

BAB V

PENUTUP

5.1. Kesimpulan

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan maka pada bab lima ini penulis mengambil kesimpulan hasil penelitian yaitu sebagai berikut:

1. Terdapat 3 *cluster* yang terbentuk dalam proses klasifikasi konsumen Warung Burjo. Segmen 1 (*Follower*) berisi responden yang tidak menunjukkan dominasi/indikator yang menonjol. Segmen 2 (*Price-oriented*) terdiri dari konsumen yang mempertimbangkan indikator harga dalam proses pembelian. Segmen 3 (*Promotion-oriented*) lebih mengutamakan indikator promosi dalam keputusan pembelian.
2. Profil pelanggan Warung Burjo, yang ditunjukan dengan karakteristik yang sama pada ketiga *cluster* hasil tabulasi silang, yaitu : berjenis kelamin laki-laki, usia 18-24 tahun, berdomisili diluar ketiga wilayah penelitian (Babarsari, Kledokan, Tambak Bayan), dengan pendidikan terakhir SMA dan pekerjaan pelajar/mahasiswa serta pendapatan/uang saku antara Rp.500.001 – Rp. 1.000.000.
3. Berdasarkan hasil analisis *cluster* yang dilakukan dengan menggunakan elemen bauran pemasaran (4P) atribut-atribut yang diinginkan oleh konsumen Warung Burjo secara umum adalah Warung Burjo yang memiliki variasi harga dan menu makanan dan minuman yang banyak, porsi makan yang besar, memberikan fasilitas koran, musik maupun TV, penjual Warung Burjo yang rapi, dan sigap dalam memberikan pelayanan

secara sopan dan ramah, kondisi Warung Burjo yang bersih dengan produk dan alat makan yang kebersihannya terjamin.

5.2. Implikasi Manajerial

Implikasi manajerial yang dapat diambil dari hasil penelitian mengenai segmentasi konsumen Warung Burjo adalah sebagai berikut:

1. Hasil penelitian ini nantinya dapat digunakan oleh pebisnis yang kiranya ingin membuka sebuah usaha tempat makan atau pun sekarang sedang menjalankan bisnis tempat makan, dapat menggunakan hasil segmentasi ini untuk mengenal pasar lebih jauh dengan karakteristik-karakteristik yang tersaji dari hasil segmentasi penelitian ini.
2. Penelitian ini menggunakan indikator-indikator dari bauran pemasaran (4P) dengan indikator yang sudah jelas ini, dengan demikian pengguna dari hasil penelitian ini langsung dapat menggunakan hasilnya secara langsung berdasarkan keinginan dari konsumen. Indikator yang menonjol dari penelitian ini adalah konsumen yang menginginkan variasi harga dan menu makanan yang banyak, porsi yang besar, memberikan fasilitas pendukung, pelayanan yang sigap, rapi dan ramah.

5.3. Kelemahan Penelitian

Penelitian ini memiliki keterbatasan karena karakteristik dari responden yang kurang beragam. Metode pencarian data hanya menggunakan kuesioner, sehingga hasil yang didapatkan atau jawaban yang didapatkan terbatas dan kurang beragam.

5.4. Saran

Mengacu hasil penelitian di atas penulis memberikan beberapa saran pada peneliti selanjutnya, sebagai berikut:

1. Peneliti yang tertarik tentang segmentasi pasar ini diharapkan untuk meneliti obyek atau tempat usaha lain.
2. Peneliti selanjutnya dapat mencoba metode *clustering* yang lainnya.
3. Peneliti selanjutnya diharapkan tidak hanya menggunakan metode kuesioner untuk memperoleh data melainkan juga menggunakan wawancara/*deep interview* supaya didapatkan alternatif jawaban yang lebih beragam.
4. Pada hasil temuan, segmen 1 (*follower*) memiliki jumlah responden kedua terbanyak. Jika pengusaha warung burjo ingin menjaring konsumen dari segmen ini, pengusaha warung burjo perlu melakukan sebuah inovasi dengan cara misalnya dengan merangkul komunitas, karena responden dalam kelompok ini merupakan konsumen yang keputusan pembeliannya dipengaruhi oleh orang lain. .
5. Segmen 2 (*price-oriented*), dengan jumlah responden terbanyak, pengusaha warung burjo diharapkan memberikan variasi harga yang lebih beragam terhadap produk yang dijual, karena pada segmen ini konsumen sangat mengutamakan harga dalam pengambilan keputusan pembelian.
6. Pada segmen 3 (*promotion-oriented*), pengusaha perlu melakukan inovasi yang mampu menjaring konsumen dari segmen ini, misalnya dengan cara memberikan fasilitas *wi-fi*, nonton bareng, serta meningkatkan keramahan dari penjual.

DAFTAR PUSTAKA

- Assauri, Sofjan., (2012), *Manajemen Pemasaran Dasar Konsep, dan Strategi.* Cetakan Kesebelas, Jakarta : Raja Grafindo
- Arikunto, Suharsimi., (2002), *Prosedur Penelitian Suatu Pendekatan Praktek.* Jakarta: Gema Insani Press
- Atmaja, Lukas Setia., (2009), *Statistika untuk Bisnis dan Ekonomi.* Cetakan Pertama, Yogyakarta : Andy .
- Bojanic, David C. dan Shea, Linda J., (1997), “Segmentation for a Multiunit Restaurant Operation”, *Cornell Hotel and Restaurant Administration Quarterly.* Pg. 56-61
- Daulay, Aisyah Marlian., (2006), *Segmentasi Pasar Produk Mie Cepat Saji Menggunakan Fuzzy C-means,* skripsi, Bogor: Depertemen Ilmu Komputer, Fakultas Matematika dan Ilmu Pengetahuan Alam, Institut Pertanian Bogor. (tidak dipublikasikan).
- Gehrt, Kenneth C. dan Shim, Soyeon., (2003), “Situational Segmentation In The International marketplace: The Japanese Snack Market”, *International Marketing Review.* Pg. 180-194.
- Hadi, Sutrisno., (2000), Seri Program Statistik – versi 2000. Yogyakarta: UGM
- Hair Jr., J.F. R.E. Anderson, R.L. Tatham, and W.C. Black., (1998), *Multivariate Data Analysis: With Readings,* 5th ed, Englewood Cliffs, New Jersey: Prentice-Hall, Inc.
- Hartono, Jogyianto., (2004), *Metodologi Penelitian Bisnis.* Yogyakarta: BPFE
- Kartajaya, Hermawan., (2006), *Seri 9 Elemen Marketing Hermawan Kartajaya on Segmentation.* Jakarta : MarkPlus & Co.
- Kasali, Rhenald., (1998), *Membidik Pasar Indonesia : Segmentasi, Targeting, Positioning.* Jakarta : Gramedia Pustaka
- Kivela, Jaksa Jack., (1997), “Restaurant Marketing: Selection and Segmentation in Hongkong”, *International Jurnal of Contemporary Hospitality Management.* Pg. 116-123.
- Kotler, P & Keller, Kevin Lane., (2012), *Manajemen Pemasaran (Terjemahan).* Edisi ketiga belas, Jakarta : Erlangga
- Kuncorojati, Benedictus Wahyu., (2012), *Faktor-faktor yang dapat mempengaruhi keputusan konsumen dalam membeli sepeda motor merek*

minerva Sachs di Yogyakarta, Skripsi, Yogyakarta: Fakultas Ekonomi, Universitas Atma Jaya Yogyakarta. (tidak dipublikasikan)

Ness, Mitchell, dkk., (2002), "The Student Food Shopper: Segmentation On The Basis Of Attitudes To Store Features And Shoppig Behaviour", *British Food Journal*. Pg. 506-525.

Surya, Antonius., (2012), *Penelitian Tentang Fenomena Ruang Kota Khususnya Persebaran Warung Burjo Di Kawasan Babarsari, Sleman, Yogyakarta. Laporan Kerja Praktik Penelitian*. Yogyakarta: Fakultas Teknik Arsitektur, Universitas Atma Jaya Yogyakarta. (tidak dipublikasikan).

Supranto , J. (2000), "Statistik dan Teori Aplikasi." Jakarta : Erlangga

Tjiptono, Fandy., (2002), *Strategi Pemasaran. Edisi Kedua*. Cetakan Keenam, Yogyakarta : Andy

Tjiptono, Fandy., (2012), *Pemasaran Strategi. Edisi kedua*. Cetakan Pertama, Yogyakarta : Andy

Van Raaij, W Fred dan Verhallen, Theo M M., (1994), "Domain-spesific Market Segmentation", *European Journal of Marketing*. Pg. 49-66.

Wijaya, Serli & Candra, Gunawan Adi., (2006), "Analisis Segmentasi, Penentuan Target dan Posisi Pasar Pada Restoran Steak dan Grill di Surabaya." *Jurnal Manajemen Perhotelan*, Vol. 2, No. 2, September 2006 : 76-85

"40 Negara Tampilkan Inovasi Industri Makanan di Indonesia"
<http://antaraku.com/index.php/serba-serbi/1591-40-negara-tampilkan-inovasi-industri-makanan-di-indonesia>, Akses 12 maret 2013

"Ratusan Miliar Uang Mahasiswa Mengalir ke Jogja"
<http://www.solopos.com/2012/04/09/ratusan-miliar-uang-mahasiswa-mengalir-ke-jogja-177117>, Akses 12 maret 2013

"Mahasiswa Yogyo Habiskan Rp 423,8 Miliar per Bulan"
<http://www.tempo.co/read/news/2012/09/25/079431758/Mahasiswa-Yogyo-Habiskan-Rp-4238-Miliar-per-Bulan>, Akses 12 maret 2013



LAMPIRAN

KUESIONER

Kuesioner ini digunakan untuk memperoleh informasi mengenai **Segmentasi Pasar Warung Burjo Khususnya Wilayah Babarsari Daerah Kledokan dan Daerah Tambak Bayan**. Hasil Kuesioner ini diperlukan untuk penulisan skripsi di Prodi Manajemen, Fakultas Ekonomi, Universitas Atma Jaya Yogyakarta oleh **Sesilia Fajar H. (090317651)**.

I. IDENTITAS RESPONDEN

Berilah tanda (X) pada pilihan yang sesuai dengan pilihan Anda.

- 1) Jenis kelamin :
 1. Laki-laki
 2. Perempuan
- 2) Usia :
 1. < 18 tahun
 2. 18 - 24 tahun
 3. 25 - 34 tahun
 4. 35 - 49 tahun
 5. ≥ 50
- 3) Domisili tinggal :
 1. Tambak Bayan
 2. Kledokan
 3. Dirgantara
 4. Seturan
 5. Lainnya :.....
- 4) Pendidikan Terakhir :
 1. SD
 2. SMP
 3. SMA
 4. Sarjana
 5. Lainnya (.....)
- 5) Pekerjaan Anda saat ini ?
 1. Pelajar/mahasiswa
 2. Pegawai swasta
 3. Pegawai Negeri
 4. Wiraswasta
 5. Lainnya (.....)
- 6) Pendapatan/uang saku Anda per bulan ?
 1. \leq Rp. 500.000
 2. Rp. 500.001 – Rp. 1.000.000
 3. Rp.1.000.001 – Rp.1.500.000
 4. Rp. 1.500.001 – Rp.2.000.000
 5. $>$ Rp. 2.000.001

II. PENGETAHUAN TENTANG WARUNG BURJO

- 7) Dari mana Anda mengenal Warung Burjo ? (jawaban boleh lebih dari 1)
 1. Teman
 2. Keluarga
 3. Tahu sendiri
 4. Iklan
 5. Lainnya:
- 8) Apa yang terlintas dibenak Anda ketika mendengar kata “Warung Burjo” ?
 1. Bubur kacang hijau
 2. Tempat makan
 3. Murah
 4. Mie Instan
 5. Lainnya:

- 9) Warung burjo daerah manakah yang pernah Anda kunjungi ? (Jawaban boleh lebih dari 1)
1. Kledokan
 2. Tambak Bayan
 3. Seturan
 4. Babarsari
 5. Lainnya:
- 10) Kapan waktu yang paling sering Anda mengunjungi Warung Burjo ?
1. Pagi hari
 2. Siang hari
 3. Sore hari
 4. Malam hari
 5. Tengah malam
- 11) Kapan terakhir kali mengunjungi Warung Burjo ?
1. Satu hari yang lalu
 2. Tiga hari yang lalu
 3. Satu minggu yang lalu
 4. Satu bulan yang lalu
 5. Lainnya:
- 12) Seberapa sering Anda mengunjungi Warung Burjo didaerah tersebut ?
1. Setiap hari
 2. Tiga kali dalam seminggu
 3. Sekali seminggu
 4. Dua kali dalam sebulan
 5. Lainnya:
- 13) Apa alasan Anda sering mengunjungi Warung Burjo tersebut ?
1. Untuk makan
 2. *Hang-out* bersama teman
 3. Sebagai *meeting point*
 4. *Prestige*
 5. Lainnya:
- 14) Dengan siapa Anda biasanya mengunjungi Warung Burjo ?
1. Teman
 2. Keluarga
 3. Pacar
 4. Sendirian
 5. Lainnya:
- 15) Makanan Apa yang sering Anda nikmati di Warung Burjo? (jawaban boleh lebih dari 1)
1. Bubur kacang hijau
 2. Mie goreng
 3. Nasi goreng
 4. Gorengan
 5. Lainnya :
- 16) Minuman Apa yang sering Anda nikmati di Warung Burjo ? (jawaban boleh lebih dari 1)
1. Es teh/es jeruk
 2. Kopi
 3. Nutrisari
 4. Milo
 5. Lainnya :
- 17) Setiap kali datang di Warung Burjo, berapa rata-rata uang yang Anda habiskan ?
1. < Rp. 5000
 2. Rp. 5001 – Rp. 15.000
 3. Rp. 15.001 – Rp. 25.000
 4. Rp. 25.001 – Rp. 35.000
 5. > Rp.35.001
- 18) Bagaimana pendapat Anda mengenai Warung burjo yang pernah Anda kunjungi dibandingkan dengan Warung makan lain ?
1. Lebih murah
 2. Lebih mahal
 3. Lebih enak
 4. Lebih nyaman
 5. Lainnya :

19) Apakah Anda akan merekomendasikan Warung Burjo ke orang lain?

