BAB 5

KESIMPULAN DAN IMPLIKASI MANAJERIAL

5.1. Pendahuluan

Pada bab lima akan membahas mengenai kesimpulan dari hasil penelitian consumer insight pada pemilihan vendor wedding di Yogyakarta, implikasi manajerial, kelemahan penelitian, dan saran pada penelitian yang akan datang.

5.2. Kesimpulan

Proses pengambilan keputusan dalam pemilihan vendor wedding dimulai dari pencarian informasi vendor wedding yang dapat diketahui dari bertanya kepada relasi, teman, atau kenalan. Informasi dapat juga diperoleh melalui pengalaman dari keluarga atau saudara, mendatangi pesta pernikahan, mengetahui dari internet, brosur, iklan, dan pameran yang terakhir adalah vendor tersebut memang sudah dikenal oleh konsumen.

Dari informasi yang didapatkan konsumen akan memilih vendor yang sesuai dengan kriteria mereka. Kriteria yang dipilih adalah vendor yang disiplin, kreatif, berorientasi pada hasil atau kualitas, professional, pengalaman dan track recordnya, harga, dan sumber daya manusia yang melakukan negosiasi dengan calon pengantin.

Kriteria yang paling berpengaruh pada keyakinan konsumen dalam pengambilan keputusan adalah popularitas, reputasi (*word of mouth*, rekomendasi, *track record*), hasil, dan konsep yang ditawarkan.

Wedding decoration dalam persepsi konsumen yaitu dekorasi dapat digunakan untuk menghindari kejenuhan bagi tamu-tamunya, dekorasi menjadi first impression ketika orang datang pada sebuah pesta pernikahan, dekorasi dapat membangun ambience dan atmosfer, dekorasi juga menjadi salah satu yang menentukan tema wedding.

Pada pesta pernikahan saat ini konsumen memiliki kecenderungan menginginkan pesta pernikahan yang lebih santai, simpel, tidak kaku, tidak formal, dan dapat berinteraksi kepada tamu yang hadir dengan lebih intim. Konsep ini dapat diwujudkan dengan konsep *private party* dengan jumlah tamu yang tidak terlalu banyak hanya berasal dari keluarga dan teman-teman dekat.

Pada generasi saat ini terdapat pergeseran keterlibatan orang tua dalam mengadakan pesta pernikahan. Orang tua tidak lagi menjadi satu-satunya orang yang mempengaruhi keputusan kedua calon mempelai dalam memilih sebuah vendor wedding. Saat ini calon mempelai juga dipengaruhi oleh teman-teman dan pasangannya dalam memilih vendor wedding.

5.3. Implikasi Manajerial

Implikasi manajerial dari penelitian ini yaitu, sebagai berikut:

a. Bagi perusahaan sebagai *vendor wedding*, perusahaan *vendor wedding* saat ini harus mampu menerapkan konsep pesta pernikahan yang simpel, tidak terlalu formal, tidak kaku, tetapi tetap memiliki kesan yang *elegant*. Perusahaan harus selalu menjalin relasi yang baik dengan konsumennya,

konsumen bukan tidak mungkin menjadi *marketing* bagi perusahaan vendor wedding dengan merekomendasikan kepada teman, keluarga, dan relasi mereka apabila mereka merasa puas dengan vendor wedding yang mereka gunakan, karena salah satu yang membuat konsumen benar-benar yakin untuk menggunakan vendor wedding tersebut adalah word of mouth. Perusahaan harus memperhatikan mengenai kedisiplinan kerja, kualitas SDM, kredibilitas, reputasi (yang dipengaruhi oleh word of mouth, rekomendasi, track record), dan hasil atau produknya. Perusahaan harus selalu melakukan inovasi karena konsumen senang melihat adanya kreatifitas dari vendor wedding dan menghindari kesan monoton. Perusahaan juga perlu mengetahui bahwa konsumen juga memperhatikan jam terbang dan popularitas dari perusahaan sebagai hal yang membuat mereka merasa yakin terhadap vendor wedding, selain itu calon mempelai tidak sendiri dalam memilih vendor wedding akan tetapi teman-teman, orang tua, dan keluarga juga ikut mempengaruhi konsumen dalam memilih vendor weddingnya.

Perusahaan dapat melakukan promosi yang menarik bagi konsumen selain untuk mengenalkan produknya juga berguna untuk meningkatkan popularitasnya, dalam hasil wawancara promosi yang menarik bagi konsumen adalah vendor dapat mengikuti pameran wedding, iklan (internet, flyer, brosur), vendor wedding dapat memperlihatkan portfolionya, memiliki SDM yang komunikatif, dan harga yang mampu bersaing tetapi tidak mengesampingkan kualitas.

Pada saat ini konsumen di DIY menginginkan inovasi pada *vendor* wedding yang ada di DIY yaitu dari segi dekorasi, konsep pesta, gedung, katering, vendor wedding yang selalu mengikuti trend, ide yang memiliki originalitas. Bagi perusahaan wedding organizer, konsumen menginginkan adanya standarisasi pada sistem kerjanya.

b. Bagi akademisi dan masyarakat, memberikan gambaran mengenai persiapan sebuah pesta pernikahan dan pemilihan vendor weddingnya. Persiapan pesta pernikahan melibatkan berbagai macam vendor wedding yang harus dipersiapkan secara matang dan terorganisir agar pesta pernikahan berjalan dengan sukses. Ketika mempersiapkan pesta pernikahan hal yang paling penting dan perlu diperhatikan adalah pemilihan dekorasi, entertainment, makanan, make-up dari mempelai karena keempat aspek tersebut adalah hal-hal yang menjadi perhatian tamu undangan ketika mereka menghadiri sebuah pesta pernikahan.

5.4. Keterbatasan Penelitian

Penelitian ini memiliki keterbatasan yaitu penelitian hanya dilakukan kepada pasangan yang beretnis Tionghoa, penelitian dilakukan untuk pesta pernikahan *international wedding* dengan unsur adat Tionghoa di daerah DIY sehingga hasil penelitian ini belum tentu relevan apabila diterapkan kepada pesta pernikahan di daerah yang lainnya karena setiap daerah memiliki ciri khas dan kebiasaan masing-masing dalam menyelenggarakan pesta pernikahan. Penelitian ini tidak melibatkan orang tua sehingga ada kemungkinan orang tua juga bisa memiliki keterlibatan yang signifikan terutama jika biaya pesta pernikahan tinggi.

5.5. Saran

Penelitian selanjutnya dapat melibatkan orang tua sebagai partisipan selain calon pengantinnya. Hasil penelitian ini dapat ditindak lanjuti untuk riset kuantitatif.



DAFTAR PUSTAKA

Tjiptono, F., Chandra G., & Adriana D., (2008), *Pemasaran Strategik*, Penerbit Andi, Yogyakarta.

Tjiptono, F., (2011), *Pemasaran Jasa*, Penerbit Bayumedia, Malang.

Maulana, A.E., (2009), *Consumer Insights via Ethnography*, Penerbit Erlangga, Yogyakarta.

http://www.thepinkbride.com/tennessee-wedding-catering-how-to-select-your-wedding-caterer/, diakses 21 mei 2013, pukul 09.50 WIB

http://www.kapanlagi.com/foto/berita-

foto/indonesia/16165sandra_dewi_di_hotel_intercontinental_jakarta-20110501-008-anto.html, diakses pada tanggal 21 Mei 2013 pukul 22.21 WIB

http://annisa.co.id/inspiration/topic/aku-ingin-pesta-pernikahan-sempurna/, diakses pada tanggal 21 Mei 2013 pukul 22.21 WIB

http://www.blog.my-weddingbelle.com/tag/sembilan-masalah-pernikahan, diakses pada tanggal 21 Mei 2013 pukul 22.21 WIB

http://bidakaraweddingexpo.com/2339/prosesi-pernikahan-adat-cina/,

diakses pada tanggal 21 Mei 2013 pukul 22.27 WIB

http://dhammacitta.org/forum/index.php?topic=7019.0, diakses pada tanggal 21 Mei 2013 pukul 22.29 WIB

http://www.perempuan.com/read/masalah-paling-sering-muncul-saat-rencana-

pernikahan-, diakses pada tanggal 21 Mei 2013 pukul 22.29 WIB

www.KapanLagi.com/Ruswanto/sjw, diakses pada tanggal 21 Mei 2013 pukul 22.32

WIB

 $http://www.surabayawedding.com/content/view/247/118/,\ diakses\ pada\ tanggal\ 22$

Mei 2013 pukul 09.50 WIB

http://www.elearning.indosatschool.com/2010/10/MAN_JASA.doc, diakses pada

tanggal 22 Mei 2013 pukul 09.55 WIB

http://www.thepinkbride.com/tennessee-wedding-catering-how-to-select-your-

wedding-caterer/, diakses pada tanggal 22 mei 2013, pukul 09.50 WIB

http://www.weddingku.com, diakses pada tanggal 3 Mei 2013 pukul 10.00 WIB

http://www.semarangwedding.com/Tips-Memilih-Vendor-Pernikahan,

diakses pada tanggal 3 Mei 2013 pukul 10.00 WIB

http://oxforddictionaries.com/definition/english/reputation?q=reputation, diakses

pada tanggal 3 Mei 2013 pukul 10.00 WIB

http://www.mercubuana.ac.id/files/42011-1-510492555210.doc diakses pada tanggal

3 Mei 2013 pukul 10.00 WIB

http://www.ianphotography.asia/andy-susan-tea-ceremony/, diakses pada tanggal 3

Mei 2013 pukul 11.10 WIB

http://www.saranpernikahan.com, diakses pada tanggal 3 Mei 2013

pukul 11.10 WIB

http://www.kamusbesar.com, diakses pada tanggal 3 Mei 2013 pukul 11.10 WIB

http://www.paketriapengantin.net, diakses pada tanggal 3 Mei 2013

pukul 11.12 WIB

http://www.lightsworksjakarta.com, diakses pada tanggal 3 Mei 2013

pukul 11.12 WIB

http://www.pranikah.org, diakses pada tanggal 3 Mei 2013 pukul 12.03 WIB

http://www.tutor2u.net/business/marketing/buying_decision_process.asp, diakses pada tanggal 30 Mei 2013 pukul 22.05 WIB

http://www.mercubuana.ac.id, diakses pada tanggal 30 Mei 2013 pukul 22.05 WIB

http://www.republika.co.id/berita/nasional/jawa-tengah-diy-

nasional/13/02/19/migin7-diy-wacanakan-pernikahan-di-kua, diakses pada tanggal 1 Juni 2013 pukul 08.15 WIB

http://www.femina.co.id/isu.wanita/anda.pria/pria.wanita.dua.dunia.yang.berbeda/005/003/76, diakses pada tanggal 1 Juni 2013 pukul 8.15 WIB

LAMPIRAN

Interview Protocol

Berikut ini adalah daftar pertanyaan atau *interview protocol* yang digunakan oleh peneliti sebagai acuan dan dasar dalam mengajukan pertanyaan pada saat wawancara.

1.	Profil klien	1. Nama:
1.	Piolii Kileli	2. Usia :
		3. Pekerjaan:
		\mathbf{J}
		1 88
	T. C.	5. Agama:
2.	Informasi	1. Kapan akan mengadakan pesta pernikahan?
	Awal	2. Adat apa yang akan Anda gunakan?
	Awai	3. Jika agama berbeda bagaimana Anda
		memutuskan untuk melakukan pemberkatan?
		4. Ada berapa pesta pernikahan yang akan Anda
		selenggarakan? Sendiri – sendiri atau berdua?
		5. Apa saja yang Anda ketahui mengenai prosesi
		wedding dari pagi s.d malam hari? Apakah Anda
		akan menerapkannya?
		6. Apa saja prosesi adat yang akan Anda gunakan?
3.	Pengetahuan	 Apakah Anda menggunakan jasa vendor
	konsumen mengenai vendor wedding	wedding? Mengapa? Bila menggunakan jasa
		vendor wedding, apakah vendor untuk wedding
		ceremony telah didapatkan?
	Wedding	2. Vendor wedding apa saja yang Anda ketahui?
		3. Apakah Anda mengetahui perkiraan biaya untuk
		masing-masing vendor?
4.	Pesta pernikahan	1. Ide pesta pernikahan yang Anda inginkan seperti
	yang diinginkan	apa?
	konsumen	2. Untuk pesta pernikahan Anda sendiri, Anda
		maunya seperti apa? Bisa dijabarkan?
5.	Proses	1. Dari mana Anda mendapatkan informasi vendor
	pengambilan	wedding?
	keputusan	2. Apakah dalam proses pencarian informasi
	Keputusan	tersebut akan berpengaruh kepada pemilihan
		vendor Anda ?
6.	Faktor yang	Siapa di antara Anda berdua yang paling
	berpengaruh	menentukan detail acara pesta pernikahan Anda?
	ocipciigarun	Bagaimana memutuskannya?
	l	2-10-11-11-11-11-11-11-11-11-11-11-11-11-

	dalam	2. Persiapan apa saja yang Anda berdua lakukan
		untuk mewujudkan pesta pernikahan Anda?
	pengambilan	3. Bagaimana proses awal pencarian informasi
	keputusan	vendor-vendor wedding?
		4. Vendor wedding ceremony apa saja yang akan/
		telah Anda pilih?
		5. Pengalaman apa yang Anda rasakan ketika akan
		melakukan pengambilan keputusan tersebut?
		6. Kendala apa saja yang terjadi pada saat
		mempersiapkan pesta pernikahan?
		7. Bagaimana Anda mengatasi kendala yang ada?
		8. Menurut Anda, vendor-vendor mana saja yang
		sangat membantu persiapan pernikahan Anda?
		Bisa diceritakan bagaimana kerjasama mereka?
		9. Berapa lama Anda menentukan vendor-vendor
		yang akan Anda gunakan?
		10. Siapa saja yang Anda libatkan atau
		mempengaruhi keputusan pemilihan vendor-
	.0	vendor yang akan Anda gunakan?
	3-7.	11. Apa saja kriteria pemilihan vendor wedding
		yang Anda gunakan?
		12. Manakah kriteria yang menjadi prioritas Anda?
		Mengapa?
		13. Menurut Anda apa saja faktor yang dapat
		membuat Anda benar-benar yakin untuk
		memakai vendor wedding tersebut?
		14. Sumber informasi apa saja yang Anda gunakan?
		Mengapa?
		15. Siapa saja pihak yang membantu Anda dalam
		pemilihan vendor wedding?
		16. Apakah pendapat pihak-pihak tersebut sama atau
		justru berbeda-beda?
		17. Bagaimana Anda membuat keputusan akhir?
		18. Siapa yang paling Anda dengarkan?
	0.1.	19. Mengapa?
7.	Sudut pandang	1. Menurut Anda, layanan vendor wedding yang
	konsumen	ideal seperti apa? Bisa dijelaskan?
		2. Menurut Anda vendor wedding yang
		meyakinkan di mata konsumen (Anda) itu
		seperti apa? 3. Manurut Anda promosi saparti apa yang akan
		3. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut
		mengenai sebuah vendor wedding?
		4. Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk
		wedding yang ada di Yogyakarta?
		5. Apakah menurut Anda harga yang tinggi akan
		5. Apakan menurut Anda narga yang iniggi akan

8.	Wedding decoration dan sudut pandang konsumen mengenai wedding decoration	 menunjukkan bahwa kualitas produk tersebut baik? Mengapa? 6. Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik? 7. Ketika Anda menghadiri sebuah pesta pernikahan, hal apa saja yang pertama kali akan menarik perhatian Anda? 8. Apakah hal tersebut akan Anda terapkan ketika Anda mengadakan sebuah pesta pernikahan? 1. Tema dekorasi yang Anda inginkan seperti apa? 2. Bagaimana Anda menentukan tema dekorasi? 3. Menurut pengetahuan Anda kisaran budget untuk wedding decoration saat ini berapa? Apakah Anda akan menerapkannya? 4. Anda lebih suka pada model yang sudah pernah dibuat atau model baru yang belum pernah ada? Mengapa? 5. Apakah wedding decoration penting dalam sebuah pesta?

LAMPIRAN 2

TRANSKRIP WAWANCARA PARTISIPAN YANG AKAN MENIKAH

Kapan akan mengadakan pesta pernikahan?		
Devi :	mungkin sekitar tahun 2004an	
Edo:	ee kurang lebih 2 sampai tiga tahun kedepan	
Felicia:	kira-kira emm tiga tahun lagi	
Gerry:	tahun 2015.	
jessi :	Agustus tanggal 23	
Stella:	29 Juni 2013.	
Wendy:	23 agustus 2013.	
Wijaya:	mmmm sekitar tiga tahun lagi mungkin ya	
Apakah And	a menggunakan jasa vendor wedding? Mengapa? Bila menggunakan	
jasa vendor v	wedding, apakah vendor untuk wedding ceremony telah didapatkan?	
Devi:	iya pasti, biar acaranya tu lancar trus terkoordinasi dengan baik.Belum.	
Edo:	vendor wedding itu maksudnya kaya apa?	
Adriyanie:	vendor itu pemasok pemasok jadi kaya eo, sound, cake, dekor.	
Edo:	o ya pasti pakai	
Adriyanie:	kenapa?	
Edo:	karena saya tidak mungkin mengurusinya dengan kedua tangan	
	saya sendiri. wah ya belum soalnya masi lama jadi belum	
	terpikirkan	
Felicia:	iya	
Adriyanie:	kenapa?	
Felicia:	karena menurut saya untuk menyiapkan satu wedding itu banyak yang perlu dipersiapin jadi ya harus pake vendor wedding. Belum.	
Gerry:	iya.	
Adriyanie:	kenapa?	
Gerry:	biar ada keteraturan	
	belum	
Jessi:	pake vendor tapi belum dapet,	
Adriyanie:	Kenapa pake?	
jessi :	eeeeeeee (berpikir) nggak mungkin acara kaya gitu ditangani	
C. 11	sendiri.	
Stella:	ya.	
Adriyanie:	kenapa?	
Stella:	karena di hari H itu nggak mau ribet. sudah.	
Wendy:	ya pake, soalnya dia jadi lebih simple gak banyak pekerjaan gak	
Wellay.	banyak yang dipikirkan mm terus apa saja itu yang pertama	
	undangan eo kemudian fotografi kemudian entertaine e juga.	
Wijaya:	o ya pasti pake jasa vendor, soalnya saya nggak mungkin bisa	
, rigara i	melakukan semuanya tu sendiri berdua dengan istri saya besok.	
L	,	

	Belum	
	Vendor wedding apa saja yang Anda ketahui?	
Devi:	kirei, amour, gurat ungu, terus ada apa lagi ya. c plus apa apa tu ya	
	ada tao, ya Cuma itu yang saya tau.	
Edo:	vendor wedding itu maksude eo, untuk acara atau sound system	
Adriyanie:	atau	
Edo:	keseluruhan jadi eo, dekorasi, cake, sound lighting	
	kalo untuk eo weddingnya kalo yang pernah saya denger itu ada	
	yang namanya gurat ungu, terus ada yang namanya kirei, ada yang	
	namanya mm apa ya kalo dekorasi itu taunya mahkota itu	
	mahkota decoration itu keliatannya bagus, kalo sound system ada	
	thunder ada mad flash, cake jasmine ada wahyu austin dan lain	
	lain.	
Felicia:	kirei, gurat ungu, c plus, miracle, udah.	
Adriyanie:	sound?	
Felicia:	nggak tau.	
Gerry:	kirei, amour, max, udah itu aja.	
Jessi:	maksute eo wo apa?	
Adriyanie:	bisa eo wo cake bridal makeup	
Jessi:	dimana disini atau solo?	
Adriyanie:	disolo disini (yogya)	
Jessi:	lina gunawan, kencana, exotic, hutama sari, terus (mikir), kirei,	
Adriyanie:	max, amour, terus tinara, tripex.	
Jessi:	kalo solo?	
	arya bridal, terus salon make-up dandung, undangan gracia, dekor	
Stella:	laki lucky paling itu itu aja maksutnya yang diketahui?	
Adriyanie:	jadi vendor itu kan kaya cakenya, sound system, eonya,	
Stella:	keseluruhan	
Adriyanie:	maksute aku nyebutke satu-satu?	
Stella	hooh yang kamu tau.	
Stella	ooo WO Mahkota, terus eeee dekorasi Galaxy, eee makanan atau	
	catheing S2, terus make-up juga ya make-up Donny Liem, terus	
	sound system tan e sorry-sorry Dempo, cake itu Billiechic, terus	
	lighting itu namane mas yono gitu aku nggak tau sapa itu, terus	
	orchestra Oni N Friends.	
Wendy:	kalo di jogja kalo eo max, kirei, amour, miracle, gurat ungu	
Adriyanie:	Kalo di solo?	
Wendy:	Hendrik, kemudian ada kalo fotografinya cool frame, kalo	
	undangannya ada gracia terus ada cik anin.	
Wijaya:	gurat ungu, kirei, cuma dua itu ya yang biasa kedengeran di kuping	
	saya.	
Apakah Anda mengetahui perkiraan biaya untuk masing-masing vendor?		
Devi:	ee belum belum semuanya	
Edo:	kalo sound system kurang lebih ngerti ya Cuma kalo untuk eo	
Adriyanie:	wedding kurang tau.	

