PENGARUH CITRA NEGARA ASAL, PENGETAHUAN PRODUK, DAN KETERLIBATAN TERHADAP NIAT PENCARIAN INFORMASI DAN NIAT PEMBELIAN ULANG PRODUK *SNEAKERS* VANS



Disusun Oleh:

Clemens Sandy Bayu Kurnia

15 03 21905

FAKULTAS BISNIS DAN EKONOMIKA UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA

2020



SURAT KETERANGAN

No. 454/J/I

Berdasarkan dari Ujian Pendadaran yang diselenggarakan pada hari Senin, 6 Juli 2020 dengan susunan penguji sebagai berikut:

Prof. Dr, MF. Shellyana Junaedi, M.SI.
 Th. Diah Widiastuti, SE., M.Si.

3. Drs. C. Jarot Priyogutomo, MBA.

(Ketua Penguji)

(Anggota)

(Anggota)

Tim Penguji Pendadaran Program Studi Manajemen Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta telah memutuskan bahwa:

Nama : Clemens Sandy Bayu K.

NPM : 150321905

Dinyatakan

Lulus Dengan Revisi

Pada saat ini skripsi Clemens Sandy Bayu K. telah selesai direvisi dan revisian tersebut telah diperiksa dan disetujui oleh semua anggota panitia penguji.

Surat Keterangan ini dibuat agar dapat digunakan untuk keperluan Yudisium kelulusan Sarjana Manajemen Fakultas Bisnis dan Ekonomika UAJY.

Dekan,

Drs. Budi Suprapto, MBA., Ph.D

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini dengan sesungguhnya menyatakan bahwa skripsi dengan berjudul:

PENGARUH CITRA NEGARA ASAL, PENGETAHUAN PRODUK, DAN KETERLIBATAN TERHADAP NIAT PENCARIAN INFORMASI DAN NIAT PEMBELIAN ULANG PRODUK SNEAKERS VANS

Benar-benar hasil karya saya sendiri. Pernyataan, ide, maupun kutipan baik langsung maupun tidak langsung yang bersumber dari tulisan atau ide orang lain dinyatakan secara tertulis dalam skripsi ini dalam catatan perut dan daftar pustaka. Apabila dikemudian hari terbukti bahwa saya melakukan plagiasi sebagian atau seluruhnya dari skripsi ini, maka gelar dan ijazah saya peroleh dinyatakan batal dan akan saya kembalikan kepada Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Yogyakarta,

Yang menyatakan

Clemens Sandy Bayu Kurnia

KATA PENGANTAR

Puji syukur saya panjatkan kepada Tuhan Yesus Kristus, berkat dan rahmat dan bimbingan-Nya penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi ini dengan lancar dari awal hingga akhir. Penulisan skripsi ini diajukan untuk memenuhi salah satu syarat memperoleh gelar Sarjana Manajemen (SM) di Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Dalam prosesnya, penelitian skripsi ini tidak terlepas dari bimbingan, arahan serta dukungan dari berbagai pihak. Maka dari itu saya ingin mengucapkan terimakasih untuk:

- Papa,Mama, serta kakak kandung saya yang selalu memberi semangat dan doa tiada henti untuk menyelesaikan skripsi,
- 2. Bapak Drs. C. Jarot Priyogutomo, MBA. Sebagai dosen pembimbing yang senantiasa membimbing dengan sepenuh hati, meluangkan waktu, serta memberi semangat dukungan.
- Gede Chandra dan Jimmy Wesly, yang selalu memberikan semangat dan motivasi, serta waktu 24 jam untuk membantu penulis menyelesaikan penulisan skripsi ini.
- 4. Mazmur, Fidelis Eltho, Anggi, Stephen Kristian, Priskilla Tamariska keluarga terbaik yang telah memberikan semangat dalam proses pengerjaan skripsi ini. Terimakasih atas perhatian serta canda selama ini.

5. Loepa Lelah atas bantuan dan doa, Enzo, Rafael, Jaya, Marsha,

Tika, Deniska, Eric Harianja, Riski Duan, Kevin, Yanda buat dukungan dan

dorongan selama ini.

6. Seluruh pihak yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu yang turut

membantu dalam menyelesaikan skripsi ini.

Akhir kata penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kata

sempurna dan segala kritik maupun saran yang ada dapat diterima dengan

senang hati demi perbaikan penelitian serupa yang akan dilakukan di masa

mendatang. Semoga, skripsi ini mampu memberikan manfaat bagi

penelitian selanjutnya dan bagi semua orang yang membacanya.

