

**USULAN PEMBERIAN BATAS KREDIT
PADA SISTEM PENJUALAN DI UD. JELITA KLATEN**

SKRIPSI

Diajukan untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Mencapai
Derajat Sarjana Teknik Industri



Disusun Oleh :
Angga Christian Bayu Aji Putra
11 16 06738

**PROGRAM STUDI TEKNIK INDUSTRI
FAKULTAS TEKNOLOGI INDUSTRI
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA
2013**

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi berjudul

**USULAN PEMBERIAN BATAS KREDIT
PADA SISTEM PENJUALAN DI UD. JELITA KLATEN**

Disusun oleh:

Angga Christian Bayu Aji Putra
NIM : 11 16 06738

dinyatakan telah memenuhi syarat
pada tanggal: 11 Juli 2013

Pembimbing I,

(The Jin Ai, D.Eng.)

Pembimbing II,

(Deny Ratna Y., S.T., M.T.)

Tim Penguji:

Penguji I,

(The Jin Ai, D.Eng.)

Penguji II,

(M. Chandra D.K., S.T., M.T.)

Penguji III,

(Ririn Diar A., D.Eng.)

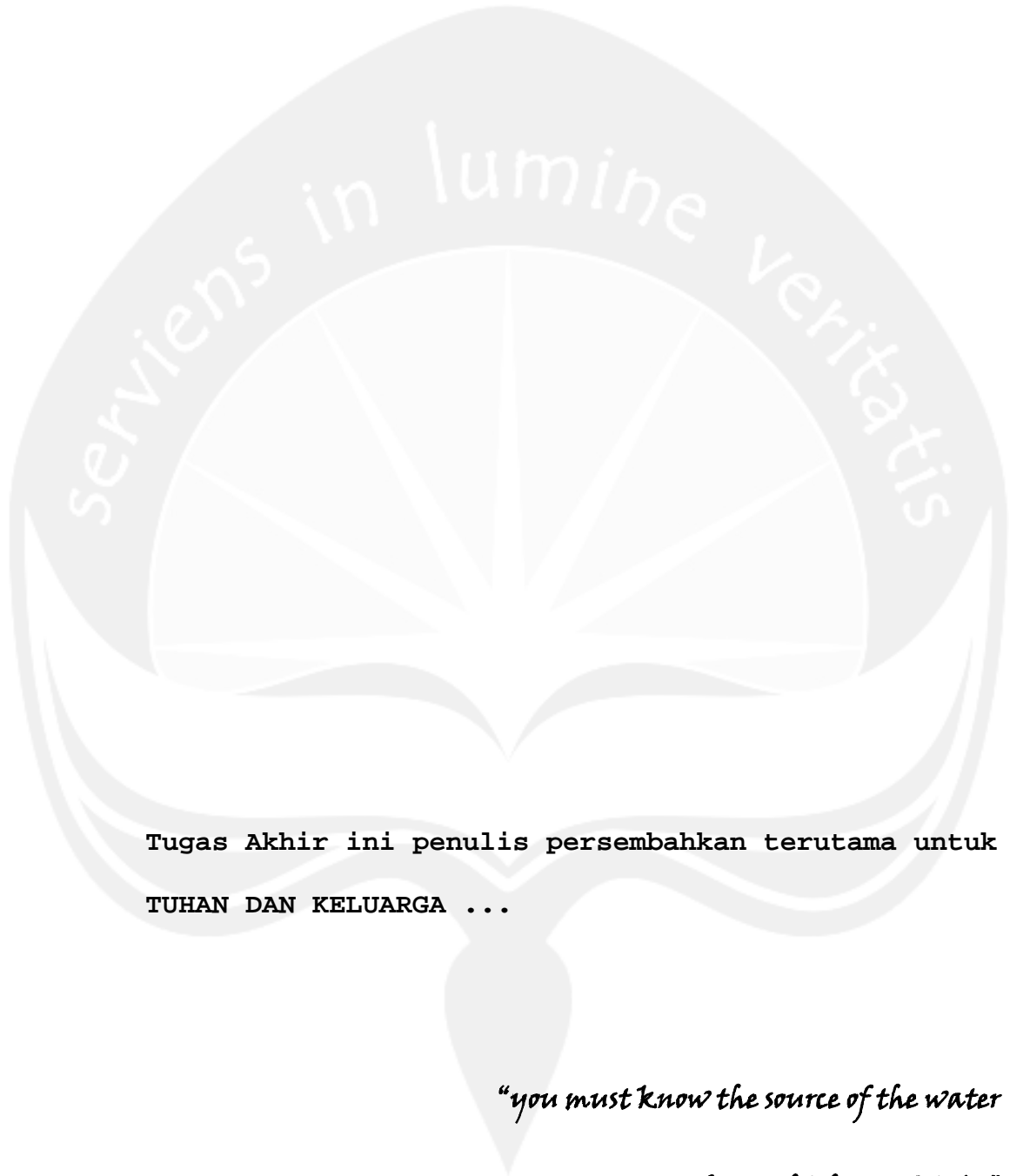
Yogyakarta, 11 Juli 2013
Universitas Atma Jaya Yogyakarta
Fakultas Teknologi Industri



