

## BAB V

### KESIMPULAN DAN SARAN

#### A. Kesimpulan

Berdasarkan analisis dalam Bab IV maka dapat diambil kesimpulan mengenai strategi apa yang dipakai oleh PT. Hotel Mendut untuk tetap survival dalam menghadapi krisis moneter di Indonesia.

#### 1. Kesimpulan dari analisis SWOT

Dalam proses analisis SWOT digunakan model analisis Matrik SWOT, dalam matrik ini diketahui strategi Hotel Mendut dalam mengkombinasikan kekuatan, kelemahan, peluang dan hambatan yang dimilikinya dalam menghadapi pesaingnya. Kombinasi yang dilakukan ini meliputi:

##### SO Strategies

- a. Mempertahankan mutu dan kualitas pelayanan.
- b. Meningkatkan kualitas sumber daya.
- c. Meningkatkan kegiatan pemasaran, sebagai dasar dalam pembentukan strategi bersaing.

##### WO Strategies

- a. Mengadakan pelatihan dibidang manajerial.
- b. Memperluas area hotel .
- c. Investasi dalam bidang teknologi dan informasi..
- d. Melakukan tambahan investasi untuk memperkuat struktur permodalan

##### (ST) Strategies

- a. Melakukan penetrasi pasar yang lebih intensif.
- b. Melakukan posisioning ulang terhadap target pasar

□ **WT Strategies**

- a. Meningkatkan profesionalisme dan motivasi kerja para karyawannya.
- b. Menerapkan strategi bertahan dalam proses survial yang dilakukan perusahaan dalam masa krisis.

**2. Kesimpulan dari analisis Lingkungan Eksteren dan Interen**

Dalam proses analisis lingkungan interan dan eksteren digunakan matrik eksteren (EFAS) dan interen (IFAS).

□ **Matrik IFAS**

Dalam analisis lingkungan internal dapat diketahui bahwa strategi bersaing yang diterapkan oleh Hotel Mendut adalah:

a. Setruktur organisasi

Struktur organisasi yang dibangun oleh hotel mendut sudah baik mereka menempatkan orang-orang yang mampu mengelola, memotivasi dan mengkoordinasikan orang-orang yang ada di bawahnya. Pembagian departemen dan proses pertanggung jawabbannya terlihat cukup jelas dan terseruktur, sehingga memungkinkan karyawan bekerja sesuai wewenang dan tanggungjawabnya.

b. Sumberdaya Perusahaan.

1) Permodalan

Kondisi keuangan hotel mendut cukup kuat, tapi masih memerlukan suntikan dana agar tetap bisa bertahan pada masa krisis

2) SDM

Karyawan yang dimiliki memiliki loyalitas dan motivasi yang tinggi, dalam pencapaian tujuan perusahaan.

□ **Matrik EFAS**

Dalam analisis lingkungan Eksternal dapat diketahui bahwa strategi bersaing yang diterapkan oleh Hotel Mendut adalah:

1) Pasar

Dengan makin turunnya tingkat hunian hotel secara keseluruhan hotel Mendut berupaya melakukan proses efisiensi terhadap kegiatan-kegiatan yang

takbernilai tambah, mengefektifkan fungsi pemasaran untuk lebih agresif dalam mencari pelanggan.

## 2) Kompetitor

Dengan makin banyaknya pesaing pesaing yang bermain dalam pasar hotel mendut menerapkan strategi untuk meningkatkan kualitas pelayanan dan SDM yang dimiliki sebagai keunggulan kompetitif disamping harga dan image yang dimiliki.

## 3) Keadaan Pemerintah

Dengan kondisi yang tak menentu Hotel Mendut cenderung untuk menanti perkembangan perekonomian yang lebih baik dan kesetabilan politik dan sosial.

## 3. Kesimpulan dari analisis competitor

Dalam analisis copetitor ini digunakan model matrik Kompetitor. Matrik ini digunakan untuk mengetahui startegi bersaing dari hotel mendut terhadap hotel-hotel yang sejenis ( Ibis hotel, Mutiara Hotel, Novotel, Phonix Hotel) yang berada di DIY.

Dari hasil analisis matrik kompetitor ini diketahui.

