

**PENGARUH PERSEPSI KONSUMEN, KEPUASAN KONSUMEN,  
PREFERENSI KONSUMEN, DAN PROMOSI TERHADAP PENGGUNAAN  
DOMPET ELEKTRONIK GO-PAY**

**Skripsi**

**Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Mencapai Derajat Sarjana (S1)  
Pada Program Studi Manajemen  
Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta**



**Disusun oleh:  
Shelia Regita Pasaribu  
NPM: 15 03 22432**

**FAKULTAS BISNIS DAN EKONOMIKA  
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA,**

**JULI 2019**

## Skripsi

# **PENGARUH PERSEPSI KONSUMEN, KEPUASAN KONSUMEN, PREFERENSI KONSUMEN, DAN PROMOSI TERHADAP PENGGUNAAN DOMPET ELEKTRONIK GO-PAY**

Shelia Regita Pasaribu  
NPM: 15 03 22432

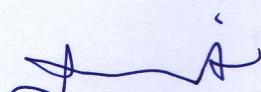
Tesis dipertahankan di depan Panel Penelitian pada tanggal 15 Juli 2019 dan  
diayatkan telah memenuhi persyaratan penyelesaian tesis dan mendapat nilai lulus (SI).

Disusun oleh:

Shelia Regita Pasaribu  
NPM: 15 03 22432

Telah dibaca dan disetujui oleh:

### Pembimbing



Prof. Dr. MF. Shellyana Junaedi, M.Si.

12 Juni 2019

**Skripsi**

**PENGARUH PERSEPSI KONSUMEN, KEPUASAN KONSUMEN,  
PREFERENSI KONSUMEN, DAN PROMOSI TERHADAP PENGGUNAAN  
DOMPET ELEKTRONIK GO-PAY**

**yang dipersiapkan dan disusun oleh**

**Shelia Regita Pasaribu  
NPM: 15 03 22432**

**telah dipertahankan di depan Panitia Penguji pada tanggal 18 Juli 2019 dan  
dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima sebagai salah satu  
persyaratan untuk mencapai gelar Sarjana (S1)**

**Program Studi Manajemen**

**Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta**

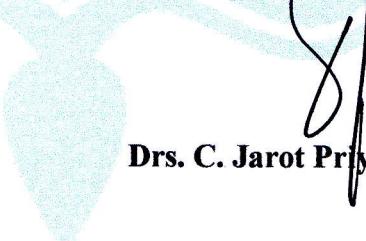
**SUSUNAN PANITIA PENGUJI**

**Ketua Panitia Penguji**

**Anggota Panitia Penguji**

  
**Prof. Dr. MF. Shellyana Junaedi, M.Si.**

  
**Nadia Nila Sari, SE, MBA.**

  
**Drs. C. Jarot Priyogutomo, MBA.**

**Yogyakarta, 25 Juli 2019**

**Dekan Fakultas Bisnis dan Ekonomika**

**Universitas Atma Jaya Yogyakarta**

  
**Drs. Budi Suprapto, MBA., Ph.D.**

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini, menyatakan bahwa skripsi dengan judul:

***PENGARUH PERSEPSI KONSUMEN, KEPUASAN KONSUMEN,  
PREFERENSI KONSUMEN, DAN PROMOSI TERHADAP PENGGUNAAN  
DOMPET ELEKTRONIK GO-PAY***

Adalah benar hasil karya saya sendiri. Pernyataan, ide, maupun kutipan baik langsung maupun tak langsung yang bersumber dari tulisan atau ide orang lain dinyatakan secara tertulis dalam skripsi ini dalam catatan perut dan daftar pustaka. Apabila di kemudian hari terbukti bahwa saya telah melakukan plagiasi pada penyusunan dan pembuatan skripsi ini, maka gelar dan ijazah yang saya peroleh dinyatakan batal dan akan saya kembalikan kepada Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Yogyakarta, 18 Juni 2019

Yang menyatakan



**Shelia Regita Pasaribu**

## **KATA PENGANTAR**

Puji Syukur kepada Tuhan Yesus, atas segala berkatNya dan penyertaanNya sehingga penulis dapat menyelesaikan penelitian ini. Penelitian berjudul “Pengaruh Persepsi Konsumen, Kepuasan Konsumen, Preferensi Konsumen, dan Promosi terhadap Penggunaan Dompet Elektronik GO-PAY”, dilakukan untuk memenuhi persyaratan memperoleh gelar Sarjana (S1) pada Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Penulis menyadari bahwa selesainya penulisan skripsi ini tidak terlepas dari dukungan dari banyak pihak. Oleh karena itu, secara khusus penulis mengucapkan terima kasih kepada:

