CITRA PT POS INDONESIA (PERSERO) DI MATA PELANGGAN

(Kasus: Kualitas Pelayanan PT Pos Indonesia (Persero) di Kantor Pos Yogyakarta)



SKRIPSI

Diajukan Sebagai Syarat Memperoleh Gelar Sarjana Ilmu Sosial (S. Sos)

Oleh:

RR. DYAH ANNISA KUSUMANINGRUM 06 09 03011 / KOM

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA
2010

HALAMAN PERSETUJUAN

CITRA PT POS INDONESIA (PERSERO) DI MATA PELANGGAN

(Kasus Kualitas Pelayanan PT Pos Indonesia (Persero) di Kantor Pos Yogyakarta)

Skripsi ini disusun sebagai Syarat Kelulusan Program Studi Ilmu Komunikasi

Fakultas Ilmu Sosial dan Ilmu Politik Universitas Atma Jaya Yogyakarta

Oleh:

Nama : RR. Dyah Annisa Kusumaningrum

NIM : 06 - 09 - 03011

Konsentrasi Studi : Public Relations / Advertising

Disetujui Oleh:

Dosen Pembimbing,

Prof. Andre A. Hardjana, Ph. D

HALAMAN PENGESAHAN

Judul Skripsi : Citra PT Pos Indonesia (Persero) di Mata Pelanggan

Penyusun : RR. Dyah Annisa Kusumanigrum

NIM : 06 09 03011

Telah diuji dan dipertahankan pada Sidang Ujian Skripsi yang diselenggarakan:

Tanggal: 15 Juli 2010

Waktu : 12.30 - 13.30

Tempat : Ruang Sidang Lantai Dasar FISIP

Universitas Atma Jaya Yogyakarta

TIM PENGUJI:

TLMU SOSIAL DAN LIMO POLI

Prof. Andre A. Hardjana, Ph. D.

Penguji Utama

Dr. MC Ninik Sri Rejeki, M.Si.

Penguji I

Ike Devi Sulistyaningtyas, S.Sos., M.Si.

Penguji II

HALAMAN PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama

: RR. Dyah Annisa Kusumaningrum

Nomor Mahasiswa : 06 09 03011

Program Studi

: Ilmu Komunikasi

Judul Karya Tulis

: Citra PT Pos Indonesia (Persero) di Mata Pelanggan

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa karya tulis ini benar - benar saya kerjakan sendiri. Karya tulis ini bukan merupakan plagiarisme, pencurian hasil karya milik orang lain, hasil kerja orang lain, ataupun segala kemungkinan lain yang pada hakikatnya bukan merupakan karya tulis yang saya buat secara orisinil dan otentik.

Bila di kemudian hari diduga kuat ada ketidaksesuaian antara fakta dan pernyataan ini, saya bersedia diproses oleh tim fakultas yang dibentuk untuk melakukan verifikasi, denan sanksi terberat berupa pembatalan kelulusan / kesarjanaan.

Pernyataan ini saya buat dengan kesadaran sendiri dan tidak ada tekanan ataupun paksaan dari pihak manapun demi menegakkan integritas akademik di institusi ini.

Yogyakarta, Juli 2010

Saya yang menyatakan,



RR. Dyah Annisa Kusumaningrum

HALAMAN PERSEMBAHAN

"Keep Moving Forward!"

(Expressed by Robinson whenever he fails,

taken from "Meet The Robinsons" Movie)

. . Skripsi ini aku persembahkan kepada

Mereka yang tidak pernah berhenti menyayangi dan mendukungku

Serta diriku sendiri atas segala perjuangan yang ku lakukan. .

KATA PENGANTAR

Pertama dan yang utama, ucapan syukur tentu saya haturkan ke hadirat Allah SWT atas kekuatan dan ketabahan yang diberikan dalam mengerjakan skripsi ini. Skripsi yang berjudul 'Citra PT Pos Indonesia (Persero) di Mata Pelanggan' adalah sebuah laporan penelitian mengenai citra yang berlaku di mata pelanggan. Kemudian citra yang berlaku tersebut dikonfirmasi dengan pengakuan para karyawan tentang citra yang berusaha mereka tampilkan di depan pelanggan.

