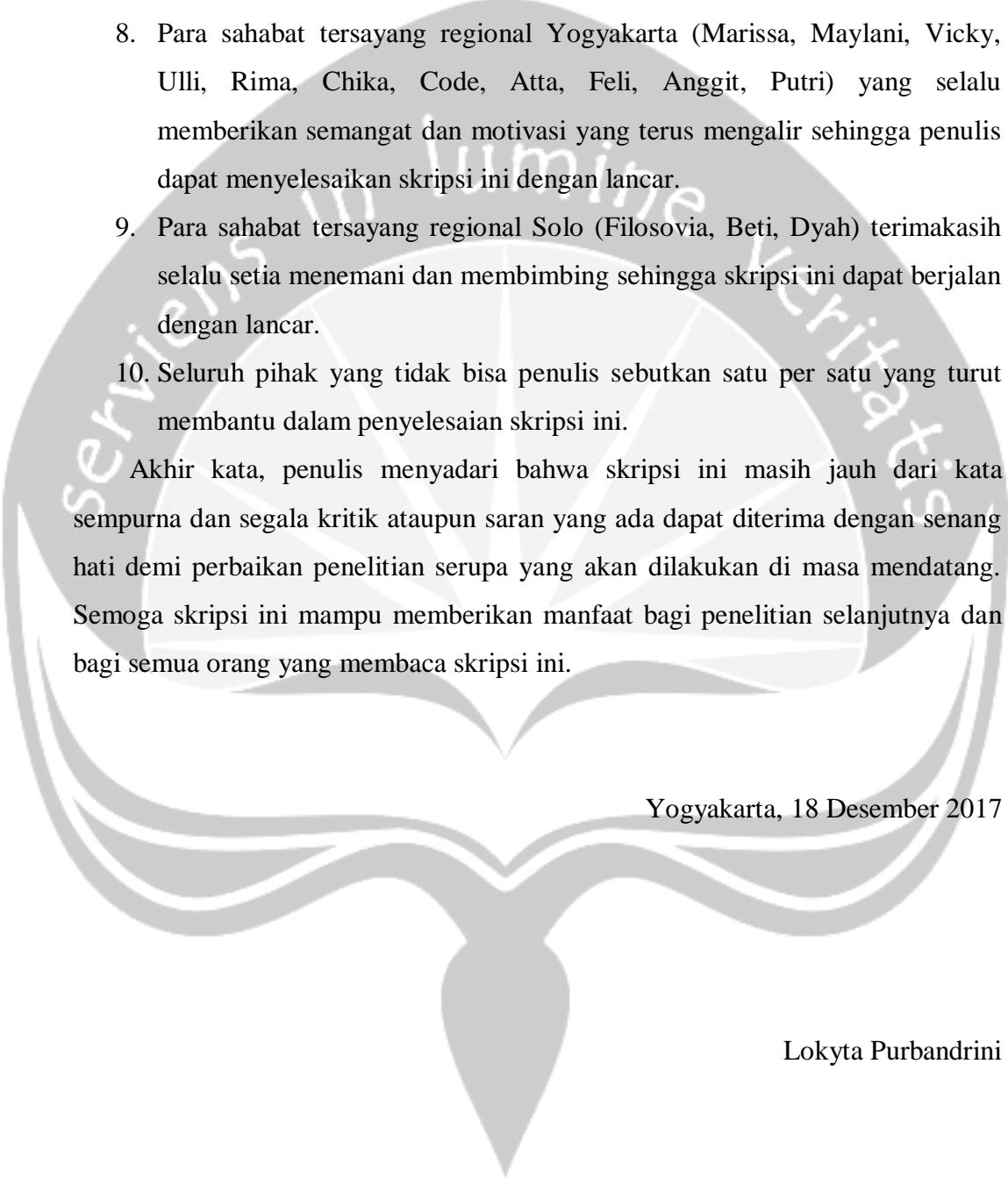
KATA PENGANTAR

Puji dan syukur kepada Allah SWT, atas semua rahmat dan bimbingan-Nya sehingga penulis mampu menyelesaikan penyusuan skripsi ini dengan lancar dari awal hingga akhir. Penulisan skripsi ini diajukan untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh gelar Sarjana (S1) pada Program Studi Manajemen Universitas Atma Jaya Yogyakarta. Judul yang penulis ajukan adalah:

PENGARUH KREDIBILITAS SELEBRITI ENDORSER TERHADAP EKUITAS MEREK PADA PRODUK KOSMETIK “WARDAH”