- 1) Tuhan Yesus Kristus, atas berkat dan penyertaan-Nya yang selalu ada untuk penulis, dan atas kekuatan dan penghiburan yang diberikanNya dalam masa-masa sulit penulis.
- 2) Prof. Dr. MF. Shellyana Junaedi, M.Si. sebagai dosen pembimbing yang selalu menuntun penulis dalam menyelesaikan penelitian ini.
- 3) Bapak Drs. Budi Suprapto, MBA., Ph.D. selaku Dekan 1 Universitas Atma Jaya Yogyakarta yang telah memberikan ijin penelitian kepada penulis.
- 4) Segenap Dosen Program Studi Manajemen dan segenap Staff Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta untuk pengajaran dan bimbingannya.
- 5) Segenap responden penelitian ini yang telah bersedia mengisi kuesioner dan menyebarkan penelitian penulis.

- 6) Keluarga inti penulis, mami yang selalu mendoakan dan menghibur penulis, papi yang selalu mendoakan dan mengarahkan jalan penulis, kakak Sarah yang selalu menyayangi penulis dan menghibur penulis, adik Hans yang selalu mendoakan penulis.
- 7) Keluarga besar Jogja, Tulang Bobo dan Nantulang Esther yang menjadi orangtua penulis di Jogja, terimakasih untuk kasih sayangnya dan makanan rumah yang selalu hangat.
- 8) Sepupu-sepupu cantik dan ganteng penulis, Lala yang menyemangati dengan Chatime, Rosa yang selalu ada untuk penulis kapanpun, Kesia yang selalu membuat penulis tertawa, Hana adik yang cantik, Cua adik ganteng yang selalu siap memijat penulis, dan Samuel adik ganteng yang suka menyanyi.
- 9) POTENSI UAJY, untuk Wulan, Devita, Nanda, dan Fridha, terimakasih untuk pertemanannya.
- 10) PAOK CLUB, untuk Edo yang setiap hari mewarnai hari-hari penulis, Yandi yang selalu joget bersama penulis, Ageb yang menyayangi penulis sebagai sesama introvert.
- 11) Teman-teman yang membantuku mengerjakan penelitian ini, tanpa kalian penelitian ini tidak akan selesai, untuk Dicky yang selalu membantu semuanya dan tidak mengeluh, untuk Galuh Laksita yang menjadi teman seperpus setiap harinya, Willy yang selalu mendorong maju penulis.
- 12) GDZ MDZ Family untuk Bayu, Bintang, Chris, Dion, Devita, Edo, Firna, Genni, Kelvin, Mici, Nanda Mace, Nanda Putu, Irfan, Wulan, Yandi, tanpa kalian penulis hanyalah butiran debu.

- 13) Teman-teman KKN Kelompok 117, Dicky, Anthony, Toni, Bang Ari, Bastian, Sharon, Vira, dan Ageb untuk kekeluarganya selama satu semester.
- 14) Teman-teman penulis yang membantu penulis menghadapi badi cobaan hidup Tamara Diella, Auldina, Jeje, Noel, Mayang, Zizi, Agatha, Geraldo, Johan, Ita, Lala, Tata, Mba Tuti, Kak Lesty, Niken, Diana, Rigen, Deva, kak Firman, Bayu, kak Albert, Mba Vivi, Kak Alex, Kak Eka, gek Ayu.

Akhir kata, penulis berharap semoga skripsi ini dapat memberikan sumbangan pemikiran dan inspirasi bagi pembaca dan peneliti selanjutnya terhadap masalah yang berkaitan. Terima kasih.

Yogyakarta, 18 Juni 2019

**Shelia Regita Pasaribu**

## **MOTTO**

**Jeremiah 32 : 27**

***“I Am The Lord, The God of All Mankind.***

***Is Anything Too Hard For Me?”***

## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PERSETUJUAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN.....</b>	<b>iii</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>iv</b>
<b>MOTTO .....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xvi</b>
<b>INTISARI .....</b>	<b>xviii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	7
1.3. Tujuan Penelitian .....	7
1.4. Manfaat Penelitian .....	7
1.5. Sistematika Penulisan .....	8
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>11</b>
2.1. Landasan Teori .....	11
2.1.1. Persepsi Konsumen .....	11
2.1.1.1. Pengertian Persepsi Konsumen .....	11
2.1.1.2. Proses Persepsi Konsumen .....	12