1. Ya
2. Tidak

20) Selain di Warung Burjo, kemana melakukan pembelian makanan? Alasan?

1. Angkringan
2. Warung makan
3. Café / Resto
4. Fast food
5. Lainnya :

Alasan

:
.....
.....

21) Faktor-faktor dibawah ini adalah atribut-atribut penting yang dijadikan konsumen atribut dalam memilih warung burjo. Berilah tanda (X) pada jawaban yang Anda rasa paling tepat.

TS : Tidak Setuju ; STS : Sangat Tidak Setuju ; N : Netral ; S : Setuju ; SS : Sangat Setuju

Atribut Warung Burjo		STS	TS	N	S	SS
Product						
1	Porsi makanan besar					
2	Variasi menu makanan atau minuman banyak					
3	Kebersihan produk dan alat makan terjamin					
Price						
4	Harga makanan dan minuman murah					
5	Konsumen dapat membayar kemudian (hutang)					
6	Variasi harga makanan dan minuman banyak					
Place						
7	Akses menuju warung burjo mudah					
8	Warung burjo bersih dan rapi					
9	Warung burjo memberi fasilitas koran., musik, TV					
Promotion						
10	Penampilan penjual diwarung burjo rapi					
11	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah					
12	Penjual sigap dalam melayani konsumen					

Reliability

Case Processing Summary

	N	%
Cases Valid	106	100.0
Excluded ^a	0	.0
Total	106	100.0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.705	12

Item-Total Statistics

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item-Total Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted
atribut_1	36.23	22.234	.284	.696
atribut_2	36.07	21.415	.390	.679
atribut_3	36.70	20.251	.543	.654
atribut_4	35.48	23.681	.248	.698
atribut_5	36.78	26.000	-.131	.761
atribut_6	35.78	22.172	.371	.683
atribut_7	35.27	24.543	.121	.711
atribut_8	36.48	20.709	.510	.661
atribut_9	35.99	21.914	.358	.684
atribut_10	36.57	20.648	.444	.670
atribut_11	35.86	21.246	.518	.663
atribut_12	35.84	21.088	.532	.660

Scale Statistics

Mean	Variance	Std. Deviation	N of Items
39.37	25.682	5.068	12

Reliability

Case Processing Summary

	N	%
Cases Valid	106	100.0
Excluded ^a	0	.0
Total	106	100.0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.773	10

Item-Total Statistics

	Scale Mean if Item Deleted	Scale Variance if Item Deleted	Corrected Item-Total Correlation	Cronbach's Alpha if Item Deleted
atribut_1	29.55	21.717	.275	.777
atribut_2	29.39	20.601	.420	.757
atribut_3	30.02	19.200	.609	.729
atribut_4	28.80	23.208	.226	.776
atribut_6	29.10	21.751	.347	.765
atribut_8	29.80	19.798	.557	.738
atribut_9	29.31	21.321	.359	.764
atribut_10	29.89	19.739	.486	.747
atribut_11	29.18	20.358	.566	.739
atribut_12	29.16	20.365	.554	.740

Scale Statistics

Mean	Variance	Std. Deviation	N of Items
32.69	25.055	5.005	10

Frequencies

Jenis kelamin

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid laki-laki	78	73.6	73.6	73.6
Perempuan	28	26.4	26.4	100.0
Total	106	100.0	100.0	

Usia

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid < 18 tahun	3	2.8	2.8	2.8
18 - 24 tahun	100	94.3	94.3	97.2
25 - 34 tahun	1	.9	.9	98.1
35 - 49 tahun	2	1.9	1.9	100.0
Total	106	100.0	100.0	

domisili

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid Tambak Bayan	22	20.8	20.8	20.8
Kledokan	7	6.6	6.6	27.4
Dirgantara	9	8.5	8.5	35.8
Seturan	12	11.3	11.3	47.2
Lainnya	56	52.8	52.8	100.0
Total	106	100.0	100.0	

Pendidikan terakhir

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid SMA	103	97.2	97.2	97.2
Sarjana	3	2.8	2.8	100.0
Total	106	100.0	100.0	

Pekerjaan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid Pelajar/mahasiswa	101	95.3	95.3	95.3
Pegawai swasta	3	2.8	2.8	98.1
Wiraswasta	2	1.9	1.9	100.0
Total	106	100.0	100.0	

Pendapatan

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	<= Rp. 500.000	22	20.8	20.8	20.8
	Rp. 500.001 – Rp. 1.000.000	44	41.5	41.5	62.3
	Rp.1.000.001 – Rp.1.500.000	21	19.8	19.8	82.1
	Rp. 1.500.001 – Rp.2.000.000	10	9.4	9.4	91.5
	> Rp. 2.000.001	9	8.5	8.5	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Frequencies

Teman

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	38	35.8	35.8	35.8
	Ya	68	64.2	64.2	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Keluarga

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	103	97.2	97.2	97.2
	Ya	3	2.8	2.8	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Tahu sendiri

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	52	49.1	49.1	49.1
	Ya	54	50.9	50.9	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Iklan

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	106	100.0	100.0	100.0

Lainnya

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	106	100.0	100.0	100.0

terlintas dibenak ketika mendengar kata "Warung Burjo"

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Bubur kacang hijau	35	33.0	33.0	33.0
	Tempat makan	31	29.2	29.2	62.3
	Murah	20	18.9	18.9	81.1
	Mie instan	17	16.0	16.0	97.2
	Lainnya	3	2.8	2.8	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Kledokan

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	69	65.1	65.1	65.1
	Ya	37	34.9	34.9	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Tambak bayan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid Tidak	39	36.8	36.8	36.8
Ya	67	63.2	63.2	
Total	106	100.0	100.0	

Seturan

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid Tidak	64	60.4	60.4	60.4
Ya	42	39.6	39.6	
Total	106	100.0	100.0	

Babarsari

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid Tidak	43	40.6	40.6	40.6
Ya	63	59.4	59.4	
Total	106	100.0	100.0	

Lainnya

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid Tidak	80	75.5	75.5	75.5
Ya	26	24.5	24.5	
Total	106	100.0	100.0	

waktu yang paling sering mengunjungi Warung Burjo

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid Pagi hari	3	2.8	2.8	2.8
Siang hari	28	26.4	26.4	29.2
Sore hari	12	11.3	11.3	40.6
Malam hari	48	45.3	45.3	85.8
Tengah malam	15	14.2	14.2	100.0
Total	106	100.0	100.0	

Kapan terakhir kali mengunjungi Warung Burjo

	Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid Satu hari yang lalu	35	33.0	33.0	33.0
Tiga hari yang lalu	16	15.1	15.1	48.1
Satu minggu yang lalu	21	19.8	19.8	67.9
satu bulan yang lalu	19	17.9	17.9	85.8
Lainnya	15	14.2	14.2	
Total	106	100.0	100.0	

Seberapa sering mengunjungi Warung Burjo didaerah tersebut

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Setiap hari	11	10.4	10.4	10.4
	Tiga kali dalam seminggu	25	23.6	23.6	34.0
	Sekali seminggu	21	19.8	19.8	53.8
	Dua kali dalam sebulan	17	16.0	16.0	69.8
	Lainnya	32	30.2	30.2	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Alasan sering mengunjungi Warung Burjo tersebut

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	untuk makan	69	65.1	65.1	65.1
	Hang out bersama teman	21	19.8	19.8	84.9
	sebagai meeting point	3	2.8	2.8	87.7
	Lainnya	13	12.3	12.3	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Dengan siapa Anda biasanya mengunjungi Warung Burjo

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Teman	86	81.1	81.1	81.1
	Keluarga	2	1.9	1.9	83.0
	Pacar	2	1.9	1.9	84.9
	Sendirian	16	15.1	15.1	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Bubur kacang hijau

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	91	85.8	85.8	85.8
	Ya	15	14.2	14.2	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Mie goreng

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	58	54.7	54.7	54.7
	Ya	48	45.3	45.3	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Nasi goreng

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	86	81.1	81.1	81.1
	Ya	20	18.9	18.9	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Gorengan

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	83	78.3	78.3	78.3
	Ya	23	21.7	21.7	
	Total	106	100.0	100.0	

Lainnya

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	69	65.1	65.1	65.1
	Ya	37	34.9	34.9	
	Total	106	100.0	100.0	

Es teh/es jeruk

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	55	51.9	51.9	51.9
	Ya	51	48.1	48.1	
	Total	106	100.0	100.0	

Kopi

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	92	86.8	86.8	86.8
	Ya	14	13.2	13.2	
	Total	106	100.0	100.0	

Nutrisari

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	76	71.7	71.7	71.7
	Ya	30	28.3	28.3	
	Total	106	100.0	100.0	

Milo

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	91	85.8	85.8	85.8
	Ya	15	14.2	14.2	
	Total	106	100.0	100.0	

Lainnya

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	95	89.6	89.6	89.6
	Ya	11	10.4	10.4	
	Total	106	100.0	100.0	

Setiap kali datang di Warung Burjo, berapa rata-rata uang yang dihabiskan

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	< Rp. 5000	18	17.0	17.0	17.0
	Rp. 5001 – Rp. 15.000	87	82.1	82.1	99.1
	Rp. 15.001 – Rp. 25.000	1	.9	.9	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

pendapat mengenai Warung makan yang pernah Anda kunjungi dibandingkan dengan Warung Burjo

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Lebih murah	55	51.9	51.9	51.9
	Lebih mahal	18	17.0	17.0	68.9
	Lebih enak	10	9.4	9.4	78.3
	Lebih nyaman	14	13.2	13.2	91.5
	Lainnya	9	8.5	8.5	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

akan merekomendasikan Warung Burjo ke orang lain

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Ya	72	67.9	67.9	67.9
	Tidak	34	32.1	32.1	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Selain di Warung Burjo, kemana melakukan pembelian makanan

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Angkringan	35	33.0	33.0	33.0
	Warung makan	55	51.9	51.9	84.9
	Cafe/Resto	11	10.4	10.4	95.3
	Fast food	2	1.9	1.9	97.2
	Lainnya	3	2.8	2.8	100.0
	Total	106	100.0	100.0	