Dekan,

(Ir. Kristyanto, M.Eng., Ph.D.)

HALAMAN PERSEMBAHAN



Tugas Akhir ini penulis persembahkan terutama untuk
TUHAN DAN KELUARGA ...

*“you must know the source of the water
from which you drink.”*

-IP Man-

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, sehingga penulis dapat menyusun dan menyelesaikan tugas akhir berjudul "USULAN PEMBERIAN BATAS KREDIT PADA SISTEM PENJUALAN DI UD. JELITA KLATEN".

Penulisan tugas akhir ini disusun guna melengkapi syarat untuk memperoleh gelar kesarjanaan pada Program Studi Teknik Industri, Fakultas Teknologi Industri, Universitas Atma Jaya Yogyakarta. Dalam penyusunan tugas akhir ini, penulis telah memperoleh banyak bantuan dari banyak pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan ini dengan penuh kerendahan hati penulis mengucapkan terima kasih kepada :

1. Bapak Ir. B. Kristyanto, M.Eng., Ph.D., selaku Dekan Fakultas Teknologi Industri, Universitas Atma Jaya Yogyakarta.
2. Bapak The Jin Ai, S.T., M.T., D.Eng., selaku ketua program studi Teknik Industri dan dosen pembimbing I yang telah banyak meluangkan waktu dan pikiran untuk membimbing serta memberikan banyak masukan dalam menyelesaikan tugas akhir ini.
3. Ibu Deny Ratna Yuniartha, S.T., M.T., selaku dosen pembimbing II yang telah memberikan bimbingan dan masukan dalam penyelesaian tugas akhir ini.
4. Bapak Buyung Nuryanto selaku pemilik UD. Jelita Klaten yang telah memberikan kesempatan penulis untuk melakukan penelitian.

5. Bapak P. Wisnu Anggoro, S.T., M.T., selaku koordinator S1 UAJY ATMI.
6. Segenap Dosen Prodi Teknik Industri yang sudah memberikan ilmu, bimbingan, dan masukan-masukan yang berguna bagi penulis.
7. Kedua orang tua dan adik yang telah memberi dukungan baik dalam doa, semangat, materi sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini.
8. Semua teman-teman UAJY-ATMI, UAJY, TKD, BPEC, EKKLESIA, MUDAJONG.
9. Semua pihak yang telah membantu, yang tidak bisa penulis sebutkan satu per satu.

Akhir kata, semoga penelitian ini dapat bermanfaat bagi semua.

Yogyakarta, Juli 2013

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
HALAMAN PERSEMBAHAN	iii
KATA PENGANTAR	iv
DAFTAR ISI	vi
DAFTAR TABEL	ix
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN	xiii
INTISARI	xiv
BAB 1 PENDAHULUAN	
1.1. Latar Belakang	1
1.2. Rumusan Masalah	2
1.3. Tujuan Penelitian	2
1.4. Batasan Masalah	3
1.5. Metodologi Penelitian	3
1.5.1. Persiapan Penelitian	3
1.5.2. Studi Lapangan	3
1.5.3. Rumusan Masalah dan Tujuan Penelitian	4
1.5.4. Studi Literatur	4
1.5.5. Proses Pengumpulan Data Penelitian	4
1.5.6. Proses Pengolahan Data Penelitian	4
1.5.7. Proses Analisis Data	5
1.5.8. Kesimpulan dan Saran	5
1.6. Sistematika Penulisan	8