T 1	
Edo:	kalo untuk sound system berapa?
	kayanya sekitar lima puluh enam puluh, kalo acaranya agak gede
T 1' '	ya sekitar enam puluhan.
Felicia:	nggak begitu pasti. Kira-kira diatas 500 juta.
Adriyanie:	500 juta itu untuk keseluruhannya?
Felicia:	mmmmm, iya .
Gerry:	belum tau.
Jessi:	belum tahu
Stella:	kalo sebelum memilih sudah tau karenakan cici e ko Otty udah
	pernah pake dan itu exactly the same dan sama jadi ya kita udah
	taulah kira-kira rangenya berapa.
Wendy:	iya harus.
Wijaya :	eeee masing masing vendor kalo perkiraannya belum tau, cuma
	kalo total mungkin tau ya.
Adriyanie:	kira-kira berapa?
Wijaya:	kalo total itu ya kurang lebih sekitar empat ratus sampai lima
	ratus kurang lebih segitu.
	Ide pesta pernikahan yang Anda inginkan seperti apa?
Devi:	kalo saya sih mending yang simple tapi elegant.
Edo:	maksudnya konsepnya atau gimana?
Adriyanie:	iya konsepnya.
Edo :	konsepnya saya mau yang simple tapi mengena jadi tidak perlu
Adriyanie:	yang berglamour glamour Cuma memang yang terbaik. Ya gitu lah.
Edo :	simplenya itu yang seperti apa?
	jadi saya nggak mau yang terlalu meriah nggak mau yang
	dekorasinya terlalu lebay kalo bisa sih orangnya jangan terlalu
	banyak banyak jadi temen- temen dan keluarga dekat yang di
	undang.
Felicia:	mmmmmm garden wedding
Adriyanie:	bisa dijelaskan garden wedding yang seperti apa?
Felicia:	kalo bisa yang outdoor, yang tidak terlalu formal kaya biasanya,
Adriyanie:	mmm beda dari yang lain.
Felicia:	beda dari yang lain itu dalam hal apa?
Adriyanie:	kaya prosesinya, dari mulai acaranya.
Felicia:	prosesinya udah ada gambaran?
	mm prosesinya yang tidak formal kaya biasanya lah, biasanyakan
	sudah ada pake caranya yang formal-formal, lebih ke arah barat.
Gerry:	yang elegant.
Adriyanie:	bisa dijelaskan? Dideskripsikan elegantnya seperti apa?
Gerry:	Ya yang simple, yang ada unsur vintagenya
Jessi :	taman, garden party
Adriyanie:	bisa dijelasin nggak?
jessi :	taman aja ndak terlalu banyak dekor ya cuma dari alam itu yang
J	simple aja,
Stella:	ide?
~	1

Adriyanie:	heeh, konsep.	
Stella:	konsepnya itu nggak pengen yang terlalu Chinese terus ke arah	
	western bule misalkan kaya digereja itu kaya bukan kalo	
	Chinesekan digan apa manten dateng gitu, maksute mantenkan	
	berdua cowok cewek, la kalo ini mantenkan digandeng papa e baru	
	dateng ke altar	
Wendy:	pesta kebun pesta tamanlah.	
Adriyanie:	Kira-kira yang kaya apa?	
Wendy:	Yaitu ruang terbuka, kalo memungkinkan karena kadang kala	
Wellay .	kitakan harus punya plan B kalo ujan atau apa ,terus yang jelas gak	
	mau yang mejaan karena belajar dari pengalaman kakak kakakku	
Wiles	yang dua itu lebih pengen interaksi sama tamu.	
Wijaya :	yang konvensional aja nggak usah yang aneh-aneh.	
Adriyanie:	yang konvensional itu yang seperti apa?	
Wijaya :	yang konvensional itu kaya pernikahan yang tamu masuk duduk	
	terus habis itu mengikuti acara terus habis itu acara selesai pulang	
	gitu jadi simple.	
	Adat apa yang akan Anda gunakan?	
Devi:	adat barat	
Edo:	adat batak gila kau (ketawa), adat orang sini ya adat apa ya kalo	
	dewe kawin ki, ya adat cina peranakan Indonesia.	
Felicia:	dalam hal?	
Adriyanie:	adat prosesi pagi sampai wedding.	
Felicia:	chinese	
Gerry:	eeee adat barat.	
jessi :	International	
Stella:	campur ya, ada Westernya ada Chinesenya.	
Adriyanie:	Westernnya dimana? Chinesenya dimana?	
Stella:	Western digereja tadi misalkan yang pengantin cewek itu	
Stella .	datengnya sama papah, kalo adat Chinesenya tetep ada sanjit, aku	
	tetep hari Kamis Sanjit, ada tea pai juga terus ya itu adat bulene	
	kaya dekorasinya segala nggak ada chinesenya sama sekali, nggak	
Words	ada tuang zuang xi barang.	
Wendy:	international mungkin ya, kalo adatnya paling ada sedikit	
Adriyanie:	chinesenya.	
Wendy:	Adat chinesenya itu biasanya dimana?	
****	Kaya Paiciu ,terus temonne juga bedanya antara jawa chinese	
Wijaya:	adattt adatttt apa ya, biasanya sih ini yang bukan jawa ya jadi ke	
	pernikahan pernikahan model barat.	
Jika agama berbeda bagaimana Anda memutuskan untuk melakukan		
pemberkatan?		
Devi:	eee kebetulan agama saya juga berbeda dengan pasangan saya	
	kemungkinan besar kami akan melakukan pemberkatan salah	
	satunya.	
Edo:	eeeee ya saya berkati dia (ketawa) eeemmm ya nanti sebisa	

	mungkin dibicarakan lalu akan diambil jalan tengahnya, kan kalo
	di KUA juga nggak boleh kalo agamanya beda (ketawa) jadi
	harus ada salah satu yang mengalah.
Felicia:	mmmmmmm, sebelum wedding pasti sudah dipastikan satu agama
	(ketawa), yang pokoknya salah satu diantara couplenya.
Gerry:	tetap dilakukan dengan mengikuti salah satu pasangannya.
Jessi :	pemberkatan di gereja.
Adriyanie:	ini agamanya sama ya? jadi pemberkatannya nanti mau di gereja
Stella:	atau diluar gereja?
	digedung karena eee pendetanya gerejane ndak ada di Jogja.
Wendy:	Agama sama
Wijaya:	kalo itu nanti didiskusiin dengan calon istri saya, ya nanti kita
Wijaya .	diskusiin lah ya baiknya itu sebenernya gimana nanti kalo misalnya
	kita mau nikah maunya gimana, tentunya aja dengan bantuan dari
	kedua belah pihak ya, orang tua saya dan orang tua calon istri.
Ada berana	pesta pernikahan yang akan Anda selenggarakan? Sendiri – sendiri
Ada octapa	atau berdua?
Devi :	kemungkinannn dua sampai tiga kali ya, karena kan dari
DCVI.	keluarganya banyak, kemudian rekan – rekan kerjanya, relasi-
	relasinya juga banyak.
Edo:	
Edo:	ya tergantung kalo dia orang juga ya sekali aja kalo dia orang
	jepang ya di jepang sekali tergantung (bercanda), tapi nanti saya
E-lists.	jadi satu aja jadi yang langsung jadi satu tempat satu acara.
Felicia:	sesuai rencana sih satu dulu (ketawa)
Gerry:	bisa jadi berdua.
Adriyanie:	kira-kira berapa kali?
Gerry:	dua kali.
Adriyanie:	untuk siapa saja?
Gerry:	keluarga cowo sama keluarga cewe, teman , dan kerabat.
Adriyanie:	itu dua kali mengadakannnya?
Gerry:	iya, pesta untuk apa dua kalinya itu dengan maksud yang pertama
	itu untuk keluarga dan kerabat dekat sama teman dekat sama ya
	itu aja terus yang kedua itu rekan kerja sama partner bisnis aja.
Jessi:	oo jadi satu
Stella	eee ada dua tapi kita bareng semua yang pertama untuk kerabat
	yang kedua untuk karyawan.
Wendy:	pesta garden satu aja.
Wijaya :	maksutnya dengan sendiri-sendiri tu bagaimana?
Adriyanie:	maksutnya barengan cowo sama cewe dijadiin satu.
Wijaya:	ooo ya, langsung aja jadi digabung jadi satu.
Adriyanie:	terus kira-kira mau pesta berapa kali?
	oww satu kali aja.
Apa saja yan	g Anda ketahui mengenai prosesi wedding dari pagi s.d malam hari?
	Apakah Anda akan menerapkannya?
Devi :	mmm kalo pagi tu ya dandan terus kalo udahkan kaya
1	

	pemberkatannya gitu abis itu istirahat sebentar kalo udahkan
	resepsinya. Iya pasti.
Edo:	kalo pagi kan biasanya pemberkatan di gereja, abis dari gereja terus
	urus urus yang lain abis itu kan malemnya pesta.
	iya iya dong pasti itu sangat harus itu.
Felicia:	adat chinese mmmm
Gerry:	ndak tau sama sekali.
Jessi:	bangun, makeup, temon, pemberkatan, boci, retouch, foto, dinner,
	abis dinner perlu disebutin? Hahahhaha ngitung sumbangan.
Stella:	yang dipake maksutnya apa?
Adriyanie:	prosesinya.
Stella:	divideo itu maksute?
Adariyanie:	bukan, prosesi dari pagi make-up dan sebagainya itukan mesti ada
	prosesine to nah itu yang mau dipake apa aja itu apa aja
Stella:	prosesinya?
	oooooo kalo yang pagi itu kan make-up dua tempat to dipisah terus
	nanti pas pengantin prianya njemput, nah waktu njemput ditaburi
	beras kuning itu loh, terus ketemu buka waring ya, buka waring
	makan ronde, terus berangkat ke gereja, abis gereja balik lagi
	kerumah cowok masuk ke kamar cowok kamar pengantin udah,
	ooo itu makan ronde lagi po yo, enggak ya o itu makan misoa,
***	sudah terus tacap balik ke hotel lagi ke tacap baru ke gedung.
Wendy:	pagi paling rias kemudian eee temon pemberkatan pulang paling
****	retouch terus acara.
Wijaya :	kalo saya nggak salah pagi itu biasanya pemberkatan gereja, make
	up dulu biasane, calon istri make-up make-upan dulu, kalo cowo
	cepet Cuma pake jas cepet terus tidur, pemberkatan kalo misalnya
	katolik kristen digereja, habis itu biasanya foto ya kalo nggak
	salah, habis foto istirahat kalo nggaak salah terus nanti malemnya siap-siap itu buat pesta biasanya.
	Apa saja prosesi adat yang akan Anda gunakan?
Devi :	mungkin chinese sama mungkin agak barat tapi kalo barat itu lebih
Devi .	ke dekorasi acara-acaranya
Edo:	kalo yang tradisional nggak terlalu banyak, kalo sejauh ini saya
200.	kurang tau ya tapi pasti tetep ada.
Felicia:	adat chinese mmmm.
Adriyanie:	adat chinese kan ada paiciu, temon, itu mau pake nggak?
Felicia:	mm seharusnya dipake cuma nggak tau macemnya apa aja.
Adriyanie:	kalo misalkan ini akan dipake?
Felicia:	iya.
Gerry:	ya barat aja.
Jessi:	paiciu, temonnn, paiciu, temon, uwis paling itu aja.
Wijaya:	mungkin saya pakai, kita ngikut aja.
	Dari mana Anda mendapatkan informasi vendor wedding?
Devi:	dari teman-teman dan keluarga kebanyakan

Edo:	biasanya kalo saya dateng ke kawinan orang itukan eee pesta
	nikahan orang terus ka biasanya ada tu by sapa by sapa ya kurang
	lebih dari situlah.
Felicia:	dari teman, kebanyakan teman.
Gerry:	dari teman sama sumber-sumber dari internet.
Jessi:	dari temen
Adriyanie:	Cuma dari temen aja?
Jessi:	Internet, pameran,
Stella:	kebetulankan cici e sudah pernah pake, ya dari temen-temen
Stella.	kerabat yang pernah maek kita jadiin referensi dalam memilih.
Wendy:	dari keluaraga yang udah pernah married terus kalo enggak dari
, veray .	temen.
Wijaya:	mm dari keluarga, teman-teman, orang tua, dan calon menantu
, ijaja .	(???), dari istri mungkin punya kenalan, mungkin dari temen-
	temen saya juga.
Anakah d	dalam proses pencarian informasi tersebut akan berpengaruh kepada
7 ipakan C	pemilihan vendor Anda ?
Devi :	iya mungkin akan sedikit berpengaruh
Edo:	eeeee saya kira tidak ya. ra mudeng pertanyaane e? (ketawa)
Adriyanie:	kan tadi dateng tu ke kawinan orang tu terus habis itu kan liat tu
Edo:	ohh hasil yang kaya gitu tu akan mempengaruhi vendor yang saya
Adriyanie:	pilih atau enggak.
Edo:	heeh.
Lao.	o ya itu tergantung situasinya juga nanti kan itu sepaket sama hasil
	dan biaya dan lain lain, jadi kalo memang hasilnya bagus dan
	biayanya nggak terlalu berlebihan ya mungkin tidak
	mempengaruhi. (ketawa) (bingung) o ya maksut saya
	mempengaruhi (ketawa).
Felicia:	tentu saja.
Adriyanie:	kenapa?
Felicia:	eee soalnya kalo milih vendor wedding yang udah terpercaya, pasti
Toncia .	kita carinya yang kualitasnya juga yang bagus jadi perlu
	rekomenjessi :i temen, itu penting banget.
Gerry:	pasti berpengaruh.
Jessi:	ya, otomatis, karena budget, terus cocok ndak sama temanya.
Stella:	o ya pasti, referensi-referensikan sangat penting, misalkan o jangan
Stella.	pake ini karena apa apa gitukan kita juga jadi pertimbangan.
Wendy:	iya pasti.
Wijaya:	oo iya pasti akan mempengaruhi vendor kita, vendor yang akan
,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,	kita pilih.
Apa saja kriteria pemilihan vendor wedding yang Anda gunakan?	
Devi :	mungkin yang disiplin mungkin ya biar acaranya juga harus
2011.	terencana dengan baik makanya kalo milih vendor wedding tu
	maunya mereka punya waktu yang tepat disiplin.
Edo:	dari segi harga, dari segi popularitas, dari hasilnya seperti apa tapi
Luo.	dan segi narga, dan segi populantas, dan nashinya seperti apa tapi

n cara
eee udah
a aja
lu terus
a apa
rcayaan.
ndak
isih
xita liat
loh, jadi
ion, juui
asil
idon.
rga per
kalo
Kaio
a itu
a itu
au juga
S
ıman
or
n
ble.
aya
ak

	yang sudah ada dannn orang-orang pasti udah percaya ya.
Jessi:	budget, mmm budget.
Adriyanie:	Kenapa?
Jessi:	kalo bisa hasil maksimal harga paling murah kenapa tidak?
Stella:	kriterianya ya itu ya professional yang paling utama ya, banyak
	jam terbang istilahe gitu.
Adriyanie:	kenapa?
Stella:	ya karena kalo misalkan sudah banyak pengalaman itukan
	kesalahan-kesalahan yang akan dilakukan itukan bisa
	diminimalisasi mungkin.
Wendy:	eeeee yang jelas kreatif karena kalo nggak kreatid pasti bosen
,, chay	entah itu pengantinnya, entah itu tamunya, atau sapapunlah pasti o
	ini dah pernah oo ini udah ada o ini kaya gini ini pasti kaya gini.
Wijaya :	mmm kriteria yang paling penting itu masalah bagaimana mereka
, , ijaya .	bisa eee memberikan kita rundown yang bener-bener akurat dan
	mereka menjamin dengan rundown seperti ini acaramu bisa
	berlangsung dari pagi sampe malem dengan baik gitu tanpa ada
	gangguan.
Menurut	Anda apa saja faktor yang dapat membuat Anda benar-benar yakin
1,10110101	untuk memakai vendor wedding tersebut?
Devi :	eee dari disiplinnya dari awal mau make itu kan harus ada janjian-
20,11	janjian gitu nah dari situ terlihat apakah dia itu on time atau
	enggak.
Edo:	kredibiltas, popularitas dari eemmm apa ya pengajuan
	penawarannya pun juga dilihat jadi orangnya itu seperti apa
Adriyanie:	mempengaruhi penilaian juga.
Edo:	ooo orangnya juga mempengaruhi ya?
	iya, cara dia ngomong kalo ngomongnya nggak meyakinkan ya
	kita jadi takut juga.
Felicia:	Faktor- faktornya ee popularitas dari vendor weddingnya
Gerry:	eeee faktor yang ada itu dari omongan orang lalu ee apa dari
	pengalaman vendor weddingnnya itu dia sudah memegang proyek
	apa saja sama ituu kepercayaan yang sudah ada.
Jessi:	portofolio
Stella:	kalo aku lebih ke referensi karena kita melihatnya kebetulankan
	sudah dipake sama cicik dan itukan dua tahun yang lalu dan itu
	jarak yang deket terus kita liat ooh kok ternyata bagus dan kita
	puas la itu kita ngulang lagi.
Wendy:	eee kalo faktornya yang pertama orangnya dulu ya gimana, kalo
	orangnya nggak enak kitakan jelas gak enak makenya, terus yang
	kedua ya itu tadi dari keluarga atau yang kita lihat selama ini.
Wijaya:	reputasi, terus yang kedua mmmm sebenernya ini juga masih yang
	pertama tapi masih kalah dengan reputasi sih ketika kita bicara
	langsung dengan orang yang
	mempresentasikan kita eee masalah kita tu mau wedding seperti
L	The state of the s

	apa, acaranya mau dibuat seperti apa, jadi kita lebih ke bagaimana
	sih orang itu bisa mempresentasikan penawarannya. Sumber informasi apa saja yang Anda gunakan? Mengapa?
Devi :	ya dari temen-temen itu terus dari internet mungkin buka buka di
Devi .	website
Edo:	sumber informasi biasanya dari mulut ke mulut ya, bisa dari
	telepon, mungkin internet bisa cari di google eo nikah jogja
	keluarlah kirei (ketawa).
Felicia:	dibandingkan apa saja yang udah dilakuin sama vendor
	weddingnya terus ee komen komen dari orang orang yang
	sebelumnya pernah pake vendor wedding tersebut teruss udah
Gerry:	informasi yang saya gunakan yaitu dari teman sama iklan-iklan
	yang sudah ada.
	eeee
Jessi:	internet.
Adriyanie:	internet aja?
jessi:	1ya
Stella:	pertama referensi teman, kedua internet, terus paling banyak sih
A 4	internet ya searching-searching komentar-komentar orang kaya apa
Adriyanie:	gitu.
Stella:	terus kenapa?
Adriyanie : Stella :	kenapa apa?
Stella:	kenapa dari teman dari internet, terus milihnya kok dari internet
	kebanyakan? oo ya mungkin kalo internet itu lebih orang itu masih agak real gitu
	maksute orang itu orang mau komen apakan terserah jadi misalkan
	kita tanya gitu yang kita tanya orang deketnya eo itu bilang oo
	bagus-bagus, nah tapi kalo kita bener-bener tanya dari internet
	sama orang yang nggak kenal kan kita bisa liat o ini orang puas
	apa ndak itu tenan gitu lo.
Wendy:	internet, kemudian kalo ada pameran.
Wijaya:	teman, internet, koran, mungkin kalo ada iklan disana.
~ *	aja pihak yang membantu Anda dalam pemilihan vendor wedding?
Devi:	orang tua, keluarga, sama temen-temen.
Edo:	oo yang jelas saya dan pasangan, terus mungkin dengan acc
	keluarga dan teman teman.
Felicia:	keluarga dan teman
Gerry:	eee dari pasangan lalu keluarga dan terakhir teman.
Jessi:	keluarga, teman, pasangan
Stella:	keluarga ya, keluarga dari cowok cewek semua sama-samalah.
Wendy:	temen keluarga itu sih temen sama keluarga kalo aku paling
	banyak temen.
Wijaya:	yang jelas istri saya, kemudian orang tua, orang tua saya dan orang
	tua istri saya, ya mungkin itu ya temen-temen tanya-tanya "ini
	bagus nggak, ini bagus nggak?"

Apakah pendapat pihak-pihak tersebut sama atau justru berbeda-beda? Bagaimana Anda membuat keputusan akhir? Siapa yang paling Anda dengarkan? Mengapa?	
Devi:	ya kalo mungkin pendapat kan pasti beda beda tapi kalo dari saya
	sendiri mana yang paling bagus itu yang saya pilih.
	ya mungkin yang pertama pasangan saya karena diakan yang juga
	akan melakukan acara tersebut, terus yang kedua mungkin orang
	tua.
Edo:	pendapat pasti berbeda beda , cuma kan paling enggak kita udah
	menyeleksi eonya itu paling enggak sudah aman jadi pendapatnya
	tidak terlalu bervariasi
	yang paling saya dengarkan adalah orang tua saya dan calon
	mertua, dan istri saya paling utama itu,(ketawa) calon ding calon
D 1: :	istri.
Felicia:	eemmm mungkin ada perbedaan dalam pemilihan tapi nanti untuk
A duivonia .	keputusan tetap di pasangan berdua yang harus memilih vendor
Adriyanie : Felicia :	wedding yang mana. kenapa?
Tellela.	karena yang mau wedding kan kita jadi kita yang bisa memutuskan
	harus pake yang mana.
Gerry:	kalo pendapat pasti berbeda ya , jadi untuk mendapatkan satu
	pendapat yang apaaa yangggg sama harus ada eeeee kumpul
	keluarga dulu nanti kalo sudah baru disatukan la itu nanti baru
Adriyanie:	dapat.
Gerry:	yang paling saya dengarkan yang pasti pasangan.
	kenapa?
	yang mau menikah kan ya pasangannya to
jessi:	pasti beda-beda, yang paling didengarkan kata hati.(ketawa)
Stella:	ini untuk pemilihannya ya?
Adriyanie:	hooh
Stella:	maksute aku milih ini vendor e ini to?
Adriyanie:	hoo, itu pendapatnya itu beda-beda atau
Stella:	lha karena sudah liat referensi kemarin itu wedding kemarin kita
	udah bener-bener liat kaya apa jadi kita udah nggak ada perdebatan
	lagi, mungkin kalo yang sebelumnya mungkin berdebat ini itu ini itu, tapi kalo yang kali ini tu malah udah ditetapin gitu loh yang ini
Adriyanie:	ini ini karena udah liat.
Adilyanic.	Terus bagaimana Anda membuat keputusan akhirnya? Siapa yang
Stella:	paling Anda dengarkan? Mengapa?
Adriyanie:	mamine ko otty ya.
Stella:	kenapa?
	ya apa ya mungkin <i>feeling</i> mami mami gitu kadang-kadang lebih
	ini gitu loh, tapi maksute tetep kita diskusi ini gimana-gimana kita
	keputusan akhirnya juga tetep bareng-bareng.
Wendy:	jelas beda-beda, terus cara buat keputusan akhirnya ya kita survey
	nggak cuma satu terus nanti ada bebrapa sumber harus dirembug

A 1 ' '	1 1 1 1 1 1
Adriyanie:	berdua kesepakatan kita berdua
Wendy:	kalo yang paling didengerin siapa antara temen, keluarga?
	eee kalo yang lebih didengerin kita lebih ke pengalaman ya jadi
	kita tahu sendiri orangnya kaya gini terus hasilnya kaya gini la
	baru kita pilih.
Wijaya :	kalo keputusan tu pasti beda-beda ada pertimbangan tertentu tiap-
	tiap vendor dan keputusan akhir sih jelas ditentukan oleh kita
	karena kita yang mau nikah.
Menurut A	Anda, layanan vendor wedding yang ideal seperti apa? Bisa
dijelaskan	?
Devi:	layanan menurut saya vendor yang ideal tu ya yang lengkap
	peralatannya, terus alat-alatnya juga masih agus-bagus gitu, terus
	yaaa seperti itu ajalah
Edo:	yang bisa memaksimalkan ee segala bentuk sumber daya jadi eee
Lao.	tidak terlalu over price tapi mereka bisa memberikan yang terbaik
	dalam artian, bukan cari ngirit aja ya tapi eee paling enggak worth
	the price gitu lho, hasilnya itu worth sama uang yang kami
Daliaia	keluarkan untuk membayar mereka.
Felicia:	yang punya sistem kerja yang bagus, yang punya dekorasi bagus,
Adriyanie:	yang ,,, kreatif.
Felicia:	kreatifnya yang seperti apa?
	yang tidak monoton jadi yang fleksibel sama event event yang
	direFelicia :uest.
Gerry:	yang ideal itu ya yang memiliki keteraturan yang sangat, lalu yang
	on time, yang gak mencla mencle.
jessi :	mmmmmmkreatif, dinamis, minimalis (ketawa)
Stella:	maksute pie?
Adriyanie:	kaya yang pelayanan vendor wedding yang ideal itu yang seperti
Stella:	apa playananya?
Adriyanie:	yang ideal?
Stella:	heeh.
	yang ideal menurutku ya itu yang banyak komunikasi sama klient,
	karena kadang itu misalkan sering banget orang-orang misalkan
	fotografi atau videography orang-orang seni ya, ha nek orang-
	orang seni itu kadang-kadang sak-sak e dewe, dn meksoke karepe
	deen tu apa padal kita ndak pengen gitu loh, nah kaya misalkan
	desain apa desain dekorasi misalkan itu kita pengene sing
	pengalaman ku itu kita tu pengen karpet rumput itu loh pengenne
	cuma didepan halaman, sebelum kita masuk itu loh tapi sing ini tu
	dekorasine lagi seneng banget rumput jadi kita didesainke
	kuaaabeeeh rumput kita kan mateng ki, wah pie ki, kitakan harus
	ngeslah-ngeslah gitu lo nek orang seni itukan nek jleg gitukan
	mesti nesu to, nah itu lo maksute, angel juga ya karena itu orang
	seni, tapi ya itu komunikasi dua arah, jadi ya kita ngerti karepe
	deen, deen ya ngerti karepe kita jadi nanti udah jadi satu jalan gitu
	lo.