Di dalam skripsi ini kita dapat melihat bagaimana citra yang diharapkan terkadang tidak sesuai dengan citra yang berlaku. Suatu perusahaan boleh saja menganggap bahwa mereka adalah perusahaan yang memiliki kualitas pelayanan baik namun hal tersebut akan kembali lagi kepada pelanggan. Baik buruknya pelayanan suatu perusahaan hanya dapat dirasakan dan dinilai oleh para pelanggannya.

Selama menjalani proses penulisan skripsi, baik saat turun lapangan maupun saat menulis dan bimbingan, banyak sekali pengalaman dan suka duka yang saya alami. Saya bisa bertemu dengan orang – orang baik di Kantor Pos Yogyakarta, merasakan susahnya membagikan kuesioner kepada pelanggan, dan merasakan stres saat mentok menulis skripsi. Hal inilah yang mengajari saya bahwa dalam hidup kita harus siap menghadapi pengalaman baru yang terkadang tidak sesuai dengan apa yang kita bayangkan (well, bahkan wish image juga kadang tidak sejalan dengan current image..).

Atas segala hal yang telah saya lalui selama proses panjang penulisan skripsi ini, saya berkeinginan untuk mengucapkan banyak terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu saya selama ini:

- 1. Keluargaku yang super: *Mummy*, yang selalu memberi semangat. Bapak, thanks buat telpon telponnya kalo aku lagi butuh. *Thanks for being with me*, *you are greatest Dad ever!* Adek adekku tercinta (Tita, Dito & Yayo) yang sebenarnya lebih banyak mengganggu daripada membantu. *Baby* Nya yang jadi pelepas suntuk waktu nulis skripsi. Kamu lucu banget sayangku, celotehan dan omelanmu yang ga jelas bikin aku semangat lagi. *I love y'all*.
- Profesor Andre Hardjana atas bimbingan dan obrolannya tentang pengalaman
 Prof Andre. Juga kepada Ibu Ninik Sri Rejeki dan Ibu Ike Devi atas masukannya saat ujian. Terima kasih bantuannya dalam menyempurnakan skripsi ini.
- 3. Mas Lucky Adhitya, staf pemasaran sekaligus humas di Kantor Pos yang selalu bantuin aku dengan tulus ikhlas dan semangat. Bu Eri dari bagian SDM yang memuluskan segala urusanku di Kantor Pos Yogyakarta. Pak Mufti Ismail, Pak Witarka, dan Bu Umu Chotimah di Kantor Pos Yogyakarta yang dengan ramah membagi data dan memberi izin buat wawancara petugas loket. Mbak Riesta, Mbak Shinta, Mbak Novitria, Mbak Novi, dan Mbak Weny di Kantor Pos Yogyakarta yang mau meluangkan waktu buat wawancara.
- 4. My BFF, Novia Soraya Putri dan Bernadetta Ficus Budiarti, yang selalu mendukung dan setia menemani selama bertahun tahun. . Teman teman

sekaligus *supporter* saat ujian: Monica Kusumaningrum, Harumi Maya, Derarika Ensta Jesse, dan Lidya Tri Wulandari yang tanpa kalian ujianku mungkin lebih tenang tapi jelas bakal sangat membosankan. Terima kasih juga kepada Hanna Marthavita dan Emmelia Ayu Perdana atas segala bantuannya. Juga teman – teman seperjuangan lainnya, mari kita keluar dari kampus ini!!!

- 5. Risdianto a.k.a Cepex a.k.a Bebe, motivator sekaligus motivasiku. . Aku belajar dari Bebe gimana kita harus selalu optimistis dan yakin. Itu yang bikin kita selalu siap bangun kalo kita jatuh. Bebe bener bener jadi inspirasiku. .
- 6. Serta semua pihak yang udah bantu tapi tidak bisa aku sebutkan satu per satu.

Tanpa orang – orang di atas, saya yakin skripsi ini baru akan selesai tahun 2014 nanti. Dua kata untuk kalian semua, Terima Kasih. .

Penulis,

RR. Dyah Annisa K.