Dalam penyusunan serta penulisan skripsi ini tidak lepas dari bantuan, bimbingan, arahan, dan dukungan dari berbagai pihak. Maka dari itu, dalam kesempatan ini penulis dengan senang hati menyampaikan terima kasih kepada:

1. Allah SWT yang selalu memberikan jalan yang terbaik, memberikan kemudahan, dan kelancaran dalam segala proses penyusunan skripsi ini.
2. Ibu Prof. Dr. MF. Shellyana Junaedi, SE., M.Si sebagai dosen pembimbing yang selalu senantiasa membimbing dengan sepenuh hati, serta meluangkan waktu dan selalu memberi semangat dan dukungan yang tak pernah henti.
3. Bapak Budi Suprapto, MBA., Ph.D. selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Atma Jaya Yogyakarta yang telah memberikan ijin terhadap penulis untuk dapat melakukan penelitian.
4. Seluruh dosen Fakultas Ekonomi Universitas Atma Jaya Yogyakarta. Terima kasih atas semua ilmu dan pelajaran yang telah diberikan kepada penulis.
5. Keluarga tersayang dan tercinta, Bapak, Mama, Kakak Putri, Mas Drahat, serta dua keponakan terlucu Zizi dan Kimi yang selalu memberikan doa, semangat, serta dukungan baik material maupun moral.
6. Abut Setiawan yang senantiasa selalu memberikan doa, dukungan, motivasi, dan semangat yang tidak pernah henti, sehingga skripsi ini dapat terselesaikan.

- 
7. Teman-teman seperjuangan skripsi satu bimbingan, Detty, Pras, Dika, Darma, Revita, dan Mey yang senantiasa saling membantu dan saling bertukar informasi dan pikiran dalam proses penyusunan skripsi ini.
 8. Para sahabat tersayang regional Yogyakarta (Marissa, Maylani, Vicky, Ulli, Rima, Chika, Code, Atta, Feli, Anggit, Putri) yang selalu memberikan semangat dan motivasi yang terus mengalir sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini dengan lancar.
 9. Para sahabat tersayang regional Solo (Filosovia, Beti, Dyah) terimakasih selalu setia menemani dan membimbing sehingga skripsi ini dapat berjalan dengan lancar.
 10. Seluruh pihak yang tidak bisa penulis sebutkan satu per satu yang turut membantu dalam penyelesaian skripsi ini.

Akhir kata, penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kata sempurna dan segala kritik ataupun saran yang ada dapat diterima dengan senang hati demi perbaikan penelitian serupa yang akan dilakukan di masa mendatang. Semoga skripsi ini mampu memberikan manfaat bagi penelitian selanjutnya dan bagi semua orang yang membaca skripsi ini.

Yogyakarta, 18 Desember 2017

Lokyta Purbandini

“The two most important requirements for major success are:

First, being in the right place at the right time, and

Second, doing something about it.”

-Ray Kroc-

*“I’ve failed over and over and over again in my life
and that is why I succeed.”*

-Michael Jordan-

“Even if things don’t unfold the way you expected.

Don’t be disheartened or give up.

One who continues to advance, Will win in the end.”

-Daisaku Ikeda-

“Optimism is the Faith that leads to achievement.

Nothing can be done without hope and confidence.”

-Helen Keller-

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN PEMBIMBING	ii
HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN	iv
KATA PENGANTAR	v
HALAMAN MOTTO	vii
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
ABSTRAK	xv
 BAB I PENDAHULUAN	 1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Perumusan Masalah	8
1.3 Tujuan Penelitian	9
1.4 Manfaat Penelitian	10
1.5 Sistematika Penulisan	11
 BAB II TINJAUAN PUSTAKA	 13
2.1 Selebriti <i>Endorser</i>	13
2.2 Kredibilitas Selebriti <i>Endorser</i>	18
2.3 Ekuitas Merek	20
2.4 Label Kosmetik Halal	29
2.5 Penelitian Terdahulu	31