Wendy: yang jelas dari orangnya dulu ya, kalo orangnya itu enak pelayanannya ke kita terus hasilnya jelas. Wijaya: vendor yang ideal		
Wijaya: vendor yang ideal mmm vendor yang ideal itu bener-bener bisa membantu kita, kita itu maunya seperti apa dan mereka itu mengolah apa yang kita mau itu dalam bentuk suatu acara suatu rundown segalanya itu sudah dipersiapkan oleh mereka, jadi kita Cuma mengomongkan apa sih yang mereka mau itu. Menurut Anda vendor wedding yang meyakinkan di mata konsumen (Anda) itu seperti apa? Devi: ya jelas yang pertama tadi on time, kreatifnya, trus dari orangorangnya tu ramah-ramah gitu. Edo: meyakinkan dalam artian gimana maksutnya? Adriyanie: Edo: meyakinkan dalam artian gimana maksutnya? yang membuat Anda itu yakin aku pake ini nih gitu. kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehele (ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun m	Wendy:	
membantu kita, kita itu maunya seperti apa dan mereka itu mengolah apa yang kita mau itu dalam bentuk suatu acara suatu rundown segalanya itu sudah dipersiapkan oleh mereka, jadi kita Cuma mengomongkan apa sih yang mereka mau itu. Menurut Anda vendor wedding yang meyakinkan di mata konsumen (Anda) itu seperti apa? Devi: ya jelas yang pertama tadi on time, kreatifnya, trus dari orangorangnya tu ramah-ramah gitu. Edo: meyakinkan dalam artian gimana maksutnya? Adriyanie: kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetabui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe (ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lai	****	
mengolah apa yang kita mau itu dalam bentuk suatu acara suatu rundown segalanya itu sudah dipersiapkan oleh mereka, jadi kita Cuma mengomongkan apa sih yang mereka mau itu. Menurut Anda vendor wedding yang meyakinkan di mata konsumen (Anda) itu seperti apa? Devi: ya jelas yang pertama tadi on time, kreatifnya, trus dari orang-orangnya tu ramah-ramah gitu. Edo: meyakinkan dalam artian gimana maksutnya? yang membuat Anda itu yakin aku pake ini nih gitu. kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe (ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut sa	wijaya :	
rundown segalanya itu sudah dipersiapkan oleh mereka, jadi kita Cuma mengomongkan apa sih yang mereka mau itu. Menurut Anda vendor wedding yang meyakinkan di mata konsumen (Anda) itu seperti apa? Devi: ya jelas yang pertama tadi on time, kreatifnya, trus dari orang-orangnya tu ramah-ramah gitu. Edo: meyakinkan dalam artian gimana maksutnya? yang membuat Anda itu yakin aku pake ini nih gitu. kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehele (ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif.		7
Cuma mengomongkan apa sih yang mereka mau itu. Menurut Anda vendor wedding yang meyakinkan di mata konsumen (Anda) itu seperti apa? Devi: ya jelas yang pertama tadi on time, kreatifnya, trus dari orangorangnya tu ramah-ramah gitu. Edo: meyakinkan dalam artian gimana maksutnya? Adriyanie: yang membuat Anda itu yakin aku pake ini nih gitu. kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehele(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya pameran di eventevent.		
Menurut Anda vendor wedding yang meyakinkan di mata konsumen (Anda) itu seperti apa? Devi: ya jelas yang pertama tadi on time, kreatifnya, trus dari orangorangnya tu ramah-ramah gitu. Edo: meyakinkan dalam artian gimana maksutnya? Adriyanie: yang membuat Anda itu yakin aku pake ini nih gitu. Edo: kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya pameran di eventevent.		
Devi : ya jelas yang pertama tadi on time, kreatifnya, trus dari orang- orangnya tu ramah-ramah gitu. Edo : meyakinkan dalam artian gimana maksutnya? Adriyanie : yang membuat Anda itu yakin aku pake ini nih gitu. Edo : kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia : mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry : yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi : portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella : banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy : jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya : yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi : mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo : eo wedding gratis. hehehe (ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia : m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di event-event.		Cuma mengomongkan apa sih yang mereka mau itu.
Devi : ya jelas yang pertama tadi on time, kreatifnya, trus dari orang- orangnya tu ramah-ramah gitu. Edo : meyakinkan dalam artian gimana maksutnya? Adriyanie : yang membuat Anda itu yakin aku pake ini nih gitu. Edo : kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia : mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry : yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi : portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella : banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy : jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya : yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi : mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo : eo wedding gratis. hehehe (ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia : m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di event-event.	Menurut A	Anda vendor wedding yang meyakinkan di mata konsumen (Anda)
Edo: meyakinkan dalam artian gimana maksutnya? yang membuat Anda itu yakin aku pake ini nih gitu. Edo: kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe (ketawa) enggak — enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif.		
Edo: Adriyanie: Edo: Adriyanie: Bdo: Adriyanie: Edo: Adriyanie: Bdo: Allianie: Bdo: Bdo: Bdo: Bdo: Bdo: Bdo: Bdo: Bdo	Devi:	ya jelas yang pertama tadi on time, kreatifnya, trus dari orang-
Adriyanie: yang membuat Anda itu yakin aku pake ini nih gitu. kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif.		orangnya tu ramah-ramah gitu.
Edo: kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe (ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	Edo:	meyakinkan dalam artian gimana maksutnya?
Edo: kalo dari awal sih yang paling keliatan yang dapat saya nilai itu dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe (ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	Adriyanie:	,
dari presentasi penawarannya jadi ketika orangnya mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe (ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	_	
mempresentasikan penawarannya di depan kita itu saya juga akan menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		
menilainya jadi front linernya yang paling berbicara. Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		
Felicia: mmm yang sudah pernah sukses menjalankan suatu event, yang biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		
biasanya ada satu event ternyata itu sukses ya vendor weddingnya juga pasti terangkat. Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	Felicia:	
Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		
Gerry: yang sangat meyakinkan itu yang pemilikinya itu memiliki sifat perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di event- event.		
perfeksionis jadi dia bisa mengatur bawahnya menjadi lebih baik untuk melakukan kegiatannya. Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	Gerry:	3 6 1
Jessi: portofolio sama jam terbangnya tinggi Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	J	
Stella: banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe ngeplotke ini ini ini jadi kitane tu ndak mumet gitu. Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		
Mendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	Jessi:	
Wendy: jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya, terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	Stella:	banyak pengalaman, apalagi kalo ketemu gitu dia udah bisa istilahe
terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		
terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	Wendy:	jadi yang pertama nggak cuma bicaranya ada jelas ada hasilnya,
dia tangani. Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		terus yang kedua meyakinkan mm apa ya mungkin dari jam
Wijaya: yang punya reputasi jelas, itu yang pertama. Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya, itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		terbangnya berapa kali dia kerja manten terus berapa banyak yang
Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		dia tangani.
Menurut Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding? Devi: mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	Wijaya:	yang punya reputasi jelas, itu yang pertama.
Devi : mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo : eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia : m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	Menurut A	Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk
ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana. Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	mengetah	ui lebih lanjut mengenai sebuah vendor wedding?
Edo: eo wedding gratis. hehehe(ketawa) enggak – enggak, kalo mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di event- event.	Devi:	mungkin kaya sejenis pameran-pameran khusus wedding kaya gitu
mengenai itu ya biasanya lewat flyer, lewat internet pasti kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		ya , itu kan nanti banyak orang akan datang ke sana.
kedepannya bisa juga kan sekarang apapun mulai online jadi bukan mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.	Edo:	
mailing ya tapi iklan iklan dinternet kaya facebook twitter mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di event- event.		
mungkin kedepannya bisa. Tapi kalo sekarang yang konvensional kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		
kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif. Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		
Felicia: m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di eventevent.		
event.		kaya flyer, brosur, dan lain lain sih menurut saya lumayan efektif.
	Felicia:	m mm pameran, terus, apa ya kalo menurut saya pameran di event-
Comy		
Gerry: promossiminieeee untuk promosi yang menarik bagi saya	Gerry:	promossiiiiiiieeee untuk promosi yang menarik bagi saya

	itu yang didalam promosi itu, dia menampilkan ini loh proyek
	yang pernah saya lakukan, sama ada salah satu pegawai atau staf
	yang memberikan kaya keyakinan sama yang ingin menggunakan
	vendornya,
jessi :	promosi paling bagus itu mulut ke mulut orang.
Stella:	paling ini ya referensi orang ya, orang yang bener-bener sampe
	muja-muja, misalkan word-of-mouth gitu lo orang bilang kowe
	pake o ini wae ini apik tenan, nah kita tu kan mesti lebih mantep ya
	daripada ya okelah cobonen sek itu kan jadi pie to maksute
Wendy:	paling menarik itu contoh, jadi misalnya conoth kerjanya misalnya
	ada vendor yang pada acara dari videonya atau dia bisa dateng liat
	gitu.
Wijaya :	promosi vendor yang menarik mmmm mungkin berapa tahun
	mereka bekerja itu menentukan sekali, jadi seberapa professional
	sih mereka itu.
	vasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja?
Devi:	mmm mungkin kalo dijogja sendirikan dekornya masih agak mm
	apa ya biasa-, kebanyakan kan yang bagus-bagus masih dari luar
	kota gitu.
Edo:	eemmmmm mungkin untuk konsep konsepnya, konsep wedding
	yang di tawarkan mungkin bisa lebih divariasikan, mungkin bisa
	studi banding ke luar negeri, ya membawa sesuatu yang barulah.
Felicia:	mm apa ya inovasi membawa sesuatu yang baru
Adriyanie:	udah ada gambaran belum kaya apa?
Felicia:	mm kadang tema temanya itu kan emmm tidak biasa kalo vendor
	wedding tersebut bisa membuat maka vendor wedding tersebut
	sukses.
Gerry:	yang belum pernah ada diproyeknya itu, yang belum pernah ada di albumnya itu.
Jessi :	iiiinovasiiii(mikir) inovasi apa ya? Inovasi tu kaya apa ya?
JESSI .	Mmm kreatifitas ya ide-ide baru ya.
Stella:	inovasimungkin kalo inovasi itu tempat ya karena kalo tempat
Stella.	wedding di Jogja itu kan ya kaya e mek itu-itu terussssss, terus
	makanan juga mesti awal sup jagung bar sup jagung sampe apal
	gitu lo, ya ampun mau ke wedding aja nasi goreng yam ca, jadi tu
	haduhh wes malah maem sek sebelum wedding gitu lo, kan ya
	maksute kita di wedding itu kan ya mau menikmati makanan
	menjamu tamu-tamu tapikan sek dijamu tu wes sampe enek gitu lo
	ya itu lah, di Jogja tu kan paling itu tu makanan tu ya ampun ndak
	pernah ganti dimanapun loh kecuali prasmanan ya, nek prasmanan
	kan ya kadang-kadang masih ada ini itu ini itu, tapi nek mejaan ya
	ampun po yo pernah ganti kan ya ndak itu-itu wae ndak pernah
	ada
Wendy:	yang jelas inovasinya sih (mikir) aku suka sing kreatif nggak ribet
Adriyanie:	jadi santai tapi enak.
Wendy:	biasanya kalo yang ribet itu dalam hal apa?

Adriyanie Wijaya:	mm ribet itu biasanya gini eee kebanyakane gak match antara pengantin dan vendor, ada vendor yang terlalu memaksakan pengantin , begitu juga ada pengantin yang jadi otot ototan gitu loh, nah nanti pas acaranya pasti nggak sinkron kira-kira eee pengalaman sebelumnya dari kakak atau apa itu cara mengatasinya gimana? kalo sudah hari H pengalamanku dari kakak kakakku ya udah nggak bisa diatasin soalnya dari vendornya sendiri sudah istilahnya terlambat gitu, makane sebelum hari h kita harus bener bener. belum tentu, karena mmm kadang-kadang harga itu kan bukan
	segalanya mmm jadi mmmm saya kurang begitu percaya terhadap bahwa dengan harga yang bagus kualitasnya pasti bagus, mm itu saya kurang cocok, karena kenyataan di dunia belum tentu.
Apakah	menurut Anda harga yang tinggi akan menunjukkan bahwa kualitas produk tersebut baik? Mengapa?
Devi :	ya mungkin juga iya sih berpengaruh dari harga ya kalo misalnya mintanya murah tapi kalo mintanya bagus ya nggak bisa (ketawa), biasanya kalo mahalkan ya apa kualitasnya akan semakin baik.
Edo:	ya kalo secara logis sih kalo orang yang bayarnya lebih sih pasti pengen dapetnya baik ya, cuman ya nggak ngerti kalo dilapangan yang terjadi kaya apa, cuman pada umumnya sih saya percaya kalo berani bayar mahal pasti mereka mengharapkan yang terbaik.
Felicia:	belum tentu, karena harga yang tinggi itu mungkin dari popularitas dari suatu vendor wedding, padal kemungkinan banyak event event itu tu istilahnya monoton hampir sama jadi tentu kalo monoton kan lebih terbiasa tapi kalo dia menangani satu event yang kira- kira beda itu dia pun juga bagus performanya.
Gerry:	belum tentu, belum tentu kalo harganya tinggi pasti baik, soalnya kan kinerja dari pegawai belum tentu selalu baik jadi pasti ada kesalahan yang dibuat.
Jessi:	endak, belum tentu, karena vendor pernikahan itukan semua tu subjektif antara suka ndak suka, bagus atau endak itukan semua tergantung. Nah mereka menentukkan harga juga subjektif bukan dari nilai yang bisa dihitung.
Stella :	kalo menurutku iya karena kaya kemarin kita juga pake beberapa dikasi pilihan misalkan kaya orchestra gitu dari Semarang berapa Oni n Friends berapa tapikan kita sampe diliatin aransemene mereka tu bedane seperti apa, ternyata tu jauh banget gitu lo, istilah e kan ya ada harga ada rupa gitu. Terus misalkan apalagi ya make-up kan aku pake Donny Liem dari Jakarta nah itu kemaren aku tes make-up itu ya ampun apik e alus e sampe aku tu sampe sampe papine ko Otty sampe iki sopo iki, iki sopo iki pas liat foto gitu karena apik banget gitu loh. Nah tapi nek di Jogja gitu kan sampe sing benges e nyeter gitu gitu loh maksutku, maksut e kan ada harga ada rupa maksute kan bisa yo mungkin hargane dua kali lipat tapi kan pengalamanne diakan banyak sama artis sama apa

ilok gitu lo. Nah itu lo maksute apa ya generasi lama dan tua, orang tua tu kan ndak isa to diomongi tante saya pengenenya gini tu nggak isa karepe tu ya wes pokoke sak-sake pokoke sing hebor gitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel sing elegant gitu lohhehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: Adriyanie: Wendy: karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini jaku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik fu trus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		,
ilok-ilok gitu. Hehehehe. Hooh to? Soale kan kemaren tu aku pake		
Hooh to? Soale kan kemaren tu aku pake		
lamaran, ya ampunnnn rambutku tu dikeong-keong ndak ilok-ilok dikeong keong keong keong sampe uakehhh banget keong e, udar gitu to ling ya ampun hehehehe masih dikasi ceplikan tu lo satu-satu wah ya ampun ngasik koyo taman bunga aku tu sampe duh mateng ini aku sampe kamar tak coploki kabeh lo kan ndak enak to tante-tante tuo gitu njuk aku nyoploki gitukan aku ndak enak ning dikepang guedene ndak ilok ilok gitu lo. Nah itu lo maksute apa ya generasi lama dan tua, orang tua tu kan ndak isa to diomongi tante saya pengenenya gini tu nggak isa karepe tu ya wes pokoke sak-sake pokoke sing heborgitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel sing elegant gitu loh. hehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: denggak Adriyanie: enggak Adriyanie: kenapa? karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini gini gini gan juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini jahu moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak		
dikeong keong keong sampe uakehhh banget keong e, udal gitu to ling ya ampun heheheheh masih dikasi ceplikan tu lo satu-satu wah ya ampun ngasik koyo taman bunga aku tu sampe duh mateng ini aku sampe kamar tak coploki kabeh lo kan ndak enak to tante-tante tuo gitu njuk aku nyoploki gitukan aku ndak enak ning dikepang guedene ndak ilok ilok gitu lo. Nah itu lo maksute apa ya generasi lama dan tua, orang tua tu kan ndak isa to diomongi tante saya pengenenya gini tu nggak isa karepe tu ya wes pokoke sak-sake pokoke sing hebor gitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel sing elegant gitu loh, hehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: Mendy: enggak Adriyanie: kenapa? Wendy: karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan teman teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida		<u> </u>
gitu to ling ya ampun heheheheh masih dikasi ceplikan tu lo satu-satu wah ya ampun ngasik koyo taman bunga aku tu sampe duh mateng ini aku sampe kamar tak coploki kabeh lo kan ndak enak to tante-tante tuo gitu njuk aku nyoploki gitukan aku ndak enak ning dikepang guedene ndak ilok ilok gitu lo. Nah itu lo maksute apa ya generasi lama dan tua, orang tua tu kan ndak isa to diomongi tante saya pengenenya gini tu nggak isa karepe tu ya wes pokoke sak-sake pokoke sing hebob gitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel sing elegant gitu lohhehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: enggak Adriyanie: kenapa? Wendy: dariyania dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik f mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		• •
taman bunga aku tu sampe duh mateng ini aku sampe kamar tak coploki kabeh lo kan ndak enak to tante-tante tuo gitu njuk aku nyoploki gitukan aku ndak enak ning dikepang guedene ndak ilok ilok gitu lo. Nah itu lo maksute apa ya generasi lama dan tua, orang tua tu kan ndak isa to diomongi tante saya pengenenya gini tu nggak isa karepe tu ya wes pokoke sak-sake pokoke sing hebor gitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel sing elegant gitu loh. hehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: Wendy: enggak Adriyanie: kenapa? Wendy: karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogia inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
coploki kabeh lo kan ndak enak to tante-tante tuo gitu njuk aku nyoploki gitukan aku ndak enak ning dikepang guedene ndak ilok gitu lo. Nah itu lo maksute apa ya generasi lama dan tua, orang tua tu kan ndak isa to diomongi tante saya pengenenya gini tu nggak isa karepe tu ya wes pokoke sak-sake pokoke sing hebof gitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel sing elegant gitu lohhehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: Wendy: enggak Adriyanie: wendy: dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		masih dikasi ceplikan tu lo satu-satu wah ya ampun ngasik koyo
nyoploki gitukan aku ndak enak ning dikepang guedene ndak ilok ilok gitu lo. Nah itu lo maksute apa ya generasi lama dan tua, orang tua tu kan ndak isa to diomongi tante saya pengenenya gini tu nggak isa karepe tu ya wes pokoke sak-sake pokoke sing hebob gitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel sing elegant gitu lohhehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: Adriyanie: Wendy: karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini jaku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: Wijaya: Wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan teman teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		taman bunga aku tu sampe duh mateng ini aku sampe kamar tak
ilok gitu lo. Nah itu lo maksute apa ya generasi lama dan tua, orang tua tu kan ndak isa to diomongi tante saya pengenenya gini tu nggak isa karepe tu ya wes pokoke sak-sake pokoke sing hebor gitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel sing elegant gitu lohhehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: Adriyanie: Wendy: karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini jaku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik fu trus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		coploki kabeh lo kan ndak enak to tante-tante tuo gitu njuk aku
orang tua tu kan ndak isa to diomongi tante saya pengenenya gini tu nggak isa karepe tu ya wes pokoke sak-sake pokoke sing heborgitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel sing elegant gitu lohhehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: Adriyanie: kenapa? Wendy: karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik fu tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		nyoploki gitukan aku ndak enak ning dikepang guedene ndak ilok-
tu nggak isa karepe tu ya wes pokoke sak-sake pokoke sing heborgitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel sing elegant gitu lohhehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: Adriyanie: Wendy: karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik furus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar.		ilok gitu lo. Nah itu lo maksute apa ya generasi lama dan tua,
gitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel sing elegant gitu lohhehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: enggak kenapa? karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan teman teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik sebuah pesta pernikahan yang baik sebuah jesta pernikahan y		orang tua tu kan ndak isa to diomongi tante saya pengenenya gini
sing elegant gitu lohhehehehe jadi ada harga ada rupa. Wendy: Adriyanie: kenapa? karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan teman teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik sa mu yayang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		tu nggak isa karepe tu ya wes pokoke sak-sake pokoke sing heboh
Wendy: Adriyanie: Wendy: karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik? mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		gitu loh, tapi nek sing generasi sekarang tu pengen e sing simpel
Adriyanie: kenapa? karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini jaku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik? mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		sing elegant gitu lohhehehehe jadi ada harga ada rupa.
Wendy: karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kay gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik sebus pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,	Wendy:	enggak
gitu, jadi misalnya dateng ke pameran trus ni yang terkenal diamb semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: Wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,	Adriyanie:	kenapa?
semua dipake dan ternyata hasilnya nggak jauh beda malah lebih bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik sebuah bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,	Wendy:	karena aku kalo aku liat sendiri dari kakak kakakku semuanya kaya
Adriyanie: bagus yang harganya murah. terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan bukan antara kita sebagai pengunjung sama monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan musukan mus		
terus mereka dalam hal apa tu biasanya, misalnya eo dekor kaya gitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan teman teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik in mya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
Wendy: Beguitu trus promosinya bagus trus kemudian hari H nya nggak sesua harapan tu biasanya dimananya? Beee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini gaku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: Wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan teman teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik mangenai awal sampai akhir tu lancar. Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik mangenai awal sampai akhir tu lancar.	Adriyanie:	
Wendy: harapan tu biasanya dimananya? eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
eee kalo yang kemaren aku tau di eo yang jelas di eo trus di foto juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
juga, pertama dia promosinya bagus aku gini gini aku moto artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkar Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik it Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,	Wendy:	
artis dan sebagainya dan sebagainya trus ditunjukkin foto-fotonya kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
kemudian pada hari h kok nggak seperti itu itu yang paling nanti buat kacau. Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
Wijaya: wedding dijogja inovasi selama ini kita pergi ke pernikahan temar teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
teman menurut saya sih terlalu konvensional terlalu biasa, saya inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
inginnya tu wedding itu bener-bener nggak kaku tapi meriah dari awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,	Wijaya :	
awal sampai akhir, kita inikan dateng bukan untuk nonton film gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
gitukan, kita harus diajak untuk ikut berpartisipasi tapi bagaimana caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		9 7 2
caranya saya juga belum kepikiran sih tapi ada kontak yang dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik a Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		±
dilakukan antara kita sebagai pengunjung sama MC nya jadi kita bukan monoton mendengarkan orang menyanyi, mendengarkan MC berbicara lebih baik ada kontak gitu jadi lebih menyenangkan Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik ? Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik a Devi: mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
Bagaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik dapat pernikahan yang baik dapat segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		
Devi : mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar, terus dari awal sampai akhir tu lancar. Edo : pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		MC berbicara febili baik ada kontak gitu jadi febili menyenangkan.
Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,	Bagaima	na pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik?
Edo: pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tida bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,	Devi:	mm ya yang jelas apa dari segi waktunya on time terus lancar,
bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,		1
	Edo:	pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tidak
enggak jadi sistemnya it tidak kaku jadi bukan seperti wedding		
1 00 July July July July		enggak jadi sistemnya it tidak kaku jadi bukan seperti wedding
1 Juli Jul		terus dari awal sampai akhir tu lancar. pesta pernikahan yang baik itu tidak bikin tamunya capek dan tidak bikin tamunya bosen jadi ada (ketawa) konser rock e sisan,