BAB 2	TINJAUAN PUSTAKA	
2.1.	Penelitian Terdahulu	10
2.2.	Penelitian Sekarang	11
BAB 3	LANDASAN TEORI	
3.1.	Laporan Keuangan	13
3.1.1.	Neraca	13
3.1.2.	Laporan Rugi Laba	16
3.2.	Harga Pokok pada Perusahaan Manufaktur ..	17
3.3.	Produksi Gabungan	18
3.4.	Kredit	19
3.5.	Kebijaksanaan Kredit	21
BAB 4	PROFIL PERUSAHAAN DAN DATA	
4.1.	Profil Perusahaan	22
4.1.1.	Sejarah Singkat Perusahaan	22
4.1.2.	Sistem Kerja	23
4.1.3.	Bahan Baku Produksi	24
4.1.4.	Proses Produksi	24
4.1.5.	Hasil Produksi	26
4.2.	Data Penelitian	26
BAB 5	ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN	
5.1.	Pembuatan Laporan Keuangan Perusahaan ...	36
5.1.1.	Perhitungan Harga Pokok	36
5.1.2.	Perhitungan Transaksi, Jurnal dan <i>T-Account</i>	46
5.1.3.	Pembuatan Laporan Rugi Laba dan Neraca	51
5.2.	Perhitungan Pemberian Batas Kredit	55
5.2.1.	Penentuan Batas Kredit	55
5.2.2.	Analisis Sensitivitas	60

5.2.3. Analisis Hasil bagi Pihak Pelanggan .	72
5.3. Pembahasan	73
BAB 6 KESIMPULAN DAN SARAN	
6.1. Kesimpulan	75
6.2. Saran	75
DAFTAR PUSTAKA	76
LAMPIRAN	77

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1.	Perbandingan Penelitian Terdahulu dan Sekarang	12
Tabel 4.1.	Jumlah Karyawan Tiap Bagian	23
Tabel 4.2.	Bahan Pembantu Proses Produksi	24
Tabel 4.3.	Penjualan Produk	26
Tabel 4.4.	Pengambilan Bahan Baku	26
Tabel 4.5.	Biaya Bahan Baku Langsung	27
Tabel 4.6.	Biaya Bahan Pembantu 1	27
Tabel 4.7.	Biaya Pabrik Tak Langsung Lainnya	28
Tabel 4.8.	Biaya Bahan Pembantu 2	29
Tabel 4.9.	Biaya Tenaga Pengemas	29
Tabel 4.10.	Alokasi Biaya Pengemasan	30
Tabel 4.11.	Biaya Pemasaran dan Administrasi	31
Tabel 4.12.	Mesin dan Peralatan Beserta Penyusutan .	32
Tabel 4.13.	Aktiva Tetap Beserta Penyusutan	32
Tabel 4.14.	Akumulasi Hutang Pelanggan	33
Tabel 4.15.	Penjualan Kapas Kecantikan Ukuran Besar	33
Tabel 4.16.	Penjualan Kapas Kecantikan Ukuran Kecil	34
Tabel 4.17.	Penjualan Kapas Kesehatan	34
Tabel 4.18.	Penjualan Kapas Lembaran	35
Tabel 4.19.	Penjualan Kapas Potong	35
Tabel 4.20.	Pendapatan dari Seluruh Penjualan Kapas	35
Tabel 5.1.	Langkah 1 Proses Masak	37
Tabel 5.2.	Langkah 2 Proses Masak	38
Tabel 5.3.	BPTL Proses Masak	40
Tabel 5.4.	Langkah 3 Proses Masak	40
Tabel 5.5.	Langkah 1 Proses Potong	41
Tabel 5.6.	Langkah 2 Proses Potong	42
Tabel 5.7.	BPTL Proses Potong	43

Tabel 5.8.	Langkah 3 Proses Potong	44
Tabel 5.9.	Langkah 4 Proses Potong	45
Tabel 5.10.	Transaksi Juli	46
Tabel 5.11.	Biaya Tenaga Kerja Langsung	47
Tabel 5.12.	Harga Pokok Penjualan Setiap Bulan	48
Tabel 5.13.	Jurnal Juli	48
Tabel 5.14.	<i>T-Account</i> Juli	50
Tabel 5.15.	Laporan Rugi Laba Juli	51
Tabel 5.16.	Neraca Juli	51
Tabel 5.17.	Laporan Rugi Laba Agustus	52
Tabel 5.18.	Neraca Agustus	52
Tabel 5.19.	Laporan Rugi Laba September	52
Tabel 5.20.	Neraca September	52
Tabel 5.21.	Laporan Rugi Laba Oktober	53
Tabel 5.22.	Neraca Oktober	53
Tabel 5.23.	Laporan Rugi Laba Nopember	54
Tabel 5.24.	Neraca Nopember	54
Tabel 5.25.	Laporan Rugi Laba Desember	54
Tabel 5.26.	Neraca Desember	54
Tabel 5.27.	Kondisi Kas tanpa Batas Kredit	55
Tabel 5.28.	Kondisi Kas dengan Batas Kredit 10%	57
Tabel 5.29.	Kondisi Kas dengan Batas Kredit 9%	57
Tabel 5.30.	Kondisi Kas dengan Batas Kredit 8%	58
Tabel 5.31.	Kondisi Kas dengan Batas Kredit 8,5% ...	58
Tabel 5.32.	Kondisi Kas dengan Batas Kredit 8,6% ...	59
Tabel 5.33.	Batas Kredit Setiap Pelanggan	59
Tabel 5.34.	Persentase Penjualan	61
Tabel 5.35.	Sisa Uang Kas Saat Penjualan Diturunkan 10%	61