2.6	Kerangka Penelitian	33
2.7	Pengembangan Hipotesis	34
BAB III METODE PENELITIAN		39
3.1	Populasi, Sampel, dan Data	39
3.1.1	Populasi Penelitian	39
3.1.2	Sampel Penelitian	39
3.1.3	Data Penelitian	40
3.2	Objek, Lokasi, dan Subjek Penelitian	41
3.2.1	Objek Penelitian	41
3.2.2	Lokasi Penelitian	42
3.2.3	Subjek Penelitian	42
3.3	Prosedur Penelitian	42
3.3.1	Metode Pengumpulan Data	42
3.3.2	Pilot Study	42
3.4	Definisi Operasional	45
3.4.1	Definisi Operasional Karakteristik Responden	47
3.5	Metode Pengukuran Data	49
3.6	Pengujian Instrumen Penelitian	49
3.6.1	Uji Validitas	50
3.6.2	Uji Reliabilitas	52
3.7	Metode Analisis Data	54
3.7.1	Analisis Karakteristik Deskriptif	54
3.7.2	Uji Signifikansi Simultan (Uji Statistik F)	54
3.7.3	Uji T Signifikansi Individual (Uji Statistik T)	55
3.7.4	Analisis Regresi Linier Berganda	55
3.7.5	Uji Beda <i>One Way ANOVA</i>	59
BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN		60
4.1	Pembahasan	60
4.2	Karakteristik Responden	60

4.3	Analisis Angka Indeks Jawaban Responden per Variabel	62
4.4	Analisis Regresi Linier Berganda.....	63
4.4.1	Pengujian pengaruh Kepercayaan, Keahlian, Kecocokan Selebriti Produk, dan Daya Tarik terhadap Kesadaran Merek	63
4.4.2	Pengujian pengaruh Kepercayaan, Keahlian, Kecocokan Selebriti Produk, dan Daya Tarik terhadap Asosiasi Merek	67
4.4.3	Pengujian pengaruh Kepercayaan, Keahlian, Kecocokan Selebriti Produk, dan Daya Tarik terhadap Kualitas yang Dirasakan	70
4.4.4	Pengujian pengaruh Kepercayaan, Keahlian, Kecocokan Selebriti Produk, dan Daya Tarik terhadap Loyalitas Merek	74
4.5	Uji Beda One Way ANOVA	78
4.5.1	Analisis Perbedaan Terhadap Kepercayaan, Keahlian, Kecocokan Selebriti Produk dan Daya Tarik Ditinjau Berdasarkan Agama (Muslim dan Non-Muslim)	78
4.6	Pembahasan dan Diskusi	80
4.6.1	Pengaruh Kepercayaan terhadap Kesadaran Merek	80
4.6.2	Pengaruh Keahlian terhadap Kesadaran Merek	81
4.6.3	Pengaruh Kecocokan Selebriti Produk terhadap Kesadaran Merek	82
4.6.4	Pengaruh Daya Tarik terhadap Kesadaran Merek	84
4.6.5	Pengaruh Kepercayaan terhadap Asosiasi Merek	86
4.6.6	Pengaruh Keahlian terhadap Asosiasi Merek	87
4.6.7	Pengaruh Kecocokan Selebriti Produk terhadap Asosiasi Merek	88
4.6.8	Pengaruh Daya Tarik terhadap Asosiasi Merek	89
4.6.9	Pengaruh Kepercayaan terhadap Kualitas yang Dirasakan ...	90
4.6.10	Pengaruh Keahlian terhadap Kualitas yang Dirasakan	91

4.6.11 Pengaruh Kecocokan Selebriti Produk terhadap Kualitas yang Dirasakan.....	92
4.6.12 Pengaruh Daya Tarik terhadap Kualitas yang Dirasakan	94
4.6.13 Pengaruh Kepercayaan terhadap Loyalitas Merek	95
4.6.14 Pengaruh Keahlian terhadap Loyalitas Merek	96
4.6.15 Pengaruh Kecocokan Selebriti Produk terhadap Loyalitas Merek	98
4.6.16 Pengaruh Daya Tarik terhadap Loyalitas Merek	99
4.6.17 Perbedaan Kepercayaan, Keahlian, Kecocokan Selebriti Produk dan Daya Tarik Ditinjau Berdasarkan Agama (Muslim dan Non-Muslim)	100
BAB V PENUTUP	103
5.1. Kesimpulan	103
5.2. Implikasi Manajerial	107
5.3. Keterbatasan Penelitian	110
5.4. Saran bagi Penelitian Selanjutnya	111
DAFTAR PUSTAKA	112

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1	Total Nilai Penjualan Industri Kosmetik di Indonesia	1
Gambar 1.2	Data Penjualan Produk Kosmetik Merek Lokal dan Luar Indonesia	6
Gambar 1.3	Tingkat Popularitas Merek Kosmetik Lokal Indonesia	7
Gambar 2.1	Dimensi Ekuitas Merek	21
Gambar 2.2	Tingkat Kesadaran Merek	22
Gambar 2.3	Tingkatan Loyalitas Merek	27
Gambar 2.4	Model Penelitian.....	33