Case Summaries

	gender	usia	domisili	pendidikan	pekerjaan	pendapatan	no7_1	no7_2	no7_3
1	1	2	5	3	1	1	1	0	0
2	1	2	1	3	2	3	1	0	0
3	1	2	1	3	2	2	0	0	1
4	1	4	1	3	4	5	0	0	1
5	1	3	1	3	2	4	1	0	0
6	2	4	1	3	4	5	0	0	1
7	1	2	4	3	1	2	0	0	1
8	1	2	5	3	1	2	0	0	1
9	1	2	1	3	1	3	0	0	1
10	1	2	1	3	1	3	1	0	1
11	2	2	5	3	1	1	0	0	1
12	2	2	5	4	1	1	0	0	1
13	2	2	5	3	1	2	0	0	1
14	1	2	2	3	1	4	0	0	1
15	1	2	2	3	1	2	0	0	1
16	1	2	1	3	1	3	1	0	0
17	1	2	3	3	1	3	1	0	0
18	1	2	5	3	1	1	1	0	0
19	2	2	5	3	1	2	0	0	1
20	1	1	1	3	1	2	1	0	0
21	1	2	2	3	1	2	0	0	1
22	1	2	5	3	1	2	1	0	0
23	1	2	1	3	1	3	1	0	0
24	1	2	5	3	1	3	1	0	0
25	1	1	1	3	1	2	1	0	0
26	1	2	3	3	1	3	1	0	0
27	1	2	5	3	1	3	0	0	1
28	1	2	4	3	1	2	1	0	0
29	1	2	2	3	1	5	0	0	1
30	2	2	2	3	1	2	1	0	0
31	1	2	1	3	1	3	1	0	0
32	1	1	1	3	1	1	1	0	0
33	1	2	5	3	1	3	1	0	0
34	1	2	1	3	1	2	1	0	0
35	1	2	5	3	1	2	0	0	1
36	1	2	5	3	1	3	1	0	0
37	1	2	4	3	1	2	1	0	0
38	1	2	3	3	1	2	1	0	0
39	1	2	3	3	1	2	1	0	1
40	1	2	2	3	1	2	1	1	1
41	1	2	5	4	1	5	0	0	1
42	1	2	1	3	1	2	1	0	0
43	1	2	5	3	1	2	0	0	1
44	1	2	5	3	1	2	0	0	1
45	1	2	3	3	1	1	0	0	1
46	1	2	5	3	1	5	1	0	0
47	1	2	4	3	1	5	0	0	1
48	1	2	1	3	1	3	0	0	1
49	1	2	5	3	1	1	1	0	0
50	1	2	1	3	1	3	0	0	1
51	1	2	4	3	1	3	1	0	0
52	1	2	5	3	1	4	1	0	0
53	1	2	5	3	1	5	0	0	1
54	1	2	5	3	1	2	0	0	1
55	2	2	5	3	1	2	1	0	0
56	1	2	5	3	1	2	1	0	1
57	1	2	5	4	1	1	0	0	1
58	2	2	5	3	1	1	0	0	1
59	1	2	5	3	1	1	1	0	0
60	1	2	1	3	1	2	1	0	1
61	1	2	2	3	1	2	1	0	0
62	1	2	5	3	1	4	1	0	0
63	1	2	4	3	1	2	1	0	0
64	1	2	5	3	1	2	1	0	1
65	2	2	5	3	1	5	1	0	0
66	1	2	5	3	1	1	0	0	1
67	1	2	3	3	1	3	0	1	0
68	1	2	5	3	1	1	1	0	0

Case Summaries

	gender	usia	domisili	pendidikan	pekerjaan	pendapatan	no7_1	no7_2	no7_3
69	1	2	5	3	1	1	1	0	0
70	1	2	5	3	1	2	1	0	0
71	1	2	5	3	1	1	0	0	1
72	1	2	3	3	1	2	1	0	0
73	1	2	5	3	1	2	1	0	0
74	2	2	4	3	1	2	0	0	1
75	1	2	5	3	1	1	0	0	1
76	2	2	5	3	1	2	1	0	1
77	2	2	5	3	1	2	1	0	0
78	2	2	5	3	1	2	1	0	0
79	1	2	5	3	1	2	0	0	1
80	1	2	1	3	1	2	1	0	1
81	1	2	5	3	1	1	0	0	1
82	1	2	5	3	1	1	1	0	0
83	2	2	3	3	1	2	1	0	0
84	2	2	4	3	1	3	1	0	0
85	1	2	1	3	1	3	1	0	0
86	1	2	5	3	1	4	1	0	1
87	2	2	3	3	1	2	1	0	1
88	2	2	5	3	1	2	0	0	1
89	1	2	5	3	1	5	1	0	0
90	2	2	4	3	1	1	0	1	0
91	2	2	5	3	1	1	1	0	0
92	2	2	5	3	1	1	1	0	0
93	1	2	5	3	1	1	0	0	1
94	1	2	5	3	1	3	1	0	0
95	2	2	5	3	1	2	1	0	1
96	2	2	5	3	1	2	1	0	1
97	2	2	5	3	1	2	1	0	0
98	2	2	1	3	1	2	1	0	1
99	2	2	4	3	1	4	1	0	1
100	2	2	4	3	1	4	1	0	0
101	1	2	5	3	1	4	1	0	0
102	2	2	1	3	1	3	1	0	1
103	2	2	5	3	1	3	1	0	1
104	1	2	5	3	1	4	1	0	1
105	1	2	5	3	1	1	0	0	0
106	1	2	4	3	1	4	1	0	1

Case Summaries

	no7_4	no7_5	no8	no9_1	no9_2	no9_3	no9_4	no9_5	no10	no11
1	0	0	1	0	1	0	0	0	2	5
2	0	0	1	0	1	0	0	0	4	1
3	0	0	2	0	0	0	1	0	4	1
4	0	0	1	0	1	0	1	0	1	3
5	0	0	4	0	1	0	0	0	3	4
6	0	0	3	0	1	0	0	0	2	4
7	0	0	3	0	1	0	0	0	4	5
8	0	0	2	0	0	0	0	1	2	2
9	0	0	4	0	1	1	1	0	4	4
10	0	0	1	1	1	1	1	0	1	4
11	0	0	4	0	0	0	0	1	4	3
12	0	0	3	0	0	0	1	0	2	5
13	0	0	4	0	0	0	0	1	5	3
14	0	0	4	1	1	1	1	0	5	2
15	0	0	2	1	0	0	0	0	2	3
16	0	0	1	0	1	0	0	0	4	3
17	0	0	1	0	0	0	1	0	4	3
18	0	0	1	1	1	1	1	1	2	2
19	0	0	2	0	1	0	0	0	2	4
20	0	0	1	0	1	0	0	0	5	5
21	0	0	4	1	1	1	1	0	4	1
22	0	0	2	0	0	1	1	0	2	1
23	0	0	2	0	0	1	1	0	5	2
24	0	0	3	1	1	1	1	0	5	1
25	0	0	2	1	1	1	1	0	5	2
26	0	0	2	1	1	1	1	0	5	1
27	0	0	2	0	1	0	0	0	2	3
28	0	0	1	0	0	0	1	0	4	3
29	0	0	5	0	0	0	0	1	5	2
30	0	0	2	1	1	0	0	0	4	1
31	0	0	1	0	1	0	0	0	2	5
32	0	0	2	0	1	0	1	0	3	5
33	0	0	3	0	1	0	0	0	2	1
34	0	0	3	0	1	0	0	0	2	1
35	0	0	5	1	1	1	1	0	2	1
36	0	0	2	1	1	1	1	0	4	1
37	0	0	3	0	1	1	1	0	4	2
38	0	0	2	0	1	1	1	0	2	2
39	0	0	2	0	1	1	0	0	2	2
40	0	0	3	1	1	1	1	0	4	3
41	0	0	3	1	0	1	1	1	5	3
42	0	0	2	0	1	0	0	0	5	1
43	0	0	4	1	1	1	1	0	2	3
44	0	0	5	0	1	0	1	1	2	3
45	0	0	1	0	0	0	0	1	4	1
46	0	0	4	0	0	0	1	0	4	3
47	0	0	3	0	0	1	0	0	2	2
48	0	0	2	0	1	0	0	0	5	1
49	0	0	3	0	0	0	0	1	3	3
50	0	0	2	1	1	0	0	0	2	1
51	0	0	2	1	1	1	1	0	4	1
52	0	0	1	0	0	0	0	1	5	2
53	0	0	4	1	0	1	1	1	5	1
54	0	0	2	0	0	0	1	0	4	1
55	0	0	3	1	1	1	1	1	3	4
56	0	0	2	0	0	0	0	1	3	1
57	0	0	2	0	1	0	1	0	4	3
58	0	0	4	0	0	0	1	0	3	4
59	0	0	2	1	1	1	1	0	4	1
60	0	0	1	0	1	0	1	0	4	1
61	0	0	2	0	1	0	0	0	4	1
62	0	0	2	0	0	0	0	1	4	1
63	0	0	1	0	0	0	1	0	4	3
64	0	0	4	0	1	0	0	1	4	5
65	0	0	1	0	1	0	0	0	3	3
66	0	0	1	1	1	1	1	1	4	4
67	0	0	1	0	1	1	1	0	4	1
68	0	0	4	0	1	1	1	0	4	4

Case Summaries

	no7_4	no7_5	no8	no9_1	no9_2	no9_3	no9_4	no9_5	no10	no11
69	0	0	1	0	0	1	0	0	4	1
70	0	0	1	0	1	1	0	1	4	5
71	0	0	4	1	1	1	1	0	2	2
72	0	0	3	1	1	1	1	1	4	1
73	0	0	2	0	1	0	1	1	4	1
74	0	0	1	0	0	0	1	0	5	4
75	0	0	2	0	0	0	0	1	4	1
76	0	0	1	0	1	0	1	0	4	2
77	0	0	1	1	0	0	0	1	3	1
78	0	0	1	0	0	0	1	0	4	3
79	0	0	3	1	1	1	1	0	2	1
80	0	0	2	1	1	1	1	0	2	1
81	0	0	1	1	1	0	1	0	3	4
82	0	0	1	1	1	1	1	0	4	1
83	0	0	4	1	0	0	0	0	2	3
84	0	0	2	0	0	0	1	0	4	4
85	0	0	3	0	1	0	1	0	5	4
86	0	0	3	0	1	0	0	1	4	4
87	0	0	4	1	1	0	0	0	3	4
88	0	0	1	0	0	0	0	1	3	4
89	0	0	1	1	1	0	1	0	4	4
90	0	0	1	0	0	1	0	1	3	5
91	0	0	1	1	1	0	1	0	4	5
92	0	0	1	0	0	0	0	1	2	5
93	0	0	3	0	1	0	1	0	2	3
94	0	0	2	0	1	0	1	0	4	4
95	0	0	1	0	0	0	1	0	2	4
96	0	0	2	0	0	0	1	0	2	3
97	0	0	1	0	0	0	1	0	2	5
98	0	0	1	1	1	1	1	0	4	2
99	0	0	1	1	1	1	1	0	4	2
100	0	0	4	0	0	1	1	0	4	1
101	0	0	4	0	0	0	0	1	1	1
102	0	0	1	1	1	1	1	0	4	5
103	0	0	3	1	1	1	1	0	4	5
104	0	0	2	1	1	1	1	0	4	1
105	0	0	3	0	0	1	0	0	4	2
106	0	0	3	1	1	1	1	0	4	5

Case Summaries

	no12	no13	no14	no15_1	no15_2	no15_3	no15_4	no15_5	no16_1
1	3	1	1	0	1	0	0	0	1
2	2	1	1	0	1	0	0	0	0
3	5	5	1	0	0	1	0	0	0
4	5	1	1	1	1	0	1	0	0
5	5	1	4	0	1	0	0	0	1
6	5	1	4	1	0	0	0	0	1
7	5	2	1	0	1	1	1	0	1
8	2	1	4	0	0	0	0	1	0
9	5	1	1	0	0	0	0	1	0
10	4	1	1	1	1	0	0	0	0
11	4	1	2	0	1	0	0	0	0
12	5	1	1	0	0	1	0	1	1
13	5	5	1	0	0	0	0	0	0
14	3	1	1	0	0	0	0	1	0
15	3	1	1	0	0	0	0	1	1
16	3	1	1	0	0	0	0	1	0
17	3	1	1	0	1	0	0	0	1
18	2	1	4	0	0	0	1	0	1
19	5	1	1	0	1	0	1	0	1
20	4	5	1	0	0	0	0	1	0
21	1	1	4	0	1	1	0	0	1
22	2	1	1	0	0	1	0	0	1
23	2	1	1	1	0	1	0	0	1
24	2	2	1	0	1	0	1	0	1
25	2	1	1	0	0	1	1	0	0
26	2	3	1	0	1	1	0	1	0
27	3	2	1	1	1	1	1	0	0
28	2	2	1	0	0	1	0	0	1
29	5	5	1	0	0	0	0	1	1
30	5	3	1	0	1	0	0	0	1
31	5	1	1	0	1	0	0	0	0
32	1	1	1	0	0	0	0	1	1
33	1	1	1	0	1	0	0	0	1
34	2	2	1	0	0	1	0	0	0
35	5	5	1	0	0	0	0	0	0
36	3	2	1	1	1	0	1	0	1
37	2	1	1	0	1	0	0	0	1
38	4	1	1	0	1	0	0	0	0
39	2	3	1	0	1	0	0	0	0
40	3	1	1	0	0	1	0	0	0
41	3	1	1	0	1	0	0	0	1
42	5	1	4	0	1	0	1	1	1
43	4	5	1	0	0	0	0	1	0
44	2	1	4	0	0	0	1	1	0
45	3	1	4	0	0	0	0	1	0
46	3	2	1	0	0	1	0	0	0
47	3	1	4	0	1	0	0	1	0
48	2	1	4	0	0	0	1	0	0
49	3	1	1	0	1	0	0	0	1
50	1	5	4	0	1	0	0	0	0
51	4	1	4	0	0	0	1	1	1
52	2	1	1	0	0	0	0	1	0
53	1	1	1	0	0	0	0	1	0
54	3	1	1	0	0	0	0	1	1
55	4	1	1	0	1	0	0	0	1
56	2	2	1	0	0	0	0	1	0
57	4	2	1	0	0	0	0	1	1
58	4	1	1	0	1	0	0	0	0
59	2	2	1	0	0	0	0	0	1
60	2	1	1	0	0	0	0	1	1
61	1	1	1	0	1	0	0	0	0
62	1	1	1	0	0	1	0	0	0
63	3	1	1	0	1	0	0	0	0
64	3	2	1	0	0	0	0	1	1
65	5	5	1	1	1	0	0	0	0
66	5	2	1	0	0	0	0	1	0
67	2	1	1	0	1	0	0	0	1
68	4	1	1	0	0	0	1	1	0