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN	ii
HALAMAN PENGESAHAN	iii
HALAMAN PERNYATAAN	
HALAMAN PERSEMBAHAN	v
KATA PENGANTAR	vi
DAFTAR ISI	
DAFTAR GAMBAR	xi
DAFTAR TABEL	xii
DAFTAR LAMPIRAN	
ABSTRAK	xv
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	6
C. Tujuan Penentian	0
D. Manfaat Penelitian	
E. Kerangka Teori	
E.1. Komunikasi	7
E.2. Citra	9
E.3. Kualitas Pelayanan	
E.4. Pelanggan	21
F. Kerangka Konsep	22
G. Definisi Operasional	24
H. Metodologi	27

BAB II DESKRIPSI OBJEK PENELITIAN	
A. Sejarah PT Pos Indonesia (Persero)	31
B. Visi dan Misi PT Pos Indonesia (Persero)	32
C. Nilai – Nilai	32
D. Struktur Organisasi	37
E. Bisnis	38
BAB III ANALISIS DAN INTERPRETASI DATA	
A. Analisis Data	45
A.1. Uji Validitas	46
A.2. Uji Reliabilitas	49
A.3. Distribusi Frekuensi	50
A.4. Tabulasi Silang	
B. Interpretasi Data	85
BAB IV PENUTUP	
A. Kesimpulan	90
B. Saran	93
Daftar Pustaka	95
Lampiran	

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1: Model Gap SERVQUAL	. 16
Gambar 2: Struktur Organisasi di Kantor Pos Yogyakarta	37



DAFTAR TABEL

Tabel 1: Hasil Uji Validitas pada Dimensi <i>Reliability</i>	46
Tabel 2: Hasil Uji Validitas pada Dimensi <i>Assurance</i>	47
Tabel 3: Hasil Uji Validitas pada Dimensi <i>Tangibles</i>	48
Tabel 4: Hasil Uji Validitas pada Dimensi <i>Empathy</i>	48
Tabel 5: Hasil Uji Validitas pada Dimensi Responsiveness	
Tabel 6: Hasil Uji Reliabilitas	
Tabel 7: Jenis Kelamin Responden	
Tabel 8: Usia Responden	51
Tabel 9: Frekuensi Kunjungan Responden ke Kantor Pos Yogyakarta	
dalam Tiga Bulan Terakhir	52
Tabel 10: Jenis Layanan yang Digunakan Responden	53
Tabel 11: Persentase Jawaban Pernyataan Nomor 1, 2, dan 3 Kuesioner	
Dimensi Reliability	54
Tabel 12: Persentase Jawaban Pernyataan Nomor 4 dan 5 Kuesioner	
Dimensi Reliability	55
Tabel 13: Persentase Jawaban Pernyataan Nomor 6, 7, 8, dan 9 Kuesioner	//
Dimensi Assurance	59
Tabel 14: Persentase Jawaban Pernyataan Nomor 10, 11, dan 12 Kuesioner	
Dimensi Assurance	61
Tabel 15: Persentase Jawaban Pernyataan Nomor 13, 14, 15, dan 16	
Kuesioner Dimensi <i>Tangibles</i>	65
Tabel 16: Persentase Jawaban Pernyataan Nomor 17, 18, dan 19 Kuesioner	
Dimensi Tangibles	66
Tabel 17: Persentase Jawaban Pernyataan Nomor 20, 21, dan 22 Kuesioner	
Dimensi <i>Empathy</i>	70