Tabel 5.36.	Sisa Uang Kas Saat Penjualan Diturunkan 5%	62
Tabel 5.37.	Sisa Uang Kas Saat Penjualan Dinaikkan 10%	63
Tabel 5.38.	Sisa Uang Kas Saat Penjualan Dinaikkan 5%	64
Tabel 5.39.	Kelipatan Penjualan pada Pelanggan A,B,C	65
Tabel 5.40.	Persentase Penjualan ke A Sebesar 60% ..	66
Tabel 5.41.	Perubahan Persentase Penjualan ($A > BCD$) .	66
Tabel 5.42.	Sisa Uang Kas Saat Persentase Penjualan ke A Lebih Besar	67
Tabel 5.43.	Persentase Penjualan ke B Sebesar 60% ..	67
Tabel 5.44.	Perubahan Persentase Penjualan ($B > ACD$) .	68
Tabel 5.45.	Sisa Uang Kas Saat Persentase Penjualan ke B Lebih Besar	68
Tabel 5.46.	Persentase Penjualan ke C Sebesar 60% ..	69
Tabel 5.47.	Perubahan Persentase Penjualan ($C > ABD$) .	69
Tabel 5.48.	Sisa Uang Kas Saat Persentase Penjualan ke C Lebih Besar	70
Tabel 5.49.	Persentase Penjualan ke D Sebesar 60% ..	70
Tabel 5.50.	Perubahan Persentase Penjualan ($D > ABC$) .	71
Tabel 5.51.	Sisa Uang Kas Saat Persentase Penjualan ke D Lebih Besar	71
Tabel 5.52.	Perbandingan Besarnya Hutang yang Diperoleh Pelanggan	72

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1. Diagram Alir Penelitian..... 6
Gambar 4.1. Diagram Alur Proses Produksi..... 25



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1: Perhitungan Harga Pokok.....	77
Lampiran 2: Transaksi, Jurnal dan <i>T-Account</i>	83
Lampiran 3: Ketentuan Produk, Biaya Akibat Perubahan Jumlah Penjualan dan Persentase Penjualan	94



INTISARI

Permasalahan yang dihadapi UD. Jelita Klaten adalah lemahnya posisi keuangan perusahaan. Kondisi uang kas perusahaan tidak cukup untuk membiayai kebutuhan operasional akibat tidak adanya batasan kredit pada sistem penjualan. Pelanggan melakukan pembayaran secara kredit semau mereka tanpa ada batasan. Kurangnya uang kas perusahaan memaksa perusahaan melakukan tambahan pinjaman uang di bank, yang berarti perusahaan akan mengeluarkan uang lagi guna membayar bunga bank akibat pinjaman tadi. Oleh karena itu, pada penelitian ini akan dibuat kebijakan untuk memberikan batas kredit pada sistem penjualan di UD. Jelita agar kondisi uang kas perusahaan tetap cukup untuk membiayai kebutuhan operasional perusahaan.

Penelitian ini menggunakan metode simulasi terhadap posisi keuangan perusahaan dengan bantuan *software Microsoft Excel 2007*. Perhitungan yang akan dibuat dalam penelitian ini adalah perhitungan Harga Pokok Produksi, Harga Pokok Penjualan, Transaksi, Jurnal, *T-Account*, Laporan Rugi Laba dan Neraca.

Hasil yang diperoleh dari penelitian adalah batas kredit pada sistem penjualan di UD. Jelita yaitu sebesar maksimal 8,5% dari penjualan bulan berikutnya. Batas kredit sebesar 8,5% masih bisa digunakan jika penjualan meningkat dengan persentase yang diberikan kepada pelanggan tidak berubah atau jika persentase penjualan produk ke pelanggan A lebih besar dari pada penjualan produk ke pelanggan B, C dan D.