Case Summaries

	no12	no13	no14	no15_1	no15_2	no15_3	no15_4	no15_5	no16_1
69	1	1	1	0	1	0	0	0	0
70	2	1	1	0	1	0	0	0	0
71	3	1	4	0	1	0	0	0	1
72	5	2	1	0	0	1	1	0	1
73	5	2	3	0	0	1	0	0	1
74	5	5	3	0	1	0	0	0	0
75	5	2	1	0	0	0	0	1	0
76	2	1	1	0	0	0	0	1	1
77	4	1	1	0	0	1	0	0	0
78	4	1	1	1	0	0	0	0	1
79	1	1	1	0	0	0	0	1	0
80	1	1	4	0	0	1	1	0	1
81	4	2	1	0	0	0	1	0	1
82	5	5	1	0	1	0	1	1	1
83	3	5	1	0	1	0	0	0	0
84	4	1	1	0	1	0	0	0	0
85	5	1	4	0	0	0	0	1	0
86	5	2	1	0	1	0	1	0	1
87	4	1	1	0	1	0	0	0	0
88	5	1	2	0	1	0	0	0	1
89	3	1	1	0	0	0	0	1	0
90	5	2	1	1	0	0	0	1	1
91	2	1	1	0	1	1	0	0	1
92	4	1	1	1	0	0	0	0	1
93	3	1	4	1	1	0	0	1	0
94	4	1	1	0	0	0	1	1	1
95	5	1	1	1	0	0	0	0	1
96	5	1	1	0	1	1	0	0	1
97	5	1	1	0	1	0	0	0	0
98	5	2	1	1	0	0	0	0	1
99	5	2	1	1	0	0	0	0	1
100	2	5	1	0	0	0	1	0	1
101	1	5	1	0	0	0	0	1	0
102	5	1	1	0	0	0	0	1	0
103	5	1	1	0	1	0	1	0	1
104	2	1	1	1	1	0	0	0	0
105	2	1	1	0	0	0	1	0	0
106	3	2	1	0	1	0	1	0	0

Case Summaries

	no16_2	no16_3	no16_4	no16_5	no17	no18	no19	no20	attribut_1
1	0	0	0	0	2	2	2	2	2
2	0	0	1	0	2	1	1	2	4
3	0	0	1	0	2	4	1	1	4
4	0	0	1	0	1	3	2	2	2
5	0	0	0	0	1	4	1	1	2
6	0	0	0	0	2	3	2	2	3
7	0	1	0	0	2	5	2	1	2
8	0	0	0	1	2	5	1	2	4
9	0	1	0	0	2	2	2	2	3
10	1	1	0	0	2	4	1	2	3
11	1	0	0	0	2	2	2	2	4
12	0	0	0	0	2	5	1	2	3
13	0	0	0	1	2	4	2	2	2
14	0	1	0	0	2	1	1	2	3
15	0	0	0	0	1	1	1	2	4
16	0	0	0	1	2	1	1	2	2
17	0	0	0	0	2	1	2	2	5
18	0	0	0	0	2	2	1	1	3
19	1	1	0	0	2	1	1	1	4
20	0	1	0	0	2	3	2	2	3
21	0	0	0	0	2	1	1	1	2
22	0	0	0	0	2	4	1	2	4
23	0	0	0	0	2	1	2	2	3
24	0	0	0	0	2	1	1	2	4
25	1	0	0	0	2	1	2	2	3
26	1	0	0	0	2	2	1	2	3
27	1	1	0	0	2	4	2	1	2
28	0	0	0	0	2	1	1	1	3
29	0	0	0	0	2	4	1	2	2
30	0	1	0	0	2	2	1	2	3
31	0	1	0	0	2	4	2	1	3
32	0	0	0	0	2	1	1	2	3
33	0	0	0	0	2	2	1	2	2
34	0	1	0	0	2	2	1	2	4
35	1	0	0	0	1	2	1	2	3
36	0	0	0	0	2	2	1	2	4
37	0	0	0	0	2	1	1	1	4
38	0	1	0	0	2	1	1	1	3
39	0	1	0	0	2	1	1	1	4
40	1	0	0	0	2	2	2	2	4
41	0	0	0	0	2	1	1	3	3
42	0	1	0	0	2	5	1	2	5
43	1	0	0	0	2	1	1	4	4
44	0	1	0	0	2	4	1	2	2
45	0	0	0	1	2	1	2	2	2
46	0	0	0	1	2	1	2	1	3
47	0	0	1	0	2	1	1	1	4
48	0	0	1	0	3	1	1	1	4
49	0	0	0	0	2	1	1	3	4
50	0	1	0	0	2	4	1	2	4
51	0	0	0	0	2	2	2	2	2
52	0	1	0	0	2	1	2	3	3
53	0	0	0	1	2	4	1	3	4
54	0	0	0	0	2	1	2	1	3
55	0	0	0	0	2	2	1	1	3
56	0	0	0	1	2	1	1	1	4
57	0	0	0	0	1	4	1	3	3
58	0	1	0	0	1	1	1	1	2
59	0	0	0	0	1	1	1	1	4
60	0	0	0	0	2	1	1	2	1
61	0	1	0	0	2	1	1	2	4
62	0	1	0	0	2	1	1	1	4
63	1	0	0	0	2	1	1	1	3
64	0	0	0	0	2	3	1	3	4
65	0	0	0	1	2	1	1	5	5
66	0	0	1	0	2	5	2	1	5
67	0	0	0	0	1	1	1	4	2
68	0	0	1	0	2	4	2	3	3

Case Summaries

	no16_2	no16_3	no16_4	no16_5	no17	no18	no19	no20	atribut_1
69	0	1	0	0	2	1	1	2	4
70	1	0	0	0	1	1	1	2	3
71	0	0	0	0	2	4	1	1	3
72	0	0	0	0	2	1	1	1	4
73	0	0	0	0	2	1	1	1	2
74	0	0	1	0	2	5	2	2	3
75	0	0	0	1	1	5	1	2	2
76	0	0	0	0	2	2	1	1	5
77	0	1	0	0	2	1	1	2	4
78	0	0	0	0	2	1	1	2	5
79	0	0	0	1	1	1	1	1	3
80	0	1	0	0	2	1	1	2	4
81	0	0	0	0	2	1	2	1	3
82	0	0	0	0	1	1	1	1	3
83	0	0	1	0	2	3	2	2	2
84	0	1	0	0	2	1	2	2	4
85	0	1	0	0	2	1	1	2	2
86	0	0	0	0	2	2	2	3	5
87	0	0	1	0	2	2	2	1	2
88	0	0	0	0	2	1	2	3	3
89	0	0	1	0	1	1	2	2	3
90	0	0	0	0	1	1	1	2	3
91	0	0	0	0	1	1	1	5	2
92	0	0	0	0	1	3	1	5	2
93	0	0	0	0	1	1	1	2	4
94	1	0	0	0	2	3	1	2	2
95	0	0	0	0	2	1	2	2	3
96	0	1	1	0	2	1	1	2	3
97	0	0	1	0	2	1	2	3	4
98	0	1	1	0	2	5	2	1	2
99	0	1	1	0	2	5	2	1	2
100	0	0	0	0	1	3	1	2	2
101	1	0	0	0	2	3	1	3	1
102	0	1	0	0	2	1	1	2	4
103	0	1	0	0	2	1	2	1	2
104	0	0	0	1	2	2	1	2	3
105	1	0	0	0	2	3	1	1	4
106	0	1	0	0	2	2	1	2	2

Case Summaries

	atribut 2	atribut 3	atribut 4	atribut 5	atribut 6	atribut 7	atribut 8	atribut 9
1	2	2	4	4	3	3	2	1
2	4	2	3	4	4	4	2	4
3	4	3	4	1	4	4	3	4
4	4	3	4	4	4	4	3	4
5	4	3	3	2	4	4	3	2
6	2	1	2	4	2	4	2	2
7	4	2	3	2	4	4	2	4
8	1	5	4	2	4	4	5	1
9	3	3	4	2	1	5	3	3
10	4	2	4	3	4	5	3	4
11	3	3	4	4	4	5	4	4
12	4	3	5	2	4	5	2	4
13	1	3	3	1	2	4	3	3
14	4	2	4	5	5	5	2	1
15	4	4	4	1	4	4	3	3
16	2	1	3	4	4	5	1	4
17	4	5	5	3	4	4	5	4
18	4	4	4	1	4	3	4	2
19	4	3	5	3	4	4	3	4
20	3	5	4	3	4	4	5	5
21	3	2	4	3	4	4	2	3
22	2	2	5	3	4	4	3	4
23	4	3	3	2	3	4	3	4
24	3	3	4	2	5	5	3	3
25	4	3	5	2	4	4	3	3
26	3	1	4	3	3	5	3	3
27	4	2	2	2	4	2	2	4
28	4	1	5	4	4	4	1	3
29	3	3	4	1	2	4	5	5
30	3	3	4	2	4	4	4	4
31	3	2	3	2	2	5	3	3
32	3	3	3	3	3	3	3	3
33	4	3	4	3	4	5	4	4
34	4	3	4	4	4	4	3	4
35	2	2	4	3	5	4	2	4
36	4	3	4	1	4	4	3	4
37	4	3	4	2	4	4	2	3
38	3	3	4	2	3	4	3	4
39	4	4	5	2	4	4	4	4
40	4	3	5	2	4	4	2	4
41	3	2	4	3	3	5	2	2
42	4	5	5	2	4	5	5	5
43	5	4	4	2	5	4	2	4
44	4	3	3	4	4	4	2	4
45	2	2	2	4	2	4	2	4
46	4	3	4	3	4	3	3	2
47	3	1	4	2	3	4	3	2
48	4	3	4	4	4	4	3	4
49	4	2	4	1	3	3	2	4
50	4	2	4	1	3	3	2	3
51	4	5	3	2	4	5	4	3
52	2	2	4	3	3	4	2	1
53	5	4	4	3	4	5	4	4
54	3	3	4	3	4	4	3	3
55	3	2	3	1	3	4	3	3
56	4	4	3	2	4	4	4	4
57	4	3	4	3	4	5	3	5
58	2	2	4	2	4	4	4	4
59	4	3	4	4	4	4	4	3
60	1	3	4	2	2	4	3	2
61	4	2	4	2	2	4	2	3
62	4	3	4	4	3	4	3	3
63	3	3	4	2	4	4	3	2
64	3	4	4	2	3	4	3	4
65	4	3	5	3	4	4	3	4
66	2	2	3	3	3	4	2	2
67	4	2	4	4	4	4	4	4
68	4	2	3	2	4	4	3	3

Case Summaries

	atribut 2	atribut 3	atribut 4	atribut 5	atribut 6	atribut 7	atribut 8	atribut 9
69	4	3	4	4	4	5	3	3
70	3	3	4	2	4	4	3	3
71	4	2	4	2	4	5	2	4
72	2	2	4	5	4	4	2	4
73	2	2	4	2	2	4	3	3
74	2	2	4	3	4	5	3	4
75	4	3	4	2	4	4	4	4
76	4	3	4	1	3	4	3	3
77	4	3	4	1	4	5	3	4
78	4	3	4	3	3	4	3	3
79	3	2	5	3	5	5	3	4
80	4	3	4	3	4	5	3	3
81	4	3	3	2	4	4	3	3
82	3	2	4	3	4	4	3	4
83	2	2	4	4	2	4	2	4
84	4	2	4	4	4	4	3	4
85	2	1	5	3	3	4	1	2
86	1	1	5	2	4	4	2	5
87	2	3	3	3	2	4	3	3
88	3	3	4	3	3	4	4	4
89	2	2	4	2	2	4	2	3
90	4	2	4	4	4	2	2	3
91	4	2	4	3	4	4	2	4
92	4	3	4	4	4	4	2	2
93	4	3	5	2	4	4	4	3
94	4	3	4	1	4	2	2	3
95	4	5	3	2	3	4	5	3
96	2	2	4	3	4	5	3	4
97	2	1	4	3	2	4	1	4
98	2	2	3	1	3	4	3	3
99	2	2	3	1	3	4	3	3
100	2	2	4	4	2	5	2	2
101	4	4	4	1	4	4	4	4
102	4	2	3	2	4	4	3	4
103	3	2	4	3	4	3	2	3
104	4	3	4	4	4	4	3	4
105	4	3	4	2	5	4	3	4
106	4	2	4	1	4	4	3	4

