

**PENGARUH TINGKAT KETIDAKPASTIAN TERHADAP  
TINGKAT RESIPROSITAS**

(Studi Eksplanatif Tentang Pengaruh Tingkat Ketidakpastian Calon  
Pelanggan Tentang Layanan Pascabayar Terhadap Tingkat Resiprositas  
Antara Calon Pelanggan dan *Customer Relations Officer* Indosat)



**SKRIPSI**

**Diajukan Sebagai Syarat Memperoleh Gelar  
Sarjana Ilmu Komunikasi (S.I.Kom)**

**Oleh:**

**Sella Marsilia  
070903212/ kom**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA**

**2013**

# **PENGARUH TINGKAT KETIDAKPASTIAN TERHADAP TINGKAT RESIPROSITAS**

**( Studi Eksplanatif Tentang Pengaruh Tingkat Ketidakpastian Calon  
Pelanggan Tentang Layanan Pascabayar Terhadap Tingkat Resiprositas  
Antara Calon Pelanggan dan *Customer Relations Officer* Indosat )**

## **Skripsi**

Diajukan Sebagai Syarat Memperoleh Gelar  
Sarjana Ilmu Komunikasi (S.I.Kom)

Oleh :

**Sella Marsilia**

**070903212/ Kom**

**PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA**

**2013**

## HALAMAN PERSETUJUAN

### PENGARUH TINGKAT KETIDAKPASTIAN TERHADAP TINGKAT RESIPROSITAS

( Studi Eksplanatif Tentang Pengaruh Tingkat Ketidakpastian Calon Pelanggan Tentang Layanan Pascabayar Terhadap Tingkat Resiprositas Antara Calon Pelanggan dan *Customer Relations Officer* Indosat )

#### SKRIPSI

Disusun untuk melengkapi tugas akhir Untuk Memenuhi Syarat Mencapai Gelar

S.I.Kom Pada Studi Ilmu Komunikasi

Disusun Oleh :

Sella Marsilia  
070903212

Disetujui Oleh :

Dr. MC Ninik Sri Rejeki, M.Si.  
Dosen Pembimbing

PROGRAM STUDI ILMU KOMUNIKASI  
FAKULTAS ILMU SOSIAL DAN ILMU POLITIK  
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA

2013

## HALAMAN PENGESAHAN

Judul Skripsi : PENGARUH TINGKAT KETIDAKPASTIAN TERHADAP TINGKAT RESIPROSITAS ( Studi Eksplanatif Tentang Pengaruh Tingkat Ketidakpastian Calon Pelanggan Tentang Layanan Pascabayar Terhadap Tingkat Resiprositas Antara Calon Pelanggan dan *Customer Relations Officer* Indosat )

Penyusun : Sella Marsilia

NIM : 070903212

Telah diuji dan dipertahankan pada Sidang Ujian Skripsi yang diselenggarakan pada

Hari / Tanggal : Kamis, 17 Oktober 2013

Pukul : 11.00 WIB

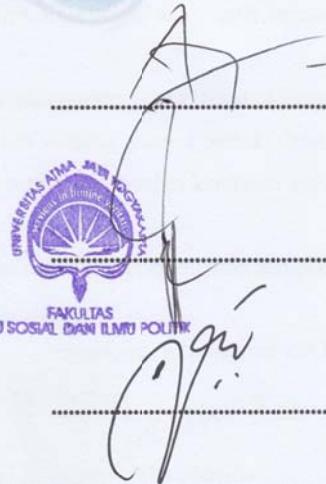
Tempat : Ruang Pendakaran FISIP UAJY

### TIM PENGUJI

Dr. G. Arum Yudarwati  
Penguji Utama

Dr. MC Ninik Sri Rejeki, M.Si.  
Penguji I

Ike Devi Sulistyaningtyas, S.Sos., M.Si.  
Penguji II



## HALAMAN PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Sella Marsilia

NIM : 070903212

Program Studi : Ilmu Komunikasi

Judul Skripsi : PENGARUH TINGKAT KETIDAKPASTIAN TERHADAP TINGKAT RESIPROSITAS ( Studi Eksplanatif Tentang Pengaruh Tingkat Ketidakpastian Calon Pelanggan Tentang Layanan Pascabayar Terhadap Tingkat Resiprositas Antara Calon Pelanggan dan *Customer Relations Officer* Indosat )

Menyatakan dengan sesungguhnya bahwa karya tulis tugas akhir ini benar-benar saya kerjakan sendiri.

Karya tulis tugas akhir ini bukan merupakan plagiarisme, pencurian hasil karya milik orang lain, hasil kerja orang lain untuk kepentingan saya karena hubungan material maupun non material, ataupun segala kemungkinan lainnya yang pada hakikatnya merupakan bukan merupakan karya tulis tugas akhir saya secara orisinil dan otentik.

