

**PENGARUH KUALITAS LAYANAN, KUALITAS PRODUK, HARGA,  
DAN LAYANAN PENGIRIMAN TERHADAP NIAT BELI  
MELALUI KEPUASAN KONSUMEN  
DI TOKO ONLINE ALYONESHOP**

**SKRIPSI**

**Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Mencapai Derajat Sarjana Manajemen (S1)  
Pada Program Studi Manajemen  
Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya  
Yogyakarta**



**Disusun oleh:**

**Haganta Billy**

**NPM: 15 03 22043**

**FAKULTAS BISNIS DAN EKONOMIKA  
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA  
YOGYAKARTA**

**2021**

## **SKRIPSI**

# **PENGARUH KUALITAS LAYANAN, KUALITAS PRODUK, HARGA, DAN LAYANAN PENGIRIMAN TERHADAP NIAT BELI MELALUI KEPUASAN KONSUMEN DI TOKO ONLINE ALYONESHOP**



**Dr. J. Ellyawati, M.M.**

**Tanggal 16 November 2021**



**FAKULTAS BISNIS  
DAN EKONOMIKA**  
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA

**SURAT KETERANGAN**

No. 010/J/I

Berdasarkan dari Ujian Pendadaran yang diselenggarakan pada hari Jumat, 3 Desember 2021 dengan susunan penguji sebagai berikut:

- |                                    |                 |
|------------------------------------|-----------------|
| 1. Dr. J. Ellyawati, MM.           | (Ketua Penguji) |
| 2. Drs. Budi Suprapto, MBA., Ph.D. | (Anggota)       |
| 3. Agnes Gracia Quita, SE., M.Sc.  | (Anggota)       |

Tim Penguji Pendadaran Program Studi Manajemen Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta telah memutuskan bahwa:

Nama : Haganta Billy

NPM : 150322043

Dinyatakan  
**Lulus Dengan Revisi**

Pada saat ini skripsi Haganta Billy telah selesai direvisi dan revisian tersebut telah diperiksa dan disetujui oleh semua anggota panitia penguji.

Surat Keterangan ini dibuat agar dapat digunakan untuk keperluan Yudisium kelulusan Sarjana Manajemen Fakultas Bisnis dan Ekonomika UAJY.

Dekan,



Drs. Budi Suprapto, MBA., Ph.D.

Alamat

Kampus III Gedung Bonaventura  
Jalan Babarsari 43 Yogyakarta 55281

URL

<https://fbe.uajy.ac.id>

Kontak

Telepon : +62-274-487711 ext. 3120, 3127  
Fax : +62-274-485227  
Surel : fbe@uajy.ac.id



## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini dengan sesungguhnya menyatakan bahwa skripsi dengan judul

### **PENGARUH KUALITAS LAYANAN, KUALITAS PRODUK, HARGA, DAN LAYANAN PENGIRIMAN TERHADAP NIAT BELI MELALUI KEPUASAN KONSUMEN DI TOKO ONLINE ALYONESHOP**

benar-benar hasil karya saya sendiri. Pernyataan, ide, maupun kutipan baik langsung maupun tidak langsung dari tulisan atau ide orang lain dinyatakan secara tertulis dalam skripsi ini dalam daftar pustaka. Apabila dikemudian hari terbukti bahwa saya melakukan plagiasi sebagian atau seluruhnya dari skripsi ini, maka gelar dan ijazah yang saya peroleh dinyatakan batal dan akan saya kembalikan kepada Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Yogyakarta, 16 November 2021

Yang menyatakan

**Haganta Billy**

## KATA PENGANTAR

Puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat dan kasih karuniaNya sehingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi dengan judul: **“Pengaruh Kualitas Layanan, Kualitas Produk, Harga, dan Layanan Pengiriman Terhadap Niat Beli Melalui Kepuasan Konsumen di Toko Online Alyoneshop”** dalam rangka memenuhi persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Manajemen (S1) dari Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Penyusunan skripsi ini dapat penulis selesaikan berkat bantuan dari berbagai pihak, pada kesempatan ini penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Ibu Dr. J. Ellyawati, M.M. selaku dosen pembimbing yang senantiasa meluangkan waktu di tengah kesibukannya untuk membimbing dalam penyusunan skripsi ini.
2. Seluruh dosen dan staff Fakultas Bisnis dan Ekonomika UAJY yang telah membimbing penulis selama menjadi mahasiswa.
3. Staf dan pimpinan toko *online* Alyoneshop Yogyakarta atas bantuan dan kerjasamanya dalam memberikan informasi.
4. Papa dan mama yang telah memberikan dukungan dan semangat kepada penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini.

Semoga segala bantuan yang diberikan kepada penulis mendapatkan berkat berlipat dari Allah.