Case Summaries

	atribut_10	atribut_11	atribut_12
1	2	3	3
2	4	3	3
3	3	3	3
4	3	3	2
5	2	3	4
6	2	2	2
7	1	3	3
8	4	5	4
9	3	3	4
10	5	5	5
11	3	3	4
12	3	4	3
13	1	3	4
14	2	3	4
15	3	3	3
16	1	3	4
17	5	5	5
18	3	4	3
19	4	4	4
20	5	5	5
21	2	2	3
22	2	3	3
23	3	4	3
24	2	3	3
25	3	4	4
26	1	1	1
27	4	5	5
28	1	3	3
29	5	5	5
30	3	4	4
31	3	5	4
32	3	3	3
33	4	4	4
34	3	5	5
35	1	3	4
36	2	4	3
37	2	3	3
38	3	3	3
39	4	4	4
40	2	4	4
41	2	2	3
42	5	5	5
43	2	4	4
44	3	4	4
45	2	4	4
46	3	3	3
47	2	2	3
48	2	3	3
49	3	3	3
50	3	4	4
51	3	4	5
52	2	2	1
53	4	3	4
54	3	4	4
55	2	3	3
56	4	4	4
57	2	3	3
58	4	4	4
59	3	4	4
60	2	4	4
61	3	4	4
62	3	4	4
63	2	3	3
64	3	2	3
65	3	4	5
66	2	4	4
67	4	4	4
68	2	3	3

Case Summaries

	atribut_10	atribut_11	atribut_12
69	4	3	4
70	2	3	3
71	2	4	4
72	4	4	3
73	3	4	4
74	2	4	4
75	3	4	4
76	3	4	3
77	3	3	3
78	3	3	4
79	3	3	3
80	3	4	4
81	2	4	4
82	2	3	3
83	2	2	3
84	2	3	2
85	2	2	2
86	2	4	4
87	4	3	3
88	3	3	3
89	3	3	3
90	2	4	3
91	2	4	3
92	3	4	4
93	3	4	4
94	4	4	4
95	4	4	4
96	4	4	4
97	1	3	3
98	5	3	3
99	5	3	3
100	2	4	2
101	3	4	4
102	2	4	4
103	3	3	2
104	3	4	4
105	2	4	4
106	2	3	4

Quick Cluster

Initial Cluster Centers

	Cluster		
	1	2	3
Porsi makan besar variasi menu makanan atau minuman banyak kebersihan produk dan alat makan terjamin	-1.20086 -1.38827 -1.78931	-1.20086 .74443 -.71775	.90313 -2.45462 2.49695
Harga makanan dan minuman murah	1.70727	-2.89367	.17362
Variasi harga makanan dan minuman banyak	-.71772	.50935	.50935
Warung burjo bersih dan rapi warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	-2.10149 -1.55006	-.98770 .70071	2.35367 -2.67545
Penampilan penjual diwarung burjo rapi	-.80250	1.19903	1.19903
Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah penjual sigap dalam melayani konsumen	-1.89683 -1.89334	1.87312 1.82321	1.87312 .58436

Iteration History^a

Iteration	Change in Cluster Centers		
	1	2	3
1	3.580	3.893	4.183
2	.345	.319	.650
3	.265	.204	.000
4	.272	.163	.423
5	.211	.106	.519
6	.299	.114	.000
7	.090	.035	.000
8	.000	.000	.000

a. Convergence achieved due to no or small change in cluster centers. The maximum absolute coordinate change for any center is .000. The current iteration is 8. The minimum distance between initial centers is 7.649.

Final Cluster Centers

	Cluster		
	1	2	3
Porsi makan besar	-.61642	.17131	.48233
variasi menu makanan atau minuman banyak	-.99332	.34262	.31789
kebersihan produk dan alat makan terjmin	-.79712	.02769	1.96117
Harga makanan dan minuman murah	-.45120	.15139	.17362
Variasi harga makanan dan minuman banyak	-1.03584	.38486	.14123
Warung burjo bersih dan rapi	-.69894	-.00305	1.90815
warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	-.67476	.19510	.47564
Penampilan penjual diwarung burjo rapi	-.54304	-.00479	1.49926
Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	-.82635	.16116	1.11913
penjual sigap dalam melayani konsumen	-.70037	.09960	1.20379

ANOVA

	Cluster		Error	
	Mean Square	df	Mean Square	df
Porsi makan besar	7.305	2	.878	103
variasi menu makanan atau minuman banyak	17.876	2	.672	103
kebersihan produk dan alat makan terjmin	27.835	2	.479	103
Harga makanan dan minuman murah	3.690	2	.948	103
Variasi harga makanan dan minuman banyak	19.695	2	.637	103
Warung burjo bersih dan rapi	24.801	2	.538	103
warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	8.591	2	.853	103
Penampilan penjual diwarung burjo rapi	15.221	2	.724	103
Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	16.377	2	.701	103
penjual sigap dalam melayani konsumen	14.210	2	.744	103

The F tests should be used only for descriptive purposes because the clusters have been chosen to maximize the differences among cases in different clusters. The observed significance levels are not corrected for this and thus cannot be interpreted as tests of the hypothesis that the cluster means are equal.

ANOVA

	F	Sig.
Porsi makan besar	8.324	.000
variasi menu makanan atau minuman banyak	26.588	.000
kebersihan produk dan alat makan terjmin	58.120	.000
Harga makanan dan minuman murah	3.893	.023
Variasi harga makanan dan minuman banyak	30.919	.000
Warung burjo bersih dan rapi	46.110	.000
warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	10.076	.000
Penampilan penjual diwarung burjo rapi	21.027	.000
Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	23.348	.000
penjual sigap dalam melayani konsumen	19.112	.000

The F tests should be used only for descriptive purposes because the clusters have been chosen to maximize the differences among cases in different clusters. The observed significance levels are not corrected for this and thus cannot be interpreted as tests of the hypothesis that the cluster means are equal.

Number of Cases in each Cluster

Cluster	1	27.000
	2	69.000
	3	10.000
Valid		106.000
Missing		.000

Discriminant

Analysis Case Processing Summary

Unweighted Cases		N	Percent
Valid		106	100.0
Excluded	Missing or out-of-range group codes	0	.0
	At least one missing discriminating variable	0	.0
	Both missing or out-of-range group codes and at least one missing discriminating variable	0	.0
	Total	0	.0
Total		106	100.0

Group Statistics

Cluster Number of Case		Mean	Std. Deviation
1	Porsi makan besar variasi menu makanan atau minuman banyak kebersihan produk dan alat makan terjmin	-.6164201	.89137422
	Harga makaan dan minuman murah	-.9933244	.79072542
	Variasi harga makaan dan minuman banyak	-.7971215	.72347730
	Warung burjo bersih dan rapi	-.4511985	1.14603978
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	-1.0358429	.99760137
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	-.6989396	.79315742
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	-.6747614	.95356273
	penjual sigap dalam melayani konsumen	-.5430424	1.09602236
		-.8263511	.96737029
		-.7003701	1.05799864
2	Porsi makan besar variasi menu makanan atau minuman banyak kebersihan produk dan alat makan terjmin	.1713050	.92531088
	Harga makaan dan minuman murah	.3426206	.77806847
	Variasi harga makaan dan minuman banyak	.0276902	.67031018
	Warung burjo bersih dan rapi	.1513936	.85198215
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	.3848620	.70253145
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	-.0030456	.72826496
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.1951043	.83094796
	penjual sigap dalam melayani konsumen	-.0047890	.75944372
		.1611620	.77617946
		.0995958	.80110452

Group Statistics

Cluster Number of Case		Mean	Std. Deviation
3	Porsi makan besar	.4823294	1.13085982
	variasi menu makanan atau minuman banyak	.3178936	1.14629399
	kebersihan produk dan alat makan terjamin	1.9611659	.75771080
	Harga makanan dan minuman murah	.1736203	1.25221697
	Variasi harga makanan dan minuman banyak	.1412279	.82820391
	Warung burjo bersih dan rapi	1.9081518	.57515820
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	.4756360	1.38340951
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	1.4992586	.67546461
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	1.1191306	.87865770
	penjual sigap dalam melayani konsumen	1.2037881	.65293122
Total	Porsi makan besar	.0000000	1.00000000
	variasi menu makanan atau minuman banyak	.0000000	1.00000000
	kebersihan produk dan alat makan terjamin	.0000000	1.00000000
	Harga makanan dan minuman murah	.0000000	1.00000000
	Variasi harga makanan dan minuman banyak	.0000000	1.00000000
	Warung burjo bersih dan rapi	.0000000	1.00000000
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	.0000000	1.00000000
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	.0000000	1.00000000
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.0000000	1.00000000
	penjual sigap dalam melayani konsumen	.0000000	1.00000000

Group Statistics

Cluster Number of Case		Valid N (listwise)	
		Unweighted	Weighted
1	Porsi makan besar	27	27.000
	variasi menu makanan atau minuman banyak	27	27.000
	kebersihan produk dan alat makan terjmin	27	27.000
	Harga makaan dan minuman murah	27	27.000
	Variasi harga makaan dan minuman banyak	27	27.000
	Warung burjo bersih dan rapi	27	27.000
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	27	27.000
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	27	27.000
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	27	27.000
	penjual sigap dalam melayani konsumen	27	27.000
2	Porsi makan besar	69	69.000
	variasi menu makanan atau minuman banyak	69	69.000
	kebersihan produk dan alat makan terjmin	69	69.000
	Harga makaan dan minuman murah	69	69.000
	Variasi harga makaan dan minuman banyak	69	69.000
	Warung burjo bersih dan rapi	69	69.000
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	69	69.000
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	69	69.000
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	69	69.000
	penjual sigap dalam melayani konsumen	69	69.000

Group Statistics

Cluster Number of Case		Valid N (listwise)	
		Unweighted	Weighted
3	Porsi makan besar	10	10.000
	variasi menu makanan atau minuman banyak	10	10.000
	kebersihan produk dan alat makan terjmin	10	10.000
	Harga makaan dan minuman murah	10	10.000
	Variasi harga makaan dan minuman banyak	10	10.000
	Warung burjo bersih dan rapi	10	10.000
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	10	10.000
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	10	10.000
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	10	10.000
	penjual sigap dalam melayani konsumen	10	10.000
Total	Porsi makan besar	106	106.000
	variasi menu makanan atau minuman banyak	106	106.000
	kebersihan produk dan alat makan terjmin	106	106.000
	Harga makaan dan minuman murah	106	106.000
	Variasi harga makaan dan minuman banyak	106	106.000
	Warung burjo bersih dan rapi	106	106.000
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	106	106.000
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	106	106.000
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	106	106.000
	penjual sigap dalam melayani konsumen	106	106.000

Tests of Equality of Group Means

	Wilks' Lambda	F	df1	df2	Sig.
Porsi makan besar	.861	8.324	2	103	.000
variasi menu makanan atau minuman banyak	.660	26.588	2	103	.000
kebersihan produk dan alat makan terjmin	.470	58.120	2	103	.000
Harga makanan dan minuman murah	.930	3.893	2	103	.023
Variasi harga makanan dan minuman banyak	.625	30.919	2	103	.000
Warung burjo bersih dan rapi	.528	46.110	2	103	.000
warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	.836	10.076	2	103	.000
Penampilan penjual diwarung burjo rapi	.710	21.027	2	103	.000
Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.688	23.348	2	103	.000
penjual sigap dalam melayani konsumen	.729	19.112	2	103	.000

Pooled Within-Groups Matrices

		Porsi makan besar	variasi menu makanan atau minuman banyak	kebersihan produk dan alat makan terjmin
Correlation	Porsi makan besar variasi menu makanan atau minuman banyak kebersihan produk dan alat makan terjmin Harga makanan dan minuman murah Variasi harga makanan dan minuman banyak Warung burjo bersih dan rapi warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV Penampilan penjual diwarung burjo rapi Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah penjual sigap dalam melayani konsumen	1.000 .053 -.042 .265 -.020 -.117 .000 	.053 1.000 .173 -.046 .170 	-.042 .173 1.000 -.027 -.050 .413 -.181 .155 .070 .091

Pooled Within-Groups Matrices

		Harga makanan dan minuman murah	Variasi harga makanan dan minuman banyak	Warung burjo bersih dan rapi
Correlation	Porsi makan besar variasi menu makanan atau minuman banyak kebersihan produk dan alat makan terjmin	.265 -.046 -.027	-.020 .170 -.050	-.117 -.119 .413
	Harga makanan dan minuman murah	1.000	.166	-.029
	Variasi harga makanan dan minuman banyak	.166	1.000	-.163
	Warung burjo bersih dan rapi	-.029	-.163	1.000
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	.039	-.005	.003
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	-.042	-.223	.343
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	-.092	-.165	.061
	penjual sigap dalam melayani konsumen	-.105	-.075	.087

Pooled Within-Groups Matrices

		warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	Penampilan penjual diwarung burjo rapi
Correlation	Porsi makan besar variasi menu makanan atau minuman banyak kebersihan produk dan alat makan terjmin	.000 .011 -.181	-.108 -.025 .155
	Harga makaan dan minuman murah	.039	-.042
	Variasi harga makaan dan minuman banyak	-.005	-.223
	Warung burjo bersih dan rapi	.003	.343
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	1.000	.082
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	.082	1.000
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.101	.304
	penjual sigap dalam melayani konsumen	.164	.202

Pooled Within-Groups Matrices

		Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	penjual sigap dalam melayani konsumen
Correlation			
	Porsi makan besar variasi menu makanan atau minuman banyak kebersihan produk dan alat makan terjamin Harga makanan dan minuman murah Variasi harga makanan dan minuman banyak Warung burjo bersih dan rapi warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV Penampilan penjual diwarung burjo rapi Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah penjual sigap dalam melayani konsumen	-.124 -.101 .070 -.092 -.165 .061 .101 .304 1.000 .629	-.082 -.033 .091 -.105 -.075 .087 .164 .202 .629 1.000

Analysis 1

Box's Test of Equality of Covariance Matrices

Log Determinants

Cluster Number of Case	Rank	Log Determinant
1	6	-3.468
2	6	-3.845
3	6	-6.099
Pooled within-groups	6	-3.076

The ranks and natural logarithms of determinants printed are those of the group covariance matrices.