Bila dikemudian hari diduga kuat ada ketidaksesuaian antara fakta dengan pernyataan ini, saya bersedia diproses oleh tim fakultas yang dibentuk untuk melakukan verifikasi, dengan sanksi terberat berupa pembatalan kelulusan atau kesarjanaan.

Pernyataan ini saya buat dengan kesadaran sendiri dan tidak ada tekanan ataupun paksaan dari pihak manapun.

Yogyakarta, 6 November 2013



**SELLA MARSILIA**  
No. Mhs : 070903212

## **PENGARUH TINGKAT KETIDAKPASTIAN TERHADAP TINGKAT RESIPROSITAS**

**( Studi Eksplanatif Tentang Pengaruh Tingkat Ketidakpastian Calon  
Pelanggan Tentang Layanan Pascabayar Terhadap Tingkat Resiprositas  
Antara Calon Pelanggan dan *Customer Relations Officer* Indosat )**

### **ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh tingkat ketidakpastian calon pelanggan tentang layanan pascabayar terhadap tingkat resiprositas antara calon pelanggan dan CRO Indosat. Terdapat satu lagi variabel yang menjadi variabel anteseden yaitu pengalaman calon pelanggan, dalam hal ini tingkat pengalaman merupakan faktor pembentuk variabel ketidakpastian.

Populasi dalam penelitian ini adalah pelanggan pascabayar yang datang ke galeri Indosat Semarang. Pengambilan sample diambil secara *purposive* yaitu sebanyak 110 calon pelanggan pascabayar Indosat. Data dikumpulkan dengan menggunakan angket atau kuesioner, uji validitas instrumen dilakukan menggunakan teknik korelasi *Product Moment Pearson*. Sedangkan uji reabilitas menggunakan *Alpha Cronbach*, untuk teknik analisis data menggunakan korelasi.

Hasil analisis terbukti bahwa calon pelanggan memiliki tingkat pengalaman yang rendah mengenai layanan pascabayar ketidakpastian calon pelanggan tentang layanan pascabayar tergolong tinggi. Dari penelitian juga terbukti bahwa tingkat resiprositas yang diperoleh tergolong tinggi.

Disimpulkan bahwa ditemukan ada pengaruh antara tingkat pengalaman, ketidakpastian, dan tingkat resiprositas sehingga hipotesis yang diajukan terbukti kebenarannya. Terdapat hubungan negatif atau berbanding terbalik antara tingkat pengalaman dan ketidakpastian, sedangkan ketidakpastian memiliki hubungan positif atau berbanding lurus terhadap tingkat resiprositas.

Kata kunci : pengalaman, ketidakpastian, dan resiprositas.

## **HALAMAN PERSEMBAHAN**



**My Jesus Christ, I Love you !**

**My dear parents,**

**Biece H Sardjono and Maudy N**

**My sister, Tessy Cecilia**

## KATA PENGANTAR

Rasa terima kasih, hormat, puji, sembah dan syukur yang tidak pernah ada henti-hentinya hanya dipersembahkan kepada Tuhan Yesus Kristus, *my only savior*. Hanya karena kuasa dan kehendak-Nya penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini, yang berjudul “PENGARUH TINGKAT KETIDAKPASTIAN TERHADAP TINGKAT RESIPROSITAS ( Studi Eksplanatif Tentang Pengaruh Tingkat Ketidakpastian Calon Pelanggan Tentang Layanan Pascabayar Terhadap Tingkat Resiprositas Antara Calon Pelanggan dan *Customer Relations Officer Indosat* )”

Skripsi disusun sebagai persyaratan untuk memperoleh gelar Sarjana Ilmu Komunikasi di Fakultas Ilmu Sosial dan Politik Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Dalam penulisan skripsi ini, penulis banyak mendapatkan bantuan dari berbagai pihak. Untuk itu penulis ingin mengucapkan rasa terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Ibu dosen pembimbing yang sangat luar biasa Dr. MC Ninik Sri Rejeki, M.Si.terimakasih atas bimbingan dan waktu yang diberikan selama penyusunan skripsi ini.
2. Dosen – dosen pengaji, Bu Arum dan Bu Ike. Terimakasih atas masukannya.
3. Papa Mama yang selalu mendoakan, mendorong dan memberi semangat, dan untuk berusaha mengerti dan memaafkan mundurnya

skripsiku, terimakasih untuk dukungan materinya *dad n' mom, I love You, Thank you so much!*

4. Kakaku satu-satunya terimakasih atas dorongan, semangat, dan ancamannya yang membuat penulis terdorong untuk segera menyelesaikan skripsi.
5. Sahabat-sahabat tersayang Ardra Fiandra, Carisa Devina A., Anne Clarenthia, Falencia Tiffani, Ranis, Nina, Mbak Tri, Nunna, Vhalen, terimakasih atas bantuan, dukungan, waktu, dan hiburannya yang membuat jadi gak setres, dan untuk iin yang sudah selesai terlebih dahulu menjadi motivasi penulis untuk ikutan lulus.

