

TESIS

**PENGARUH PENGGUNAAN MEDIA SOSIAL DAN  
*ELECTRONIC WORD OF MOUTH (EWOM)*  
TERHADAP NIAT PENGGUNAAN  
JASA KLINIK GIGI**



**CHATARINA DENYZA ITRANUS PUTRI**

No. Mhs: 185002781

PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN  
PROGRAM PASCASARJANA  
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA  
2020



UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA  
**PROGRAM PASCASARJANA**  
**PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN**

**PENGESAHAN TESIS**

Nama : CHATARINA DENYZA ITRANUS PUTRI  
Nomor Mahasiswa : 185002781  
Konsentrasi : Pemasaran  
Judul Tesis : Pengaruh Penggunaan Media Sosial dan *Electronic Word of Mouth* (EWOM) terhadap Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi

Nama Pembimbing

Prof. Dr. MF. Shellyana Junaedi, M.Si

Tanggal

27 Januari 2020

Tanda Tangan



UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA  
PROGRAM PASCASARJANA  
PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN

PENGESAHAN TESIS

Nama : CHATARINA DENYZA ITRANUS PUTRI  
Nomor Mahasiswa : 185002781  
Konsentrasi : Pemasaran  
Judul Tesis : Pengaruh Penggunaan Media Sosial dan *Electronic Word of Mouth* (EWOM) terhadap Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi

Nama Dosen Pengaji

Tanggal

Tanda Tangan

(Ketua)

Prof. Dr. MF. Shellyana Junaedi, M.Si.

27 Januari 2020

(Anggota)

Mahestu Noviandra Krisjanti, M.Sc.IB,Ph.D.

27 Januari 2020

(Anggota)

Budi Suprapto, MBA.,Ph.D.

27/01/2020

Ketua Program Studi



Dr. Dra. Jeanne Ellyawati, M.M.



UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA  
**PROGRAM PASCASARJANA**  
**PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN**

**PERNYATAAN TESIS**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini menyatakan dengan sesungguhnya bahwa tesis dengan judul:

**PENGARUH PENGGUNAAN MEDIA SOSIAL DAN ELECTRONIC WORD OF MOUTH (EWOM) TERHADAP NIAT PENGGUNAAN JASA KLINIK GIGI**

Ditulis berdasarkan hasil penelitian, pemikiran dan pemaparan asli dari saya sendiri. Kutipan baik secara langsung maupun tidak langsung yang bersumber dari tulisan ataupun ide orang lain dinyatakan secara tertulis dalam tesis. Apabila dikemudian hari terbukti saya melakukan plagiasi pada sebagian atau keseluruhan tesis ini, maka gelar ijazah yang saya peroleh dinyatakan batal dan akan saya kembalikan kepada Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Yogyakarta, Januari 2020

Chatarina Denyza Itranus Putri

**PENGARUH PENGGUNAAN MEDIA SOSIAL DAN *ELECTRONIC WORD OF MOUTH* (EWOM) TERHADAP NIAT PENGGUNAAN JASA KLINIK GIGI**

Chatarina Denyza Itranus Putri

185002781

Dosen Pembimbing: Prof. Dr. MF. Shellyana Junaedi, M.Si.