Test Results

Box's M	89.677
F	Approx. 1.745
	df1 42
	df2 2237.003
	Sig. .002

Tests null hypothesis of equal population covariance matrices.

Stepwise Statistics

Variables Entered/Removed^{a,b,c,d}

Step	Entered	Wilks' Lambda			
		Statistic	df1	df2	df3
1	kebersihan produk dan alat makan terjamin Variasi harga makanan dan minuman banyak Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah variasi menu makanan atau minuman banyak Warung burjo bersih dan rapi Porsi makan besar	.470	1	2	103.000
2		.308	2	2	103.000
3		.251	3	2	103.000
4		.217	4	2	103.000
5		.186	5	2	103.000
6		.169	6	2	103.000

At each step, the variable that minimizes the overall Wilks' Lambda is entered.

Variables Entered/Removed^{a,b,c,d}

Step	Wilks' Lambda			
	Exact F			
	Statistic	df1	df2	Sig.
1	58.120	2	103.000	.000
2	40.961	4	204.000	.000
3	33.526	6	202.000	.000
4	28.661	8	200.000	.000
5	26.157	10	198.000	.000
6	23.452	12	196.000	.000

At each step, the variable that minimizes the overall Wilks' Lambda is entered.

- a. Maximum number of steps is 20.
- b. Minimum partial F to enter is 3.84.
- c. Maximum partial F to remove is 2.71.
- d. F level, tolerance, or VIN insufficient for further computation.

Variables in the Analysis

Step		Tolerance	F to Remove	Wilks' Lambda
1	kebersihan produk dan alat makan terjmin	1.000	58.120	
2	kebersihan produk dan alat makan terjmin	.998	52.615	.625
	Variasi harga makanan dan minuman banyak	.998	26.904	.470
3	kebersihan produk dan alat makan terjmin	.994	36.058	.430
	Variasi harga makanan dan minuman banyak	.971	28.149	.391
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.969	11.367	.308
	variasi menu makanan atau minuman banyak	.958	32.483	.358
4	Variasi harga makanan dan minuman banyak	.944	15.948	.286
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.961	11.649	.268
	variasi menu makanan atau minuman banyak	.931	7.831	.251
	Warung burjo bersih dan rapi	.775	8.186	.216
	Variasi harga makanan dan minuman banyak	.930	16.788	.249
5	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.961	10.100	.223
	variasi menu makanan atau minuman banyak	.898	8.766	.218
	Warung burjo bersih dan rapi	.780	8.381	.217
	kebersihan produk dan alat makan terjmin	.775	7.811	.195
	Variasi harga makanan dan minuman banyak	.926	16.353	.225
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.947	10.898	.206
6	variasi menu makanan atau minuman banyak	.897	7.591	.195
	Warung burjo bersih dan rapi	.772	8.938	.199
	Porsi makan besar	.968	4.967	.186

Variables Not in the Analysis

Step		Tolerance	Min. Tolerance	F to Enter	Wilks' Lambda
0	Porsi makan besar	1.000	1.000	8.324	.861
	variasi menu makanan atau minuman banyak	1.000	1.000	26.588	.660
	kebersihan produk dan alat makan terjmin	1.000	1.000	58.120	.470
	Harga makanan dan minuman murah	1.000	1.000	3.893	.930
	Variasi harga makanan dan minuman banyak	1.000	1.000	30.919	.625

Variables Not in the Analysis

Step		Tolerance	Min. Tolerance	F to Enter	Wilks' Lambda
0	Warung burjo bersih dan rapi	1.000	1.000	46.110	.528
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	1.000	1.000	10.076	.836
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	1.000	1.000	21.027	.710
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	1.000	1.000	23.348	.688
	penjual sigap dalam melayani konsumen	1.000	1.000	19.112	.729
1	Porsi makan besar variasi menu makanan atau minuman banyak	.998	.998	6.144	.419
	Harga makanan dan minuman murah	.970	.970	18.069	.347
	Variasi harga makanan dan minuman banyak	.999	.999	3.228	.442
	Warung burjo bersih dan rapi	.998	.998	26.904	.308
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	.830	.830	7.583	.409
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	.967	.967	11.178	.385
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.976	.976	5.584	.423
	penjual sigap dalam melayani konsumen	.995	.995	10.281	.391
		.992	.992	6.868	.414
2	Porsi makan besar variasi menu makanan atau minuman banyak	.998	.996	4.583	.282
	Harga makanan dan minuman murah	.938	.938	7.536	.268
	Warung burjo bersih dan rapi	.972	.970	.634	.304
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	.809	.809	8.801	.262
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	.967	.965	8.302	.264
	Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.930	.930	7.679	.267
	penjual sigap dalam melayani konsumen	.969	.969	11.367	.251
		.987	.987	6.562	.272
3	Porsi makan besar variasi menu makanan atau minuman banyak	.982	.953	5.416	.227
	Harga makanan dan minuman murah	.931	.931	7.831	.217
	Warung burjo bersih dan rapi	.968	.949	.835	.247
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	.809	.809	7.450	.218
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	.954	.954	5.095	.228
	penjual sigap dalam melayani konsumen	.860	.860	3.671	.234
		.601	.590	.762	.247

Variables Not in the Analysis

Step		Tolerance	Min. Tolerance	F to Enter	Wilks' Lambda
4	Porsi makan besar	.979	.928	4.414	.199
	Harga makanan dan minuman murah	.962	.919	1.094	.212
	Warung burjo bersih dan rapi	.780	.775	8.381	.186
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	.951	.921	4.260	.200
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	.860	.860	3.609	.202
	penjual sigap dalam melayani konsumen	.600	.586	.774	.214
5	Porsi makan besar	.968	.772	4.967	.169
	Harga makanan dan minuman murah	.962	.775	1.030	.182
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	.942	.738	2.855	.175
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	.782	.709	1.095	.182
	penjual sigap dalam melayani konsumen	.599	.585	.524	.184
6	Harga makanan dan minuman murah	.891	.771	.215	.168
	warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV	.942	.738	2.477	.160
	Penampilan penjual diwarung burjo rapi	.780	.704	1.191	.165
	penjual sigap dalam melayani konsumen	.599	.579	.511	.167

Wilks' Lambda

Step	Number of Variables	Lambda	df1	df2	df3
1	1	.470	1	2	103
2	2	.308	2	2	103
3	3	.251	3	2	103
4	4	.217	4	2	103
5	5	.186	5	2	103
6	6	.169	6	2	103

Wilks' Lambda

Step	Exact F			
	Statistic	df1	df2	Sig.
1	58.120	2	103.000	.000
2	40.961	4	204.000	.000
3	33.526	6	202.000	.000
4	28.661	8	200.000	.000
5	26.157	10	198.000	.000
6	23.452	12	196.000	.000

Pairwise Group Comparisons^{a,b,c,d,e,f}

Step	Cluster Number of Case		1	2	3
1	1	F		27.567	115.924
		Sig.		.000	.000
	2	F	27.567		68.176
		Sig.	.000		.000
	3	F	115.924	68.176	
		Sig.	.000	.000	
2	1	F		46.236	67.534
		Sig.		.000	.000
	2	F	46.236		33.877
		Sig.	.000		.000
	3	F	67.534	33.877	
		Sig.	.000	.000	
3	1	F		43.243	57.783
		Sig.		.000	.000
	2	F	43.243		24.867
		Sig.	.000		.000
	3	F	57.783	24.867	
		Sig.	.000	.000	
4	1	F		39.589	44.167
		Sig.		.000	.000
	2	F	39.589		18.834
		Sig.	.000		.000
	3	F	44.167	18.834	
		Sig.	.000	.000	
5	1	F		35.415	44.254
		Sig.		.000	.000
	2	F	35.415		18.837
		Sig.	.000		.000
	3	F	44.254	18.837	
		Sig.	.000	.000	
6	1	F		33.412	40.804
		Sig.		.000	.000
	2	F	33.412		16.337
		Sig.	.000		.000
	3	F	40.804	16.337	
		Sig.	.000	.000	

- a. 1, 103 degrees of freedom for step 1.
- b. 2, 102 degrees of freedom for step 2.
- c. 3, 101 degrees of freedom for step 3.
- d. 4, 100 degrees of freedom for step 4.
- e. 5, 99 degrees of freedom for step 5.
- f. 6, 98 degrees of freedom for step 6.

Summary of Canonical Discriminant Functions

Eigenvalues

Function	Eigenvalue	% of Variance	Cumulative %	Canonical Correlation
1	2.979 ^a	85.8	85.8	.865
2	.491 ^a	14.2	100.0	.574

- a. First 2 canonical discriminant functions were used in the analysis.

Wilks' Lambda

Test of Function(s)	Wilks' Lambda	Chi-square	df	Sig.
1 through 2	.169	178.948	12	.000
2	.671	40.156	5	.000

Standardized Canonical Discriminant Function Coefficients

	Function	
	1	2
Porsi makan besar	.352	.081
variasi menu makanan atau minuman banyak	.319	.472
kebersihan produk dan alat makan terjmin	.313	-.562
Variasi harga makanan dan minuman banyak	.505	.490
Warung burjo bersih dan rapi	.493	-.232
Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.497	.146

Structure Matrix

	Function	
	1	2
Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah	.390*	-.046
penjual sigap dalam ^a melayani konsumen	.307*	-.039
Porsi makan besar	.227*	.129
Harga makanan dan minuman murah	.094*	.089
Variasi harga makanan dan minuman banyak	.374	.610*
Warung burjo bersih dan rapi	.491	-.601*
kebersihan produk dan alat makan terjmin	.566	-.594*
variasi menu makanan atau minuman banyak	.369	.475*
Penampilan penjual ^a diwarung burjo rapi	.210	-.252*
warung burjo memberi fasilitas koran, musik, TV ^a	-.004	.118*

Pooled within-groups correlations between discriminating variables and standardized canonical discriminant functions

Variables ordered by absolute size of correlation within function.

*. Largest absolute correlation between each variable and any discriminant function

a. This variable not used in the analysis.