	wedding yang konvensional yang terjadi di Indonesia beberapa
	tahun yang lalu, tapi lebih ke arah yang nggak konvensionallah
	intinya after party (ketawa).
Felicia:	ee yang acaranya tertata, yang emm sistematis dari awal sampai
	akhir, sama orang orang yang dateng nggak bosen terus bisa
	menikmati wedding tersebut.
Gerry:	pesta pernikahan yang baik itu ya pastinya yang on time, memiliki
	keteraturan, sama jarang melakukan kesalahan dalam acara
Adriyanie:	wedding tersebut.
Gerry:	menurut Anda kesalahan yang sering terjadi saat ini itu apa?
	terlambat.
Stella:	yang baik itu dari pihak kita apa dari pihak tamu?
Stena.	dari pihak dua-duane?
	dua-duane kalo dari pihak kita pernikahan yang baik itu ya itu
	flowne itu ya enak gitu ndak di cit cit cuiti sama eo gitu lo, itukan
	sing paling menggangu to kadang-kadang, maksute ya emang itu tu
	ada pengaruh dari pihak orang tua juga maksute orang tua sing
	cerewet atau enggak sing pasrah atau enggak, tapi kan ada juga
	sing sampe mantene tu lagi janji nikah tu lo ling eone tu dibawahe
	jengkeng nakoki KTPne dimana? Cobo? Nek menurutku itu sudah
	bener-bener sing keterlaluan gitu lo, aku tu ndak pengen sing kaya
	gitu nek dari kitane lo ya, kita tu pengen e sing flowne enak gitu
	loh kita nggarek istilah e nek dihari H itu sing manten itu wes
	ndak iso mikir jadi pokok e tok tuntuno wae ben pestane tu apik
	kan dari sebelum –sebelume kan udah ditoto.
	Na nek dari pihak tamune ya tamune sing menikmati jangan sampe
	tamune sing tamune pie ya njuk sing tamune <i>boring</i> gitu lo pie ya
	maksute bukan njuk kita sing heboh-heboh pie ya artise po pie tu
	endak tapi ya tapi tu tamune sing makan e enak terus kita tu njuk
	ndak pesta suiiiii banget gitu lo misalle dua jam sampe dua
	setengah jam tu uwes gitu lo jangan njuk disui-suike wah
W/as-d	mumpung ki wis larang kudu sui nah gitu lo.
Wendy:	pesta pernikahan yang baik itu mmm ya kembali lagi pesta jadi
	sebuah pesta bukan sebuah beban jadi jangan sampe keluarga dan
A dui-va-i-	pengantinnya tu malah terbeban malah mikir.
Adriyanie:	cara mengatasinya itu gimana supaya antara mempelai juga nggak
Wendy:	kepikiran itu seperti apa?
	cara mengatasinya ya itu tadi kita nyari vendornya gimana,
	pertama itu harus orangnya dulukan orangnya sama kita gimana
	kalo orangnya sudah enak itu pasti nyampur idenya itu enak, jadi
****	pas acara itu kita nggak kebeban lagi dari eonya gimana ya
Wijaya :	pernikahan yang baik mmmmm yang jelas nggak ada acara yang
	missed itu menurut saya sih yang paling utama karena kalau acara
	itu pasti sudah dibuat se- <i>perfect</i> mungkin permasalahannya adalah
	apakah rencana-rencana itu terlakukan dengan baik atau tidak nah
	yang ideal itu semua acara berlangsung dengan baik, tepat waktu,

	nggak ada yang <i>missed</i> .
Ketika A	nda menghadiri sebuah pesta pernikahan, hal apa saja yang pertama
	kali akan menarik perhatian Anda?
Devi:	mmm dekornya, dekorasi ruangan, terus emm mungkin
	pasangannya itu sendiri ya dari dandanannya sampe segala
	macemnya, terus eonya mungkin dari dancer sampe pager ayu dan
	lain-lain sama yang terakhir mungkin makanannya.
Edo:	dekorasi dan panggung depan itu adalah ya menurut saya ya kalo
	saya dateng ke nikahan orang itu yang diliat nomer satu adalah
	dekorasinya, dekorasi ruangan itu apakah terlalu warna warni
	pernak perniknya terlalu banyak terus panggung tempat nanti
	pasutrinya duduk itu kan juga harus bagus tapi nggak lebay gitu
	loh menurut saya.
Felicia:	dekorasi, terus eeeee maem macem acara terus makanan
	penempatan asecoris asecoris, terus sama tema dari weddingnya.
Adiyanie:	asecoris itu seperti apa?
Felicia:	misalkan ada photobooth mungkin ada satu pojok itu untuk history
	dari pengantinnya atau mungkin ada satu tempat itu seperti open
	bar dan sebagainya.
Gerry:	yang bakal menarik itu dekorasinya, lalu event organiiiizingnya,
	lalu pasangan, dan juga yang terakhir pasti makanannya.
Jessi:	mmmm dekor
Adriyanie:	setelah itu?
Jessi:	Acara
Adriyanie Jessi :	Kira - kira acara yang sudah pernah Anda hadiri biasanya itu
Adriyanie :	kurangnya dimana? koordinasi eo.
Jessi:	Masi ada lagi?
JESSI .	Paling makanan
Stella:	ya pertama kalipasti dekor karen pertama kali deg liat kan mesti
Bulla.	dekor, bagus ndak dekore, habis dekor duduk baru makan, setelah
	makan baru liat apa maksute mantene tu pie gitu lo, mantene tu
	misalkan wah ni mantene ayu po ndak sebelum makan sih ya
	manten sek ya, mantene ayu po ndak gaune kaya apa pacakanne tu
	kaya apa itukan mesti diliatke tenan gitu lo bar itu baru makanane
	tu enak apa endak.
Wendy:	yang pertama gedungnya terus suasananya termasuk dekornya
	juga, yang kedua pasti pengantinnya ya soalnya tujuannya kan itu.
Wijaya:	dekorasi.
Adriyanie:	kira-kira yang sekarang ada di wedding-wedding itu
Wendy:	kekurangannya apa?
	eeemm kekurangannya itu menurut saya lebih ke ide ide mereka
	menggagas suatu pernikahan dimana biasanya mereka
	menganggap MC itu hanya sebagai narator jadi dia bicara sendiri,
	ngomong sendiri, tanpa mengikutkan kita sebagai penonton yang

	melihat untuk ikut terbawa ke dalam suasana.	
Apakah	Apakah hal tersebut akan Anda terapkan ketika Anda mengadakan sebuah pesta pernikahan?	
Devi :	iya pasti, ya itukan kalo misalnya diliat orang pertama dari	
	dekornya aja udah jelek orang nanti mbatin tu lo, terus juga dari makannannya kan biasanya dari pulang pesta tukan diomong-	
	omongke di omong-omongin.	
Edo:	iya, itu akan lebih diperhatikan daripada yang lain.	
Felicia:	iya	
Adriyanie:	kenapa?	
Felicia:	karena saya nggak mau sesuatu yang biasa (ketawa)	
Gerry:	ya pasti diterapkan.	
Adriyanie:	kenapa?	
Gerry:	eeee setiap acara pernikahan itu pasti ingin mendapatkan sesuatu yang lebih baik jadi kaya vendor wedding tu ya patut untuk	
	digunakan karena memberikan jasa-jasa.	
Jessi:	iya pasti	
Adriyanie:	Kenapa?	
Jessi:	Ya jangan sampe kejadian yang kitaanggap aneh banget sih malah	
Adriyanie:	jadi kena ke kita	
	Biasanya kejadian kaya sesuatu yang aneh itu yang sering terjadi	
Jessi:	itu apa sih atau yang kurang baik?	
	Mmm misalnya kurang koordinasi antara lighting sama sound, jadi	
	waktunya sound ngangkat musiknya misalnya kaya wedding kiss	
	itukan harusnya diangkat soundnya eonya diem ndak ngapa-	
	ngapain terus ndak ada suaranya Cuma "yak tepung tangan" jadi kaya garing nggak ada apa-apany paling kecil-kecil kaya teknis.	
Stella:	o ya pasti.	
Adriyanie:	karena?	
Stella:	karenakan kita selalu liat itu dekor bagus atau endak kalo kita	
	bilang itu ndak bagus ya jangan sampe kita ngulangi, kalo kita	
	bilang itu bagus ya kita pengene dimasukke beberapa unsure	
	misalkan baju pengantin ya itu sama kaya misalkan wah aku	
	pengene kaya gini misalkan kita liat mantene sapa gitu, kemaren	
	aku seneng bangeti tempat laura basuki wah baju mantene bagus	
	banget la sampe tak foto tak tunjukke aku pengene sing kaya gini	
XX7 1	nah itu lo.	
Wendy:	iya pasti.	
Adriyanie : Wendy :	kenapa? ya karena kita belajar dari yang kemaren.	
Wijaya:	aminnn ya	
Untuk pesta pernikahan Anda sendiri, Anda maunya seperti apa? Bisa		
dijabarkan?		
Devi:	maune ya yang simple aja yang penting teratur dari awal sampe	
	akhirnya terus semuanya tu ya yang rapilah.	

Edo	simple
Edo:	simple.
Adriyanie : Edo :	simplenya kaya apa?
Euo.	back to nature (ketawa), enggak enggak, simple itu simple dalam artian tidak terlalu dekorasi tetap ada cuman dekorasi itu
	_
	kan ada dekorasi yang terlalu pernak pernik kecal kecil geda gede
	warna warni saya maunya yang simple itu maksutnya enak dilihat
Felicia:	mata tapi tetep keliatan mewah gitu lo.
rencia:	mauuu yanggg tidak terlalu formal (ketawa) yang kaya lebih
	seneng yang nggak indoor lebih ke outdoor acaranya lebih
	campuran antara chinese dan western jadi nggak terlalu formal
Commy	terus sama lebih santai.
Gerry:	inginnya ya yang tadi simple elegant, lalu untuk eonya sendiri
	tidak terlambat.eeee tidak melakukan banyak kesalahan sama
Taggi .	berpengalaman juga ya.
Jessi : Adriyanie :	simple Rica dijalaskan simplanya saparti ana?
Jessi :	Bisa dijelaskan simplenya seperti apa? Ndak paka formal, santai, ndak ada jarak antara orang yang balah
Jessi .	Ndak pake formal, santai, ndak ada jarak antara orang yang boleh
Stella:	ke panggung atau endak ya pasti semua pasti pengene baik ya maksute pengene tu semua
Stella.	berjalan dengan lancarlah istilahe dan dari semuane sampe dari
	sound system dari lighting dari keluarga yang ada dari mantene
	sendiri kesehatan kan yo pengene yang baik makane ya itu doa
	banyak. hehehe
Wendy:	kalo pesta pernikahan pengennya tu di alam terbuka nggak pengen
Welldy.	mejaan karena tadi kita pengen keliliing nemuin temen temen
	temen yang kita undang jadi kita tau siapa yang dateng trus nggak
	terlalu banyak yang kita kenal aja yang kita undang soalnya
	pengen nggak ribet.
Wijaya :	waduhhh belum ada bayangan sih Cuma saya maunya acara
wijaya .	pernikahan ya kalo bisa nggak bosenlah jadi penonton itu dateng
	bener-bener menikmati acara pulang sampe waktu yang udah
	ditentukan bahwa jam segini penonton sudah diharapkan pulang
	gitu.
Siana	di antara Anda berdua yang paling menentukan detail acara pesta
Бири	pernikahan Anda? Bagaimana memutuskannya?
Devi:	e mungki saya,hahha, ya mungkin kalo cewe kan lebih teliti ya di
Adriyanie:	banding cowo.
Devi:	Memutuskannya gimana?
	dibicarakan berdua dulu nanti dari pasangan saya maunya gimana
	dari saya gimana nanti dibuat keputusan tengahnya.
Edo:	ooo ya itu nantikan istri saya harus laporan sama saya dulu ya nanti
	kita baru omongkan jalan tengahnya gimana, tapi selera diakan
	pasti bagus.
Felicia:	berdua
Adriyanie:	cara memutuskannya gimana?
Felicia:	yang mungkin ada beberapa yang sesuai permintaan saya ada
Adriyanie:	cara memutuskannya gimana?
	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·

	beberapa yang sesuai permintaan dia.
Gerry:	pasangan, yang menentukan biasanya pasangan.
Adriyanie:	kenapa?
Gerry:	soalnya cewe selalu banyak tuntutannya.
Adriyanie:	bagaimana memutuskannya?
Gerry:	eeee kalo memutuskan tinggal terserah aja nanti kalo gak dituruti
, and the second	bisa marah nanti.
Jessi:	sama – sama aja sih.
Adriyanie:	terus bagaimana Anda memutuskan?
Jessi:	hahahhaa hom pim pa, pingsut, apa yaa ya kesepakatan aja.
Stella:	nah punya bagiane masing-masing kaya misalkan kaya dekor
Stena .	bunga misalkan pita kado nah itukan tetep dipihak aku maksute
	aku pengene sing pie pie pie ya tapi tetep diskusi sama keluarga,
	tapi kalo misalkan kaya sound and lighting itu sing bangsa-bangsa
	cowok gitu itu ya deen.
Wondy	
Wendy:	kalo detail sama sama ,karena kebetulan kita juga pengennya sama.
Adriyanie:	terus bagaimana cara memutuskannya?
Wendy:	cara memutuskannya yang pertama nrima saran dari papa mama
	kan beda papa mamanya, nrima saran kita kumpulin kita hitung
	yang paling mendekati sesuai keinginan kita, kita pilih.
Wijaya :	istri saya saja.
	emmmmm, memutuskannya pasti kita berunding dulu ya, kamu
	mau gimana aku mau gimana diambil jalan tengahnya ya kita
	ambil yang terbaiklah untuk kita tu sebenernya gimana sih.
_	apa saja yang Anda berdua lakukan untuk mewujudkan pesta
pernikaha	n Anda?
Devi:	ya mungkin dari segi keuangan juga ya (ketawa), nyari uang dulu
	ya seperti itu , yang pertamanya ya pasti dari uangnya itu.
Edo:	persiapannya cari duit yang banyak (ketawa) buat mbayar,
	teruseee persiapan itu maksute gimana?
Adriyanie:	ya itu tadi cari duit terus
Edo:	oo mencetakkan undangan, terus milihi lokasi cari gedungnya,
	terus contact vendor-vendornya.
Felicia:	persiapan pertama uang, teruss uang eee cari tema yang bagus eee
	cari tempat yang kira kira memungkinkan yang sesuai dengan tema
Adriyanie:	sama cari konsep.
Felicia:	tema atau konsepnya itu nyarinya dari mana
	liat dari film film atau mungkin browsing browsing wedding
Adriyanie:	wedding yang nggak di Indonesia, karena yang di Indonesia
Felicia:	kebanyakan monoton.
i ciicia .	monotonnya tu yang seperti apa?
	yang eeee di dalam gedung sesuai prosesi emm terlalu formal dan
	1, 2
	modelnya sama semua dari mulai tatanan tempat terus ee
C	panggung nya penataan dekorasinya pun hampir sama.
Gerry:	persiapan yang pertama pasti budgetnya, yang kedua pendapatnya,

	yang ketiga pasti persetujuan keluarga itu gimana.
Jessi:	uluran, perawatan tubuh, senamhahahhaa (ketawa)
Adriyanie:	terus kalo persiapan untuk mempersipakn vendor weddingnya tu
Jessi:	apa aja
Adriyanie:	gedung, katering, eo, undangan
Jessi:	Cara mempersiapkannnya gimana?
	ya Survey, itung budget itung jumlah kebutuhan berapa habis itu
	dimasukkin mana yang cocok.
Stella:	dari awal ya itu kita <i>booking</i> vendor e dari jauh-jauh hari kita
	booking vendor semua tu dari dua taun yang lalu satu setengahlah
	satu setengah taun yang lalu. Satu setengah taun yang lalu satu
	minggu kemudian ditelfon ini pasti to tanggal 29 Juni aku sudah
	ada orang sek meh <i>booking</i> juga. Jadi kita paling pertama kali
Adriyanie:	langsung booking vendor sama gedung dari satu setengah taun.
Stella:	ada lagi nggak persiapan?
	olah raga banyak soalkan butuh stamina fisik to ini, soalekan aku
	tu kan orang sing ndak isa kesel gitu lo jadi sekarang aku tak olah
	raga olah raga jadi ben staminaku tu fisike tu tambah kuat tambah
	kuat ben besok hari H tu ndak ambruk.
Wendy:	persiapan yang pertama nyiapke vendor terus apa lagi ya nyiapin
	vendor yang paling penting sih
Wijaya:	persiapan mmmm kita list dulu yang pertama jelas cari uang ya
	kalo nggak ada uang jelas pernikahan tidak berlangsung, kemudian
	kita list temen-temen siapa aja sih yang mau kita undang keluarga-
	keluarga mana aja yang mau kita undang mungkin itu.
Bagai	imana proses awal pencarian informasi vendor-vendor wedding?
Devi:	proses awalnya emm pertama ya mungkin tanya-tanya dulu sama
	temen – temen terus kalo udah kan banyak informasi yang dateng
	ya baru diputuskan yang mana
Edo:	ya melalui temen dulu ya, biasanya lewat om om tante tante
	merekakan pasti udah banyak menikahkan anaknya, nanti dari situ
	kan saya tanya tanya dulu om tante yang enak yang kaya apa
	eonya, kan mereka bisa kasi rekomen "ini loh do yang ini"
Felicia:	proses awalnya pasti tanya tanya temen sama kalo kira-kira udah
	ada kandidatnya paling liat di website kalo memang vendor
	wedding itu punya sama mungkin kalo ketemu dipameran tanya
	tanya.
Gerry:	proses awal pasti dari teman dulu, kedua cari info sendiri dari
	sumber-sumber yang ada, ketiga dari tanya tanya ke kerabat dekat
Jessi:	dari mulut ke mulut sama dari temen
Stella:	karena sudah punya kontaknya ya langsung telpon-telpon.
Wendy:	proses awal pasti kita datengin vendor yang kita tau kemudian eee
	minta penawarannya terus nanya temen kira-kira vendor apalagi
	sama saudara minta penawarannya nanti kita kalkulasi sama lihat
	baru kita pilih.
L	1 1

Wijaya :	proses pertama saya bakal <i>mouth to mouth</i> ke temen-temen pasti yang pertama itu karena biasanya temen-temen kan juga ngerti gitu.		
Vandar w	adding coromony and said your alread toloh Anda nilih?		
	edding ceremony apa saja yang akan/ telah Anda pilih?		
Devi:	eee setau saya tu ada kirei, max, amour, gurat ungu, dan lain-lain.		
Edo: Felicia:	belum ada bayangan.		
Fencia:	baru kepikiran eeee untuk konsepnya dulu nanti liat mana yang kira kira bisa mencapai konsep yang diminta (ketawa)		
Gerry:	waduh belum kepikiranne		
Jessi:	eo, terus gaun itu termasuk vendor, terus foto video mc itu aja sih paling semuanya udah paket , undangan		
Adriyanie:	vendor wedding ceremonya apa saja yang Anda pilih?o tadi udah		
Stella:	ya. tadi udah.		
Wendy:	yang pertama undangan, terus eo, kemudian kalo dekor dan sebagainya yang kita pinginin itu sudah satu paket , foto yang jelas sama video sama entertain.		
Wijaya:	belum ada gambaran.		
Kira –kira pengalaman apa yang Anda rasakan ketika akan melakukan pengambilan keputusan tersebut?			
Devi:	emmm bingung terus mau menentukkan yang mana, kan pasti dibayangan kan banyak pengen gini pengennya gitu tapi kan harus ditentukan yang mana yang mau.		
Edo:	saya milih yang paling familiar yang paling sering saya dengar.		
Felicia:	ya mungkin bisa bingung bisa eee ketemu pro sama kontra jadi mungkin nanti diliat mana yang lebih cocok dari pro sama kontra itu.		
Gerry:	(mikir) pengalamannya ya pasti ya bingung lalu ada rasa kaya galau lalu ada rasa kalo saya milih ini nanti ada salahnya jadi ada rasa ketidakpastian.		
jessi :	pusing,		
Stella:	kalo kemarin itu ngga terlalu banyak pengalaman sih ya kalo mengambil keputusanne ya karena ya itu sudah dipake jadi kita udah liat kualitase kaya apa, orang e kaya apa, sing kita ndak mantep ya kita ndak pake sek kita mantep pake.		
Wendy:	bingung yang jelas.(ketawa)		
Adriyanie:	cara mengatasinya ?		
Wendy:	cara mengatasinya kita mempersempit kira-kira vendor mana yang yang apayang mendekati keinginan kita atau yang enggak, kalo yang enggak ya udah nggak usah kita pake, yang mendekati yang mana kita cari yang paling.		
Wijaya :	perasaan tu gelisah apakah benar kita tu bisa mempercayai suatu vendor ini untuk mengurus hal-hal pernikahan kita itu.		
Kendala a	Kendala apa saja yang terjadi pada saat mempersiapkan pesta pernikahan?		