2.1.2. Model <i>Unified Theory of Acceptance and Use of Technology</i> (UTAUT) .....	16
2.1.2.1. Kemudahan dalam Penggunaan .....	18
2.1.2.2. Kegunaan .....	18
2.1.2.3. Kepercayaan .....	19
2.1.2.4. Pengaruh Sosial .....	19
2.1.2.5. Efikasi Diri .....	20
2.1.2.6. Keamanan .....	21
2.1.3. Kepuasan Konsumen .....	21
2.1.3.1. Pengertian Kepuasan Konsumen .....	21
2.1.3.2. Dimensi Pengembangan Kepuasan Konsumen ..	23
2.1.4. Preferensi Konsumen .....	25
2.1.4.1. Pengertian Preferensi Konsumen .....	25
2.1.4.2. Proses Terjadinya Preferensi Konsumen .....	26
2.1.4.3. Faktor yang Mempengaruhi Preferensi Konsumen .....	27
2.1.4.4. Tahapan Proses Pengambilan Keputusan Pembelian Konsumen .....	34
2.1.5. Promosi Penjualan .....	39
2.1.5.1. Pengertian Promosi Penjualan .....	42
2.1.5.2. Kategori Promosi Penjualan .....	43
2.1.6. Segmentasi Demografi .....	48
2.1.7. <i>Financial Technology</i> .....	51

2.1.8. Uang Elektronik.....	54
2.1.9. Uang Elektronik GO-PAY .....	57
2.1.10. Penggunaan Uang Elektronik GO-PAY di Indonesia.....	62
2.1.11. Promosi Penjualan yang Dilakukan oleh GO-PAY .....	64
2.2. Penelitian Terdahulu .....	74
2.3. Pengembangan Hipotesis .....	98
2.3.1. Persepsi - Penggunaan GO-PAY .....	98
2.3.2. Kepuasan - PenggunaanGO-PAY .....	101
2.3.3. Preferensi - Penggunaan GO-PAY .....	101
2.3.4. Promosi - Penggunaan GO-PAY .....	102
2.3.5. Karakteristik Demografis – Persepsi, Kepuasan, Preferensi, Promosi, dan Penggunaan GO-PAY .....	103
2.4. Kerangka Pemikiran .....	105
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>106</b>
3.1. Pendekatan Penelitian .....	106
3.2. Teknik Pengumpulan Data .....	106
3.3. Sampel Penelitian .....	107
3.4. Teknik Pengujian Data dan Hipotesis .....	108
3.4.1. Analisis Statistik Deskriptif .....	110
3.4.2. Tabulasi Silang ( <i>Cross Tabulation</i> ) .....	110
3.4.3. Uji Validitas .....	110
3.4.4. Uji Reliabilitas .....	112
3.4.5. Analisis Regresi .....	113

3.4.5.1 Model Regresi Linear Berganda .....	114
3.4.5.2 Uji F .....	114
3.4.5.3 <i>Adjusted R Square</i> .....	115
3.4.5.4 Uji t .....	115
3.4.6. Independent Samples t-Test .....	116
3.5. Definisi Operasional .....	116
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>121</b>
4.1. Hasil Pengumpulan Data .....	121
4.2. Deskripsi Responden .....	121
4.3. Hasil Tabulasi Silang ( <i>Cross Tabulation</i> ) .....	127
4.3.1. Untuk Intensitas Penggunaan .....	127
4.3.2. Untuk Nominal Top-up .....	132
4.3.3. Untuk Transaksi yang Sering Dilakukan .....	137
4.4. Hasil Analisis Statistik Deskriptif .....	143
4.5. Hasil Uji Regresi Linear Berganda .....	145
4.5.1. Interpretasi Model Regresi.....	145
4.5.2 Hasil Uji Simultan (Uji F) .....	147
4.5.3. Hasil Koefisien Determinasi .....	146
4.5.4. Hasil Uji t .....	147
4.7. Hasil Independent Samples t-Test .....	150
4.7.1. Hasil Uji Beda Gender terhadap Variabel Independen....	150
4.7.2. Hasil Uji Beda Usia terhadap Variabel Independen.....	151
4.7.3. Hasil Uji Beda Gender terhadap Penggunaan GO-PAY...	151

4.7.4. Hasil Uji Beda Usia terhadap Penggunaan GO-PAY.....	152
<b>BAB V PENUTUP .....</b>	<b>153</b>
5.1. Kesimpulan .....	153
5.2. Implikasi Manajerial .....	154
5.3. Keterbatasan Penelitian .....	159
5.4. Saran .....	160
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>161</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>170</b>

