

**PENERAPAN *POINT OF SALES (POS)* DALAM MENYEDIAKAN
INFORMASI *PROFITABILITAS & KEUANGAN* TERHADAP UMKM**

WAJIK SUHARNO

Skripsi

Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Mencapai Derajat

Sarjana Akuntansi (S1)

Pada Program Studi Akuntansi

Fakultas Bisnis dan Ekonomika Universitas Atma Jaya Yogyakarta



Dibuat oleh :

Petrus Tedjo Suparmadi

190424785

UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA

FAKULTAS BISNIS DAN EKONOMIKA

2022/2023

LEMBAR PERSETUJUAN

Skripsi

**PENERAPAN *POINT OF SALES (POS)* DALAM MENYEDIAKAN
INFORMASI *PROFITABILITAS & KEUANGAN* TERHADAP UMKM**

WAJIK SUHARNO



Disusun Oleh :

Petrus Tedjo Suparmadi

NPM : 190424785

Pembimbing

Dr. Anastasia Susty Ambrriani, M.Si., Akt.

Tanggal 13 Oktober 2023

LEMBAR PENYATAAN KEASLIAN

Dengan ini saya, Petrus Tedjo Suparmadi, mahasiswa Program Studi Akuntansi, NPM 190424785, menyatakan dengan sebenarnya bahwa skripsi berjudul :

**PENERAPAN *POINT OF SALES (POS)* DALAM MENYEDIAKAN
INFORMASI *PROFITABILITAS & KEUANGAN* TERHADAP UMKM
WAJIK SUHARNO**

adalah hasil karya saya sendiri. Sumber informasi yang digunakan dalam penulisan skripsi ini telah saya cantumkan secara lengkap ke dalam daftar pustaka.

Saya menyadari bahwa apabila ternyata skripsi ini ditemukan plagiat atau hasil karya orang lain, saya bersedia menerima konsekuensi yang diatur oleh peraturan dan etika akademis yang berlaku di Universitas Atma Jaya Yogyakarta

Demikian pernyataan keaslian ini saya buat dengan sebenarnya, tanpa ada tekanan dari pihak manapun.

Yogyakarta, 13 Oktober 2023



Petrus Tedjo Suparmadi

190424785

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

**PENERAPAN *POINT OF SALES (POS)* DALAM MENYEDIAKAN
INFORMASI *PROFITABILITAS & KEUANGAN* TERHADAP UMKM**

WAJIK SUHARNO

yang dipersiapkan dan disusun oleh

Petrus Tedjo Suparmadi

NPM : 190424785

telah dipertahankan di depan Panitia Penguji

pada tanggal 16 November 2023

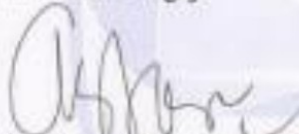
dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima

sebagai salah satu persyaratan untuk mencapai gelar Sarjana Akuntansi (S1)

Program Studi Akuntansi

SUSUNAN PANITIA PENGUJI

Ketua Panitia Penguji

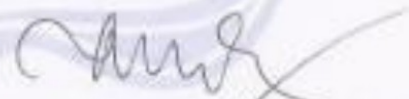


Dr. Anastasia Susty, M.Si., Ak., CA., AMA., CRP

Anggota Panitia Penguji



Endang Raino Wirjono, S.E., M.Si., AMA., CRP.



H. Andre Purwanugraha, SE., MBA., CMA

Yogyakarta, 16 November 2023

Dekan Fakultas Bisnis dan Ekonomika

Universitas Atma Jaya Yogyakarta



Wenefrida Mahestu N. Krisjanti, SE., M.Sc., Ph.D.

FAKULTAS BISNIS
DAN EKONOMIKA
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA

KATA PENGANTAR

Puji dan Syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat dan rahmat yang diberikan sehingga peneliti mampu menyelesaikan Skripsi dengan judul “PENERAPAN *POINT OF SALES (POS)* DALAM MENYEDIAKAN INFORMASI *PROFITABILITAS & KEUANGAN* TERHADAP UMKM WAJIK SUHARNO” yang menjadi syarat dalam memperoleh gelar Sarjana Akuntansi (S1) Program Studi Akuntansi Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Dan pada proses penulisan skripsi ini tidak mungkin terselesaikan tanpa adanya dukungan, bantuan, bimbingan, dan nasehat dari berbagai pihak selama penyusunan skripsi ini. Maka dari itu pada kesempatan ini peneliti ingin menyampaikan terima kasih kepada :

1. Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan berkat dan kemudahan dalam proses penulisan skripsi ini
2. Ibu Dr. Anastasia Susty Ambrriani, M.Si., Akt. Selaku dosen pembimbing peneliti yang telah membimbing peneliti, dan memberikan saran serta dukungan kepada peneliti sehingga skripsi dapat diselesaikan dengan baik.
3. Ibu Anggreni Dian Kurniawati, SE., M.Sc.Ak., CA. Selaku dosen bimbingan akademik yang telah membimbing peneliti, dan memberikan saran dan bantuan selama proses studi di Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