Devi:	eee kendalanya mungkin dari segi pendapatkan beda beda ya dari
	pasangan saya beda dari saya juga beda ya mungkin itu sih
	kendalanya perbedaan pendapat.
Edo:	ya biasanya dari kedua belah pihak keluarga ya , biasanya kan
	keluarga satu maunya gini, keluarga dua maunya gitu nah kita
	harus cari jalan tengah maunya yang dibayangan saya itu yang
	bakal terjadi.
Felicia:	kendalanya tempatnya mungkin tidak sesuai dengan konsep atau
	mungkin eeee vendor weddingnya tidak bisa mencapai konsep
	yang diinginkan terus eee apalagi ya mungkin kalo misalnya
	outdoor nanti takutnya cuacanya, eee mungkin dari keluarganya
	juga tempatnya nggak bisa satu tempat.
Gerry:	kendalanya pasti budgetnya lagi pasti, karena pasti ada kenaikkan
	yang tidak terduga lalu apa kaya ada pembatalan pembatalan yang
	tidak terduga juga, penambahan-penambahan juga ya cuma itu.
Jessi:	kendala komunikasi karena dua keluarga jauh nggak bisa ngurusin
	terus, yang satu jauh yang satu deket, yang satu maunya ini yang
G. 11	satu maunya itu.
Stella:	kebanyakan itu beda pendapat, satu pengen ini, satu pengen itu
	terus eee kadang-kadang itu juga pas orange lagi capek jadi tu
	ndak ada apa-apa jadi berantem kaya gitu, terus campur tangan
	keluarga juga itukan juga pengaruh, kemarenkan ee tu mamine ko Otty juga ndak maksut apa-apa ndak maksut elek ndak maksut apa,
	bilang ti bajue Stella tu mbleweh banget lo, Ko Otty tukan paling
	ndak seneng nek aku bajue mbleweh, padal bajuku tu ndak
	mbleweh itu tu belum rampung bajue nah ko Otty tu jadi nesu,
	padahal sudah liat itu owalah cuman kaya gini tu ndak papa ya
	cuman sekedar salah paham salah paham.
Wendy:	kendalanya yang pasti komunikasi keluarga, soalnyakan banyak
	maunya tu dari mamah papah.
Wijaya:	kendala itu biasanya kan pasti order kemana-mana gitu ya entah
	baju dress, entah bunga, entah eee mobil mungkin itu biasanya
	kendalanya itu berputar souvenir mungkinmungkin kendala
	yang ke bagian yang kecil kayanya nggak terlalu signifikan tetapi
	kalo nggak ada itu sebenernya kita terganggu sekali.
Bagaiman	a Anda mengatasi kendala yang ada?
Devi:	ya mungkin dibicarakan terus nanti ditemukan yang mana jalan
	tengahnya yang baik.
Edo:	dengan dikomunkasikan kita maunya apa, terus pihak satunya apa,
	terus kita mencari jalan tengahnya itu.
Felicia:	eeemmmm gimana ya. ya justru itu bakalan ditanya sama eonya
	apa solusinya untuk mengatasi kendala-kendala tersebut.
Gerry:	untuk mengatasinya yaitu eeee seperti nge-list lagi lalu kalo udah
	di data diambil kesimpulannya kesimpulan yang paling konkret
	apay yang akan digunakan.

Jessi :	hp, bbm paling.
	ya kudu ngerem-ngerem emosihehehe. kalo kaya gitu sama-sama
	ngingetke gitu sek sek sek orang mau nikah tu kan mesti banyak
	masalah to mesti ada wae gitu lo makane njaga dwe-dewe nek nesu
	yo wes direm sek po pie.
-	mengatasinya ya kembali lagi keinginan kita apa kita yang
	mutusin.
	kita double and triple check.
Adriyanie:	bisa dijelaskan?
Wijaya:	oo oke jadi misalnya souvenir nih souvenir kita order seribu biji
	eee misalnya dilakukan pasti sekita enam bulan, double check itu
	sekitar enam bulan terus tiga bulan kita tanya progressnya udah
	sampe berapa persen? Kalian mau selesai kapan? Gitu
	nda, vendor-vendor mana saja yang sangat membantu persiapan
pernikahan	Anda? Bisa diceritakan bagaimana kerjasama mereka? (jika sudah
mendapatk	<mark>a</mark> n vendornya)
Devi:	eee saya belum tau sih masalah itu.
jessi :	eeeeee undangan itu paling yang banyak mbantu.
Stella:	kalo yang paling membantu itu ya pasti WO, dari detail-detail
	semua itu dari awal itu dah dikasi rundown ini rundowne kaya gini,
	terus butuh e siapa-siapa aja, jadi tu kita dah nggak mumet gitu
	loh, jadi kaya besok kan ada pernikahanne yang kedua di Melia
	Purosani tu kita belum <i>booking</i> belum apa udah WO ne tu dah
	nganu semua mberesi kabeh, kita garek ke Melia udah meh o ya
	nyoba tes food wes selesai.
	yang sangat membantuundangan dan eo.
	eee terus cara membantunya itu seperti apa? Bisa dicritakan nggak
	bagaimana kerjasamanya mereka?
Wendy:	kalo caranya sendiri kebetulan aku udah kenal lama terus dia juga
-	ngasi arahan terus kalo undangan sendiri itukan yang paling
	penting dipernikahan. Terus yang kedua eo karena eo itu kan yang
	ngatur acara.
	na Anda menentukan vendor-vendor yang akan Anda gunakan?
	mmm mungkin berapa yaya paling Devi : bulanan ya Devi :
Devi.	sampai dua bulan , kalo untuk menentukan vendornya mungkin
	•
	Devi : – 2 bulan ungkin cukup ya tapi kalo untuk prosesnya itu
Edo	pelaksanaannya kurang lebih enam bulanan.
	ya paling cepet enam bulan lah , jadi setengah tahun sebelum saya
	menikah harus bisa dimulai pencarian dan lain lain.
	kurang lebih persiapannya satu tahun dari mulai tanya tanya ngliat
	ngliat cari informasi.
Adriyanie:	terus kemudian udah ada informasi yang masuk terus kemudian
Felicia:	tinggal pilih vendornyakan itu kira kira butuh waktu berapa lama
	untuk pemilihan vendornya?
	tiga bulan

Gerry:	vendor-vendornya belum tau belum kepikiran.
jessi :	1 minggu paling
adriyanie:	Persiapan sampai wedding kira-kira berapa lama?
jessi:	4 bulan.
Stella:	ya cepet ya, kita habis lamaran terus langsung mau married kapan
Stella.	ini langsung telfon jadi telfon satu setengah taun yang lalu udah
Wondy	booking semua. kira-kira sekitar 4 bulanan.
Wendy:	kira-kira sekitar 4 bulanan. kalo dalam pemilihan vendornya sendiri?
Adriyanie:	1
Wendy:	pemilihan vendornya sendiri paling sekitar seminggu dua minggu.
Wijaya:	sampe selesai?
Adriyanie:	iya.
Wijaya:	ya kita nggak pusing lagi. mungkin bisa sekitar enam bulan ya
Adriyanie:	persiapan.
Wijaya :	kalo milih vendornya sendiri kira-kira butuh berapa lama?
G:	milih vendor itu maksimal 1 bulan.
Siapa s	saja yang Anda libatkan atau mempengaruhi keputusan pemilihan
D .	vendor-vendor yang akan Anda gunakan?
Devi :	oo pasangan, terus dari mungkin orang tua.
Adriyanie:	Kenapa?
Devi:	Karena kan ya mereka juga berpengaruh juga ya kaya contohnya
	aja kaya pasangan itu kan pasangan juga kan terlibat dalam acara-
	acaranya makanya perlu apa aja yang pasangan saya mau.
Edo:	keluarga saya dan keluarga pasangan yang jelas.
Felicia:	keluarga, pasangan, teman – teman.
Gerry:	pasangan dan kerabat dekat, itu aja.
jessi :	orang tua, saudara
Stella:	yang paling banyak mamine sama cicie kan mereka udah
	pengalaman yang kemarin kemarin jadi mereka semua.
Wendy:	saudara yang jelas
Wijaya:	teman-teman yang mungkin sudah berpengalaman dengan vendor-
	vendor, keluarga, omongan dari teman-teman dan masyarakat dah
	itu saja.
	Tema dekorasi yang Anda inginkan seperti apa?
Devi:	mungkin lebih ke yang elegant ya kaya mungkin kerajaan-kerajaan
	seperti itu.
Edo:	warnanya lebih banyak ke warna yang mungkin sedikit warna
	crayon dan warnanya juga yang kalem putih, krem, coklat muda,
	terus yang warna warna caryon itukan yang muda muda
Felicia:	dekorasinya garden wedding, kalo bisa di outdoor.
Adriyanie :	warnanya?
Felicia:	warnanya lebih ke warna pastel.
Gerry:	elegant dan ada unsur vintagenya.
jessi :	alam
	MIMILI .
Stella:	yang elegantlah jadi tu nggak mau Chinese, ndak mau ada unsur

	Chinesenya.
Wendy:	dekorasi yang lebih kalem ya karena tempate sudah menunjang.
Wijaya:	saya belum ada gambaran, tetapi saya idealisme saya ini sekarang
, , ijaya .	masih ke vintage dekorasinya.
Bagaimana A	nda menentukan tema dekorasi?
Devi :	ee menentukkannya ya mungkin berkomunikasi sama vendor yang
	saya pilih terus nantikan mereka juga punya kaya pendapat nanti
	sapa tau saya cocok kan juga bisa dipake.
Edo:	temanya saya belum bicarakan sama pasangan e.
Felicia:	Ya darimana ya dari browsing, terus liat dari wedding-wedding
	yang sudah ada terus diliat mana yang bagus bagus terus nanti
	dijadiin satu tema
Gerry:	ee untuk menentukan tema harus ada inspirasi tersendiri berarti
Adriyanie:	eee cari inspirasinya dari mana?
Gerry:	dari sumber sumber dari apa kaya internet, dari wedding wedding
	dari luar, tidak mengacu dari wedding wedding yang sudah ada di
	jogja.
jessi :	karena itu tempat lokasinya sudah dekoratif banget ada etnik jawa
	jadine gak perlu banyak dekor sih, udah dari sananya etnik.
Stella:	tema dekorasi yaitu pake Preston wedding itu lo, kamu tau nggak
	to Preston Baileys itu tu buku wedding sing paling bagus di dunia,
	Preston Baileys.
Adriyanie:	owalah, dekorator
Stella:	heeh, dekorator sing pualingg ngetop di dunia setelah itu kita liat,
	kita liat tu kok apik apik apik nah iu kita tandai sing apik-apik kaya
	apik dikasiin sana mereka sing ngolah pie carane kan itu mahal
	banget gitu kan, tapi kita mau deen ngolah pie sing kita mau sing isa dengan budgetnya kita.
Wendy:	eeeeeee kalo temanya ya dari keinginan kita berdua pengennya
Wellay.	apa kita wujudin disitu.
Wijaya:	tema dekorasinya untuk final decision sih kita lebih ke runding
vvijaya .	berdua kita maunya kaya apa kamu maunya kaya apa aku kaya
	gimana kita ambil jalan tengah bisa nggak sih kita mix tema yang
Adriyanie:	kita mau.
Wijaya :	yang dimaksut vintage itu gimana?
	vintage eeeemmmm saya penggemar sesuatu yang klasik gitu, jadi
	saya kaya dalam pemilihan mobil saya sih rencananya kalo
	misalnya nanti di Jogja saya mau ngambil mobil yang klasik mobil
	tua seperti itu. Terus kalo mungkin ke ruangannya ya kita ambil
	ballroom taun 70an seperti itu.
	getahuan Anda kisaran budget untuk wedding decoration saat ini
berapa? Apak	zah Anda akan menerapkannya?
Devi:	saya belum tau e soalnya kan saya juga masih mencari-cari
Adriyanie:	vendornyakan.
Devi:	kira-kira?

r	
	kira-kiranya seratus ya mungkin kurang lebihnya.
	Ya karena saya menginginkan pesta pernikahan yang terbaik ya
	saya tetapkan harga yang seperti itu.
Edo:	dekorasi saya pengennya total itu sekitar antara dua puluh tiga
Adriyanie:	puluh juta.
Edo:	kalo wedding yang udah ada ini kira kira tau nggak kisarannya?
	yang saya pernah tau itu ada yang mahaaaal banget karena dia pake
	eee bunganya import dari luar negeri satu bungannya ratusan ribu
	udah gitu nikahnya di JEC jadi mahal jadi nggak ngerti berapa tapi
	mahal.
Felciia:	emmmm seratus juta.
T CICILU .	iya.
Gerry:	saat ini bisa dua ratusan ke atas.
Gerry.	bisa jadi
Jessi :	tergantung kalo masih mmm agak tradisional paling enam juta
Jessi .	dapet, tapi kalo dia dah punya nama dengan kualitas ndak ngomong
Adriyanie:	kualitas ya bisa aja sama cuma mungkin karena nama dia jual dua
Jessi:	puluh tiga puluh juta ada.
	apakah Anda akan menerapkannya?
Adriyanie:	menerapkan apa?
jessi :	Ini tadi untuk kisaran budgetnya
Stella:	Oh iya pasti
Stella:	kalo dari kemarin tanya tu kan selalu tergantung permintaan ya,
	tergantung permintaan ada yang 20 juta ya ada 40 juta sing
Wondry	sampek 300 400 juta ya ada.
Wendy:	wedding dekorasinya?
	dari pengalaman sebelumnya atauu
A deixonia .	sepuluh keatas ya mungkin sepuluh ke atas lah untuk dekor.
Adriyanie:	Apakah Anda akan menerapkannya?
Wendy:	tergantung nantikan kita lihat kira-kira bentuk dekornya disana
Wiles	kaya gimana kalo misalnya memang perlu tambah ya ditambah.
Wijaya :	belum ada gambaran, tapi mungkin sekitar maksimal ya seratus
A duizzonia .	mungkin ya saya juga kurang tau.
Adriyanie:	kalo yang sekarang-sekarang ini tau nggak perkiraannya berapa?
Wijaya:	nggak tau.
Adriyanie:	Apakah Anda akan menerapkannya?
Wijaya:	mungkin, bisa jadi.
Anda let	bih suka pada model yang sudah pernah dibuat atau model baru yang
Davi	belum pernah ada? Mengapa?
Devi:	mungkin model baru yang belum pernah ada ya, ya biar kan
	nikahan kan seumur hidup sekali ya , ya buat kenang – kenangan
Edo	aja.
Edo:	yang sudah ada aja biar nggak dikira orang aneh nanti, karena kan
	kalo kita ya mungkin kalo saya sekarang bayangannya masih yang
	biasa-biasa aja kan saya nggak suka yang lebay lebay ya mungkin
	bisa yang belum pernah ada cuman tetep konsepnya sih kita nggak

Adriyanie	mau yang terlalu wah wah amat, tetep bagus mewah tapi eee rendah hati.
Auryame	rendah hatinya tu seperti apa?yang dimaksut rendah hati itu yang
Edo:	seperti apa?
	ya itu yang rajin menabung tidak sombong (ketawa). Eee
	misalnya ya itu tadi nggak terlalu mencolok, kalo mencolok itu kan
	kesannya agak songong gitu ya agak sombong jadi kita nggak mau
	yang tetep mewah , mewah yang kalem. Nah nanti kita
	pengennya sih lebih ke mewah yang kalem, nggak ngerti kaya apa
	Cuma mau nya mewah yang kalem.
Felicia:	lebih suka yang baru.
Adariyani:	kenapa?
Felicia:	karena eeee supaya bisa jadi memorable tidak seperti biasanya.
Gerry:	model baru yang belum pernah ada, soalnya apaaa model yang
	inovatif itu yang lebih baik biasanya.
jessi :	mmmmmmmm yang sudah ada paling dengan modifikasi dikit,
	soalnya kalo dia bilang baruuu kecuali kalo dia bilang baru dengan
	dia bisa kasi simulasi oke masi bisa dilihat , kalo misalnya pake
	software pake 3d 3d software itu oke kita masi bilang oya aku
	kebayang tapi kalo nggak ada sama sekali lebih baik ambil yang sudah ada soalnya mmmmm dia bilang ini kaya gini kaya gini
	ternyata beda sama sekali malah jadi gelo kecewa jadinya.
Stella:	sudah pernah ada tapi ndak di Jogja, di Jogja belum pernah.
Adriyanie:	kenapa?
Stella:	ya karena pengene ya jadi trendsetter to habis ini langsung ini
Stella.	semuane kan kepake.
Wendy:	model yang pernah dibuat tapi dimodifikasi, kalo baru kayanya kita
	tu kaya uji cobanya mereka kan belum tentu berhasil.
Wijaya:	model yang sudah dibuat aja.
Adriyanie	kenapa?
:	karena kalo model yang sudah ada itu pengalaman eo untuk
Wijaya :	mengatasi hal-hal seperti itukan sudah professional jadi untuk
	kesempatan <i>missed</i> itu lebih kecil daripada saya idealisme pengen
	ide yang seperti ini tetapi eo tidak siap dengan ide seperti itu
	jadinya malah nanti kacau lebih baik pake yang biasa aja.
Adriyanie	kalo dekorasinya lebih suka pake yang sudah pernah dibuat atau
:	yang belum?
Wijaya :	kalo dekorasi mungkin yang sudah campuran mungkin ya sesuai
	dengan keinginan kita gitu bisa dicampur.
Devi :	Apakah wedding decoration penting dalam sebuah pesta?
Devi:	ya penting, karena kan begitu tamu masuk kan pasti yang diliat dekornya dulukan.
Edo:	penting, karena itu membantu tamu supaya tamu itu nggak jenuh
Luo.	didalam pesta tersebut. Kan kalo sekarang orang dikasi undangan
	nikah itukan kadang-kadang ada yang males dateng, aa paling nanti
	bosen mejaan gini gini, nah dekorasi itu kan pasti membantu para
	observing and Sim Sim, had denotuse the Rule publi membulita para

	nore temu sunove toten may betch
Felicia:	para tamu supaya tetep mau betah.
Adriyanie	kenapa?
:	karena itu menentukan eee pandangan pertama orang melihat
Felicia:	wdding itu bagus atau enggak.
Gerry:	pastinya penting, karena vendor wedding itu memberikan jasa yang
	tidak semua orang bisa.
Jessi:	oooo sangat penting.
	Karena?
	dekor itu mewakili konsep pengantin yang paling bisa dilihat
Stella:	dekorasi ya sangat penting karena pertama seenak apapun
	makananane misalkan panas gitukan orang dah wah ya ampun
	panase ndak ilok-ilok gitu to, misalkan kita pertama kali dateng tu
	bukan makanane bukan mantene tapikan tetep dekore to pertama
	kali liat tu.
Wendy:	penting
Adriyanie:	kenapa?
Wendy:	karena mbawa suasananya.
Wijaya :	penting
Adriyanie	Kenapa?
:	Karena itu membawa suasana, itu first impression orang dateng ke
Wijaya :	wedding kita apa sih yang mereka liat, mereka nggak liat kita gitu
1, 2, 2, 2, 2	lo, yang mereka liat itu dekorasinya yang kaya apa.
	Menurut Anda wedding decoration yang baik seperti apa?
Devi :	ya yang kreatif, gimana yang mau mengerti pendapat dari
	pelanggannya juga
Edo:	denger – denger kaya yang Mahkota itu ya (ketawa) ya yang baik
	, ya kurang lebih kriterianya sama kaya eo wedding lah yang nggak
	terlalu berlebihan biayanya tetapi hasilnya nggak terlalu jelek.
Felicia:	yang rapi, yang senada, bisa membuat bisa mengangkat
1 01101111	kekurangan kekurangan yang mungkin ada.
Adriyanie:	kekurangan yang biasanya yang mungkin ada itu yang seperti apa?
Felicia:	misalnya kondisi gedungnya ada yang kurang pas, itu mungkin
T CHCIU .	kalo misalnya bsa ditutupin dari dekorasi berarti vdekorasinya itu
Adriyanie:	termasuk yang bagus.
ranyume.	kira-kira nih kalo didalam pameran ada vendor wedding yang baru
	bagus presentasinya itu kira kira menjadi pertimbangan atau
Felicia:	enggak atau malah ya udahlah pake yang biasa orang pake?
Adriyanie:	mmm bisa jadi pertimbangan
Felicia:	Kenapa?
1 Ciicia .	1
	eemmm Soalnya yang baru itu biasanya ada yang berbeda dari
	yang lama lama karena biasanya itu yang lama lama biasanya
	mereka mindsetnya udah eee wedding yang seperti biasanya, kalo
Comme	yang baru lebih terbuka sama sesuatu yang baru.
Gerry:	wedding dekorasi yang baik itu yang baik itu eeee memiliki inovasi

	tersendiri, dia kreatif, lalu untuk dekorasinya sendiri tidak
	memberikan kesan ribet tidak asal asalan tidak asal bagus
	tapi,eeetapi simple enak dipandang itu justru lebih bagus daripada
Adriyanie:	terkesan ribet.
Gerry:	
	kira-kira bisa dijelaskan yang dimaksud ribet atau simpel itu yang seperti apa?
	kalo simple ribet itu biasanya terlalu banyak penggunaan ornament
Adriyanie:	di dalam dekorasi, yang simple sesuai dengan gaya hidup sekarang
Gerry:	kan modern jadi eee untuk ornament yang digunakan itu tidak
	terlalu banyak gitu jadi lebih cenderung ke sederhana, penggunaan
	warna juga berpengaruh.
	warna yang Anda inginkan itu seperti apa?
	warna warna yang diinginkan itu warna-warna hangat ya jadi kaya
	krem, coklat marron,eee lalu eee coklat tua lalu putih
Jessi :	mmmmmmm,,, wedding dekorasi bagus itu kalo dia bisa
	memenuhi konsep yang diminta pengantinnya
Adriyanie	ada nggak pengalaman saudara kaya gitu yang pernah wedding
	terus kira-kira ynag perlu diperbaiki apa
Jessi :	ada, Hampir semua, kalo yang perlu diperbaiki ya itu sih kebanyak
	eo karena kadang eo itu yang paling penting tapi kebanyakn isinya
	anak-anak sekolah, anak-anak yang sama sekali nggak tau tentang
	oo ini harus kaya gini ini harusnya kaya gini tapi dikasi posisi
	paling urgent alhasil dia bergerak sesuai yang dia pikir bener padal
	kadang ya jadinya agak amburadul kadang acaranya malah jadi
	garing nggak nyambung.
Stella:	ya semua itu ya itu ya komunikasi dua arah sek tadi tak omongke
	itu loh sek tentang rumput-rumput itu loh ya itu , komunikasi dua
	arah, kita pengene apa dia juga punya ide apa dijadiin satu jadi apik
	gitu lo. Ya itu lah tadi dari gambar-gambar yang itu tak tunjukke
	deen isa ngeksplorasi pie ben sesuai dengan karepane kita.
Wendy:	mmmyang bisammm bisa nuangin pikiran pengantinnya
, , chay .	dalam bentuk kenyataan.
Wijaya:	eee yang bisa memikat perhatian tetapi nggak mencolok jadi
	mereka datang itu kesannya wah gitu.
	1