## **DAFTAR TABEL**

	Halaman
Tabel 1.1 Transaksi Uang Elektronik di Indonesia .....	3
Tabel 2.1 Daftar Uang Elektronik di Indonesia .....	56
Tabel 2.2 Pengguna Uang Elektronik di Indonesia .....	63
Tabel 2.3 Alasan Penggunaan Uang Elektronik di Indonesia .....	64
Tabel 2.4 Penelitian Terdahulu .....	74
Tabel 3.1 Hasil Uji Validitas .....	111
Tabel 3.2 Hasil Uji Reliabilitas.....	113
Tabel 3.3 Definisi Operasional.....	116
Tabel 4.1 Karakteristik Pengguna GO-PAY berdasarkan Jenis Kelamin ...	122
Tabel 3.3 Karakteristik Pengguna GO-PAY berdasarkan Usia .....	123
Tabel 4.3 Karakteristik Pengguna GO-PAY berdasarkan Pendapatan .....	124
Tabel 4.4 Karakteristik Pengguna GO-PAY berdasarkan Pekerjaan .....	125
Tabel 4.5 Karakteristik Pengguna GO-PAY berdasarkan Intensitas Penggunaan GO-PAY .. ....	125
Tabel 4.6 Karakteristik Pengguna GO-PAY berdasarkan Nominal <i>Top-up</i> .....	126
Tabel 4.7 Hasil Crosstab Gender – Intensitas Penggunaan .....	127
Tabel 4.8 Hasil Chi-Square Gender – Intensitas Penggunaan.....	128
Tabel 4.9 Hasil Crosstab Usia – Intensitas Penggunaan .....	129

Tabel 4.10 Hasil Chi-Square Usia – Intensitas Penggunaan .....	129
Tabel 4.11 Hasil Crosstab Pendapatan – Intensitas Penggunaan .....	130
Tabel 4.12 Hasil Chi-Square Pendapatan – Intensitas Penggunaan .....	131
Tabel 4.13 Hasil Crosstab Pekerjaan – Intensitas Penggunaan.....	131
Tabel 4.14 Hasil Chi-Square Pekerjaan – Intensitas Penggunaan.....	132
Tabel 4.15 Hasil Crosstab Gender – Nominal <i>Top-up</i> .....	132
Tabel 4.16 Hasil Chi-Square Gender – Nominal <i>Top-up</i> .....	133
Tabel 4.17 Hasil Crosstab Usia – Nominal <i>Top-up</i> .....	133
Tabel 4.18 Hasil Chi-Square Usia – Nominal <i>Top-up</i> .....	134
Tabel 4.19 Hasil Crosstab Pendapatan – Nominal <i>Top-up</i> .....	135
Tabel 4.20 Hasil Chi-Square Pendapatan – Nominal <i>Top-up</i> .....	135
Tabel 4.21 Hasil Crosstab Pekerjaan – Nominal <i>Top-up</i> .....	136
Tabel 4.22 Hasil Chi-Square Pekerjaan – Nominal <i>Top-up</i> .....	136
Tabel 4.23 Hasil Crosstab Gender– Transaksi yang Sering Dilakukan .....	137
Tabel 4.24 Hasil Chi-Square Gender– Transaksi yang Sering Dilakukan.....	138
Tabel 4.25 Hasil Crosstab Usia– Transaksi yang Sering Dilakukan.....	139
Tabel 4.26 Hasil Chi-Square Usia – Transaksi yang Sering Dilakukan .....	139
Tabel 4.27 Hasil Crosstab Pendapatan– Transaksi yang Sering Dilakukan....	140
Tabel 4.28 Hasil Chi-Square Pendapatan – Transaksi yang Sering Dilakukan	141
Tabel 4.29 Hasil Crosstab Pekerjaan – Transaksi yang Sering Dilakukan ....	142

Tabel 4.30 Hasil Chi-Square Pekerjaan – Transaksi yang Sering Dilakukan .	142
Tabel 4.31 Hasil Analisis Statistik Deskriptif .....	143
Tabel 4.32 Tabel Hasil Regresi Berganda .....	145
Tabel 4.33 Hasil Uji Simultan (Uji F) .....	145
Tabel 4.34 Hasil Koefisien Determinasi .....	146
Tabel 4.35 Hasil Uji Beda Gender terhadap Variabel Independen .....	150
Tabel 4.36 Hasil Uji Beda Usia terhadap Variabel Independen .....	151
Tabel 4.37 Hasil Uji Beda Gender terhadap Penggunaan GO-PAY .....	151
Tabel 4.38 Hasil Uji Beda Usia terhadap Penggunaan GO-PAY .....	152