- a. Dibandingkan dengan hotel Phonik dan Mutiara hotel Mendut masih menang dalam persaingan dengan selisih scor hampir 1 poin.
- b. Dibanding dengan Novotel hotel mendut sejajar dengan total scor 2,6 poin (merupakan pesaing paling potensial)
- c. Dibanding dengan Ibis, Hotel hotel mendut tertinggal jauh dibawah dengan scor 3,1 poin.

## 4. Kesimpulan analisis Industri.

Dalam analisis ini dapat diketahui bahwa dalam bisnis perhotelan ini:

- a. pada periode tahun 1990-1997 mengalami booming, sedangkan pada periode 1997 sampai sekarang ( sejalan dengan kondisi krisis moneter) terjadi kondisi yang tak menguntungkan.
- b. Banyak masuknya kompetitor-kompetitor baru yang punya pengalaman bisnis dibidang perhotelan ikut berebut pasar yang mulai menurun.

- c. Kemampuan tawar menawar pembeli yang cukup besar ( konsumen sangat selektif dalam pemilihan produk) sebagai akibat menurunnya daya beli mereka.

## 5. Kesimpulan analisis strategi bersaing

Setelah melakukan analisis SWOT, Industri dan competitor maka secara keseluruhan strategi bersaing yang harus diterapkan Hotel Mendut adalah strategi setabilitas yang meliputi;

a. Mempertahankan mutu dan kualitas pelayanan sesuai dengan standart dari Keputusan Menteri Pariwisata Pos dan Telekumunikasi Republik Indonesia No. KM 37/ PW/304 MPPT-86 tentang peraturan usaha dan penggolongan hotel

- Mengikut sertakan karyawan dalam seminar
- Melakukan rekrutmen terhadap karyawan yang memiliki skill baik ( minimal lulusan lembaga pendidikan perhotelan)
- Memberikan kesempatan untuk belajar / kursus, untuk meningkatkan skill mereka

b. Mengadakan pelatihan dibidang manajerial

- Menyekolahkan karyawan (atas biaya ditanggung hotel), untuk meningkatkan kemampuan manajerial.
- Pelatihan komputer akuntansi dan manajemen untuk memperlancar proses kegiatan perusahaan

c. Meningkatkan kegiatan pemasaran, sebagai dasar dalam pembentukan strategi bersaing.

- Melakukan pemasaran secara langsung, dengan jalan memberikan proposal pada biro-biro perjalanan

- Pemberian diskon pada situasi tertentu ( hari ulangtaun hotel atau diberikan pada pelanggan yang telah menginap di Hotel Mendut lebih dari 4 kali)

d. Memperbaiki dan mengembangkan teknologi informasi dan komunikasi.

- Melakukan pembelian mesin Fax, dan computer keluaran terahir untuk mengganti peralatan yang sudah usang.
- Menyambung jaringan komunikasi perusahaan dalam jaringan internet.
- Membuat sistim jaringan komputer dalam perusahaan untuk mempercepat pengiriman data.

**B. Saran**

Didalam menghadapi persaingan bisnis yang ketat dan kondisi krisis moneter yang berat, sebaiknya hotel mendut melakukan :

1. Tetap konsekuwen terhadap perencanaan strategi yang telah di rencanakan.
2. Melakukan penyempurnaan strategi dibidang Sumberdaya manusia, pemasaran.
3. Memaksimalkan sumberdaya yang ada untuk meraing keuntungan bersaing.
4. Melakukan penerapan dan perbaikan terhadap sistim informasi dan tehnologi yang lebih baik.