LAMPIRAN 3

TRANSKRIP WAWANCARA PARTISIPAN YANG TELAH MENIKAH

	Kapan akan mengadakan pesta pernikahan?	
Stefanie :	2 bulan yang lalu	
Adriyanie:	tangggal?	
Stefanie:	ee10 maret	
Esti:	20 April	
Max:	2013	
Novi :	17 Desember 2012	
Ronny:	10 bulan tiga tahun 2013	
Apakah And	da menggunakan jasa vendor wedding? Mengapa? Bila menggunakan jasa vendor wedding, apakah vendor untuk wedding ceremony telah didapatkan?	
Max:	iya.	
Adriyanie:	kenapa?	
Max:	karena butuh.	
Novi :	saya menggunakan vendor wedding, vendornya Kirei.	
Adriyanie :	kenapa?	
Novi :	keputusan untuk menggunakan vendor karena, satu lebih apa ya lebih praktis	
	karena semu akan udah diurus sama dari kebutuhan awal sampai akhirnya sudah	
	diurus ada yang ngurusin, terus jugakan dari segi biaya kalo diurus sendiri sama	
	istilahnya kalo kita serahin itu juga lebih apa ya ekonomis, jadi dilempar ke vendor lebih ekonomis.	
Donny:	Ya	
Ronny : Adriyanie :	Kenapa?	
Ronny:	ya, karena ya sibuk sih terus perasaan ya lebih praktis pake jasa.	
Adriyanie :	apakah vendor untuk wedding ceremony mudah didapatkan?	
Ronny:	kalo saya sih mudah.	
Adriyanie :	kenapa?	
Ronny:	karena relasi banyak	
rtering :	Vendor wedding apa saja yang Anda ketahui?	
Stefanie :	Sebutin smua ni? Sebut merk? Eee Miracle, Gurat Ungu, amour , kirei, C+	
Adriyanie :	kalo vendor wedding jadiitu kaya make up, decor, cake, soundsystem, yang	
,	berhubungan dengan weddingmu kemarin?	
	Kalo kemarin sih aku pake salon harajuku, dekor darisapa ya lupa, gedungnya	
Stefanie:	di sheraton, soundnya pake madflash, pengisi acara dari semarangphonix, java	
	ensemble, dari eonya sendiri sih ada tarian gitu.	
Max:	mereknya atau?	
Adriyanie :	mereknya.	
Esti:	vendorrr Mahkota.	
Max:	Mahkota, Kirei,	
Esti:	Tiger ehh Tiger lagi, Thunder.	
Max:	Kirei terus Gurat Ungu terus emmmm dah	
Novi :	jadi area Jogja gitu ya kalo kaya cake Almond, Delicia, Justin, kalo kaya dekor sih	
	Amour, Mahkota, terus Gurat Ungu. Soundnya ya Bahtera karena itu to paketan	
Danni	yang dari hotel yang udah ada ya cuma itu.	
Ronny:	emmmm ya boleh sama istri sama, kaya ya miracle, terus c plus.	
Adriyanie :	kaya dari cake, mc?	
Ronny:	billiechic, mc nonot, sound pake solo juga ada, lucky dekor	
	Kira-kira sebelum anda mengadakan resepsi itu tau ga perkiraan harga untuk masing-masing vendor itu?	
	vendor itu?	
Stefanie :	vendor itu? ada yang tau ada yang engga Cuma perkiraane itu rata-rata semuannya sama.	
Max:	vendor itu? ada yang tau ada yang engga Cuma perkiraane itu rata-rata semuannya sama. nggak	
	vendor itu? ada yang tau ada yang engga Cuma perkiraane itu rata-rata semuannya sama. nggak kira-kirane sih ya nggak tau, taunya itu setelah tanya dari vendor misalnya dari ini	
Max:	vendor itu? ada yang tau ada yang engga Cuma perkiraane itu rata-rata semuannya sama. nggak kira-kirane sih ya nggak tau, taunya itu setelah tanya dari vendor misalnya dari ini kira-kira berapa kaya kemarin aku sempet tanya di Max berapa, Miracle berapa,	
Max : Novi :	vendor itu? ada yang tau ada yang engga Cuma perkiraane itu rata-rata semuannya sama. nggak kira-kirane sih ya nggak tau, taunya itu setelah tanya dari vendor misalnya dari ini kira-kira berapa kaya kemarin aku sempet tanya di Max berapa, Miracle berapa, Kirei berapa dari situ baru tau perbandingannnya berapa.	
Max:	vendor itu? ada yang tau ada yang engga Cuma perkiraane itu rata-rata semuannya sama. nggak kira-kirane sih ya nggak tau, taunya itu setelah tanya dari vendor misalnya dari ini kira-kira berapa kaya kemarin aku sempet tanya di Max berapa, Miracle berapa, Kirei berapa dari situ baru tau perbandingannnya berapa. sebelumnya itu apakah Anda mengetahui perkiraan biaya untuk masing-masing	
Max : Novi :	vendor itu? ada yang tau ada yang engga Cuma perkiraane itu rata-rata semuannya sama. nggak kira-kirane sih ya nggak tau, taunya itu setelah tanya dari vendor misalnya dari ini kira-kira berapa kaya kemarin aku sempet tanya di Max berapa, Miracle berapa, Kirei berapa dari situ baru tau perbandingannnya berapa.	

	Ide pesta pernikahan yang Anda inginkan seperti apa?
Adriyanie :	kalo kemarin itu konsep pernikahannya seperti apa?
,	dari awal sih sukanya oriental. Supaya kan merah. Kita ambil budaya china jadi
Stefanie:	dari tunangan sampai resepsi pernikahan semua adat china
Esti:	yang simpel
Max:	simpel tapi berkesan.
Adriyanie :	simpelnya yang seperti apa?
Esti:	simpel yang membuat orang emmmm
Max : Novi :	simpelnya itu yang sederhana tidak mewah tapi berkesan. idenya itu ya sebenernya waktu itu pengennya yang simple aja tapi keliatan wah
NOVI.	gitu Cuma kayak gitu aja sih.
Ronny:	oriental
	Adat apa yang akan Anda gunakan?
Stefanie:	China
Adriyanie:	Itu melingkupi apa aja?
Stefanie :	melingkupi ya dari saur beras kuning. Makan ronde sesuai umur pasangan lho ya, trus apasihkalo ada sodara yang belum menikah kan dilangkah, potong pita,
	apa segala macem trus pake baju-baju adat chinese kayak gitu
Max:	international
Novi :	kalo adatnya sih cuma adat Chinese yang Cuma jadi standarnya yang kalo
	misalnya ada dipernikahan yang Chinese itu apa yang kaya tabur itu apa beras,
	pake payung, ya kaya gitu-gitu aja.
Ronny:	adat chinese, japanese.
Adriyanie :	chinesenya dimana? Japanesenya dimana?
Donny	kalo chinesenya itu ya sebenernya dibagi separo separo ya ada tarian Jepang e
Ronny:	ada tarian Cinane iya to. ama berbeda bagaimana Anda memutuskan untuk melakukan pemberkatan?
Stefanie :	*agama sama
Otelanie .	Di gereja kemetiran
Max & esti:	*Agama sama
Novi :	*agama sama
Ronny:	*agama sama
	gereja kemetiran.
	pesta pernikahan yang akan Anda selenggarakan? Sendiri – sendiri atau berdua?
Stefanie :	Bersama
Max & Esti:	Satu.
Adriyanie : Max & Esti:	Sendiri – sendiri atau berdua? bersama
Novi:	pesta pernikahannya ya cuma satu resepsinya itu aja.
Ronny:	bersama
	g Anda ketahui mengenai prosesi wedding dari pagi s.d malam hari? Apakah Anda
,,,	akan menerapkannya?
Stefanie:	ya sebetulnya sih hampir sama kayak kebanyakan yang lainnya, dari make up
	trus foto trus bikin video clip, pemberkatan kayak gitu gitu, paling pai sama papa
NA 0 5 11	mama, trus tutup waring ke gereja kayak gitu.
Max & Esti:	pemberkatan
Esti:	pemberkatan terus sore resepsi.
Novi :	yang wedding berarti pagi mulai dari make-up terus karena inikan eeee jadi ada
110111	adat Chinesenya jadi ada prosesi temon ketemu itu, yang tabur beras terus
	temon pengantin terus habis itu paiciu sama orang tua karenakan menghormati
	istilahnya menghormati yang tua terus habis itu karena kitakan kristen jadikan
	acaranya terus ke gereja, kita digereja pemberkatan abis itu catatan sipil, habis
	catatan sipil kita balik lagi untuk mempersiapkan resepsinya itu, kalo resepsinya
	sih nggak ada yang ini ini banget sih, nggak ada yang terlalu adat banget ya
	cuma modern aja.
Adriyanie :	terus sebelumnya itu, sebelum pesta pernikahan itu tau nggak prosesinya itu
. idii, dillo .	seperti itu atau sebelumnya nggak tau sama sekali.
	,,,,

Novi:	ya taunya ya cuman yang umum-umum aja jadi yang kaya kalo yang isitilahnya
	yang kaya adat banget yang kaya harus ada makan misoa atau apa itu
	kebanyakan malah taunya dari eonya sendiri yang nyaranin mau pake ini apa
	nggak, ya memang ternyata ya ada di maksudnya di keluarga-keluarga lain juga
_	ada cuma baru ingetnya itu waktu ya karena pake eo itu, eonya yang ngingetin.
Ronny:	pagi hari ya itu dari make up terus dateng ke gere, pasang jas, pasang jas
	persiapan untuk ke gereja, gereja ke pemberkatan, habis pemberkatan ada acara
	foto-foto terus acara paiciu, teapai itu ya, terus habis itu ya kita foto lagi terus
	resepsi.
F-4: .	Apa saja prosesi adat yang telah Anda gunakan?
Esti :	tea pai
Max:	y a tea pai, ndak ada apalagi
Esti : Max :	ohhh itu waring-waring tutup waring.
Esti :	ooo ya tutup waring terus pasang jas
Max:	ya pasang jas.
Esti :	ooo temon
Max:	ya temon, tapi digereja.
Novi :	ya cuma yang kaya itu tabur beras terus apa ya cuma paiciu karenakan itu
. 10 11 .	istilahnya menghormati yang tua itu memang tetep ada, prosesi langkahan
	karena saya nglangkahin apa jadi saya punya kakak itu dilangkahin, terus udah
	cuma itu tok, o ya pasang jas, tutup waring, habis itukan prosesi temon.
Ronny:	prosesi adatnya, adat chinese kaya itu makan apa itu makan ronde, misoa,
	terus tea pai, terus mmmmm ya biasa pasang jas, tutup waring.
	Dari mana Anda mendapatkan informasi vendor wedding?
Stefanie :	dari temen-temen yang udah pernah married, trus dari sodara ya kayak gitu-gitu
Max:	dari teman.
Novi :	vendor wedding kebanyakan taunya sih dari pihak apa ya internet ya ada, terus
11011.	dari temen, temenkan juga ada yang kerjanya dibidang itu jadi juga nyaranin
	kadang-kadang, ataupun apa ya dari biasanya kan kalo ada temen yang nikah
	itukan juga pasti ada brosur-brosurnya, dari situkan juga pasti tau ooo ini ada
	vendor cake misalnya, vendor apa ya kaya dekor, gitu to.
Ronny:	dari temen-temen, relasi.
Apakah	n dalam proses pencarian informasi tersebut akan berpengaruh kepada pemilihan
	vendor Anda ?
Stefanie :	pengaruh sih. Pengaruhnya itu kalo aku kemarin dari pertama harga, trus yang
	kedua milihnya ya kok keluargaku cocoknya pilih yang itusatu kampung.bolo
	dewe hehhe
Max:	ya, karena rekomendasi teman penting.
Esti:	dia udah liat hasilnya.
Novi :	ya berpengaruh, jadikan dari misalnya dari brosur, kita dapet brosur-brosurnya
	kita ngumpulin kan isa dibandingin kaya misalnya eee contoh dekor nanti bisa
	dibandingin dekornya ini seperti ini, dekornyaini seperti ini nah nanti kalo udah itu
	dikira-kira nanti ditanyain kalo mau yang kaya gini harganya berapa nanti jadi
	dibandingin kalo udah dapet harga yang maksutnya cocok dengan inine cocok ya itu yang diambil.
Ponny:	ya berpengaruh.
Ronny:	Apa saja kriteria pemilihan vendor wedding yang Anda gunakan?
Stefanie :	kalo kemarin sih aku berdasarkan yang udah kenal lama sama pemimpinnya jadi
Storaine .	lebih enak ngomongnya
Adriyanie :	kira-kira kalo kita udah kenal lama sama ownernya itu pengaruhnya seberapa
, langaino .	besar?
Stefanie:	Pengaruhnya banyak sih.bisa dibilang 80% karena kan kadang-kadang misalnya
3.0.0	kita mau pakai light selain dia, tapi kan kita udah kenal ga enak nih ga jadi pake
	dia. Gituu
Adriyanie :	jadi sebelum anda memilih vendor tersebut itu anda survey atau gimana?
, ,	survey sih, dari ya temen-temen juga trus ada yang sweet17 juga jadi kita ngeliat
Stefanie :	kinerjanya juga dari awal mreka gimana sampe akhir gitu
Esti:	bagus, memuaskan.
Max :	kriterianya emmm harganya pantas dan eee kreatif.
	yang dimaksut harga yang pantas itu yang seperti apa?
Adriyanie :	

N.4	Lhanna cana mantas tic
Max:	harga yang pantas itu
Esti:	sesuai dengan
Max:	sesuai dengan emmm ya sesuai dengan konsep yang ditawarkan.
Novi :	kriterianya yang pasti ya komunikatif ya jadi dari vendornya juga nggak cuek- cuek banget terus kriterianya juga ngeliat yang udah dikerjain sama dia produk-
	produknya dia yang sebelumnya gimana bagus apa nggak, sukses apa nggak,
	cocok nggak sama maksutnya sama kalo kita mintanya seperti ini kira-kira dia
	tingkat apa ya kaya dia mewujudkan itu tingkatnya gede nggak kalo tingkatnya
	gede ya tingkat jadi istilahnya kaya mereka ngasi kepastian oo kaya gini bisa
	jadi kalo dia sudah bisa mendeskripsikan oo ini nanti kaya gini gini bisa
D	menarik kepercayaan kita ya kenapa enggak?
Ronny :	kriteriane ya yang banyak yang terakhir temen-temen pake ya kita coba memakainya hehe
	Manakah kriteria yang menjadi prioritas Anda? Mengapa?
Stefanie :	sebenernya dari kerjaan. Sebenernya kemarin itu sempet ada apa yasempet
	gonjang ganjing juga mau pilih ini ini atau ini, cuma kan kita ngelihat dari
	kinerjanya yang kemarin untungnya sebelum aku kira-kira 4 bulan itu sodara ada
	yang pake dan itu ternyata aku ikutin dari awal pagi sampai malem sukses sih.
	Jadi ibaratnya orang mau ngomong apa ngomong apa yang jelek-jelek kok
N4=-	kayaknya terpatahkan gitu.
Max:	eeee Um /
Esti:	kriteria apa?
Adriyanie :	kriteria pemilihan vendor yang paing diprioritaskan itu apa?
Esti : Max :	harga sama kreatif, vendornya harus kreatif.
	kreatif baru harga.
Novi :	kriterianya pokoknya harus isitilahnya tu dapet dipercaya kalo vendornya udah
	maksutnya dari cara ngomongnya, dari track recordnya yang dulu juga bagus ya
	itu jadi yang saya pilih ya itu karena ya dari track recordnya juga bagus cara dia
	menyampaikan komunikasi sama kita juga bagus, jadi ada sinkron gitu lo jadi
Donny	bisa nyambung. yang bagus dan eeee ya standart lah kalo kita milihnya nggak terlalu mahal tapi
Ronny:	kualitasnya bagus.
Mon	nurut Anda apa saja faktor yang dapat membuat Anda benar-benar yakin untuk
IVICI	memakai vendor wedding tersebut?
Stefanie :	kalo saya sih faktor utama yang kemarin memang karena ngelihat kinerjanya
Storaine .	bagus. Bukan karena yang lainnya ga bagus sih cuman bagus dan memang itu
	udah lamagitu aja.
Max:	konsep yang ditawarkan.
Adriyanie :	konsep yang ditawarkan? Bisa dijelaskan nggak?
Max:	emmm. Apakah konsep yang ditawarkan itu dapat saya terima apakah konsep
Max .	yang ditawarkan itu cukup menarik bagi eemmmm saya dan pasangan.
Novi :	faktornya faktornya ya ini dari unsur komunikasinya, dia komunikasinya sama
	kita gimana, terus juga dilihat <i>track recordnya</i> itu jadi yang sebelum-sebelumnya
	sama yang lain-lain sama kliennya yang lain udah bagus salah satu oo ini aja
	pake ini vendornya ini oo berarti vendornya ini bagus.
	komunikasi yang meyakinkan itu yang seperti apa?
Adriyanie :	komunikasi yang meyakinkan ya kaya eee dari vendornya dateng ke sama kita
	ngobrol-ngobrolnya itu isitilahnya eeeee jadi apa yang diomongin tu kaya ada
Novi :	realisasinya kaya ooo ini ini contoh desainnya ini, jadi sering ketemu juga apa ya
	istilahnya dia nunjukin oo ada yang dikerjain sama dia, kata nunjukin apa
	sampelnya apa contoh desainnya jadi terus ada komunikasi teruskan juga oo
	dari saya maunya seperti ini ooo dari sana juga ooo tau ini maunya seperti ini
	jadi bisa dibuatin gitu lo.
Ronny:	terutama dari relasi temen, marketing dari masing-masing vendor itu.
Adriyanie :	sistem promosi apa yang menarik?
Ronny:	ya kita komunikasi promosi komunikasi ya kita yakin aja.
	Sumber informasi apa saja yang Anda gunakan? Mengapa?
Stefanie :	informasinya sih paling by bbm an, telpon, sering ketemuan kayak gitu gitu
	kalo untuk informasi vendor wedding, jadi selain EO, decor, sound system, cake,
Adriyanie :	make up dll itu informasinnya dapet darimana?
	kalo untuk yang bridal nya ambil sendiri karena itu udah kenal lama, trus kalo

Stefanie :	kayak decor, cake gitu serahin smua ke Eonya, Cuma kan sebelum memilih
	biasaya ditemuin dulu gitu, jadinya kan bisa tau lah.
Max:	survey dateng kepernikahan yang dipakai oleh vendor wedding tersebut.
Novi :	kebanyakan sih pake internet, jadi kaya misalnya dekor ya liat-liat dari internet,
	kebanyakan dari internet sih emang.
	kenapa?
Adriyanie :	soalnya kan praktis juga nggak ribet tinggal apa log in aja ngetik udah pasti
	muncul banyak banget, nah dari situkan juga ndak terbataskan kita juga di satu
Novi :	ruangan aja bisa kesana-kesini jadi udah ada.
Ronny:	ya temen, internet kadang juga.
	Siapa saja pihak yang membantu Anda dalam pemilihan vendor wedding?
Stefanie:	berdua. Pasangan doang sama suami
Max:	teman
Novi :	kalo milih sih paling cuma keluarga sih, pertimbangannya cuma tanya keluarga
	kalo misalnya aku pake ini gimana?
Ronny:	mmmm istri hehehe
	pendapat pihak-pihak tersebut sama atau justru berbeda-beda? Bagaimana Anda
	nembuat keputusan akhir? Siapa yang paling Anda dengarkan? Mengapa?
Stefanie :	kalo kita sih dasarnya dari awal sama ya, kita melihat survey.kan kita kemana-
	mana sering bareng jadi acara ini kan dia ngabarin, ni aku ada acara ini disini,
	dateng, liat kayak gitu. Ya kita dateng berdua jadi kan pendapatnya sama trus
	misalnya EO lain juga ni lho aku lagi ada event ni disini dateng liat kaak gitu,
	selalu berduajadi ya hasil akhir berdua
Adriyanie :	Cara membuat keputusan akhirnya gimana?
Stefanie :	yaudah gitu hehehhe
	Siapa yang paling Anda dengarkan? Orang-orang disekitar anda untuk memilih
A -1	vendor-vendor?
Adriyanie :	suami
Ctafania .	kenapa?
Stefanie :	karena kita dari awal berdua memang semuanya pemikiran berdua, jadi dia iya
Max	ya saya iya, dia engga ya saya engga.
Max:	yasama
Adriyanie : Esti :	Bagaimana Anda membuat keputusan akhir? karena kita udah liat hasilnya
Max:	ya karena kita udah liat hasilnya dan konsep yang ditawarkan menarik ya ambil.
Adriyanie :	Siapa yang paling Anda dengarkan?
Esti :	pasangan.
Adriyanie :	kenapa?
Max:	karena aku kawinnya sama dia.hehehe
Novi :	ya nek dari orang tua kan karena juga ini ikut melihatkan juga ikut ketemu sama
14041.	vendornya ya jadinya juga penilaiannya sama gitu loh, enak, komunikasinya juga
	lancar ya terus ya sama-sama milih itu.
	Siapa yang paling Anda dengarkan? Mengapa?
Adriyanie:	yang paling saya dengarkan ya mama maksutnya orang tua yang cewe pihak
	cewek kan apa mungkin sama-sama cewek jadikan sama-sama ngerti kalo yang
Novi :	kaya papa itukan kebanyakan cuek.
Ronny:	mmmmm ada pendapat dari keluarga ada tapi paling banyak ya pendapat istri.
Adriyanie:	bagaimana membuat keputusan akhirnya, kan tadi ada keluarga terus ada dari
-	istri terus keputusan akhirnya itu?
Ronny:	ya kita mufakat saya dan istri saya aja. Hehehe
Adriyanie :	kenapa yang jadikan tadi yang paling didengarkan itu istri, kenapa istri nih yang
	paling?
	ya karena sudahhhh dari awal kalo kita yang pilih ndak campur tangan orang tua
Ronny:	lah.
	nurut Anda, layanan vendor wedding yang ideal seperti apa? Bisa dijelaskan?
Stefanie:	pertama ramah, trus eee apa ya? banyak diskonnya. Trus apa ya? ya pokoknya
	dia tu kerjaannya baiklah jadi dari awal banyak banyak ketemu. Jadi jangan
	bosen-bosenlah ketemu sama client itu pertama paling penting. Trus kalo
	dibilang rai gedeg harus jadi memang aku engga ni aku engga ini tapi kan mau
	gamau demi kelancaran acara, jadi mau gamau harus dikejar untuk sering
Adriyanie:	ketemuan.