Dan untuk semua pihak yang telah membantu dengan dukungan moril maupun materiil, yang tidak dapat disebutkan satu persatu, penulis haturkan terimakasih.

Penulis menyadari penulisan laporan ini jauh dari sempurna, namun dengan penuh harapan penulis ingin agar bermanfaat dan menjadi inspirasi bagi pembaca.

Yogyakarta, 6 November 2013

Sella Marsilia

## **DAFTAR ISI**

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iii
HALAMAN PERNYATAAN .....	iv
ABSTRAK .....	v
HALAMAN PERSEMBAHAN .....	vi
KATA PENGANTAR .....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR .....	xv
DAFTAR LAMPIRAN .....	xvi

### **BAB I PENDAHULUAN..... 1**

A. Latar Belakang .....	1
B. Rumusan Masalah.....	17
C. Tujuan Penelitian .....	17
D. Manfaat Penelitian.....	17
E. Kerangka Teori .....	18
F. Kerangka Konsep .....	47
G. Hipotesis .....	50
H. Definisi Operasional .....	51

I.	Metodologi Penelitian.....	53
1.	Jenis Penelitian .....	53
2.	Metode Penelitian .....	54
3.	Lokasi Penelitian .....	54
4.	Populasi dan sampel .....	54
5.	Teknik Pengumpulan Data .....	56
6.	Teknik Analisis Data .....	56
7.	Uji Validitas dan Realibilitas.....	58
<b>BAB II GAMBARAN OBYEK PENELITIAN .....</b>		<b>63</b>
A.	Lambang PT. Indosat, Tbk .....	63
B.	Sejarah dan Visi Misi PT. Indosat, Tbk.....	64
C.	Struktur Perusahaan PT. Indosat, Tbk .....	70
D.	Produk dan Layanan PT. Indosat, Tbk .....	72
<b>BAB III HASIL PENELITIAN DAN ANALISIS DATA .....</b>		<b>83</b>
A.	Temuan di Lapangan .....	83
B.	Uji Hipotesis .....	101
C.	Interpretasi Data .....	102

**BAB IV PENUTUP .....****106**

A.	Kesimpulan .....	106
B.	Saran.....	107
	1. Akademis .....	107
	2. Praktis.....	108

**DAFTAR PUSTAKA .....****109**

**LAMPIRAN**



## **DAFTAR TABEL**

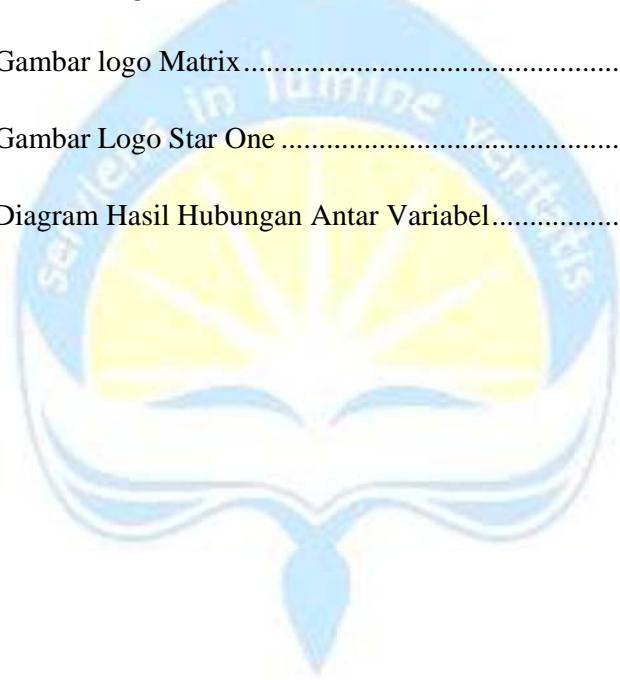
Tabel I. 1	Teorema Teori Pengurangan Ketidakpastian .....	35
Tabel I. 2	Definisi Operasional .....	53
Tabel I. 3	Hasil Pengujian Validitas Variabel Ketidakpastian .....	60
Tabel I. 4	Hasil Pengujian Validitas Resiprositas .....	61
Tabel III. 1	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Keraguan Calon Pelanggan Untuk Menggunakan Layanan Pascabayar Indosat.....	84
Tabel III. 2	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Calon Pelanggan Dalam Menggunakan Layanan Pascabayar .....	84
Tabel III. 3	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Calon Pelanggan Dalam Menggunakan Layanan Pascabayar Indosat.....	85
Tabel III. 4	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Calon Pelanggan Dalam Menggunakan Layanan Pascabayar Dari Provider Lain ....	85
Tabel III. 5	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Calon Pelanggan yang Merasa Kecewa Ketika Menggunakan Layanan Pascabayar Provider Lain.....	86
Tabel III. 6	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Calon Pelanggan yang Pernah Mendapatkan Masalah Ketika Menggunakan Layanan Pascabayar Provider Lain .....	86
Tabel III. 7	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Calon Pelanggan yang Melakukan Komplain via Telepon atau Datang ke Galeri Provider Lain.....	87
Tabel III. 8	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban calon Pelanggan yang Menyatakan Bahwa Layanan Pascabayar Tidak Dapat Diselesaikan Dengan Baik .....	88