## **DAFTAR PUSTAKA**

- Biro Pusat Statistik DIY (1999) Statistik Pariwisatasa, Pos dan Telekomunikasi Daerah Istimewa Yogyakarta**, Yogyakarta: Penerbit Kanwil Departemen Pariwisata, Pos, dan Telekomunikasi DIY
- Bryson, J. M. (1998) Strategic Planning for Public and Nonprofit Organizations: A guide to Strengthening and Sustaining Organization Achievement**, San Fransisco: Jossy-Boss Publishess Inc.
- Charles, H. W. Jones, & Gather, R. (1995) Strategic Management and Integrated Approach**, Boston: Houghton Mifflin Company
- David, R. F. (1986) Fundamentals of Strategic Mangement**, London: Merrill Publishing Company
- David, Wheelen, & Thomas, L. (1996) Strategic Management**, Singapore: Addison-Wesley Publishing Company
- Direktorat Jenderal Pariwisata (1996) Keputusan Usaha dan Penggolongan Hotel**, Jakarta: Penerbit PHRI
- Fahey, L. & Robert R. M. (1994) The Portable: Strategic Management Taught by Today's Best Business Minds**, New York: John Willey and Sons Inc.
- GPPI & Delicom (1998) Faktor-faktor Penentu Arus Kunjungan dan Pengeluaran Wisata, Upaya Meningkatkan Hunian Kamar bagi Hotel-hotel di Indonesia**, Yogyakarta: Jurnal Akuntansi dan Manajemen, Penerbit STIE YKPN
- Hax, A. C. & Majluf, N. S. (1995) Strategic Management**, New York; John Willey and Sons Inc.
- Henry & Quin (1994) The Strategic Planning**, New York: Free-Press
- Hitt, Micheal, A. , Ireland, R. D. , Hoskinsson & Robert, E. (1995) Strategic Management: Competitives and Globalization**, New York: West-Publishing Company, Inc.
- Maparaeng T. (1999) Kebijaksanaan Kepariwisataan Indonesia dalam Pembangunan Jangka Panjang**, Jakarta: Jurnal Majalah Kelola No. 15/VI.
- Mulahela, D. (1999) Tantangan bisnis Perhotelan Indonesia**, Jakarta: Jurnal Majalah Usahawan No.11<sup>th</sup> XXVII

Porter, M.E. (1985) **Competitive Advantage, Creating And Sustaining Superior**, New York: Penerbit The Free Press hall

Porter, M. E. & Maulana, A. (1987) **Strategi Bersaing, Teknik Menganalisis Industri dan Pesaing**, Jakarta: Penerbit Erlangga

Soenaryo, Y. B. (1998) **Menyikapi Bisnis Pariwisata dalam Masa Krisis**, Makalah Direktur Jenderal Parpostel dalam Forum Pariwisata Nasional, Jakarta: Direktorat Jenderal Pariwisata Republik Indonesia

Parikesit, D. & Trisnadi, W. (1998) **Kebijaksanaan Kepariwisataan Indonesia dalam Jangka Panjang**, Jakarta: Jurnal Majalah Kelola No. 15/7





**LAPORAN STATISTIK HOTEL BPD PHRI DIY**  
**PERIODE : JANUARI - APRIL 1999**

NO	NAMA HOTEL	KELAS	JML KAMAR	JML KMR TERSEDIA				JML KMR TERJUAL				TINGKAT HUNIAN (%)	HARGA KMR RATA2 (RP)
				DES '98	JAN '99	DESKRIPSI	DES '98	JAN '99	DESKRIPSI	DES '98	JAN '99		
1	HYATT REGENCY	5	259	8.339	62.463	-	1.738	16.919	-	20.35	27.11	280.277	116.103
2	SHERATON MUSTIKA	5	250	5.259	6.215	1.221	869	20.63	11.60	20.33	11.60	207.367	195.643
3	MELIA PUROSANI	5	255	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
4	HOLIDAY INN	4	168	5.053	18.374	1.761	4.354	34.82	23.70	109.379	152.840	-	-
5	RADISSON PLAZA	4	129	3.993	15.460	1.439	4.447	35.53	28.73	146.575	164.120	-	-
5	JAYAKARTA	4	131	3.150	12.050	1.256	4.025	40.84	33.54	101.215	91.145	-	-
7	SAHID	4	136	4.125	16.230	1.469	3.440	35.12	21.23	80.291	68.715	-	-
8	AMBARUKMO	4	245	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
9	CENTURY SAPPHIR	4	210	5.479	25.499	1.857	4.921	28.81	19.29	98.782	97.825	-	-
10	SANTHIKA	2	148	4.525	17.750	1.706	7.054	37.18	39.72	154.579	160.354	-	-
11	NATOUR GARUDA	4	235	7.223	18.450	2.363	7.639	32.74	29.60	155.755	167.915	-	-
12	PURI ARTHA	3	61	2.357	9.240	311	1.699	16.33	18.39	111.048	114.132	-	-
13	MUTIARA	3	117	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
12	PHOCENIX	3	65	2.055	7.933	723	2.524	36.82	33.36	93.239	115.749	-	-
15	IBIS MALIOBORO	3	130	4.032	16.200	2.829	10.257	70.16	63.33	143.014	139.577	-	-
16	NCVOTEL	3	207	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
17	PURIRATU KIDUL	3	40	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
18	SRI WEDARI	3	52	1.522	7.440	524	1.717	22.30	23.10	59.551	64.518	-	-
19	MENDUT	3	53	1.737	6.857	895	3.280	50.14	47.55	74.236	72.260	-	-
20	MATAHARI	3	56	1.574	6.420	219	692	13.052	42.035	69.553	62.000	-	-
21	ARJUNA PLAZA	2	25	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
22	BATIK YOGYA I	1	33	682	2.634	148	532	21.70	19.82	45.672	48.358	-	-
23	JOGLA VILLAGE INN	1	24	713	2.780	157	1.040	22.01	37.63	205.065	171.419	-	-
24	BINTANG MATAHARI	1	50	1.550	6.000	397	2.162	24.40	34.78	68.400	60.034	-	-
25	ISHIRO KENCNONO	1	35	1.033	4.225	549	2.780	59.50	65.0	32.500	36.450	-	-
25	YOGYA INN	1	45	1.395	5.400	970	3.499	66.53	64.65	70.750	73.250	-	-
27	WISMA LPP	1	178	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
28	CAKRA KEMBANG	1	30	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
29	ASIA AFRIKA	*	48	1.458	7.440	279	3.499	62.53	64.35	54.000	52.000	-	-
	AVERAGE CITY WIDE		3.523	52.398	275.115	22.957	87.389	33.27%	31.79%	81.589	78.468		