Stefanie:	terus?
Oterarile .	komunikasi lah yang penting.
	terus komunikasi antara client dan vendornya.
Max :	yang memuaskan.
Esti :	yang iniin kemauan kita tu apa, yang iniin
Max:	ooo yang bisa
Esti:	mendeskripsikan
Max:	mengimplementasikan kemauan kita.
Novi :	yang ideal layanannya ya kaya sering ketemu jadi istilahnya dia juga nggak
	yang cuek, jadi tanya oo ini masih kurang apa kurang apa, ya idealnya jadi dia
	terus mantau karenakan dia memang tugasnya itu jadi dia ngecek ke vendor-
	vendor yang lain apanya yang masih kurang jadi yang krocek itu memang di
	vendornya.
Ronny:	yang?
Adriyanie :	yang ideal?
Ronny:	kalo aku sih yang standart tapi mutunya baguslah.
Adriyanie:	bisa dijelaskan nggak gimana?
_	kalo saya sih ya biasa dari temen-temen bilang kalo eee vendornya tu bagus ya
Ronny :	percaya ae buktinya lumayan bagus
	Anda vendor wedding yang meyakinkan di mata konsumen (Anda) itu seperti apa?
Stefanie:	yang meyakinkan ya yang bisa memberikan bukti dari misalnya dari mreka berdiri
	sampe terakhir saya liat itu memang kinerjanya bagus. Misalnya orang bilang
	begini begini begini tapi kan kita melihat kenyataannya gitu. Kenyataannya
Max :	gimana. yang sudah punya track record bagus.
Adriyanie :	terusss mmmm mengetahui track recordnya itu kalo dari yang proses kemarin itu
Adriyanie .	gimana?
Max:	berdasarkan survey dan word of mouth.
Novi :	yang meyakinkan itu jadi dari cara kerjanya yang udah lama yang udah jadi udah
14041.	yang dulu-dulu juga bagus, banyak yang make, terus tapi kuncinya memang satu
	sih kalo banyak yang make terus juga dari orang yang make juga apa ya jadi
	ngomongnya keorang lain ooo vendornya ini bagus bagus bagus ya itu yang
	menjadi salah satu, jadi yakin oo kalo vendornya ini bagus.
Ronny:	yang membuat acara itu berjalan dengan lancar dari awal sampai akhir.
Menurut	Anda promosi seperti apa yang akan menarik Anda untuk mengetahui lebih lanjut
	mengenai sebuah vendor wedding?
Stefanie:	kalo promosi ya paling hampir sama sih ya. kalo promo-promo paling dari
	komunikasinya aja. Trus paling harganya lebih bersaing aja gitu.
Max:	pameran, survey.
Novi:	promosinya? Promosinya ya lebih banyak ke ini aja media kaya internet itu terus
	juga kalo kaya ada acara apa apaitu dia ikut di acara itu, semisal vendornya itu
	ada pager ayunya yang ikut tapi tetep jadi ada nama vendornya itu yang ikut di
6	apa ya kaya dipublikasikan jadikan semakin terkenal. ya promosi sekarang kayanya sih via alat-alat canggih kaya internet, handphone,
Ronny:	l va nromosi sekarang kayanya sin yia alat-alat canggin kaya internet inangnnone
Adrivania :	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena.
Adriyanie :	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa?
Adriyanie : Ronny :	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe
Ronny:	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja?
•	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya
Ronny:	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya aku pengennya konsep seperti ini tapi bisa dikembangkan menjadi lebih
Ronny:	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya aku pengennya konsep seperti ini tapi bisa dikembangkan menjadi lebih misalnya kalo kemarin kan oriental tapi orientalnya dibikin oriental yang modern
Ronny:	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya aku pengennya konsep seperti ini tapi bisa dikembangkan menjadi lebih misalnya kalo kemarin kan oriental tapi orientalnya dibikin oriental yang modern kayak gitu. Atau misalnya oriental yang simple atau yang gimana. Jadi ee si
Ronny: Stefanie:	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya aku pengennya konsep seperti ini tapi bisa dikembangkan menjadi lebih misalnya kalo kemarin kan oriental tapi orientalnya dibikin oriental yang modern kayak gitu. Atau misalnya oriental yang simple atau yang gimana. Jadi ee si konsumen punya ide apa bisa dikembangkan jadi lebih wow
Ronny:	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya aku pengennya konsep seperti ini tapi bisa dikembangkan menjadi lebih misalnya kalo kemarin kan oriental tapi orientalnya dibikin oriental yang modern kayak gitu. Atau misalnya oriental yang simple atau yang gimana. Jadi ee si konsumen punya ide apa bisa dikembangkan jadi lebih wow dari sisi wedding organizer harusnya lebih eeeee memiliki standarisasi
Ronny: Stefanie:	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya aku pengennya konsep seperti ini tapi bisa dikembangkan menjadi lebih misalnya kalo kemarin kan oriental tapi orientalnya dibikin oriental yang modern kayak gitu. Atau misalnya oriental yang simple atau yang gimana. Jadi ee si konsumen punya ide apa bisa dikembangkan jadi lebih wow dari sisi wedding organizer harusnya lebih eeeee memiliki standarisasi pelayanan yang bisa dijelaskan dari awal kalo dari sisi ya wedding organizer juga
Ronny: Stefanie:	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya aku pengennya konsep seperti ini tapi bisa dikembangkan menjadi lebih misalnya kalo kemarin kan oriental tapi orientalnya dibikin oriental yang modern kayak gitu. Atau misalnya oriental yang simple atau yang gimana. Jadi ee si konsumen punya ide apa bisa dikembangkan jadi lebih wow dari sisi wedding organizer harusnya lebih eeeee memiliki standarisasi pelayanan yang bisa dijelaskan dari awal kalo dari sisi ya wedding organizer juga bisa memberikan konsep acara yang lain daripada yang lain, dari sisi dekorasi
Ronny: Stefanie:	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya aku pengennya konsep seperti ini tapi bisa dikembangkan menjadi lebih misalnya kalo kemarin kan oriental tapi orientalnya dibikin oriental yang modern kayak gitu. Atau misalnya oriental yang simple atau yang gimana. Jadi ee si konsumen punya ide apa bisa dikembangkan jadi lebih wow dari sisi wedding organizer harusnya lebih eeeee memiliki standarisasi pelayanan yang bisa dijelaskan dari awal kalo dari sisi ya wedding organizer juga bisa memberikan konsep acara yang lain daripada yang lain, dari sisi dekorasi eeee dekorasinya bisa menterjemahkan mimpi dari pasangan, dari sisi makanan
Stefanie : Max :	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya aku pengennya konsep seperti ini tapi bisa dikembangkan menjadi lebih misalnya kalo kemarin kan oriental tapi orientalnya dibikin oriental yang modern kayak gitu. Atau misalnya oriental yang simple atau yang gimana. Jadi ee si konsumen punya ide apa bisa dikembangkan jadi lebih wow dari sisi wedding organizer harusnya lebih eeeee memiliki standarisasi pelayanan yang bisa dijelaskan dari awal kalo dari sisi ya wedding organizer juga bisa memberikan konsep acara yang lain daripada yang lain, dari sisi dekorasi eeee dekorasinya bisa menterjemahkan mimpi dari pasangan, dari sisi makanan ya makanannya yang enaklah rasanya.
Ronny: Stefanie:	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya aku pengennya konsep seperti ini tapi bisa dikembangkan menjadi lebih misalnya kalo kemarin kan oriental tapi orientalnya dibikin oriental yang modern kayak gitu. Atau misalnya oriental yang simple atau yang gimana. Jadi ee si konsumen punya ide apa bisa dikembangkan jadi lebih wow dari sisi wedding organizer harusnya lebih eeeee memiliki standarisasi pelayanan yang bisa dijelaskan dari awal kalo dari sisi ya wedding organizer juga bisa memberikan konsep acara yang lain daripada yang lain, dari sisi dekorasi eeee dekorasinya bisa menterjemahkan mimpi dari pasangan, dari sisi makanan ya makanannya yang enaklah rasanya. inovasinyaainovasinya apa ya?, ya harus lebih variatif mengikutin trendnya
Stefanie : Max :	itu terus menunjukkan kualitas vendor itu mungkin promosinya lebih mengena. kalo promosi lewat handphone itu kira-kira yang seperti apa? pasang iklan ya promos ini ada paket murah hehe Inovasi seperti apa yang Anda inginkan untuk wedding di Jogja? inovasinya tu jadi apa yaeee untuk EO-EO tu jadi lebih inisiatif. Jadi misalnya aku pengennya konsep seperti ini tapi bisa dikembangkan menjadi lebih misalnya kalo kemarin kan oriental tapi orientalnya dibikin oriental yang modern kayak gitu. Atau misalnya oriental yang simple atau yang gimana. Jadi ee si konsumen punya ide apa bisa dikembangkan jadi lebih wow dari sisi wedding organizer harusnya lebih eeeee memiliki standarisasi pelayanan yang bisa dijelaskan dari awal kalo dari sisi ya wedding organizer juga bisa memberikan konsep acara yang lain daripada yang lain, dari sisi dekorasi eeee dekorasinya bisa menterjemahkan mimpi dari pasangan, dari sisi makanan ya makanannya yang enaklah rasanya.

	outdoor, jadi harus tetep apa ya mengikuti variasinya juga harus mengikutin trend, yang lagi trend apa gitu diikutin.
Ronny:	waduh, inovasinya apa ya, pokoknya punya ciri khas sendiri lah tiap vendor itu
	jangan njiplak yang lainnya.
Apakah r	menurut Anda harga yang tinggi akan menunjukkan bahwa kualitas produk tersebut baik? Mengapa?
Stefanie:	nggak juga sih eee kalo aku liat sih dari semuanya harga itu ga pengaruh
	banget, tergantung, ada yang mahal tapi kayaknya kualitasnya sama kayak yang
	murah. tergantung gimana kita pinter itunya aja sih sama tau barang-barang yang bagus kayak gimana
Max :	tidak juga.
Adriyanie :	kenapa?
Max:	karena eeee ketika kita bilang acara pernikahan yang tidak bisa dinilai dengan
	nominal uang kreatifitas itu tidak bisa dinilai dengan uang.
Novi :	nggak mesti ya, kadang tu ada yang harganya tinggi tapi kualitasnya ya standart,
	ada juga yang maksutnya harganya ee standar kualitasnya juga bagus, tergantung dari cara apa ya gimana ngelola jadi ngelola apa ya istilahnya ngelola
	dengan harga segitu gimana bisa jadi bagus. Jadi nggak mesti yang harganya
	tinggi itu terus kualitasnya jadi bagus, tapi ya memang nggak menutup
	kemungkinan biasanya yang ada juga yang harganya tinggi terus kualitasnya
	bagus.
Ronny : Adriyanie :	ndak. kenapa?
Ronny:	karena kalo harga tinggi kadang karena mereka mencari keuntungan terlalu
	tinggilah bisa juga.
	agaimana pandangan Anda mengenai sebuah pesta pernikahan yang baik?
Stefanie:	berjalan dengan lancar dari awal sampai akhir.
Max:	yang baik acaranya on-time, makanannya nggak kurang, dekornya bagus, tamutamu bisa menikmati acara.
Novi :	pesta pernikahan yang baik ya pokoknya sukses, jadi dari awal sampe akhir
	nggak ada yang miss jadi sesuai ya sesuai sama apa ya schedulenya kalo
	semisal ada yang diluar itu ya teteo istilahnya itu tetep isa dihandle jadi ndak terlalu melenceng.
Adriyanie :	menurut Anda kesalahan yang sering terjadi saat ini itu apa?
Novi :	kadang komunikasi jadi kaya eeee apa ya kaya misalnya vendor kadang nggak
	mastiin sampe detail banget misalkan kaya warna yang tadi harusnya
	dresscodenya warnanya pink tapi kadang nggak disampein jadi ada sedikit
	kesalahan, tapi memang ya nggak fatal banget tapikan ya dari yang kecil-kecil itukan kadang menjadi berpengaruh to. (sebelum wawancara dia menceritakan
	pengalaman pesta pernikahan saudaranya).
Ronny:	ya lancar dari awal, pertengahan sampai akhir berjalan sesuai dengan waktunya.
	Anda menghadiri sebuah pesta pernikahan, hal apa saja yang pertama kali akan
	menarik perhatian Anda?
Stefanie :	hiburan, makanan terutama trus dekorasi kayak gitu, sama ya pager ayunya cantik gahehehe
Esti:	kalo aku dekor.
Max:	acara.
Novi :	yang menarik perhatian yang kasat mata ya dekornya itu dekornya yang paling
	pertama sih dekornya, kedua baru yang kaya acaranya gimana trus PA nya
	gimana tapi yang paling mencolok mata tu ya dekornya.
Ronny :	makanan yang pertama, hiburan, pengantinnya hehehe akah hal tersebut akan Anda terapkan ketika Anda mengadakan sebuah pesta
	pernikahan?
Stefanie :	ndak terlalu sih sebenarnya karena kita tu awal sebenarnya pengennya eee
	sedikit tamunya tu sedikit, Cuma ternyata kok undangannya mbludak, naaa jadi kita salah pemilihan tempat. Itu pertama. Trus yang kedua tu ada salah di
	pemilihan makanan, ya namanya makanan hotel ya jadi standartnya seperti itu.
	Jdi ga terlalu bisa menerapkan seperti itu yang saya inginkan.
Adriyanie :	Untuk pesta pernikahan Anda sendiri, sudah sesuai dengan kemauan anda
Stefanie:	belum?
	bisa dibilang 80% udah, cuman ya standart hotelnya itu yang kurang.

A 1 : .	T
Adriyanie:	tapi untuk yang lain-lainya udah sesuai?
Stefanie :	lain-lainnya udah sesuai.
Max:	ya.
Adriyanie :	kenapa?
Esti:	kenapa? Ya karena kita maunya kaya gitu.
Max:	ya karena kita merasa itu yang penting.
Novi :	heem, jadi kemarin bener-bener apa ya isitilah e yang dirembugin banget itu
	dekornya jadi dekornya ini nanti gimana ini nanti gimana malah sempet sampek
	ganti desain berapa kalikan itu.
Ronny:	iya sangat
Adriyanie :	kenapa?
Ronny:	ya dari jajak pendapat itu biasanya yang ditanya makanannya enak apa enggak,
	hiburannya bagus atau enggak kita juga kawatirkan kalau yang dateng
	undangannya kecewa ya kita harus terapkan yang baik.
Untuk pesta	pernikahan Anda sendiri yang kemarin itu sudah sesuai dengan kemauan belum?
	Bisa dijabarkan?
Esti:	maksutnya sesuai?
	jadikan dari awal itu maunya seperti apa? Terus sampai dengan hari Hnya itu
Adriyanie :	pakah itu sudah sesuai dengan yang diinginkan.
Max:	:sesuai.
Esti:	sesuailah.
Adriyanie :	bisa dijelaskan nggak sesuai itu apakah vendornya atau gimana?
Max:	semuanya.
Esti:	semuanya.
Adriyanie:	Untuk pesta pernikahan Anda sendiri sudah sesuai dengan kemauan Anda
Novi :	belum?
	sudah sih kalo dari segi dekornya, dari apa acaranya, cuma kemarin yang agak
	kurang dari fotonya tapi dari dari pihak fotonya sendiri jadi kaya ada yang fotonya
	yang miss.
Ronnny:	sudah kalo saya, bagus.
Siapa di	antara Anda berdua yang paling menentukan detail acara pesta pernikahan Anda?
	Bagaimana memutuskannya?
Stefanie:	saya
	kenapa?
Adriyanie :	karena perempuan, kalo perempuan kan apa ya, detailnya lebih dapet trus untuk
0. (:	yang ngurusin pritil-pritil gitu lebih telaten. Kalo laki kan kayaknya ya udah deh
Stefanie :	tau beres.
Esti:	laki gua. hehehe
Max:	cowo.
Adriyanie :	bagaimana memutuskannya?
Esti:	laki gua dominan sih jadi laki gua.hehehe
Max :	ya karena kebetulan sebenere konsepnya sudah dirancang dari awal sehingga
Marit	ee ndak terlalu banyak perbedaan.
Novi :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya
Novi :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk
Novi :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya
Novi :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya
	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya.
Ronny :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya.
Ronny : Adriyanie :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya. istri. kenapa?
Ronny :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya. istri. kenapa? ya karena saya kadang saya males. Hehehe kalo detailnya itu pasti istri lebih ee
Ronny : Adriyanie : Ronny :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya. istri. kenapa? ya karena saya kadang saya males. Hehehe kalo detailnya itu pasti istri lebih ee rinci.
Ronny : Adriyanie : Ronny :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya. istri. kenapa? ya karena saya kadang saya males. Hehehe kalo detailnya itu pasti istri lebih ee rinci.
Ronny : Adriyanie : Ronny :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya. istri. kenapa? ya karena saya kadang saya males. Hehehe kalo detailnya itu pasti istri lebih ee rinci. an apa saja yang Anda berdua lakukan untuk mewujudkan pesta pernikahan Anda? persiapanya sih sebenernya kita singkat. Cuman 5 bulan, yang penting tu
Ronny : Adriyanie : Ronny :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya. istri. kenapa? ya karena saya kadang saya males. Hehehe kalo detailnya itu pasti istri lebih ee rinci. an apa saja yang Anda berdua lakukan untuk mewujudkan pesta pernikahan Anda? persiapanya sih sebenernya kita singkat. Cuman 5 bulan, yang penting tu mental, fisik. Fisik tu yang paling utama karena paling capek. Trus ya
Ronny : Adriyanie : Ronny :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya. istri. kenapa? ya karena saya kadang saya males. Hehehe kalo detailnya itu pasti istri lebih ee rinci. an apa saja yang Anda berdua lakukan untuk mewujudkan pesta pernikahan Anda? persiapanya sih sebenernya kita singkat. Cuman 5 bulan, yang penting tu mental, fisik. Fisik tu yang paling utama karena paling capek. Trus ya sebenernya pemilihannya rada-rada tergesa-gesa, cuman ya itu harus
Ronny : Adriyanie : Ronny : Persiapa Stefanie :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya. istri. kenapa? ya karena saya kadang saya males. Hehehe kalo detailnya itu pasti istri lebih ee rinci. an apa saja yang Anda berdua lakukan untuk mewujudkan pesta pernikahan Anda? persiapanya sih sebenernya kita singkat. Cuman 5 bulan, yang penting tu mental, fisik. Fisik tu yang paling utama karena paling capek. Trus ya sebenernya pemilihannya rada-rada tergesa-gesa, cuman ya itu harus pertimbangan dari orang tua itu trus dari mental dan fisik. Terutama fisik itu dah.
Ronny : Adriyanie : Ronny :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya. istri. kenapa? ya karena saya kadang saya males. Hehehe kalo detailnya itu pasti istri lebih ee rinci. an apa saja yang Anda berdua lakukan untuk mewujudkan pesta pernikahan Anda? persiapanya sih sebenernya kita singkat. Cuman 5 bulan, yang penting tu mental, fisik. Fisik tu yang paling utama karena paling capek. Trus ya sebenernya pemilihannya rada-rada tergesa-gesa, cuman ya itu harus pertimbangan dari orang tua itu trus dari mental dan fisik. Terutama fisik itu dah. menentukan tanggal, cari vendor, rundingan keluarga, buat konsep acara,
Ronny : Adriyanie : Ronny : Persiapa Stefanie :	kebanyakan saya sih, kalo yang dari pihak cowok tu maksutnya cuek pokoknya ye terima beres nanti dikasi tau ni habis ini apa habis ini apa, kalo untuk keputusannya tetep sih jadi tanya ini kalo misalnya ada acara temon gimana, ya tanya cuman ya kebanyakan ya nggak papa terserah, jadi kebanyakan ya memang tanya tapi yang mutusin saya kebanyakan saya. istri. kenapa? ya karena saya kadang saya males. Hehehe kalo detailnya itu pasti istri lebih ee rinci. an apa saja yang Anda berdua lakukan untuk mewujudkan pesta pernikahan Anda? persiapanya sih sebenernya kita singkat. Cuman 5 bulan, yang penting tu mental, fisik. Fisik tu yang paling utama karena paling capek. Trus ya sebenernya pemilihannya rada-rada tergesa-gesa, cuman ya itu harus pertimbangan dari orang tua itu trus dari mental dan fisik. Terutama fisik itu dah.