4. Kedua Orang Tua Peneliti, Heribertus Teguh Suparmadi, dan Cicilia Maria Soehartatik, yang selalu memberikan kasih sayang, doa, nasehat, dan dukungan penuh kepada peneliti.
5. Kedua Saudara Peneliti, Johannes Pemandi Gunawan Suparmadi, dan Agustinus Danandjojo Suparmadi, yang juga telah membantu memberikan dukungan, doa, dan kasih sayang kepada peneliti.
6. Kepada almarhum kakek dan nenek, Aloysius Suharno, Maria Ludwina Sri Harini, dan Johannes Pemandi Soetikno yang telah memberikan pembelajaran hidup yang penting bagi peneliti.
7. Wajik Suharno, dan Ibu Ninik yang selalu membantu memberikan informasi untuk skripsi peneliti.
8. Ignatius Paskah Purnama, Gerald, Divo, Krisna, DDP, dan rekan-rekan seperjuangan yang lainnya yang juga memberikan dukungan, nasehat, dan bantuan selama peneliti melakukan masa studi di Universitas Atma Jaya Yogyakarta.
9. Serta pihak-pihak lain yang juga telah membantu penulisan skripsi ini.

Pada skripsi ini, peneliti masih menyadari masih banyak kekurangan. Oleh karena itu, peneliti siap dan terbuka dalam menerima segala kritik dan saran yang dapat membangun agar dapat menjadi sebuah perbaikan di kedepannya. Demikian

skripsi ini peneliti buat dan semoga dapat bermanfaat bagi semua pihak yang membutuhkan.

Yogyakarta, 13 Oktober 2023

Penulis,

A handwritten signature in black ink, consisting of several fluid, overlapping strokes that form a stylized representation of the author's name.

Petrus Tedjo Suparmadi

DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN	i
LEMBAR PENYATAAN KEASLIAN	ii
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI	iii
KATA PENGANTAR.....	iv
DAFTAR ISI.....	v
DAFTAR TABEL	viii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	3
1.3 Tujuan Penelitian	3
1.4 Manfaat penelitian	4
BAB II LANDASAN TEORI.....	5
2.1 Akuntansi Manajemen	5
2.2 Usaha Mikro, Kecil, dan Menengah (UMKM)	6
2.3 Penjualan.....	7
2.4 Harga Pokok Penjualan.....	8
2.4.1 Pengertian Harga Pokok Penjualan.....	8
2.4.2 Klasifikasi Harga Pokok Penjualan.....	8
2.4.3 Metode Harga Pokok Penjualan.....	9
2.5 <i>Profitabilitas</i>	10
2.6 <i>Point Of Sales (POS)</i>	10
2.6.1 Sejarah <i>Point Of Sales (POS)</i>	10

2.6.2 Pengertian <i>Point Of Sales</i> (POS)	11
2.6.3 Manfaat <i>Point Of Sales</i> (POS)	12
2.6.4 Cara Kerja <i>Point Of Sales</i> (POS)	12
BAB III GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN.....	14
3.1 Sejarah Usaha.....	14
3.2 Struktur Organisasi	14
3.3 Proses Produksi	15
3.3.1 Proses Produksi Wajik	15
3.3.2 Proses Produksi Jadah	16
3.3.3 Proses Produksi Jenang	17
3.4 Harga Pokok Produksi	18
3.4.1 Biaya Bahan Baku.....	19
3.4.2 Biaya Tenaga Kerja Langsung	20
3.4.3 Biaya Overhead Pabrik	21
3.5 Harga Pokok Penjualan.....	21
3.6 Harga Jual Produk.....	22
3.7 Identifikasi Masalah.....	23
BAB IV ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN.....	25
4.1 Deskripsi Data.....	25
4.2 Identifikasi Biaya	25
4.2.1 Biaya Bahan Baku.....	25
4.2.2 Biaya Tenaga Kerja Langsung	31
4.2.3 Biaya Overhead Pabrik	32
4.2.3.1 Biaya Overhead Pabrik Tetap dan Variabel.....	33
4.2.3.2 Penghitungan Harga Pokok Penjualan Produk Wajik Suharno	45

4.3 Pengaplikasian <i>Point Of Sale</i>	46
4.3.1 Penginputan Data Produk.....	46
4.3.2 Proses Penginputan Transaksi.....	50
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	55
5.1 Kesimpulan	55
5.2 Saran	57
DAFTAR PUSTAKA	58
LAMPIRAN.....	60