Functions at Group Centroids

Cluster Number of Case	Function	
	1	2
1	-2.595	-.535
2	.548	.454
3	3.229	-1.692

Unstandardized canonical discriminant functions evaluated at group means

Classification Statistics

Classification Processing Summary

Processed	106
Excluded	0
Missing or out-of-range group codes	0
At least one missing discriminating variable	0
Used in Output	106

Prior Probabilities for Groups

Cluster Number of Case	Prior	Cases Used in Analysis	
		Unweighted	Weighted
1	.333	27	27.000
2	.333	69	69.000
3	.333	10	10.000
Total	1.000	106	106.000

Classification Function Coefficients

	Cluster Number of Case		
	1	2	3
Porsi makan besar variasi menu makanan atau minuman banyak kebersihan produk dan alat makan terjmin	-1.022 -1.318 .738	.245 .475 -.122	1.069 .284 2.834
Variasi harga makanan dan minuman banyak Warung burjo bersih dan rapi	-1.971 -1.577	.625 .225	1.006 2.707
Sikap penjual dalam memberikan pelayanan sopan dan ramah (Constant)	-1.634 -4.610	.404 -1.352	1.623 -7.742

Fisher's linear discriminant functions

Casewise Statistics

Case Number	Actual Group	Predicted Group	Highest Group	
			P(D>d G=g)	
			p	df
Original	1	1	.976	2
	2	2	.325	2
	3	2	.962	2
	4	2	.844	2
	5	2	.844	2
	6	1	.187	2
	7	1	.134	2
	8	3	.197	2
	9	1	.118	2
	10	2	.353	2
	11	2	.485	2
	12	2	.913	2
	13	1	.032	2
	14	2	.164	2
	15	2	.482	2
	16	1	.118	2
	17	3	.150	2
	18	2	.441	2
	19	2	.591	2
	20	3	.621	2
	21	1	.518	2
	22	2	.528	2
	23	2	.773	2
	24	2	.818	2
	25	2	.824	2
	26	1	.611	2
	27	2	.360	2
	28	1	.004	2
	29	3	.082	2
	30	2	.419	2
	31	2	.344	2
	32	1	.163	2
	33	2	.577	2
	34	2	.199	2
	35	2	.310	2
	36	2	.591	2
	37	2	.857	2
	38	2	.163	2
	39	3	.515	2
	40	2	.853	2
	41	1	.888	2
	42	3	.150	2
	43	2	.093	2
	44	2	.829	2
	45	1	.830	2
	46	2	.979	2
	47	1	.496	2
	48	2	.962	2
	49	2	.203	2
	50	2	.505	2
	51	3	.760	2

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

Case Number	Actual Group	Predicted Group	Highest Group	
			P(D>d G=g)	
			p	df
Original	52	1	.840	2
	53	3	.257	2
	54	2	.837	2
	55	1	.386	2
	56	3	.515	2
	57	2	.979	2
	58	2	.714	2
	59	2	.206	2
	60	1	.045	2
	61	2	.272	2
	62	2	.807	2
	63	2	.638	2
	64	2	.045	2
	65	2	.360	2
	66	1	.314	2
	67	2	.790	2
	68	2	.647	2
	69	2	.962	2
	70	2	.638	2
	71	2	.367	2
	72	2	.571	2
	73	1	.584	2
	74	2	.750	2
	75	2	.577	2
	76	2	.715	2
	77	2	.962	2
	78	2	.757	2
	79	2	.678	2
	80	2	.591	2
	81	2	.824	2
	82	2	.588	2
	83	1	.134	2
	84	2	.712	2
	85	1	.055	2
	86	2	.266	2
	87	1	.132	2
	88	2	.144	2
	89	1	.660	2
	90	2	.367	2
	91	2	.297	2
	92	2	.829	2
	93	2	.206	2
	94	2	.829	2
	95	3	.566	2
	96	2	.750	2
	97	1	.291	2
	98	1	.810	2
	99	1	.810	2
	100	1	.830	2
	101	2	.229	2
	102	2	.519	2

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

Case Number	Actual Group	Predicted Group	Highest Group	
			P(D>d G=g)	
			p	df
Original	103	1	.253	2
	104	2	.824	2
	105	2	.134	2
	106	2	.499	2

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

Case Number	Actual Group	Predicted Group	Highest Group			
			P(D>d G=g)			
			p	df		
Cross-validated ^a	1	1	.969	6		
	2	2	.742	6		
	2	2	.934	6		
	2	2	.664	6		
	2	2	.664	6		
	1	1	.392	6		
	1	2**	.403	6		
	3	3	.001	6		
	1	1	.042	6		
	2	2	.228	6		
	2	2	.432	6		
	2	2	.701	6		
	1	1	.161	6		
	2	2	.484	6		
	2	2	.343	6		
	1	1	.134	6		
	3	3	.330	6		
	2	3**	.889	6		
	2	2	.955	6		
	3	3	.724	6		
	1	1	.402	6		
	2	2	.259	6		
	2	2	.817	6		
	2	2	.357	6		
	2	2	.991	6		
	1	1	.005	6		
	2	2	.107	6		
	1	2**	.049	6		
	3	2**	.001	6		
	2	2	.677	6		
	2	2	.020	6		
	1	2**	.601	6		
	2	2	.429	6		
	2	2	.367	6		
	2	2	.041	6		
	2	2	.955	6		
	2	2	.606	6		
	2	1**	.662	6		
	3	3	.915	6		
	2	2	.660	6		
	1	1	.866	6		
	3	3	.330	6		
	2	2	.014	6		
	2	2	.376	6		
	1	1	.531	6		
	2	2	.955	6		
	1	1	.026	6		
	2	2	.934	6		
	2	2	.306	6		
	2	2	.386	6		
	3	3	.171	6		

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

Case Number	Actual Group	Predicted Group	Highest Group			
			P(D>d G=g)			
			p	df		
Cross-validated ^a	52	1	.822	6		
	53	3	.151	6		
	54	2	.959	6		
	55	1	.716	6		
	56	3	.915	6		
	57	2	.955	6		
	58	2	.053	6		
	59	2	.481	6		
	60	1	.032	6		
	61	2	.036	6		
	62	2	.753	6		
	63	2	.856	6		
	64	2	.012	6		
	65	2	.524	6		
	66	1	.050	6		
	67	2	.071	6		
	68	2	.758	6		
	69	2	.934	6		
	70	2	.856	6		
	71	2	.779	6		
	72	2	.184	6		
	73	1	.489	6		
	74	2	.424	6		
	75	2	.429	6		
	76	2	.333	6		
	77	2	.934	6		
	78	2	.275	6		
	79	2	.374	6		
	80	2	.955	6		
	81	2	.991	6		
	82	2	.790	6		
	83	1	.452	6		
	84	2	.718	6		
	85	1	.248	6		
	86	2	.000	6		
	87	1	.526	6		
	88	2	.358	6		
	89	1	.887	6		
	90	2	.779	6		
	91	2	.446	6		
	92	2	.376	6		
	93	2	.481	6		
	94	2	.376	6		
	95	3	.646	6		
	96	2	.424	6		
	97	1	.135	6		
	98	1	.886	6		
	99	1	.886	6		
	100	1	.531	6		
	101	2	.071	6		
	102	2	.697	6		

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

Case Number	Actual Group	Predicted Group	Highest Group	
			P(D>d G=g)	
			p	df
Cross-validated ^a	103	1	.515	6
	104	2	.991	6
	105	2	.515	6
	106	2	.425	6

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Case Number	Highest Group		Second Highest Group		Squared Mahalanobis Distance to Centroid
		P(G=g D=d)	Squared Mahalanobis Distance to Centroid	Group	P(G=g D=d)	
Original	1	.998	.049	2	.002	12.336
	2	.972	2.249	1	.028	9.316
	3	.991	.078	3	.007	10.110
	4	.971	.338	1	.028	7.405
	5	.971	.338	1	.028	7.405
	6	1.000	3.356	2	.000	25.792
	7	.704	4.019	1	.296	5.752
	8	1.000	3.251	2	.000	24.291
	9	.999	4.268	2	.001	17.475
	10	.997	2.083	3	.003	14.056
	11	.884	1.446	3	.114	5.542
	12	.995	.181	1	.004	11.025
	13	1.000	6.857	2	.000	24.006
	14	.995	3.619	1	.005	14.391
	15	.863	1.461	3	.136	5.159
	16	.996	4.272	2	.004	15.520
	17	1.000	3.797	2	.000	25.353
	18	.829	1.639	2	.171	4.802
	19	.970	1.051	3	.030	8.020
	20	1.000	.953	2	.000	19.449
	21	.974	1.315	2	.026	8.529
	22	.847	1.279	1	.152	4.711
	23	.978	.514	1	.014	8.999
	24	.987	.402	3	.013	9.094
	25	.987	.387	3	.013	9.089
	26	.999	.986	2	.001	14.336
	27	.997	2.042	1	.002	14.022
	28	.615	10.996	2	.385	11.930
	29	.750	5.006	2	.246	7.232
	30	.799	1.742	3	.200	4.507
	31	.739	2.135	1	.260	4.226
	32	.557	3.622	2	.442	4.085
	33	.920	1.099	3	.079	6.003
	34	.876	3.234	3	.124	7.140
	35	.827	2.340	1	.173	5.465
	36	.970	1.051	3	.030	8.020
	37	.985	.308	1	.015	8.695
	38	.557	3.622	2	.442	4.085
	39	.920	1.325	2	.080	6.221
	40	.997	.317	3	.002	12.816
	41	.996	.238	2	.004	11.157
	42	1.000	3.797	2	.000	25.353
	43	.944	4.755	3	.056	10.392
	44	.983	.375	1	.016	8.553
	45	.999	.373	2	.001	13.909
	46	.990	.043	1	.008	9.777
	47	.942	1.403	2	.058	6.964
	48	.991	.078	3	.007	10.110
	49	.586	3.188	1	.414	3.883
	50	.948	1.367	1	.052	7.185
	51	.980	.548	2	.020	8.312

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Case Number	Highest Group		Second Highest Group		Squared Mahalanobis Distance to Centroid
		P(G=g D=d)	Squared Mahalanobis Distance to Centroid	Group	P(G=g D=d)	
Original	52	.999	.348	2	.001	15.092
	53	.671	2.719	2	.329	4.146
	54	.981	.355	3	.015	8.652
	55	.709	1.904	2	.291	3.687
	56	.920	1.325	2	.080	6.221
	57	.990	.043	1	.008	9.777
	58	.969	.673	1	.026	7.907
	59	.672	3.157	3	.328	4.595
	60	.999	6.201	2	.001	20.894
	61	.569	2.604	2	.431	3.159
	62	.978	.428	3	.019	8.330
	63	.947	.900	1	.049	6.810
	64	.684	6.209	2	.308	7.808
	65	.932	2.045	3	.068	7.281
	66	.603	2.317	1	.397	3.153
	67	.996	.470	3	.004	11.709
	68	.985	.871	1	.015	9.284
	69	.991	.078	3	.007	10.110
	70	.947	.900	1	.049	6.810
	71	.991	2.006	1	.008	11.530
	72	.906	1.120	1	.094	5.662
	73	.992	1.076	2	.008	10.599
	74	.949	.575	1	.050	6.463
	75	.920	1.099	3	.079	6.003
	76	.955	.671	3	.044	6.841
	77	.991	.078	3	.007	10.110
	78	.978	.556	1	.013	9.250
	79	.996	.776	1	.004	11.737
	80	.970	1.051	3	.030	8.020
	81	.987	.387	3	.013	9.089
	82	.908	1.062	1	.092	5.650
	83	1.000	4.027	2	.000	27.809
	84	.996	.680	1	.004	11.759
	85	1.000	5.802	2	.000	28.545
	86	.737	2.649	1	.263	4.713
	87	.999	4.052	2	.001	17.378
	88	.831	3.874	1	.141	7.424
	89	1.000	.831	2	.000	16.823
	90	.991	2.006	1	.008	11.530
	91	.969	2.426	1	.031	9.282
	92	.983	.375	1	.016	8.553
	93	.672	3.157	3	.328	4.595
	94	.983	.375	1	.016	8.553
	95	.999	1.138	2	.001	15.231
	96	.949	.575	1	.050	6.463
	97	1.000	2.465	2	.000	21.125
	98	.984	.421	2	.016	8.695
	99	.984	.421	2	.016	8.695
	100	.999	.373	2	.001	13.909
	101	.538	2.952	3	.462	3.256
	102	.998	1.311	3	.001	14.614

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Highest Group		Second Highest Group		
	Case Number	P(G=g D=d)	Squared Mahalanobis Distance to Centroid	Group	P(G=g D=d)
Original	103	.740	2.749	2	.260
	104	.987	.387	3	.013
	105	.953	4.015	3	.047
	106	.946	1.391	1	.053

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Case Number	Highest Group		Second Highest Group	
		P(G=g D=d)	Squared Mahalanobis Distance to Centroid	Group	P(G=g D=d)
Cross-validated ^a	1	.998	1.354	2	.002
	2	.968	3.515	1	.032
	3	.991	1.839	3	.007
	4	.966	4.094	1	.033
	5	.966	4.094	1	.033
	6	1.000	6.284	2	.000
	7	.821	6.184	1	.179
	8	1.000	23.289	2	.000
	9	.998	13.075	2	.002
	10	.997	8.136	3	.003
	11	.857	5.922	3	.141
	12	.994	3.822	1	.005
	13	1.000	9.231	2	.000
	14	.995	5.480	1	.005
	15	.825	6.768	3	.174
	16	.995	9.782	2	.005
	17	1.000	6.904	2	.000
	18	.856	2.313	2	.144
	19	.968	1.571	3	.032
	20	1.000	3.651	2	.000
	21	.963	6.191	2	.037
	22	.800	7.725	1	.200
	23	.976	2.936	1	.016
	24	.984	6.622	3	.016
	25	.986	.851	3	.013
	26	.998	18.524	2	.002
	27	.997	10.456	1	.003
	28	.630	12.647	1	.370
	29	.899	22.715	3	.070
	30	.776	3.999	3	.224
	31	.573	15.048	1	.426
	32	.505	4.564	1	.494
	33	.901	5.951	3	.099
	34	.842	6.524	3	.158
	35	.722	13.113	1	.278
	36	.968	1.571	3	.032
	37	.982	4.524	1	.017
	38	.599	4.106	2	.400
	39	.903	2.048	2	.097
	40	.997	4.124	3	.002
	41	.995	2.519	2	.005
	42	1.000	6.904	2	.000
	43	.895	16.046	3	.105
	44	.979	6.440	1	.020
	45	.999	5.101	2	.001
	46	.989	1.567	1	.008
	47	.872	14.300	2	.128
	48	.991	1.839	3	.007
	49	.507	7.162	1	.493
	50	.935	6.344	1	.065
	51	.945	9.048	2	.055