Yogyakarta, 16 Juni 2020

Clemens Sandy Bayu Kurnia

V

DAFTAR ISI

| HALAMAN JUDUL | | <u>i</u> | | | |
|--|---------------------------------------|----------|-----|--------------|----|
| HAL | AMAN PERSETUJUAN | ii | | | |
| HALAMAN PERNYATAAN KATA PENGANTAR DAFTAR ISI | | įv | | | |
| | | | DAF | TAR PUSTAKA | 56 |
| | | | DAF | TAR LAMPIRAN | 60 |
| BAB | I: PENDAHULUAN | 1 | | | |
| 1.1 | Latar Belakang Masalah | <u>1</u> | | | |
| 1.2 | Rumusan Masalah | 6 | | | |
| 1.3 | Tujuan Penelitian | 7 | | | |
| 1.4 | Manfaat Penelitian | 7 | | | |
| 1.5 | Sistematika Penulisan | 8 | | | |
| BAB | II: TINJAUAN PUSTAKA DAN PENGEMBANGAN | | | | |
| HIPC | OTESIS | 9 | | | |
| 2.1 | Tinjauan Pustaka | 9 | | | |
| 2.2 | Penelitian Terdahulu | 16 | | | |
| 2.3 | Kerangka Penelitian | 18 | | | |
| 2.4 | Pengembangan Hipotesis | 18 | | | |

| BAB | III: METODOLOGI PENELITIAN | 21 |
|-------|---|------------|
| 3.1 | Ruang Lingkup Penelitian | 21 |
| 3.2 | Teknik Pengumpulan Data | 22 |
| 3.3 | Definisi Oprasional | 22 |
| 3.4 | Metode Pengumpulan Data | 24 |
| 3.5 | Metode Pengukuran Data | 25 |
| 3.6 | Pengujian Instrumen Penelitian | 26 |
| 3.7 | Metode Analisis Data | 30 |
| BAB | IV: HASIL DAN PEMBAHASAN | 35 |
| 4.1 | Analisis Deskriptif | 36 |
| 4.2 | Analisis Regresi Berganda Pengaruh Citra Negara Asal, Pen | getahuan |
| Produ | ık, dan Keterlibatan Produk terhadap Pencarian Informasi pada | a Sneakers |
| Vans | | 39 |
| 4.3 | Analisis Regresi Berganda Pengaruh Citra Negara Asal, Pen | getahuan |
| Produ | ık, dan Keterlibatan Produk terhadap Niat Pembelian Konsumo | en pada |
| Sneal | kers Vans | 41 |
| 4.4 | Pembahasan Hasil Penelitian | 43 |
| 4.5 | Perbedaan dengan Jurnal Penelitian Terdahulu | 51 |
| BAB | V: PENUTUP | 53 |
| 5.1 | Kesimpulan | 53 |
| 5,2 | Implikasi Manajerial | 54 |
| 5.3 | Keterbatasan dan Saran untuk Penelitan Selaniutnya | 55 |

PENGARUH CITRA NEGARA ASAL, PENGETAHUAN PRODUK, DAN

KETERLIBATAN PRODUK TERHADAP PENCARIAN INFORMASI

DAN NIAT PEMBELIAN KONSUMEN PRODUK SNEAKERS VANS

Abstrak

Produk Sneakers Vans merupakan salah satu merek sepatu tersukses yang

berasal dari Amerika Serikat. Van Doren sukses membius para target pasarnya

untuk melakukan pencarian informasi, membuat konsumennya terlibat dengan

produk itu, yang berimbas pada niat pencarian informasi serta keputusan

pembelian produk. Penetrasi pasar serta kemampuan promosi jajaran pemasar

produk sneakers Vans sudah tidak perlu diragukan lagi kualitasnya. Strategi

menarik citra olahraga ekstrim serta kultur musik sebagai kekuatan pemasarannya

cukup efektif untuk mendorong rasa ingin membeli konsumennya.

Penelitian ini bertujuan untuk meneliti seberapa jauh citra negara asal,

pengetahuan produk, serta keterlibatan produk terhadap niat konsumen untuk

mencari informasi serta melakukan pembelian produk sneakers Vans khususnya

di Yogyakarta, Indonesia. Penelitian ini menargetkan responden sejumlah 200

orang dengan menggunakan metode analisis regresi linear berganda dengan alat

analisis IBM SPSS Statistic. Dalam hal ini, ditemukan bahwa seluruh variabel

independen mampu mempengaruhi variabel dependen secara signifikan.

Kata Kunci: Niat Beli Konsumen, Produk, Perilaku Konsumen