DAFTAR TABEL

Tabel 3.1 Biaya Bahan Baku Wajik Suharno	19
Tabel 3.2 Biaya Bahan Baku Jadah Suharno	20
Tabel 3.3 Biaya Bahan Baku Jenang Suharno	20
Tabel 3.4 Biaya Tenaga Kerja Langsung	21
Tabel 3. 5 Biaya Overhead Pabrik	21
Tabel 3.6 Harga Pokok Penjualan.....	22
Tabel 3.7 Harga Jual Produk Outlet.....	22
Tabel 3.8 Harga Jual Produk Reseller.....	23
Tabel 4. 1 Biaya Bahan Baku Wajik Hijau.....	26
Tabel 4. 2 Biaya Bahan Baku Wajik Coklat	27
Tabel 4. 3 Biaya Bahan Baku Wajik Pink	28
Tabel 4. 4 Biaya Bahan Baku Wajik Suharno tiap jenis pada tiap ukurannya.....	29
Tabel 4.5 Biaya Bahan Baku Jadah Suharno	29
Tabel 4.6 Biaya Bahan Baku Jenang Suharno	30
Tabel 4.7 Biaya Tenaga Kerja langsung Karyawan.....	32
Tabel 4.8 Data Alat dan Mesin Wajik Suharno	34
Tabel 4.9 Depresiasi Mesin Parut per tahun	35
Tabel 4.10 Depresiasi Mesin Tumbuk per tahun	35
Tabel 4.11 Depresiasi Panci Dandang per tahun	36
Tabel 4.12 Depresiasi Wadah Baskom per tahun	36

Tabel 4.13 Depresiasi Loyang per tahun	37
Tabel 4.14 Depresiasi Timbangan Kue per tahun	37
Tabel 4.15 Depresiasi Wajan Tembaga Besar per tahun	38
Tabel 4.16 Depresiasi Kipas Angin per tahun	38
Tabel 4.17 Depresiasi Alat dan Mesin per bulan	38
Tabel 4.18 Data alat dan mesin yang digunakan per produk	39
Tabel 4.19 Alokasi Depresiasi per produk per bulan	40
Tabel 4.20 Biaya Transportasi Per Bulan	40
Tabel 4.21 Biaya Pemasaran dan Promosi Per Bulan	41
Tabel 4.22 Biaya Pemeliharaan dan Perbaikan Pabrik	41
Tabel 4.23 Biaya Overhead Pabrik Wajik (Hijau,Coklat,&Pink)	42
Tabel 4.24 Biaya Overhead Pabrik Jadah	43
Tabel 4.25 Biaya Overhead Pabrik Jenang	44
Tabel 4.26 Harga Pokok Penjualan tiap Produk Wajik Suharno	45
Tabel 5.1 Penjualan Wajik Suharno Agustus 2023.....	56

**PENERAPAN *POINT OF SALES (POS)* DALAM MENYEDIAKAN
INFORMASI *PROFITABILITAS & KEUANGAN* TERHADAP UMKM**

WAJIK SUHARNO

Disusun Oleh :

Petrus Tedjo Suparmadi

190424785

Pembimbing :

Dr. Anastasia Susty Ambrriani, M.Si., Akt., C.A., CIQA., AMA.

ABSTRAK

Point Of Sales merupakan aplikasi atau sistem yang digunakan untuk mempermudah dalam mengelola data dari sebuah transaksi dengan customer atau pembeli yang nantinya melalui data tersebut menjadi sebuah pandangan bagi pebisnis dalam melakukan pengambilan keputusan untuk usaha yang dijalankannya kedepannya. Penelitian ini bertujuan membantu UMKM Wajik Suharno dalam memiliki informasi keuangan dan profitabilitas yang lebih transparan dan baik dengan menggunakan *Point Of Sales*. Untuk itu diperlukan harga pokok penjualan, dan harga jual agar pengaplikasian *Point Of Sale* dapat dijalankan.

Berdasarkan hasil analisis data diketahui bahwa harga pokok penjualan produk UMKM Wajik Suharno adalah wajik hijau ukuran 500 gram yaitu Rp7.384,28, untuk wajik hijau ukuran 1000 gram adalah Rp10.212,78. Untuk wajik coklat ukuran 500 gram adalah Rp7.333,78, untuk wajik coklat ukuran 1000 gram Rp10.131,78. Untuk wajik pink ukuran 500 gram adalah Rp7.384,28, wajik pink ukuran 1000 gram Rp10.212,78. Untuk Jadah ukuran 500 gram, dan 1000 gram masing-masing Rp11.873,31, dan Rp16.027,31. Untuk Jenang ukuran 500 gram, dan 1000 gram masing-masing Rp26.400,58, dan Rp34.581,58. Dengan mengetahui harga pokok penjualan tiap produk yang kemudian diinput ke dalam sistem POS memudahkan UMKM Wajik Suharno dalam mengetahui informasi profitabilitas secara rinci dan akurat yang diperoleh Wajik Suharno. Untuk *profitabilitas* yang di peroleh oleh Wajik Suharno sebesar Rp112,221,308.00 pada periode bulan Agustus 2023.

Kata Kunci : *Point Of Sales*, UMKM, Harga Pokok Penjualan