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Case Number	Highest Group		Second Highest Group	
		P(G=g D=d)	Squared Mahalanobis Distance to Centroid	Group	P(G=g D=d)
Cross-validated ^a	52	.999	2.896	2	.001
	53	.655	9.435	3	.345
	54	.979	1.509	3	.017
	55	.668	3.712	2	.332
	56	.903	2.048	2	.097
	57	.989	1.567	1	.008
	58	.954	12.453	1	.039
	59	.622	5.503	3	.378
	60	.999	13.757	2	.001
	61	.765	13.453	2	.235
	62	.975	3.430	3	.021
	63	.942	2.611	1	.054
	64	.885	16.432	2	.109
	65	.918	5.153	3	.082
	66	.841	12.576	1	.159
	67	.995	11.623	3	.005
	68	.983	3.393	1	.017
	69	.991	1.839	3	.007
	70	.942	2.611	1	.054
	71	.991	3.234	1	.009
	72	.871	8.814	1	.129
	73	.989	5.436	2	.011
	74	.937	5.994	1	.062
	75	.901	5.951	3	.099
	76	.942	6.871	3	.057
	77	.991	1.839	3	.007
	78	.972	7.531	1	.016
	79	.995	6.456	1	.005
	80	.968	1.571	3	.032
	81	.986	.851	3	.013
	82	.898	3.151	1	.101
	83	1.000	5.747	2	.000
	84	.995	3.696	1	.004
	85	1.000	7.862	2	.000
	86	.600	26.557	2	.400
	87	.998	5.140	2	.002
	88	.789	6.615	1	.176
	89	1.000	2.326	2	.000
	90	.991	3.234	1	.009
	91	.962	5.800	1	.038
	92	.979	6.440	1	.020
	93	.622	5.503	3	.378
	94	.979	6.440	1	.020
	95	.999	4.224	2	.001
	96	.937	5.994	1	.062
	97	1.000	9.753	2	.000
	98	.982	2.337	2	.018
	99	.982	2.337	2	.018
	100	.999	5.101	2	.001
	101	.634	11.608	2	.366
	102	.998	3.852	3	.001

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Highest Group		Second Highest Group		
	Case Number	P(G=g D=d)	Squared Mahalanobis Distance to Centroid	Group	P(G=g D=d)
Cross-validated ^a	103	.675	5.227	2	.325
	104	.986	.851	3	.013
	105	.943	5.230	3	.057
	106	.934	5.986	1	.066

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Case Number	Discriminant Scores	
		Function 1	Function 2
Original	1	-2.816	-.558
	2	-.417	1.603
	3	.817	.380
	4	.025	.198
	5	.025	.198
	6	-4.427	-.568
	7	-1.208	1.422
	8	3.530	-3.470
	9	-2.325	-2.583
	10	1.429	1.597
	11	1.151	-.586
	12	.418	.860
	13	-2.774	-3.147
	14	-.036	2.265
	15	1.301	-.491
	16	-3.272	1.419
	17	5.171	-1.539
	18	2.400	-.716
	19	1.563	.598
	20	3.965	-2.334
	21	-2.370	.590
	22	-.498	.024
	23	.390	-.245
	24	1.178	.519
	25	1.167	.508
	26	-3.232	.227
	27	.284	1.859
	28	-2.046	2.736
	29	1.047	-2.188
	30	1.501	-.458
	31	-.540	-.522
	32	-.771	-1.077
	33	1.521	.065
	34	2.309	.817
	35	-.866	1.039
	36	1.563	.598
	37	.067	.732
	38	-.771	-1.077
	39	2.796	-.625
	40	.814	.951
	41	-2.751	-.072
	42	5.171	-1.539
	43	2.490	1.446
	44	.022	.769
	45	-2.846	-1.092
	46	.421	.289
	47	-2.090	.537
	48	.817	.380
	49	-1.194	.850
	50	-.447	1.069
	51	2.489	-1.677

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.
 For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Case Number	Discriminant Scores	
		Function 1	Function 2
Original	52	-3.166	-.686
	53	2.465	-.231
	54	.752	-.106
	55	-1.255	-.206
	56	2.796	-.625
	57	.421	.289
	58	.206	-.291
	59	2.312	.246
	60	-2.424	-3.019
	61	-1.224	.316
	62	.786	-.155
	63	.006	-.324
	64	-.638	-2.076
	65	1.959	.689
	66	-.882	-.067
	67	1.037	.935
	68	-.063	1.160
	69	.817	.380
	70	.006	-.324
	71	-.066	1.731
	72	-.501	.595
	73	-2.097	-1.444
	74	-.148	.152
	75	1.521	.065
	76	1.182	-.064
	77	.817	.380
	78	.435	-.283
	79	.298	1.299
	80	1.563	.598
	81	1.167	.508
	82	-.478	.547
	83	-4.339	-1.529
	84	.333	1.250
	85	-4.795	.447
	86	-1.005	.943
	87	-2.359	-2.534
	88	-.022	-1.430
	89	-3.197	-1.220
	90	-.066	1.731
	91	-.462	1.640
	92	.022	.769
	93	2.312	.246
	94	.022	.769
	95	2.857	-2.692
	96	-.148	.152
	97	-4.034	.094
	98	-2.066	-.910
	99	-2.066	-.910
	100	-2.846	-1.092
	101	1.609	-.897
	102	1.079	1.469

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.
 For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Case Number	Discriminant Scores	
		Function 1	Function 2
Original	103	-1.623	.808
	104	1.167	.508
	105	2.340	1.351
	106	-.459	1.069

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Case Number	Discriminant Scores	
		Function 1	Function 2
Cross-validated ^a	1		
	2		
	3		
	4		
	5		
	6		
	7		
	8		
	9		
	10		
	11		
	12		
	13		
	14		
	15		
	16		
	17		
	18		
	19		
	20		
	21		
	22		
	23		
	24		
	25		
	26		
	27		
	28		
	29		
	30		
	31		
	32		
	33		
	34		
	35		
	36		
	37		
	38		
	39		
	40		
	41		
	42		
	43		
	44		
	45		
	46		
	47		
	48		
	49		
	50		
	51		

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.
For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Case Number	Discriminant Scores	
		Function 1	Function 2
Cross-validated ^a	52		
	53		
	54		
	55		
	56		
	57		
	58		
	59		
	60		
	61		
	62		
	63		
	64		
	65		
	66		
	67		
	68		
	69		
	70		
	71		
	72		
	73		
	74		
	75		
	76		
	77		
	78		
	79		
	80		
	81		
	82		
	83		
	84		
	85		
	86		
	87		
	88		
	89		
	90		
	91		
	92		
	93		
	94		
	95		
	96		
	97		
	98		
	99		
	100		
	101		
	102		

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.
For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

Casewise Statistics

	Discriminant Scores	
	Function 1	Function 2
Case Number		
Cross-validated ^a	103	
	104	
	105	
	106	

For the original data, squared Mahalanobis distance is based on canonical functions.

For the cross-validated data, squared Mahalanobis distance is based on observations.

**. Misclassified case

a. Cross validation is done only for those cases in the analysis. In cross validation, each case is classified by the functions derived from all cases other than that case.

Classification Results^{b,c}

	Cluster Number of Case	Predicted Group	
		1	2
Original	Count	1	25
		2	3
		3	0
	%	1	92.6
		2	4.3
		3	.0
Cross-validated ^a	Count	1	23
		2	4
		3	0
	%	1	85.2
		2	5.8
		3	.0
			20.0

Classification Results^{b,c}

		Cluster Number of Case	Predicted	Total
			3	
Original	Count	1	0	27
		2	1	69
		3	10	10
	%	1	.0	100.0
		2	1.4	100.0
		3	100.0	100.0
Cross-validated ^a	Count	1	0	27
		2	2	69
		3	8	10
	%	1	.0	100.0
		2	2.9	100.0
		3	80.0	100.0

- a. Cross validation is done only for those cases in the analysis. In cross validation, each case is classified by the functions derived from all cases other than that case.
- b. 94.3% of original grouped cases correctly classified.
- c. 88.7% of cross-validated grouped cases correctly classified.

Crosstabs

Cluster Number of Case * Jenis kelamin Crosstabulation

		Jenis kelamin	
		laki-laki	
		Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	17	63.0%
	2	52	75.4%
	3	9	90.0%
Total		78	73.6%

Cluster Number of Case * Jenis kelamin Crosstabulation

		Jenis kelamin		Total	
		Perempuan			
		Count	% within Cluster Number of Case	Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	10	37.0%	27	100.0%
	2	17	24.6%	69	100.0%
	3	1	10.0%	10	100.0%
Total		28	26.4%	106	100.0%

Cluster Number of Case * Usia Crosstabulation

	Usia				
	< 18 tahun		18 - 24 tahun		
	Count	% within Cluster Number of Case	Count	% within Cluster Number of Case	
Cluster Number of Case	1	1	3.7%	25	92.6%
	2	1	1.4%	66	95.7%
	3	1	10.0%	9	90.0%
Total		3	2.8%	100	94.3%

Cluster Number of Case * Usia Crosstabulation

	Usia	
	25 - 34 tahun	
	Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	.0%
	2	1.4%
	3	.0%
Total	1	.9%

Cluster Number of Case * Usia Crosstabulation

	Usia		Total	
	35 - 49 tahun		Count	% within Cluster Number of Case
	Count	% within Cluster Number of Case		
Cluster Number of Case	1	3.7%	27	100.0%
	2	1.4%	69	100.0%
	3	.0%	10	100.0%
Total	2	1.9%	106	100.0%

Cluster Number of Case * domisili Crosstabulation

		domisili			
		Tambak Bayan		Kledokan	
		Count	% within Cluster Number of Case	Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	7	25.9%	1	3.7%
	2	13	18.8%	5	7.2%
	3	2	20.0%	1	10.0%
Total		22	20.8%	7	6.6%

Cluster Number of Case * domisili Crosstabulation

		domisili			
		Dirgantara		Seturan	
		Count	% within Cluster Number of Case	Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	4	14.8%	5	18.5%
	2	3	4.3%	6	8.7%
	3	2	20.0%	1	10.0%
Total		9	8.5%	12	11.3%

Cluster Number of Case * domisili Crosstabulation

		domisili		Total	
		Lainnya			
		Count	% within Cluster Number of Case	Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	10	37.0%	27	100.0%
	2	42	60.9%	69	100.0%
	3	4	40.0%	10	100.0%
Total		56	52.8%	106	100.0%

Cluster Number of Case * Pendidikan terakhir Crosstabulation

		Pendidikan terakhir	
		SMA	
		Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	26	96.3%
	2	67	97.1%
	3	10	100.0%
Total		103	97.2%

Cluster Number of Case * Pendidikan terakhir Crosstabulation

		Pendidikan terakhir		Total	
		Sarjana			
		Count	% within Cluster Number of Case	Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	1	3.7%	27	100.0%
	2	2	2.9%	69	100.0%
	3	0	.0%	10	100.0%
Total		3	2.8%	106	100.0%

Cluster Number of Case * Pekerjaan Crosstabulation

	Pekerjaan			
	Pelajar/mahasiswa		Pegawai swasta	
	Count	% within Cluster Number of Case	Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	26	96.3%	.0%
	2	65	94.2%	4.3%
	3	10	100.0%	.0%
Total		101	95.3%	2.8%

Cluster Number of Case * Pekerjaan Crosstabulation

	Pekerjaan		Total	
	Wiraswasta			
	Count	% within Cluster Number of Case	Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	1	3.7%	27 100.0%
	2	1	1.4%	69 100.0%
	3	0	.0%	10 100.0%
Total		2	1.9%	106 100.0%

Cluster Number of Case * Pendapatan Crosstabulation

		Pendapatan			
		<= Rp. 500.000		Rp. 500.001 – Rp. 1.000.000	
		Count	% within Cluster Number of Case	Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	4	14.8%	11	40.7%
	2	18	26.1%	27	39.1%
	3	0	.0%	6	60.0%
Total		22	20.8%	44	41.5%

Cluster Number of Case * Pendapatan Crosstabulation

		Pendapatan			
		Rp.1.000.001 – Rp.1.500.000		Rp. 1.500.001 – Rp.2.000.000	
		Count	% within Cluster Number of Case	Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	5	18.5%	3	11.1%
	2	14	20.3%	7	10.1%
	3	2	20.0%	0	.0%
Total		21	19.8%	10	9.4%

Cluster Number of Case * Pendapatan Crosstabulation

		Pendapatan		Total	
		> Rp. 2.000.001			
		Count	% within Cluster Number of Case	Count	% within Cluster Number of Case
Cluster Number of Case	1	4	14.8%	27	100.0%
	2	3	4.3%	69	100.0%
	3	2	20.0%	10	100.0%
Total		9	8.5%	106	100.0%