**Intisari**

Media sosial memberikan informasi tentang seluruh dunia kapan saja dan memungkinkan konsumen untuk terlibat dalam interaksi dan komunikasi dua arah yang efektif. Konsumen mengumpulkan informasi tentang perusahaan atau produk melalui internet dan EWOM telah muncul sebagai alat penting. Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis pengaruh penggunaan media sosial dan *electronic word of mouth* (EWOM) terhadap niat penggunaan jasa klinik gigi baik secara langsung dan tidak langsung dimediasi oleh kepercayaan dan citra merek. Penelitian dilakukan di Yogyakarta dengan melibatkan 200 pasien. Data diperoleh melalui kuesioner yang kemudian diuji validitas dan reliabilitasnya. Data dianalisis menggunakan analisis regresi dengan mediasi. Hasil penelitian menunjukkan bahwa penggunaan media sosial mempengaruhi niat penggunaan jasa klinik gigi baik secara langsung maupun tidak langsung dimediasi oleh kepercayaan. EWOM mempengaruhi niat penggunaan jasa klinik gigi baik secara langsung maupun tidak langsung dimediasi oleh kepercayaan dan citra merek. Implikasi dari temuan penelitian ini relevan untuk manajerial klinik gigi dalam mengembangkan strategi pemasaran. Untuk akademisi, temuan ini diharapkan dapat mengembangkan teori yang ada terkait dengan strategi pemasaran dan promosi melalui media sosial dan *electronic word of mouth*.

Kata kunci Media sosial, *Electronic word of mouth*, Kepercayaan, Citra merek, Niat penggunaan jasa

# **THE EFFECT OF SOCIAL MEDIA USAGE AND ELECTRONIC WORD OF MOUTH (EWOM) ON THE INTENTION TO USE DENTAL CLINIC SERVICES**

Chatarina Denyza Itranus Putri

185002781

Supervisor: Prof. Dr. MF. Shellyana Junaedi, M.Si.

## **Abstract**

Social media provides information about the entire world at any time and allows consumers to engage in effective two-way interaction and communication. Consumers gather information about companies or products via the internet, and EWOM has emerged as an important tool. This study aims to analyze the use of social media and electronic word of mouth (EWOM) on the intention to use dental clinic service both directly and indirectly mediated by trust and brand image. Research conducted in Yogyakarta involving 200 patients. Data obtained through a questionnaire which then tested validity and reliability. Data were analyzed using regression analysis with mediation. The result showed that social media usage influences the intention to use dental clinic service directly or indirectly mediated by trust. Electronic word of mouth influences the intention to use dental clinic service both directly and indirectly mediated by trust and brand image. The implications of findings of this research are relevant for managerial dental clinic in developing marketing strategies. For academics, the findings are expected to develop existing theories related to marketing and promotion strategies through social media and electronic word of mouth.

**Keywords** Social media, Electronics word of mouth, Trust, Brand image, Intention to use

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis haturkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, atas segala limpahan rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan tesis yang berjudul “Pengaruh Penggunaan Media Sosial *dan Electronic Word of Mouth* (EWOM) terhadap Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi” dengan baik.

Penulis dapat menyelesaikan tesis ini berkat bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Maka dari itu, pada kesempatan ini penulis hendak menyampaikan rasa dan ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Ibu Prof. Dr. MF. Shellyana Junaedi, M.Si., selaku dosen pembimbing tesis yang telah memberikan bimbingan dan ilmu yang berguna bagi penulis, meluangkan waktu serta memberikan dorongan motivasi dalam pelaksanaan penelitian dan penulisan tesis ini.
2. Ibu Mahestu Noviandra Krisjanti, M.Sc.IB,Ph.D., selaku dosen penguji tesis yang telah membimbing dan memberikan saran yang berguna dalam pelaksanaan penelitian dan penulisan tesis ini.
3. Bapak Budi Suprapto, MBA., Ph.D., selaku dosen penguji tesis yang telah membimbing dan memberikan saran yang berguna dalam pelaksanaan penelitian dan penulisan tesis ini.
4. Ibu Dr. J. Ellyawati, M.M., selaku Ka. Prodi Magister Manajemen, beserta seluruh dosen dan staf admisi Pasca Sarjana Universitas Atma Jaya Yogyakarta, atas ilmu, bimbingan, dan bantuan yang telah diberikan kepada penulis.
5. Kedua orang tua penulis, Hasan dan Scolastica Sunarti, yang senantiasa memberikan doa, bimbingan dan semangat kepada penulis dalam pelaksanaan penelitian dan penulisan tesis ini.
6. Erdian Aditia yang senantiasa memberikan doa, bimbingan dan semangat kepada penulis dalam pelaksanaan penelitian dan penulisan tesis ini.
7. Partner penulis dalam pelaksanaan penelitian tesis ini, Hans Kristian Wibowo, terima kasih atas semangat, kerja sama, bantuan serta kebersamaan selama menjalankan tesis ini.