Tabel III. 9	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Calon Pelanggan yang Mengetahui Tata cara Prosedur Mengenai Penggunaan Layanan Pascabayar .....	88
Tabel III. 10	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Calon Pelanggan yang Mengetahui tata cara Pembayaran Layanan Pascabayar .....	89
Tabel III. 11	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban calon Pelanggan Yang Mengetahui Prosedur Pelayanan di Dalam Galeri Indosat...	89
Tabel III. 12	Kategori Variabel Tingkat Pengalaman .....	90
Tabel III. 13	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variable Melengkapi Pengetahuan Calon Pelanggan Mengenai Layanan Pascabayar Indosat.....	91
Tabel III. 14	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variable Calon Pelanggan Memprediksi Bahwa CRO Tidak Akan Memberi Informasi Yang Lengkap .....	91
Tabel III. 15	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Calon Pelanggan Mencari Informasi pada CRO Mengenai Keuntungan.....	92
Tabel III. 16	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variabel Calon Pelanggan Mencari Informasi Mengenai Kerugian Layanan pascabayar Indosat .....	93
Tabel III. 17	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variabel Calon Pelanggan Menanyakan penyelesaian Jika terjadi Masalah Ketika Menggunakan Layanan Pascabayar .....	94
Tabel III. 18	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variabel Calon Pelanggan Merasa Kurang Nyaman Ketika Menunggu Giliran Untuk Memperoleh Pelayanan Dari CRO.....	95
Tabel III. 19	Kategori Variabel Ketidakpastian .....	95

Tabel III. 20	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variabel CRO Memberi Salam Pada Calon Pelanggan .....	96
Tabel III. 21	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variabel CRO Menanyakan Identitas Diri Calon Pelanggan.....	97
Tabel III. 22	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variabel CRO Menanyakan Keperluan Calon pelanggan Datang Ke Galeri Indosat .....	97
Tabel III. 23	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variabel CRO Memberikan Informasi Mengenai Keuntungan Jika Menggunakan Layanan Pascabayar .....	98
Tabel III. 24	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variabel CRO Telah Memberikan Informasi Mengenai Kerugian Jika Menggunakan Layanan Pascabayar Indosat .....	98
Tabel III. 25	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variabel CRO Memberikan Informasi Mengenai Tata Cara Komplain Jika Terjadi Permasalahan Sewaktu Menggunakan Layanan Pascabayar Indosat .....	99
Tabel III. 26	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variabel CRO Memberikan Informasi Waktu Penyelesaian Jika Nantinya Terjadi permasalahan Saat menggunakan Layanan Pascabayar Indosat.....	100
Tabel III. 27	Distribusi Frekuensi Kecenderungan Jawaban Variabel CRO Menjelaskan Produk Layanan Lainnya.....	100
Tabel III. 28	Kategori Variabel Tingkat Resiprositas .....	101

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar I. 1	Diagram Hubungan Antar Variabel .....	50
Gambar II. 1	Lambang PT Indosat, Tbk.....	64
Gambar II. 2	Struktur Organisasi PT. Indosat, Tbk.....	71
Gambar II. 3	Gambar Logo Indosat IM3.....	72
Gambar II. 4	Gambar Logo Indosat Mentari.....	72
Gambar II. 5	Gambar logo Matrix.....	73
Gambar II. 6	Gambar Logo Star One .....	74
Gambar III.1	Diagram Hasil Hubungan Antar Variabel.....	102



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 Kuesioner

Lampiran 2 Uji Validitas dan Reliabilitas

Lampiran 3 Analisis Frekuensi

Lampiran 4 Uji Korelasi