**Hotel Mendut Yogyakarta**  
**Alokasi Beban Energi dan Perawatan Per Departemen**  
**Bulan Februari 1999**

Uraian	Jumlah (Rp)	Departemen	%	Jumlah (Rp)
Biaya Karyawan Operasional	1,004,000	Room Devision	0.425	5,309,995
Kejayaan Karyawan	556,957	Restaurant	0.100	1,249,411
Total Beban Personalia	1,560,957	Bar & Karaoke	0.250	3,123,527
listrik, Air, Bahan Bakar	7,418,185	Mini Bar	0.025	312,353
rawatan Inventaris kantor	2,732,130	Laundry	0.050	624,705
rawatan Gedung	667,250	Telephone	0.025	312,353
elepon	4,370	Kantor	0.100	1,249,411
in-lain	111,215	Swimming Pool	0.025	312,353
Total	12,494,107	Total	1.000	12,494,107

**Alokasi Beban Marketing Per Departemen**  
**Bulan Februari 1999**

Uraian	Jumlah (Rp)	Departemen	%	Jumlah (Rp)
Biaya Karyawan Operasional	480,000	Room Devision	0.425	860,901
Kejayaan Karyawan	159,131	Restaurant	0.200	401,282
Total Beban Personalia	639,131	Bar & Karaoke	0.250	506,712
Biaya Operasional Marketing	987,050	Mini Bar	0.025	50,641
elepon	207,052	Laundry	0.050	101,282
makaian Barang	75,000	Telephone	0.025	50,641
in-lain	117,416	Swimming Pool	0.025	50,641
Total	2,025,649	Total	1.000	2,025,649