8. Teman-teman satu bimbingan: Rafaela, Yeremia, Yustian, terima kasih atas kebersamaan, bantuan dan semangatnya selama ini.
9. Teman-teman seperjuangan Magister Manajemen angkatan September 2018, terima kasih atas kebersamaan dan kerja samanya dalam menjalani pendidikan Pasca Sarjana di Universitas Atma Jaya Yogyakarta.
10. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu yang telah memberikan bantuan baik tenaga, saran dan motivasi bagi penulis.

Penulis menyadari bahwa penyusunan tesis ini masih jauh dari kesempurnaan, maka dari itu, penulis sangat terbuka terhadap kritik dan saran yang dapat membantu penulis untuk menjadi lebih baik lagi. Akhir kata, penulis hanya dapat berharap semoga tesis ini dapat bermanfaat bagi banyak pihak dan dapat dipergunakan dengan sebaik-baiknya.

Yogyakarta, Januari 2020

Chatarina Denyza Itranus Putri

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
PENGESAHAN TESIS.....	ii
PERNYATAAN TESIS .....	iv
INTISARI.....	v
ABSTRACT.....	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR .....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN .....	xv
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
A. Latar Belakang Masalah .....	1
B. Rumusan Masalah .....	5
C. Tujuan Penelitian.....	5
D. Manfaat Penelitian.....	6
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>7</b>
A. Media Sosial.....	7
B. <i>Electronic Word of Mouth</i> (EWOM) .....	9
C. Kepercayaan.....	10
D. Citra Merek .....	11
E. Niat Pembelian/ Penggunaan Jasa .....	12
F. Penelitian Terdahulu .....	13
G. Pengembangan Hipotesis .....	14
H. Model Penelitian .....	18
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>20</b>
A. Lingkup Penelitian .....	20
B. Metode <i>Sampling</i> dan Teknik Pengumpulan Data .....	20
C. Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	21
D. Pengujian Instrumen Penelitian .....	24

1.	Uji Validitas .....	24
2.	Uji Reliabilitas.....	24
E.	Metode Analisis Data .....	25
1.	Analisis Regresi Linear Sederhana .....	25
2.	Analisis Regresi Linear Berganda dengan Menggunakan Variabel Mediasi .....	26
3.	Analisis Uji Beda (ANOVA) .....	28
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>		<b>30</b>
A.	Pengumpulan Data .....	30
B.	Pengujian Instrumen.....	30
1.	Uji Validitas .....	31
2.	Uji Reliabilitas.....	32
C.	Analisa Data .....	33
1.	Profil Responden.....	33
2.	Analisis Pengaruh Penggunaan Media Sosial terhadap Kepercayaan.....	36
3.	Analisis Pengaruh Penggunaan Media Sosial dan Kepercayaaan terhadap Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi.....	37
4.	Analisis Kepercayaan sebagai Variabel Pemediasi antara Penggunaan Media Sosial dan Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi ....	38
5.	Analisis Pengaruh EWOM terhadap Kepercayaan .....	40
6.	Analisis Pengaruh EWOM dan Kepercayaan terhadap Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi .....	41
7.	Analisis Kepercayaan sebagai Variabel Pemediasi antara EWOM dan Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi.....	43
8.	Analisis Pengaruh EWOM terhadap Citra Merek .....	44
9.	Analisis Pengaruh EWOM dan Citra Merek terhadap Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi .....	45
10.	Analisis Citra Merek sebagai Variabel Pemediasi antara EWOM dan Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi .....	47
11.	Analisis Uji Beda .....	48