## **DAFTAR GAMBAR**

	Halaman
Gambar 2.1 Model Sikap Pembelian Konsumen .....	27
Gambar 2.2 Model Tahapan Proses Pengambilan Keputusan Pembelian Konsumen .....	34
Gambar 2.3 Konsep Bauran Pemasaran .....	40
Gambar 2.4 Konsep Bauran Promosi .....	42
Gambar 2.5 Evolusi GO-PAY .....	59
Gambar 2.6 Promosi Potongan Harga Makanan Ramayana oleh GO-PAY ....	65
Gambar 2.7 Daftar Harga Promosi GO-PAY untuk Ramayana .....	65
Gambar 2.8 Promosi GO-PAY untuk Produk <i>Fashion</i> Ramayana .....	66
Gambar 2.9 Promosi GO-PAY untuk Alfamart .....	66
Gambar 2.10 Promosi Voucher Alfamart oleh GO-PAY .....	67
Gambar 2.11 Promosi Voucher GO-CAR oleh GO-PAY .....	67
Gambar 2.12 Promosi GO-MASSAGE dengan Kode Promo .....	68
Gambar 2.13 Promosi GO-LIFE dengan Kode Promo .....	68
Gambar 2.14 Promosi Gratis Ongkir GO-FOOD oleh GO-PAY .....	69
Gambar 2.15 Promosi Cashback Chatime oleh GO-PAY .....	69
Gambar 2.16 Promosi Cashback Gramedia oleh GO-PAY .....	70
Gambar 2.17 Promosi Cashback GO-TIX oleh GO-PAY .....	70

Gambar 2.18 Promosi GO-POINTS oleh GO-PAY .....	71
Gambar 2.19 Promosi GO-PAY PAYDAY Oktober oleh GO-PAY .....	72
Gambar 2.20 Promosi GO-PAY PAYDAY September oleh GO-PAY.....	73
Gambar 2.21 Promosi GO-FOOD Festival oleh GO-PAY .....	74
Gambar 2.22 Promosi GO-FOOD Festival Mei oleh GO-PAY .....	74
Gambar 2.23 Kerangka Pemikiran .....	105

**PENGARUH PERSEPSI KONSUMEN, KEPUASAN KONSUMEN,  
PREFERENSI KONSUMEN, DAN PROMOSI TERHADAP  
PENGGUNAAN DOMPET ELEKTRONIK GO-PAY**

**Disusun Oleh :**  
**Shelia Regita Pasaribu**  
**MF. Shellyana Junaedi**

Program Studi Manajemen, Fakultas Bisnis dan Ekonomika  
Universitas Atma Jaya Yogyakarta  
Jalan Babarsari 43-44, Yogyakarta

**Abstrak**

Penelitian ini dilakukan dengan tujuan untuk mengetahui pengaruh dari persepsi konsumen, kepuasan konsumen, preferensi konsumen dan promosi terhadap penggunaan dompet elektronik GO-PAY. Data yang digunakan berupa data primer yang diperoleh peneliti melalui kuesioner online dengan mengambil sampel sebanyak 155 responden dengan teknik *purposive sampling*. Lokasi penelitian ini bertempat di kota Yogyakarta, Indonesia. Alat analisis utama yang digunakan dalam penelitian ini adalah menggunakan analisis regresi berganda untuk menguji apakah variabel dependen dapat dijelaskan oleh keempat variabel independen secara objektif, dan untuk melihat derajat dan karakter dari hubungan antara variabel independen dan variabel dependen.

Hasil penelitian menemukan bahwa persepsi konsumen memiliki pengaruh positif terhadap penggunaan GO-PAY, yang artinya semakin baik persepsi konsumen terhadap GO-PAY, maka akan meningkatkan penggunaan konsumen terhadap GO-PAY. Selain itu, kepuasan konsumen memiliki pengaruh positif terhadap penggunaan GO-PAY, yang artinya, jika konsumen produk nyata GO-PAY sesuai dengan ekspektasi, maka penggunaan GO-PAY akan meningkat. Selanjutnya, preferensi konsumen tidak memiliki pengaruh yang signifikan terhadap penggunaan GO-PAY, sedangkan promosi memiliki pengaruh yang positif terhadap penggunaan GO-PAY, dan merupakan variabel yang paling berpengaruh terhadap penggunaan GO-PAY diantara keempat variabel lainnya.

**Kata Kunci:** persepsi, kepuasan, preferensi, promosi, GO-PAY