Mengetahui

Acct Manager

## Hotel Mendut Yogyakarta

Laporan Rugi / Laba  
Per-Januari 1999

	<i>Total Biaya Operasional Departemen Rp</i>	<i>19,199,369</i>	<i>20.10</i>
a. Beban Administrasi dan Umum	Rp 5,779,847	6.05	
b. Telepon	Rp 56,172	0.06	
c. Transportasi Dinas	Rp 189,500	0.20	
d. Dana Sosial	Rp 360,000	0.38	
e. Pajak Lainnya	Rp 297,000	0.31	
f. Alat Tulis Kantor & Cetakan	Rp 738,310	0.77	
g. Compliment	Rp 201,528	0.21	
h. Lain-lain	Rp 0	0.00	
<b>Total Biaya Administrasi &amp; Umum</b>	<b>Rp 7,622,357</b>	<b>7.98</b>	
a. Beban Personalia	Rp 639,131	0.67	
b. Telepon	Rp 207,052	0.22	
c. Promosi & Komisi	Rp 987,050	1.03	
d. Alat Tulis Kantor & Cetakan	Rp 75,000	0.08	
e. Lain-lain	Rp 117,416	0.12	
<b>Total Biaya Marketing</b>	<b>Rp 2,025,649</b>	<b>2.12</b>	
Beban Energgi & Perawatan			
a. Beban Personalia	Rp 1,560,957	1.63	
b. Telepon	Rp 4,370	0.00	
c. Listrik, Air, Bahan Bakar	Rp 7,418,185	7.77	
d. Perawatan Inventaris Kantor	Rp 2,732,130	2.86	
e. Perawatan Gedung	Rp 667,250	0.70	
f. Lain-lain	Rp 111,215	0.12	
<b>Total Beban Energy &amp; Perawatan</b>	<b>Rp 12,494,107</b>	<b>13.08</b>	
Biaya Bank (Credit Card)			
<b>Total Biaya</b>	<b>Rp 41,658,761</b>	<b>43.83</b>	
Laba Operasional Perusahaan	Rp 30,074,350	31.49	
Akumulasi Penyusutan	Rp 50,000,000	52.35	
Rugi / Laba Bersih Usaha	Rp ( 19,925,650 )	( 20.66 )	

Dikemasukan

Mengetahui

<b>Hotel Mendut Yogyakarta</b>			
<b>Laporan Rugi / Laba</b>			
<b>Per 28 Februari 1999</b>			
a. Kamar & Extra Bed	Rp 52,314,950	54.78	%
b. Makanan & Minuman Restaurant	Rp 15,575,000	16.31	
c. Makanan & Minuman Bar	Rp 23,462,646	24.57	
d. Makanan & Minuman Mini Bar	Rp 69,333,111	0.73	
e. Telepon	Rp 2,564,000	2.68	
f. Jasa Laundry	Rp 604,650	0.63	
g. Swimming Pool	Rp 18,000	0.02	
Total Penjualan Bersih Pendapatan Lain-lain	Rp 95,238,646	99.72	
<b>Total Pendapatan</b>	<b>Rp 95,506,351</b>	<b>267,705</b>	<b>0.28</b>
Harga Pokok Penjualan :			
a. Kamar & Extra Bed	Rp 2,626,620	5.02	
b. Makanan & Minuman Restaurant	Rp 7,694,178	49.40	
c. Makanan & Minuman Bar	Rp 10,125,352	43.16	
d. Makanan & Minuman Mini Bar	Rp 337,000	48.18	
e. Telepon	Rp 1,909,800	74.49	
f. Jasa Laundry	Rp 480,250	74.43	
g. Swimming Pool	Rp 400,000	2,222.22	
Total Harga Pokok Penjualan	Rp 23,573,240	24.68	
<b>Laba Korar Penjualan</b>	<b>Rp 71,933,111</b>	<b>75.32</b>	
Biaya Operasional Departemen			
a. Kamar & Extra Bed	Rp 5,435,644	10.39	
b. Makanan & Minuman Restaurant	Rp 3,168,923	20.35	
c. Makanan & Minuman Bar	Rp 8,703,279	37.09	
d. Makanan & Minuman Mini Bar	Rp 0	0.00	
e. Lain-lain F & B Departemen	Rp 684,131	0.00	
f. Telepon	Rp 0	0.00	
g. Jasa Laundry	Rp 1,012,827	167.51	
h. Swimming Pool	Rp 194,565	1,080.92	

## Jumlah Wisatawan, Kamar dan Rata-rata Hunian (1991-1995)

Kinerja	1991	1992	1993	1994	1995	
Jumlah Turis						
• Asing	216.051 (14,5)	256.192 (18,5)	299.433 (16,8)	323.194 (7,94)	344.265 (6,52)	
• Domestik	462.048 (23,4)	561.224 (14,1)	610.818 (8,8)	640.801 (4,91)	637.265 (30,66)	
Jumlah	708.099 (20,5)	817.416 (15,4)	910.251 (11,3)	963.995 (5,90)	1.181.530 (22,57)	
Jumlah Kamar						
Hotel Bintang	1.201	1.511	1.920	2.299	2.468	
Non-Bintang	4.254	4.596	4.138	4.589	4.888	
Rata-rata Hunian						
Hotel Bintang	60,5	58,4	48,9	51,2	48,3	
Non-Bintang	29,4	35,5	35,7	44,9	36,9	
Sumber	Statistik Parpostel DIY 1995, Kanwil Depparpostel DIY					
Keterangan	*) Angka dalam kurung merupakan persentase kenaikan dibandingkan sebelumnya. *) Rata-rata tingkat hunian kamar dalam persen.					