Yogyakarta, 16 November 2021

Penulis

**Haganta Billy**

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>I</b>
<b>HALAMAN PERSETUJUAN PEMBIMBING .....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI .....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN .....</b>	<b>iv</b>
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>v</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>x</b>
<b>ABSTRAK.....</b>	<b>xi</b>
<b>BAB I            PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	4
1.3. Tujuan Penelitian .....	5
1.4. Manfaat Penelitian.....	5
1.5. Sistematika Penulisan.....	6
<b>BAB II          LANDASAN TEORI .....</b>	<b>8</b>
2.1. Kualitas Layanan.....	8
2.2. Kualitas Produk.....	9
2.3. Harga .....	9
2.4. Layanan Pengiriman.....	10
2.5. Kepuasan Konsumen .....	11
2.6. Niat Beli .....	12
2.7. Penelitian Terdahulu.....	12
2.8. Hipotesis Penelitian .....	17
2.9. Kerangka Penelitian.....	22
<b>BAB III        METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	<b>24</b>
3.1. Jenis Penelitian, Tempat dan Waktu Penelitian .....	24
3.2. Obyek dan Subyek Penelitian .....	24

3.3.	Jenis dan Sumber Data .....	25
3.4.	Populasi, Sampel dan Metode Pengambilan Sampel .....	26
3.5.	Metode Pengumpulan Data.....	28
3.6.	Definisi Operasional Variabel.....	28
3.7.	Teknik Analisis Data .....	31
3.7.1.	Metode Pengujian Instrumen .....	31
3.7.2.	Analisis Deskriptif.....	34
3.7.3.	Analisis Jalur.....	35
<b>BAB IV</b>	<b>ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>38</b>
4.1.	Uji Validitas Kuesioner .....	38
4.2.	Uji Reliabilitas Kuesioner.....	39
4.3.	Deskripsi Karakteristik Responden .....	40
4.4.	Deskripsi Jawaban Responden.....	41
4.5.	Analisis Jalur.....	46
4.5.1.	Pengaruh Langsung .....	46
4.5.2.	Pengaruh Mediasi .....	48
4.6.	Pembahasan.....	52
<b>BAB V</b>	<b>PENUTUP .....</b>	<b>61</b>
5.1.	Kesimpulan .....	61
5.2.	Implikasi Manajerial.....	62
5.3.	Keterbatasan dan Saran Penelitian .....	63
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>		<b>65</b>
<b>LAMPIRAN-LAMPIRAN .....</b>		<b>70</b>

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 2.1.	Penelitian Terdahulu .....
Tabel 3.1.	Jumlah Pembeli Tahun 2017-2020.....
Tabel 3.2.	Jumlah Penjualan Produk Tahun 2017-2020 .....
Tabel 3.3.	Definisi Operasional Variabel Penelitian .....
Tabel 3.4.	Hasil Uji Validitas.....
Tabel 3.5.	Hasil Uji Reliabilitas .....
Tabel 4.1.	Hasil Uji Validitas Kuesioner .....
Tabel 4.2.	Hasil Uji Reliabilitas Kuesioner.....
Tabel 4.3.	Distribusi Profil Responden Berdasarkan Umur.....
Tabel 4.4.	Distribusi Profil Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....
Tabel 4.5.	Distribusi Profil Responden Berdasarkan Pendidikan.....
Tabel 4.6.	Distribusi Profil Responden Berdasarkan Daerah Asal.....
Tabel 4.7.	Deskripsi Jawaban Responden Pada Variabel Kualitas Layanan .....
Tabel 4.8.	Deskripsi Jawaban Responden Pada Variabel Kualitas Produk.....
Tabel 4.9.	Deskripsi Jawaban Responden Pada Variabel Harga.....
Tabel 4.10.	Deskripsi Jawaban Responden Pada Variabel Layanan Pengiriman.....
Tabel 4.11.	Deskripsi Jawaban Responden Pada Variabel Kepuasan Konsumen.....
Tabel 4.12.	Deskripsi Jawaban Responden Pada Variabel Niat Beli.....

## **DAFTAR GAMBAR**

Halaman

Gambar 2.1. Model Penelitian ..... 23



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Halaman

Lampiran 1:	Kuesioner.....	70
Lampiran 2:	Data Hasil Kuesioner .....	75
Lampiran 3:	Uji Validitas dan Reliabilitas.....	78
Lampiran 4:	Analisis Deskriptif Karakteristik Responden .....	81
Lampiran 5:	Analisis Deskriptif Variabel Penelitian.....	83
Lampiran 6:	Analisis Pengaruh Langsung .....	84
Lampiran 7:	Analisis Pengaruh Mediasi .....	88
Lampiran 8:	Tabel Distribusi R 5% .....	90

**PENGARUH KUALITAS LAYANAN, KUALITAS PRODUK, HARGA,  
DAN LAYANAN PENGIRIMAN TERHADAP NIAT BELI  
MELALUI KEPUASAN KONSUMEN  
DI ALYONE TOKO ONLINE**

**Disusun oleh:  
Haganta Billy  
NPM: 15 03 22043**

**Pembimbing  
Dr. J. Ellyawati, M.M.**

**Abstrak**

Toko *online* Alyoneshop Yogyakarta merupakan salah satu toko *online* yang sedang menjamur di Yogyakarta, berupaya meningkatkan niat beli konsumen guna memperoleh keunggulan bersaing berkelanjutan. Penelitian ini bertujuan untuk menjelaskan pengaruh langsung maupun melalui mediator kepuasan konsumen variabel-variabel kualitas layanan, kualitas produk, harga, dan layanan pengiriman terhadap niat beli. Data primer penelitian diperoleh melalui kuesioner dengan jumlah sampel 204. Teknik analisis data menggunakan analisis deskriptif dan analisis jalur. Hasil penelitian menunjukkan kualitas layanan, kualitas produk, dan harga secara langsung maupun melalui mediasi kepuasan konsumen berpengaruh signifikan terhadap niat beli, sedangkan layanan pengiriman secara langsung maupun melalui mediasi kepuasan konsumen tidak berpengaruh terhadap niat beli.

Kata kunci: kualitas layanan, kualitas produk, harga, layanan pengiriman, kepuasan konsumen, niat beli.