

## **BAB 7**

### **KESIMPULAN DAN SARAN**

#### **7.1. Kesimpulan**

Dari hasil penelitian yang telah dilakukan, kesimpulan yang didapat adalah dengan mengurangi beberapa menu (memadatkan menu) dapat memaksimalkan keuntungan. Keuntungan yang dapat dimaksimalkan mencapai 13% dari penjualan. Hasil penelitian sudah mencapai tujuan penelitian yang menargetkan dapat memaksimalkan keuntungan sampai 10%.

#### **7.2. Saran**

Saran yang diberikan untuk perusahaan adalah mengurangi beberapa menu untuk dapat mengurangi biaya operasional. Saran untuk peneliti yang ingin melanjutkan dapat melanjutkan dengan melihat dari beberapa aspek lainnya selain dari mengurangi jumlah menu.

## DAFTAR PUSTAKA

- Amin, M., Kusriani, E., Parkhan, A. (2020). Analisis Pengendalian Persediaan Pada Permintaan dan Lead Time Probabilistik Menggunakan Pendekatan ABC dan Simulasi Monte Carlo
- Cindy., Kartini, I. P., Goeyana. (2023). Analisis Strategi Pengembangan Usaha Untuk Meningkatkan Profit Pada Usaha Jasa Digital Marketing Rapikan Sosmedmu
- Elias, M. C. (2018). Analisis Strategi Bersaing Pada Perusahaan Biro Perjalanan di Malang
- Fajarini, K., Nursanti. W. (2021). Pengaruh Biaya Overhead Pabrik dan Biaya Pemasaran terhadap Penjualan(Studi Kasus Pada PT. Kedawung Setia Industrial Tbk Tahun 2001 - 2016)
- Haryanti., Laekkeng. M., Suriyanti. (2022). Penerapan Activity Based Costing untuk Meningkatkan Profitabilitas pada PT. Bank Sulselbar di Makassar
- Irwati, D., Prasetya. D. I. (2020). Mengurangi Cacat *Color out* Menggunakan Pendekatan *Seven tools*: Studi Kasus Industri *Coloring Compound Plastic*
- Kencana, E.G. (2021). Analisis Profitabilitas Segmen Dengan Pendekatan Abc Pada Masa Pandemi Covid 19 Di Hotel Joglo Mandapa Yogyakarta
- Musfar, T. F. (2020). Buku Ajar Manajemen Pemasaran Bauran Pemasaran Sebagai Materi Pokok Dalam Manajemen Pemasaran,Media Sains Indonesia.

Nainggolan, H., Patimah, S. (2020). Pengaruh Biaya Bahan Baku, Biaya Tenaga Kerja dan *Overhead* Pabrik Terhadap Omset Penjualan Pabrik Roti Gembung Kota Raja KM.3 Balikpapan Kalimantan Timur

Novianto, E. (2019). Manajemen Strategis, Deepublish Publisher

Novitari, A. (2021). Komunikasi Pemasaran Terpadu (Integrated Marketing Communication) Pand'S Muslim Department Store Dalam Menghadapi Pesaing Di Yogyakarta

Putra, R. K. A. (2019). Klasifikasi FNS Untuk Penentuan Assortment Produk Yang Akan Disediakan Di Minimarket Mizamart

Sofyan, Y., Triana, N. N., Rahayu, A. A. W., Yulianti, H. T. (2020). Optimalisasi Persediaan Bahan Baku Material Dengan Metode Min-Max System Pada Pt Megayaku Kemasan Perdana

Tumpuan, A. (2021). Penerapan Sistem Menu Engineering Dalam Upaya Peningkatan Kualitas Menu di Restoran Bintang Inti Executive Village Clubhouse

Ulma, R.O., Nurchaini, D. W., Damayanti, Y. (2021). Analisis Optimasi Penggunaan Faktor Produksi Kopi Bubuk Pada Agroindustri XYZ Di Kota Jambi

Widodo, S.M., Astanti. R. D., Ai, T. J., (2020). Samadhi.T.M.A.A, Seven-waste framework of waste identification and elimination for computer-based administrative work

## LAMPIRAN

### Lampiran 1: Surat Persetujuan Objek Penelitian

# Kedai Putu



Jl. Pagongan No.106, Pekalangan, Kec. Pekalipan,  
Kota Cirebon, Jawa Barat  
Telp [0815-7230-3339](tel:0815-7230-3339)

## Surat Persetujuan Penelitian Tugas Akhir

Kepada:

Yth. Dekan Fakultas Teknologi Industri  
Fakultas Teknologi Industri  
Universitas Atma Jaya Yogyakarta  
Di tempat

Dengan Hormat,

Dalam menindaklanjuti permohonan penelitian Tugas Akhir yang diajukan oleh:

Nama : Alvin Nicholas Djupriadi

NPM : 190610121

Melalui surat ini, kami menyampaikan bahwa Mahasiswa diatas kami terima untuk melakukan penelitian Tugas Akhir (TA) di Kedai Putu. Dalam rangka penelitian sebagai tugas akhir mahasiswa pada tingkat Pendidikan sarjana di Program Studi Teknik Industri, Fakultas Teknologi Industri, Universitas Atma Jaya Yogyakarta. Penelitian yang dilakukan mulai dari 8 Oktober 2022 sampai batas waktu tertentu.

Demikian surat persetujuan ini diberikan, semoga dapat dipergunakan sebaik dan sebagaimana mestinya.

Cirebon, 5 November 2022

Pemilik Kedai Putu

(Feddy)