Tabel Tingkat Kunjungan Wisman (000), Pertumbuhan dan Share di Negara-negara ASEAN

Tujuan	1990			1993			1995		
	Jumlah	Pertumb.	Per-sentase	Jumlah	Pertumb.	Per-sentase	Jumlah	Pertumb.	Per-sentase
Indonesia	2.178	33.95	12.79	3.403	56.24	17.01	4.324	27.06	15.68
Malaysia	3.209	66.27	18.84	3.048	-5.02	15.23	7.469	145.04	27.08
Filipina	1.025	-13.87	6.01	1.372	33.85	6.86	1.702	24.05	6.17
Singapura	5.323	10.21	31.25	6.426	20.72	32.11	7.138	11.08	25.88
Thailand	5.299	10.17	31.11	5.761	8.72	28.79	6.952	20.67	25.20
	17.034	18.41	100	20.010	17.47	100	27.585	37.86	100

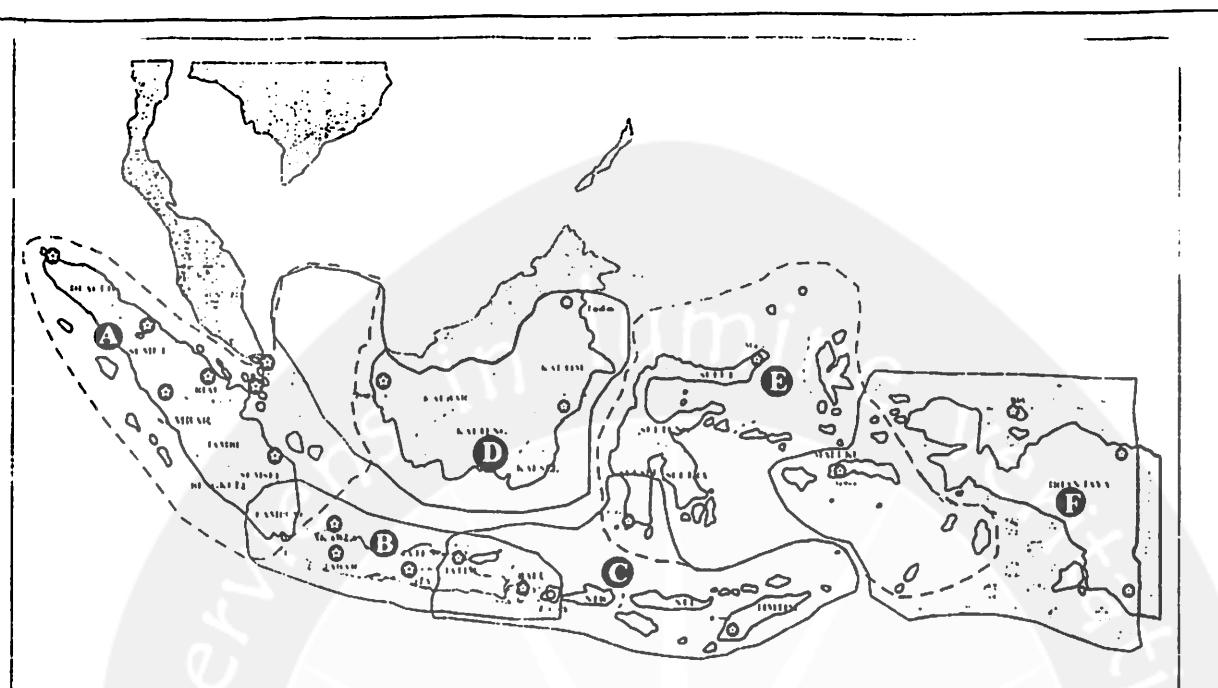
Sumber: *Asia Pasific Forecast to 2005*, dikutip dari Abimanyu, 1996.