D. Pembahasan.....	49
<b>BAB V PENUTUP .....</b>	<b>57</b>
A. Kesimpulan.....	57
B. Implikasi Manajerial .....	58
C. Keterbatasan Penelitian dan Saran .....	59
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>62</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>66</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel	Halaman
Tabel2. 1. Penelitian Terdahulu .....	13
Tabel3. 1. Definisi Operasional Variabel.....	22
Tabel4. 1. <i>Respon Rate</i> .....	30
Tabel4. 2. Hasil Uji Validitas.....	31
Tabel4. 3. Hasil Uji Reliabilitas .....	32
Tabel4. 4. Jenis Kelamin Responden .....	33
Tabel4. 5. Klasifikasi Usia Responden .....	33
Tabel4. 6. Klasifikasi Pekerjaan Responden .....	34
Tabel4. 7. Klasifikasi Tingkat Pendapatan Responden.....	34
Tabel4. 8. Klasifikasi Responden Berdasarkan Lama Menggunakan Media Sosial.....	35
Tabel4. 9. Klasifikasi Responden Berdasarkan Jenis Media Sosial yang Digunakan .....	35
Tabel4. 10. Klasifikasi Responden Berdasarkan Frekuensi Penggunaan Jasa Layanan Klinik .....	36
Tabel4. 11. Pengaruh Penggunaan Media Sosial terhadap Kepercayaan .....	36
Tabel4. 12. Pengaruh Penggunaan Media Sosial dan Kepercayaan terhadap Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi .....	37
Tabel4. 13. Hasil Mediasi antara Penggunaan Media Sosial, Kepercayaan dan Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi .....	39
Tabel4. 14. Pengaruh EWOM terhadap Kepercayaan .....	41
Tabel4. 15. Pengaruh EWOM dan Kepercayaan terhadap Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi .....	42
Tabel4. 16. Hasil Mediasi Kepercayaan, EWOM dan Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi.....	43
Tabel4. 17. Pengaruh EWOM terhadap Citra Merek.....	45
Tabel4. 18. Pengaruh EWOM dan Citra Merek terhadap Niat Penggunaan	

Jasa Klinik Gigi .....	46
Tabel 4. 19. Hasil Mediasi Citra Merek, EWOM dan Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi.....	47
Tabel 4. 20. One Way ANOVA Ditinjau dari Frekuensi Penggunaan Jasa Klinik Gigi.....	49
Tabel 4. 21. Hasil Pengujian Hipotesis .....	50

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar	Halaman
Gambar 1. 1. Proporsi Penduduk Semua Usia yang Bermasalah Gigi dan Mulut, Menerima Perawatan dan EMD di Indonesia Tahun 2007 dan 2013 .....	2
Gambar 2. 1. Model Penelitian.....	19
Gambar 3. 1. Model Regresi Linear Sederhana .....	26
Gambar 3. 2. Model Regresi Linear Sederhana .....	26
Gambar 3. 3. Model Regresi Linear Berganda dengan Mediasi .....	27
Gambar 3. 4. Model Regresi Linear Berganda dengan Mediasi .....	27
Gambar 3. 5. Model Regresi Linear Berganda dengan Mediasi .....	27
Gambar 4. 1. Model Hubungan antara Penggunaan Media Sosial, Kepercayaan dan Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi.....	39
Gambar 4. 2. Model Hubungan antara EWOM, Kepercayaan dan Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi .....	43
Gambar 4. 3. Model Hubungan antara EWOM, Citra Merek dan Niat Penggunaan Jasa Klinik Gigi .....	47

## **DAFTAR LAMPIRAN**

LAMPIRAN 1	KUESIONER
LAMPIRAN 2`	HASIL PENGUMPULAN DATA
LAMPIRAN 3`	HASIL UJI DESKRIPTIF
LAMPIRAN 4	HASIL UJI VALIDITAS DAN RELIABILITAS
LAMPIRAN 5	HASIL UJI REGRESI
LAMPIRAN 6	HASIL UJI BEDA