

**KEPUTUSAN UNTUK LANGSUNG MENJUAL PRODUK DAN  
MEMPROSES LEBIH LANJUT PRODUK TOTTEBAG (STUDI  
KASUS: PT. ANGIN TIMUR PRODUKSI)**

**Skripsi**

**Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Mencapai Derajat Sarjana**

**Akuntansi (S1)**

**Pada Program Studi Akuntansi**

**Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta**



Disusun Oleh:

**Muhammad Fajar Sidiq**

**NPM: 14 04 21690**

**Fakultas Bisnis dan Ekonomika**

**UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA**

**2021**

**Skripsi**

**KEPUTUSAN UNTUK LANGSUNG MENJUAL PRODUK DAN  
MEMPROSES LEBIH LANJUT PRODUK TOTTEBAG (STUDI  
KASUS: PT. ANGIN TIMUR PRODUKSI)**



**Disusun Oleh:**

**Muhammad Fajar Sidiq**

**NPM: 14 04 21690**

**Telah dibaca dan disetujui oleh:**

**Pembimbing**

A handwritten signature in black ink, appearing to read "Susty", with a horizontal line underneath.

**Dr. Susty Ambarriani A.,M.Si.,Akt.**

**Tanggal 16 April, 2021**



**UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA**  
Fakultas Bisnis dan Ekonomika

**SURAT KETERANGAN**

**No. 644/J/I**

Berdasarkan dari Ujian Pendadaran yang diselenggarakan pada hari Jumat, 4 Juni 2021 dengan susunan penguji sebagai berikut:

- |  |                 |
|--|-----------------|
| 1. Dr. Anastasia Susty A, M.Si., Akt., CA. | (Ketua Penguji) |
| 2. Drs. Agus Budi R, M.Si., AKt., CA.      | (Anggota)       |
| 3. Sang Ayu Putu PG, SE., M.Acc., Ak., CA. | (Anggota)       |

Tim Penguji Pendadaran Program Studi Akuntansi Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta telah memutuskan bahwa:

Nama : Muhammad Fajar Sidiq

NPM : 140421690

Dinyatakan

**Lulus Dengan Revisi**

Pada saat ini Muhammad Fajar Sidiq telah selesai direvisi dan revisian tersebut telah diperiksa dan disetujui oleh semua anggota panitia penguji.

Surat Keterangan ini dibuat agar dapat digunakan untuk keperluan Yudisium kelulusan Sarjana Akuntansi Fakultas Bisnis dan Ekonomika UAJY.

Dekan,



**Drs. Budi Suprpto, MBA., Ph.D.**  
FASIS DAN EKONOMIKA

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan dibawah ini dengan sesungguhnya menyatakan bahwa skripsi dengan judul:

### **KEPUTUSAN UNTUK LANGSUNG MENJUAL PRODUK DAN MEMPROSES LEBIH LANJUT PRODUK TOTTEBAG (STUDI KASUS: PT. ANGIN TIMUR PRODUKSI)**

Benar-benar hasil karya saya sendiri. Pernyataan, ide, maupun kutipan baik langsung maupun tak langsung yang bersumber dari tulisan atau ide orang lain dinyatakan secara tertulis dalam skripsi ini dalam catatan perut dan daftar pustaka. Apabila di kemudian hari terbukti bahwa saya melakukan plagiasi sebagian atau seluruhnya dari skripsi ini, maka gelar dan ijazah yang saya peroleh dinyatakan batal dan akan saya kembalikan kepada Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Yogyakarta, 16 April 2021

Yang menyatakan



Muhammad Fajar Sidiq

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis haturkan Tuhan YME, karena berkat rahmat dan hidayah-Nya penulis berhasil menyelesaikan tugas akhir skripsi ini. Tugas akhir ini merupakan salah satu pemenuhan atas syarat perolehan gelar Sarjana Strata 1 pada Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta. Penulis juga berterimakasih kepada keluarga, teman-teman, dan sumber-sumber data yang telah membantu penulis untuk menyelesaikan skripsi ini. Oleh karena itu penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada pihak-pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini, yaitu kepada:

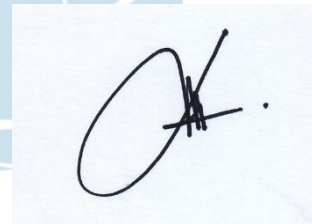
1. Dr. Susty Ambarriani A.,M.Si.,Akt. selaku dosen pembimbing yang dengan sabar telah membantu dalam penyusunan skripsi ini.
2. Seluruh dosen dan staf pengajar Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta yang telah memberikan ilmu dan pelayanan pada penulis.
3. Seluruh karyawan dan Kepala Produksi Perusahaan Angin Timur Produksi yang telah meluangkan waktu untuk wawancara.
4. Bapak dan Ibu tercinta, terima kasih atas segala pengorbanan, serta doa dan dorongan yang tidak pernah ada hentinya padaku hingga terselesaikannya skripsi ini.
5. Teman-teman seperjuangan Angkatan 2014; Awi, Sofy, Jeremy, Eldwin, Niko, Ginting, Vichen, Agan, Kelvin, Rudy, dan Kresten atas dukungannya selama mengerjakan skripsi ini.

6. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu per satu yang telah mendukung saya, dan terima kasih atas pertemanan, serta bantuan yang telah kalian berikan padaku.

Akhir kata semoga Tuhan Yang Maha Kuasa berkenan memberikan berkat yang berlimpah kepada kita semua dan membalas kebaikan Bapak/Ibu dan teman-teman semua.

Yogyakarta, 16 April 2021

Penulis,



Muhammad Fajar Sidiq

## DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN PEMBIMBING .....	ii
LEMBAR PENGESAHAN.....	iii
PERNYATAAN.....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL.....	ix
ABSTRAK.....	x
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang Masalah .....	1
1.2. Rumusan Masalah.....	4
1.3. Tujuan Penelitian .....	5
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	6
2.1. Produk Cacat dan Produk Rusak.....	6
2.1.1. Produk Cacat atau Produk B .....	6
2.1.2. Produk Rusak .....	6
2.2. Informasi Akuntansi Diferensial.....	7
2.2.1. Biaya Diferensial.....	7
2.2.2. Pendapatan Diferensial.....	7
2.2.3. Laba Diferensial .....	8
2.3. Informasi Akuntansi Diferensial dalam Pengambilan Keputusan Taktis.....	8
BAB III RANCANGAN ANALISIS.....	10
3.1. Profil dan Sejarah Perusahaan .....	10

3.2. Jenis Usaha dan Jumlah Karyawan.....	11
3.3. Jenis Penelitian.....	11
3.4. Teknik Analisis Data.....	12
3.5. Identifikasi Permasalahan .....	12
3.6. Rencana Penyelesaian Masalah .....	13
<b>BAB IV ANALISIS DATA .....</b>	<b>15</b>
4.1. Identifikasi Biaya.....	15
4.2. Identifikasi Biaya Tetap, Biaya Semivariabel, dan Biaya Variabel.....	22
4.3. Memisahkan Biaya Semivariabel kedalam Biaya Tetap dan Biaya Variabel .....	25
4.4. Identifikasi Biaya Relevan dan Biaya Tidak Relevan .....	27
4.5. Perhitungan Biaya Relevan untuk 5.280 Unit <i>Tottebag</i> .....	31
4.6. Pengambilan Keputusan Menjual Langsung atau Memproses Lebih Lanjut Produk B .....	34
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>36</b>
5.1. Kesimpulan .....	36
5.2. Saran .....	37
Daftar Pustaka .....	38



## DAFTAR TABEL

Tabel 4. 1.....	15
Tabel 4. 2.....	16
Tabel 4. 3.....	17
Tabel 4. 4.....	18
Tabel 4. 5.....	19
Tabel 4. 6.....	22
Tabel 4. 7.....	25
Tabel 4. 8.....	26
Tabel 4. 9.....	27
Tabel 4. 10.....	30
Tabel 4. 11.....	33
Tabel 4. 12.....	34
Tabel 4. 13.....	34
Tabel 5. 1.....	36
Tabel 5. 2.....	37

# **KEPUTUSAN UNTUK LANGSUNG MENJUAL PRODUK DAN MEMPROSES LEBIH LANJUT PRODUK TOTTEBAG (STUDI KASUS: PT. ANGIN TIMUR PRODUKSI)**

**Muhammad Fajar Sidiq**

**Susty Ambarriani A**

**Program Studi Akuntansi, Fakultas Bisnis dan Ekonomika**

**Universitas Atma Jaya Yogyakarta**

**Jalan Babarsari 43 – 44, Yogyakarta**

## **ABSTRAK**

*PT Angin Timur Produksi merupakan salah satu perusahaan manufaktur penghasil tas tottebag yang terdapat di Yogyakarta. PT Angin Timur Produksi bergerak di industri tas yang mengolah kain kanvas menjadi tas tottebag. Tujuan dari penelitian ini yaitu untuk mengetahui alternatif manakah yang dapat meningkatkan laba perusahaan antara menjual atau memproses lebih lanjut produk cacat yang dihasilkan. Penelitian ini merupakan penelitian studi kasus yang menggunakan data primer. Berdasarkan penelitian yang dilakukan, diketahui bahwa laba yang diperoleh dari memproses lebih lanjut produk kurang baik atau disebut produk B menjadi produk kulaitas baik atau disebut produk A adalah sebesar Rp 35.359.219,00 dan laba dari mejual langsung produk B yakni sebesar Rp 9.539.347,00 sehingga laba diferensialnya adalah sebesar Rp 25.819.872,00. Dari hasil analisis, laba ketika memproses lebih lanjut produk B menjadi produk A lebih besar dibandingkan dengan mejual langsung produk B yakni sebesar Rp 25.819.872,00. Berdasarkan hal tersebut penulis menyarankan PT Angin Timur Produksi untuk memproses lebih lanjut produk B menjadi produk A agar laba yang diperoleh lebih tinggi.*

**Kata Kunci:** *akuntansi diferensial, menjual, memproses lebih lanjut.*