Tabel Sepuluh Pasar Utama Wisman ke Indonesia 1985 - 1995

Peringkat 1985	Negara	Jumlah Wisatawan		Peringkat 1995
		1985	1995	
1	Singapura	142.466	1.046.533	1
4	Indonesia	65.808	511.903	2
3	Jepang	89.221	486.278	3
16	Taiwan	7.994	352.797	4
2	Australia	122.982	320.494	5
6	Inggris	36.854	165.788	6
8	Jerman	31.657	161.653	7
5	Amerika Serikat	58.599	155.111	8
7	Belanda	33.048	136.858	9
13	Korea Selatan	11.494	115.091	10

Sumber : Depparpostel, 1997

## PETA PERWILAYAHAN PARIWISATA INDONESIA



Sumber: Study RIPPN Tahap I, 1995

Tabel 1. Kunjungan Wisman dan Perolehan Devisa 1992-1997

Tahun	Kunjungan Wisman	Devisa (USS juta)	Kerutumbuhan (%)	Wisman (%)	Devisa (%)
1992	3.064.161	3.278,19	19,2	30,0	
1993	3.403.138	3.986,58	11,1	21,6	
1994	4.006.312	4.785,26	17,7	20,0	
1995	4.324.229	5.228,34	7,9	9,3	
1996	5.034.472	6.307,69	16,4	20,6	
1997*)	1.637.983	2.142,83			

\*) Data sementara periode Januari - Mei

Sumber: Depparpostel, 1997

Tabel 2. Neraca Perdagangan Jasa Pariwisata USS (juta)

Tahun	Penerimaan	Pengeluaran	Saldo
1986	590,5	534	56,5
1987	837,3	525	312
1988	1.027,8	625	402,8
1989	1.284,5	677	607,5
1990	2.105,5	819	1.286,3
1991	2.518,1	1.095	1.423,1

Sumber: Dirjen Pariwisata, 1995

Tabel 3. Target Pemasaran, 2000 - 2005

Pasar	Kondisi 1995	Prediksi 2000	Prediksi 2005
<i>ASEAN</i>	1.705.227	3.530.000	4.490.000
Singapura	1.046.533	2.345.000	2.770.000
Malaysia	511.903	910.000	1.290.000
<i>Asia Timur</i>	1.047.329	1.825.000	2.585.000
Jepang	486.278	770.000	1.215.000
Taiwan	352.797	715.000	945.000
<i>Australia</i>	320.494	365.000	465.000
<i>Eropa</i>	793.842	925.000	1.475.000
Jerman	167.653	280.000	435.000
Inggris	165.788	280.000	435.000
Belanda	136.858	160.000	270.000
<i>Amerika</i>	201.149	410.000	750.000
Amerika Serikat	155.111	330.000	600.000
<i>Lainnya</i>	227.849	745.000	1.235.000
<b>Total</b>	<b>4.324.229</b>	<b>7.800.000</b>	<b>11.000.000</b>

Sumber: EIU, 1992



## HOTEL MENDUT ★★

Jl. Pasar Kembang 49 - Yogyakarta 55271  
P.O. Box 33. Phone (0274) 563435 (Hunting System) Fax. 564753



### SURAT KETERANGAN

Yang bertandatangan dibawah ini;

Nama : YB. Saptō Sagino

Jabatan : General Manager Hotel Mendut Yogyakarta

Dengan ini menyatakan bahwa mahasiswa Program Pascasarjana Magister Manajemen Universitas Atma Jaya Yogyakarta:

Nama : Agung Mahendra

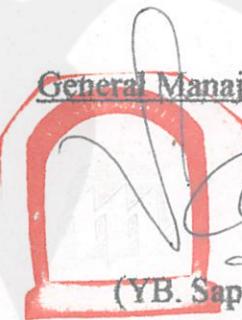
No Mhs. : 98.259/PS/MM

Nirm : 980051051302130016

Telah benar-benar melakukan penelitian di Hotel Mendut Yogyakarta, selama bulan September 1999, untuk menyusun Tesis dengan judul "**ANALISIS STRATEGI BERSAING PADA PT. HOTEL MENDUT YOGYAKARTA PADA MASA KRISIS MONETER DI INDONESIA**".

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk digunakan sebagai mana mestinya

General Manager Hotel Mendut

  
(YB. Saptō Sagino)