Novi :	persiapannya sih ya mental, ya dari financial juga iya kan, kan memang banyak
	yang dibutuhin kebanyakan sih cuma dari itu.
	kalo persiapan menyiapkan vendor-vendornya?
Adriyanie:	kalo vendor sih, kan karena udah maksutnya searching mana nih vendornya
	yang bagus bagus udah semua dikumpulin kan udah di isitilahnya
Novi :	akhirnya udah milih ya dipasrahin ke misalnya kan kemarin pake Kirei jadi
INOVI .	dipasrahin sama Kirei ohh maunya yang ini ini ini, vendornya yang misalnya
	cakenya maunya ini yang ini ini ini, jadi isitilahnya sudah satu paket jadi diurusin
Danner	sama vendornya.
Ronny:	persiapan banyak, persiapan mental, fisik, sama kalo saya mental ya kadang
	masih eee apa grogi.hehe
l	kemudian persiapan vendor weddingnya itu dari awal sampai dengan
Adriyanie :	berjalannya acara itu apa aja?
_	kita persiapannya sih sebenernya ya terlalu ya cukup mendadak dan tidak
Ronny:	banyak waktu makanya vendor-vendorpun kita tidak terlalu banyak pilihan kita
	percaya aja sama temen-temen yang udah pernah pake vendor.
	Bagaimana proses awal pencarian informasi vendor-vendor wedding?
Stefanie:	kalo pemilihan vendor itu kan kemarin saya bandingin 5. Bandingin 5 itu kan dari
	perbandingan harga terus komunikasi sama EOnya gimana trus dari kualitas-
	kualitas sbelumnya gimana. Ya jadi kayaknya dari harga tengah, trus kualitas
	tengah ya yang kemarin. Jadi ya ambil itu.
Esti :	apa apa apa?
Max:	karena kebetulan sudah kenal beberapa ya sudah.
Novi :	kalo kemarin dari internet jadi udah liat misalnya weddingnya temenku dia pake
14041.	vendornya ini terus ini terus ada <i>contact personnya</i> saya minta kalo misalnya
	mau pake berapa teruskan nanti di email dariada, dariada, dari
	ada dari tiga itu maksutnya rinciannya tak bandingin dapetnya apa aja apa
	apa apa, terus yang apa ya isitilahnya kan kemarin terus akhirnya di ini di
	Quality, nah dari Qualitynya memang nyaranin kalo dia jarang jadi tinggal
	sama eee terus informasinya yang didapet oo kalo ini eee dia
	memang bagus cuma dari segi makanan dibiasanya lebih keep makanan itu jadi
	nanti buat akhir acara dimakan bareng-bareng jadi ya akhirnya dari situkan juga
	dari informasi yang disitu kaya masukan jadi bisa nentuin.
Ronny:	dari teman
	Vendor wedding ceremony apa saja yang akan/ telah Anda pilih?
Stefanie :	ya yang saya pilih kan seperti diawal itu kan ada perbandingan antara miracle,
	kirei, trus ada amour, ada C+, ada gurat ungu kayak gitu
	terus kemudian vendor wedding keseluruhan itu dari eonya terus dari cake terus
	dari makeup dan lain sebagainya itu yang telah Anda pilih apa?
Adriyanie:	sebutin satu-satu gitu?
	iya
Stefanie :	kalo cake pake billiechic, salonnya harajuku, eonya Miracle, eeee apa
	dekorasinya eee siapa sih kayanya dekorasinya Lucky Lucky solo, terus
Adriyanie :	makanan Sheraton, Mcnya Nonot sama Christine, terus untuk lightingnya
, tarryarno .	Madflash, tariannya Phoenix sama Miracle.
Stefanie:	madiadin, tanannya i noonix dania miladio.
Max :	WO pake Kirei, dekorasi Mahkota, makanan Sarina Vidi, band Everyday, Sound
ι ινίαλ.	I VVO pare rifet, derotasi ivatirota, marahan saliha vidi, bahu Everyday, sodild
Novi :	system Thunder.
Novi :	system Thunder. vendor dari bridalnya salonnya Arimbi terus cakenya Almond terus yang lainnya
Novi :	system Thunder. vendor dari bridalnya salonnya Arimbi terus cakenya Almond terus yang lainnya yang entertain itu Bah Kharisma ya, kalo eonyakan Kirei, dekornya Mahkota, itu
	system Thunder. vendor dari bridalnya salonnya Arimbi terus cakenya Almond terus yang lainnya yang entertain itu Bah Kharisma ya, kalo eonyakan Kirei, dekornya Mahkota, itu kemarin apa ya ape eh es.
Ronny:	system Thunder. vendor dari bridalnya salonnya Arimbi terus cakenya Almond terus yang lainnya yang entertain itu Bah Kharisma ya, kalo eonyakan Kirei, dekornya Mahkota, itu kemarin apa ya ape eh es. yang tadi ya
Ronny : Adriyanie :	system Thunder. vendor dari bridalnya salonnya Arimbi terus cakenya Almond terus yang lainnya yang entertain itu Bah Kharisma ya, kalo eonyakan Kirei, dekornya Mahkota, itu kemarin apa ya ape eh es. yang tadi ya yang kemaren dipake?
Ronny : Adriyanie : Ronny :	system Thunder. vendor dari bridalnya salonnya Arimbi terus cakenya Almond terus yang lainnya yang entertain itu Bah Kharisma ya, kalo eonyakan Kirei, dekornya Mahkota, itu kemarin apa ya ape eh es. yang tadi ya yang kemaren dipake? kaya billiechic terus dekor Lucky terus eee mc Nonot Christine dan banyak lagi.
Ronny : Adriyanie : Ronny :	system Thunder. vendor dari bridalnya salonnya Arimbi terus cakenya Almond terus yang lainnya yang entertain itu Bah Kharisma ya, kalo eonyakan Kirei, dekornya Mahkota, itu kemarin apa ya ape eh es. yang tadi ya yang kemaren dipake? kaya billiechic terus dekor Lucky terus eee mc Nonot Christine dan banyak lagi. –kira pengalaman apa yang Anda rasakan ketika akan melakukan pengambilan keputusan tersebut?
Ronny : Adriyanie : Ronny :	system Thunder. vendor dari bridalnya salonnya Arimbi terus cakenya Almond terus yang lainnya yang entertain itu Bah Kharisma ya, kalo eonyakan Kirei, dekornya Mahkota, itu kemarin apa ya ape eh es. yang tadi ya yang kemaren dipake? kaya billiechic terus dekor Lucky terus eee mc Nonot Christine dan banyak lagi. –kira pengalaman apa yang Anda rasakan ketika akan melakukan pengambilan
Ronny : Adriyanie : Ronny : Kira -	system Thunder. vendor dari bridalnya salonnya Arimbi terus cakenya Almond terus yang lainnya yang entertain itu Bah Kharisma ya, kalo eonyakan Kirei, dekornya Mahkota, itu kemarin apa ya ape eh es. yang tadi ya yang kemaren dipake? kaya billiechic terus dekor Lucky terus eee mc Nonot Christine dan banyak lagi. –kira pengalaman apa yang Anda rasakan ketika akan melakukan pengambilan keputusan tersebut? Pengalaman? Jadi apa yang Anda rasain gitu
Ronny : Adriyanie : Ronny : Kira -	system Thunder. vendor dari bridalnya salonnya Arimbi terus cakenya Almond terus yang lainnya yang entertain itu Bah Kharisma ya, kalo eonyakan Kirei, dekornya Mahkota, itu kemarin apa ya ape eh es. yang tadi ya yang kemaren dipake? kaya billiechic terus dekor Lucky terus eee mc Nonot Christine dan banyak lagi. –kira pengalaman apa yang Anda rasakan ketika akan melakukan pengambilan keputusan tersebut? Pengalaman? Jadi apa yang Anda rasain gitu
Ronny : Adriyanie : Ronny : Kira -	system Thunder. vendor dari bridalnya salonnya Arimbi terus cakenya Almond terus yang lainnya yang entertain itu Bah Kharisma ya, kalo eonyakan Kirei, dekornya Mahkota, itu kemarin apa ya ape eh es. yang tadi ya yang kemaren dipake? kaya billiechic terus dekor Lucky terus eee mc Nonot Christine dan banyak lagi. –kira pengalaman apa yang Anda rasakan ketika akan melakukan pengambilan keputusan tersebut? Pengalaman?

Esti:	pengalaman apa?
Adriyanie :	jadi yang dirasakan tu apa-apa? Nek biasane ada yang bingung.
Max:	biasa aja sih. Ndak bingung.
Novi :	yo rasanya ya harus ada rasa yakin dulu oo aku mau milih ini berarti besok aku
	sudah yakin sama dia berarti besok akan gini gini gini jadi maksutnya
	perasaannya ya kalo aku milih ini berarti aku sudah yakin sama vendornya itu.
Ronny:	waaaa groginya minta ampun. Hehehe grogihehee
Adriyanie :	bisa dijelaskan nggak?
Ronny:	ya kadang kitakan takut pertama gimana ya pilihan kita tu tepat nggak tapi ya
	Puji Tuhan semuane berjalan dengan lancar sesuai dengan keinginan.
	Kendala apa saja yang terjadi pada saat mempersiapkan pesta pernikahan?
Stefanie :	kendalanya itu dalam pasangan pastikan ada nggak kecocokan nah terus jadi
	kalo orang mau married itu pasti kaya apa ya kita temperamen cepet marah kaya
	gitu-gitu jadi cepet sebel sama pasangan nah itu pasti apalagi kalo kita lagi
	ngomong dikit tapi nggak nyambung nah itu udah pasti ngamuk tuh.
Max:	kendala jaraklah, jarak karena dipersiapkan dari jauh, letaknya jauh dari Jakarta.
Novi :	kalo kendala sih paling waktu aja kan disambi to kita juga kerja padal kerja juga
	masih ngurusin ini ngurusin persiapannya butuhnya ini ini ini ini ini, cuma
Donne	dikendala waktu aja.
Ronny:	kendalaeee kebanyakan kita waktu ya kadang waktu kita karena kesibukan kita tapi ndak terlalu banyak masalah.
	berkomunikasi, ya kita terjun sendiri ke tempat.
	Bagaimana Anda mengatasi kendala yang ada?
Stefanie :	sabar tapi untungnya suami saya sabar sih jadinya ya bisa mengimbangi.
Max:	sering pulang ke Jogia.
Novi :	ya pinter-pinter mbagi waktu to jadinya ohh udah tau misalnya ini nanti jam segini
11011.	toko misalnya souvenir udah tutup berarti sebelumnya, jadi gimana pas ada
	waktu luang terus langsung diurusin.
Menuri	ut Anda, vendor-vendor mana saja yang sangat membantu persiapan pernikahan
And	la? Bisa diceritakan bagaimana kerjasama mereka? (jika sudah mendapatkan
And	la? Bisa diceritakan bagaimana kerjasama mereka? (jika sudah mendapatkan vendornya)
Stefanie :	
Stefanie :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak?
	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan
Stefanie : Adriyanie :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti
Stefanie :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus
Stefanie : Adriyanie :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem.
Stefanie : Adriyanie :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya?
Stefanie : Adriyanie : Stefanie :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis
Stefanie : Adriyanie :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin.
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu, terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee.
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta.
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya.
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu, terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur waktu ini paginya jam berapa make-upnya, nanti retouchnya jam berapakan
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max :	vendornya) paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max :	paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu, terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur waktu ini paginya jam berapa make-upnya, nanti retouchnya jam berapakan kebanyakan juga masih langsung komunikasi sama pihak salonnya, nah dari salonnya kan kira-kira ini jam berapa ya nanti ujung-ujungnya ya maksutnya ada
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max :	paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu, terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur waktu ini paginya jam berapa make-upnya, nanti retouchnya jam berapakan kebanyakan juga masih langsung komunikasi sama pihak salonnya, nah dari salonnya kan kira-kira ini jam berapa ya nanti ujung-ujungnya ya maksutnya ada persetujuannya kita jam berapa terus nanti dia juga ngasi tau ke eonya ooo nanti aku retouchnya jam segini jam segini kebanyakan sih berdua itu sih yang apa ya
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max :	paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur waktu ini paginya jam berapa make-upnya, nanti retouchnya jam berapakan kebanyakan juga masih langsung komunikasi sama pihak salonnya, nah dari salonnya kan kira-kira ini jam berapa ya nanti ujung-ujungnya ya maksutnya ada persetujuannya kita jam berapa terus nanti dia juga ngasi tau ke eonya ooo nanti aku retouchnya jam segini jam segini kebanyakan sih berdua itu sih yang apa ya isitilahnya yang sering, kalo kaya foto itukan cuma maksutnya ooo ini nanti stand
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max : Novi :	paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur waktu ini paginya jam berapa make-upnya, nanti retouchnya jam berapakan kebanyakan juga masih langsung komunikasi sama pihak salonnya, nah dari salonnya kan kira-kira ini jam berapa ya nanti ujung-ujungnya ya maksutnya ada persetujuannya kita jam berapa terus nanti dia juga ngasi tau ke eonya ooo nanti aku retouchnya jam segini jam segini kebanyakan sih berdua itu sih yang apa ya isitilahnya yang sering, kalo kaya foto itukan cuma maksutnya ooo ini nanti stand bynya jam berapa kebanyakan malah di salon sama eo wedding.
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max : Novi :	paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur waktu ini paginya jam berapa make-upnya, nanti retouchnya jam berapakan kebanyakan juga masih langsung komunikasi sama pihak salonnya, nah dari salonnya kan kira-kira ini jam berapa ya nanti ujung-ujungnya ya maksutnya ada persetujuannya kita jam berapa terus nanti dia juga ngasi tau ke eonya ooo nanti aku retouchnya jam segini jam segini kebanyakan sih berdua itu sih yang apa ya isitilahnya yang sering, kalo kaya foto itukan cuma maksutnya ooo ini nanti stand bynya jam berapa kebanyakan malah di salon sama eo wedding.
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max : Novi : Ronny : Adriyanie :	paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur waktu ini paginya jam berapa make-upnya, nanti retouchnya jam berapakan kebanyakan juga masih langsung komunikasi sama pihak salonnya, nah dari salonnya kan kira-kira ini jam berapa ya nanti ujung-ujungnya ya maksutnya ada persetujuannya kita jam berapa terus nanti dia juga ngasi tau ke eonya ooo nanti aku retouchnya jam segini jam segini kebanyakan sih berdua itu sih yang apa ya isitilahnya yang sering, kalo kaya foto itukan cuma maksutnya ooo ini nanti <i>stand bynya</i> jam berapa kebanyakan malah di salon sama eo wedding. semua terutama eo ya kalo kita ya. kenapa?
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max : Novi : Ronny : Adriyanie : Ronny :	paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni ni ni surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur waktu ini paginya jam berapa make-upnya, nanti retouchnya jam berapakan kebanyakan juga masih langsung komunikasi sama pihak salonnya, nah dari salonnya kan kira-kira ini jam berapa ya nanti ujung-ujungnya ya maksutnya ada persetujuannya kita jam berapa terus nanti dia juga ngasi tau ke eonya ooo nanti aku retouchnya jam segini jam segini kebanyakan sih berdua itu sih yang apa ya isitilahnya yang sering, kalo kaya foto itukan cuma maksutnya ooo ini nanti <i>stand bynya</i> jam berapa kebanyakan malah di salon sama eo wedding. semua terutama eo ya kalo kita ya. kenapa? karena ya mereka langsung mengurusi vendor-vendor lain.
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max : Novi : Ronny : Adriyanie : Ronny :	paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni, surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur waktu ini paginya jam berapa make-upnya, nanti retouchnya jam berapakan kebanyakan juga masih langsung komunikasi sama pihak salonnya, nah dari salonnya kan kira-kira ini jam berapa ya nanti ujung-ujungnya ya maksutnya ada persetujuannya kita jam berapa terus nanti dia juga ngasi tau ke eonya ooo nanti aku retouchnya jam segini jam segini kebanyakan sih berdua itu sih yang apa ya isitilahnya yang sering, kalo kaya foto itukan cuma maksutnya ooo ini nanti stand bynya jam berapa kebanyakan malah di salon sama eo wedding. semua terutama eo ya kalo kita ya. kenapa? karena ya mereka langsung mengurusi vendor-vendor lain. Berapa lama Anda menentukan vendor-vendor yang akan Anda gunakan?
Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Adriyanie : Stefanie : Max : Esti : Max : Novi : Ronny : Adriyanie : Ronny :	paling utama jelas eonya terus yang kedua dari bridalnya sih. kerjasamanya itu bisa diceritakan nggak? kalo dari eonya itu dibantu dari gerejanya terus untuk kita kursus pernikahan segala macemkan diarahkan karenakan kita memang untuk detail-detail seperti itukan nggak tau jadi diarahkan dari memang kamu harus begini kamu harus begitu segala macem. sampe kursusnya? ya kursusnya pun dikasi tahu ini loh besok jadwalnya ini ni ni ni gitu , terus habis ini kamu kanonik, habis kanonik kamu ini, habis ini ni ni ni ni surat-suratnya jangan lupa wah pokoknya sampai detailnya tu tiap hari ya jangan bosen-bosen kalo ditelponin. eeee dari eo dari Kirei karena eeee. dia yang ngurusin pesta. ya karena dia yang menghubungkan dengan banyak vendor yang lain dan dia yang memegang acaranya. vendor-vendor yang paling membantu ya kebanyakan dari vendor itu ya weddingnya dari eonya, kalo eonya kan emang semua udah diurusin sama dia jadi udah terimanya beres, paling sama salon itukan kebanyakan masih ngatur waktu ini paginya jam berapa make-upnya, nanti retouchnya jam berapakan kebanyakan juga masih langsung komunikasi sama pihak salonnya, nah dari salonnya kan kira-kira ini jam berapa ya nanti ujung-ujungnya ya maksutnya ada persetujuannya kita jam berapa terus nanti dia juga ngasi tau ke eonya ooo nanti aku retouchnya jam segini jam segini kebanyakan sih berdua itu sih yang apa ya isitilahnya yang sering, kalo kaya foto itukan cuma maksutnya ooo ini nanti stand bynya jam berapa kebanyakan malah di salon sama eo wedding. semua terutama eo ya kalo kita ya. kenapa? karena ya mereka langsung mengurusi vendor-vendor lain.

F-4: -	
Esti:	cepet kok.
Max : Novi :	cepet, seminggu. nggak lama sih paling Cuma semingguan waktu itu jadi udah tau kira-kira yang
NOVI.	ini berapa yang ini berapa akhirnya ya mutusin karena ya maksutnya harganya
	murah tapi ya kualitasnya juga bagus.
Ronny:	dari bulan 10 eeee empat bulan.
	saja yang Anda libatkan atau mempengaruhi keputusan pemilihan vendor-vendor
	yang akan Anda gunakan?
Stefanie:	berdua sama suami.
Max:	teman dan pasangan.
Novi :	paling ya cuma sama orang tua pihak mama kalo papakan cuek paling ya Cuma
	ditanya kalo ini gimana ya jadi kebanyakan ya diskusinya sama sesama yang
	cewek soalnya yang cowok pada cuek.
Ronny:	istri ya kebanyakan ya, hampir semuanya istri.
	Tema dekorasi yang Anda inginkan seperti apa?
Stefanie:	temanya chinese, oriental chinese.
Esti:	jadul.
Max:	eeee vintage.
Novi :	temanya? Temanya ya pokoknya ya bunga-bunga jadi ya istilahnya nggak ada
Ronny:	tema yang gimana banget cuma mintanya dekornya yang banyak bunganya. Jepang sama Chinese.
ROTHLY .	Bagaimana Anda menentukan tema dekorasi?
Stefanie :	karena memang dari awal oriental merah permainan merah gold gitu ya udah itu.
Oteranie .	pengennya dari awal?
Adriyanie :	pengennya dari awal dan itu sebenernya kita gabungan oriental Jepang karena
	kan koko dari Jepang dulu sekolah di Jepang jadinya ya masih ada dekor-dekor
Stefanie:	Jepangnya ya gitu.
Esti:	karena kita vintage hehehe
Max:	karena kitaa pengen sesuatu yang sederhana tapi berkesan.
Novi :	kalo temanya itu malah dari orang tua sih mintanya jadi dari mama maunya yang
	itu dong yang kaya banyak bunga-bunganya yang kebun jadi ya saya mutusinnya
	ya juga apa ya, ya karena orang tua mintanya gitu ya diikutin aja daripada
D	bingung.
Ronny:	eee sama-sama suka Japanese sama Chinese, hehe
Menurut per	ngetahuan Anda kisaran budget untuk wedding decoration saat ini berapa? Apakah Anda akan menerapkannya?
Stefanie:	kalo dari luar kota sih 20, tapi kalo dari Jogja ya sekitar 10 sampai 15 itu dah
Oteranie .	bagus.
	iya, saya ambil yang standart.
Max:	eemmmm nggak tau.
Adriyanie:	awalnya belum tau sama sekali?
Max:	belum tau.
Novi :	dekornya ya? dekornya itusekitar lima sampai dua puluh.
	kemarin Anda menerapkan nggak? Jadi udah tau nih kisaran segini segini itu
Adriyanie :	diterapkan nggak?
NI d .	heeh, jadinyakan itu juga jadi apa istilahnya jadi patokan ohh kisaranku segini
Novi :	berarti ya budgetku ya segini jadi tak sesuaiin, disana misalnya mintanya berapa tetep ada tawar menawar jadi ya sesuai dengan istilahnya budgetku berapa?
	Perkiraanku berapa? Ternyata disana berapa misalnya, sempet sih jadinya ada
	tawar menawar.
Ronny:	budget e berapa ya, ya kalo standart sih 10 juta.
	a lebih suka pada model yang sudah pernah dibuat atau model baru yang belum
7 11 100	pernah ada? Mengapa?
Stefanie :	model baru semuanya bikin baru bener-bener.
Adriyanie:	kenapa?
•	karena lain daripada yang lain, ntar orang dateng tamu ih itu sama tu kaya yang
Stefanie :	nikahannya si itu tu.
Max:	model baru belum pernah ada.
Adriyanie:	kenapa?

Max:	karona kita mamana nunya kansan yang hada darinada yang lain
Novi :	karena kita memang punya konsep yang beda daripada yang lain. eeee jadi enaknya campuran jadi memang dari yang dulu juga ada misalnya aku
INOVI .	maunya yang kaya ini contohnya sudah ada tapi aku maunya ada yang baru. Nah
	itukan jadi orang kesannya liatnya juga nggak bosen, terus juga dari segi budget
	jugakan dia masih jadi dari pihak dekornya juga bisa ngurangin harga karenakan
	memang masih ada pake yang apa contoh dekornya yang lama.
Ronny:	yang baru.
Adriyanie:	kenapa?
Ronny:	ada inovasi lah, nggak bosen.
Ttoring :	Apakah wedding decoration penting dalam sebuah pesta?
Stefanie :	sangat penting jadi orang masukkan yang dilihat wiii dekornya gimana ya? jadi
	misalnya kitapun udah pake dress bagus-bagus eee dekornya cuma ya simpel
	bunga biasa kan kayanya lucu gitu.
Max :	penting.
Adriyanie:	kenapa?
Max :	yang membangun ambience dan atmosfer dari acara pesta tersebut.
Novi :	ya penting soalnya kan kita njamu orang banyak jadi juga eee kalo nggak ada
	dekor yang bagus juga orang kan ngeliatnya ahh cenderungnya mboseni terus
	nggak ada yang wah padal kita menjamu orang untuk dateng ke acarakan untuk
	ooo ini lo ada ini <i>celebration</i> jadi harus ada sesuatu yang unik yang bagus jadi
	orang ngeliatnya ooo bagus ooo gini jadi buat dari segi dokumentasi juga kita foto
	juga nggak monoton ada dekornya yang bagus dari sudut ini dari sudut ini jadinya
	nggak bosen.
Ronny:	woo penting.
Adriyanie :	kenapa?
Ronny:	karena itu menentukan juga menentukan tema wedding. Menurut Anda wedding decoration yang baik seperti apa?
Stefanie :	yang baik dia bisa yang pertama komunikasi itu, terus dia bisa tau apa yang kita
Oteranie .	inginin, terus eee dia rajin kirim email ini loh koreksinya seperti ini seperti ini kaya
	gitu.
Max:	rapi, emmm enak diliat,eee tidak terlalu mencolok, masuk konsep.
Adriyanie:	bagaimana pesta pernikahan Anda itu sudah berjalan dengan lancar apa belum?
Max:	Jadi evaluasi.
Esti:	sudah, lancar.
	Lancar.
Novi :	yang baik ya diliat enak terus juga apa ya diliat enak jadi dimata itu nggak
	kesannya nggak monoton, nggak kusam, terus kalo misalnya kaya kemarin ada
	bunga-bunganya, bunga-bunganya itu nggak kentara banget kalo itu bunga
	palsu. Jadi yang baik itu ya pokoknya dari penataannya juga dari layoutnya
	gimana terus juga dari apa ya istilahnya kalo kaya bunga nggak ada yang kemana-mana nggak ada yang copot-copot gitu lo, jadi yang <i>perfect</i> diliat mata
	itu enak.
	itu eriak.
Adriyanie :	terus menurut Anda itu dari pernikahan yang kemarin itu ada evaluasinya nggak?
Novi :	evaluasinya buat?
Adriyanie :	semua, apa gitu pengalamannya
Novi :	pengalamannya evaluasinya apa ya, nggak ada sih maksutnya dari vendornya
	itu jadi sama vendornya saya sebelumnya apa yang menjadi ketakutan apa yang
	menjadi wah ini nanti kurang nggak ya nanti kurang nggak ya jadi itu udah tak
	omongin sama vendornya itu juga kemarin udah tau ini kayanya yang jadi
	kekhawatirannya yang mau nikah jadi udah istilahnya udah dicover sama eonya
	jadi, kalo evaluasinya apa ya? semua bisa di apa ya bisa diomong sukses sih jadi
Ronny:	jadi, kalo evaluasinya apa ya? semua bisa di apa ya bisa diomong sukses sih jadi