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu	31
Tabel 3.1 <i>Pilot Study</i>	43
Tabel 3.2 Definisi Operasional Variabel	45
Tabel 3.3 Definisi Operasional Karakteristik Responden	48
Tabel 3.4 Hasil Uji Validitas	51
Tabel 3.5 Hasil Uji Reliabilitas	53
Tabel 4.1 Distribusi Karakteristik Responden	61
Tabel 4.2 Data Mean Aritmatika	63
Tabel 4.3 Hasil Analisis Regresi Berganda Kepercayaan, Keahlian, Kecocokan Selebriti Produk dan Daya Tarik terhadap Kesadaran Merek	64
Tabel 4.4 Hasil Analisis Regresi Berganda Kepercayaan, Keahlian, Kecocokan Selebriti Produk dan Daya Tarik terhadap Asosiasi Merek	67
Tabel 4.5 Hasil Analisis Regresi Berganda Kepercayaan, Keahlian, Kecocokan Selebriti Produk dan Daya Tarik terhadap Kualitas yang dirasakan	71
Tabel 4.6 Hasil Analisis Regresi Berganda Kepercayaan, Keahlian, Kecocokan Selebriti Produk dan Daya Tarik terhadap Loyalitas Merek	75
Tabel 4.7 Hasil Uji Beda Agama Terhadap Kepercayaan, Keahlian, Kecocokan Selebriti Produk dan Daya Tarik	78

DAFTAR LAMPIRAN

- | | |
|------------|--|
| LAMPIRAN 1 | PERTANYAAN KUESIONER |
| LAMPIRAN 2 | DATA RESPONDEN |
| LAMPIRAN 3 | HASIL UJI VALIDITAS DAN UJI RELIABILITAS |
| LAMPIRAN 4 | HASIL UJI REGRESI LINIER BERGANDA |
| LAMPIRAN 5 | HASIL UJI BEDA <i>ONE WAY ANOVA</i> |
| LAMPIRAN 6 | JURNAL ACUAN |

PENGARUH KREDIBILITAS SELEBRITI ENDORSER TERHADAP EKUITAS MEREK PADA PRODUK KOSMETIK “WARDAH”

**Lokyta Purbandini
MF. Shellyana Junaedi**

Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi,
Universitas Atma Jaya Yogyakarta
Jl. Babarsari No. 43-44, Yogyakarta

Abstrak

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh kredibilitas selebriti *endorser* terhadap dimensi ekuitas merek pada produk kosmetik “Wardah”. Populasi pada penelitian ini merupakan konsumen yang menggunakan produk kosmetik Wardah dan pernah melihat iklan Wardah dengan Dewi Sandra sebagai bintang iklan minimal satu kali. Teknik pengambilan sampel dilakukan dengan *non probability sampling - purposive sampling*. Pengumpulan data dalam penelitian ini dilakukan dengan membagikan kuesioner secara online kepada responden dan kembali sebanyak 206 kuesioner. Penelitian ini menggunakan alat analisis statistik deskriptif responden, analisis regresi linear berganda dan uji beda *one way ANOVA* yang dibantu dengan program *SPSS versi 16*.

Hasil pengolahan data menunjukkan bahwa variabel kepercayaan yang ditimbulkan selebriti endorser berpengaruh positif terhadap kesadaran merek, asosiasi merek dan kualitas yang dirasakan. Lalu, variabel keahlian yang ditimbulkan selebriti endorser berpengaruh positif terhadap asosiasi merek, kualitas yang dirasakan, dan loyalitas merek. Variabel kecocokan selebriti endorser berpengaruh positif terhadap kesadaran merek dan variabel daya tarik yang ditimbulkan selebriti endorser berpengaruh positif terhadap loyalitas merek. Kemudian terdapat perbedaan agama (muslim dan non-muslim) terhadap variabel kecocokan selebriti produk dan daya tarik, namun tidak terdapat perbedaan agama terhadap variabel kepercayaan dan keahlian.

Kata Kunci : kepercayaan, keahlian, kecocokan selebriti produk, daya tarik, kesadaran merek, asosiasi merek, kualitas yang dirasakan, loyalitas merek, analisis regresi linier berganda, uji beda one way ANOVA.