Tabel 18:	Persentase Jawaban Pernyataan Nomor 23 dan 24 Kuesioner	
	Dimensi Empathy	72
Tabel 19:	Persentase Jawaban Pernyataan Nomor 25, 26, dan 27 Kuesioner	
	Dimensi Responsiveness	75
Tabel 20:	Citra yang Berlaku di Mata Pelanggan Pada Dimensi <i>Reliability</i>	78
Tabel 21:	Citra yang Berlaku di Mata Pelanggan Pada Dimensi Assurance	79
Tabel 22:	Citra yang Berlaku di Mata Pelanggan Pada Dimensi <i>Tangibles</i>	79
Tabel 23:	Citra yang Berlaku di Mata Pelanggan Pada Dimensi <i>Empathy</i>	80
Tabel 24:	Citra yang Berlaku di Mata Pelanggan Pada Dimensi	
. (Responsiveness	81
Tabel 25:	Citra yang Berlaku di Mata Pelanggan Pada Variabel	
	Kualitas Pelayanan	81
Tabel 26:	Tabulasi Silang Jawaban Responden pada Variabel	
	Kualitas Pelayanan Berdasarkan Jenis Kelamin	82
Tabel 27:	Tabulasi Silang Jawaban Responden pada Variabel	
	Kualitas Pelayanan Berdasarkan Usia	83
Tabel 28:	Tabulasi Silang Jawaban Responden pada Variabel	
	Kualitas Pelayanan Berdasarkan Frekuensi Kunjungan	84
Tabel 29:	Tabulasi Silang Jawaban Responden pada Variabel	
	Kualitas Pelayanan Berdasarkan Jenis Layanan yang Digunakan	84

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1: Kuesioner

Lampiran 2: Interview Guide dan Transkrip Wawancara

Lampiran 3: Data Primer Kuesioner

Lampiran 4: Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas

Lampiran 5: Hasil Olah Data Distribusi Frekuensi Jawaban Responden

Lampiran 6: Hasil Olah Data Tabulasi Silang Jawaban Responden



ABSTRAK

Persaingan pada suatu bisnis adalah suatu hal yang tidak dapat dielakkan, apalagi bila bisnis tersebut berada pada lahan yang dihuni banyak pemain seperti perusahaan jasa pengiriman. Dapat kita lihat sendiri bahwa PT Pos Indonesia (Persero) bukanlah pemain tunggal meskipun ia badan milik Pemerintah. Untuk dapat memenangi persaingan bisnis dan tetap menjadi pilihan masyarakat, suatu perusahaan harus dinamis mengikuti perkembangan zaman dan permintaan pasar. Salah satu cara untuk tetap menjadi pilihan adalah perbaikan dari sisi kualitas pelayanan yang diberikan kepada pelanggan. Dari kualitas pelayanan yang baik, dapat terbentuk citra yang baik pula.

Citra adalah persepsi publik tentang perusahaan menyangkut pelayanannya, kualitas produk, budaya perusahaan, perilaku perusahaan, atau perilaku individu dalam perusahaan dan lainnya. Dalam pengertian tersebut dapat dilihat bahwa kualitas pelayanan menjadi salah satu elemen pembentukan citra. Kualitas pelayanan sendiri dijabarkan ke dalam lima dimensi yang biasa disebut dengan istilah RATER yaitu *Reliability*, *Assurance*, *Tangibles*, *Empathy*, dan *Responsiveness*.

Dalam penelitian ini, peneliti berusaha melihat citra PT Pos Indonesia (Persero) di mata pelanggan dilihat dari kualitas pelayanan yang diberikan kepada pelanggannya. Citra tersebut kemudian dikonfirmasikan dengan pengakuan para petugas loket tentang citra yang mereka tampilkan melalui kualitas pelayanannya. Konfirmasi itu untuk melihat apakah ada perbedaan antara wish image dengan current image. Dalam penelitian ini, peneliti melakukan wawancara kepada petugas loket di Kantor Pos Yogyakarta dan menyebarkan kuesioner kepada pelanggan. Dalam pemilihan sampel, peneliti menggunakan teknik accidental sampling dengan ukuran sampel sejumlah 138 orang yang didapat dengan menggunakan rumus slovin.

Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa petugas loket di Kantor Pos Yogyakarta mengaku telah melaksanakan nilai – nilai yang dianut PT Pos Indonesia (Persero) dengan baik. Ini artinya mereka telah menunjukkan citra yang baik melalui kualitas pelayanan mereka. Pelanggan pun menilai bahwa kualitas pelayanan yang ditunjukkan baik. Meski ada persamaan persepsi, namun ketika jawaban narasumber dan responden dikonfirmasi, tampak perbedaan di beberapa dimensi. Hal ini menunjukkan bahwa meskipun secara umum kualitas pelayanan sudah baik, namun masih perlu ditingkatkan demi citra yang baik di mata pelanggan.

(Kata kunci: Wish Image, Current Image, Kualitas Pelayanan, Dimensi RATER)