

BAB IV

PENUTUP

1. Kesimpulan

PT. Macanan Jaya Cemerlang merupakan salah satu perusahaan yang berhasil lolos dalam mengikuti tender yang diadakan oleh pemerintah. Fokus pada penelitian ini adalah tender pengadaan cetak Buku Kesehatan 2013 yang diselenggarakan oleh Kelompok Kerja Barang Direktorat Jenderal Bina Gizi dan KIA, Kementerian Kesehatan Republik Indonesia. Negosiasi yang dilakukan oleh PT. Macanan Jaya Cemerlang diproses pada tiga tahap, yang dimulai pada tahap persiapan (pra negosiasi), tahap tender, dan pasca tender. Tahap persiapan merupakan tahap yang memiliki peran penting, yakni telah menentukan setengah dari kesuksesan. Tahap persiapan diistilahkan Sun Tzu sebagai “mempelajari medan perang” (Kasali, 2001). Dalam tahap ini, perusahaan memiliki aktivitas yang terdiri dari pembentukan tim, perhitungan harga yang ditawarkan, dan persiapan pemberkasan. Sedangkan tahap tender terjadi ketika perusahaan melakukan presentasi atau yang diistilahkan oleh klien sebagai “pembukaan penawaran”. Negosiator yang maju pada tahap presentasi ini terdiri dari tiga orang direktur, yang juga merupakan *Decision Maker*. Presentasi digunakan perusahaan untuk memperkenalkan diri sekaligus untuk menjalin relasi dengan klien, yang sebelumnya belum pernah ditemui secara tatap muka, yaitu dari pihak Kementerian Kesehatan RI. Sedangkan tahap terakhir adalah tahap pasca tender, dimana merupakan tahap

penentuan pemenang tender yang diumumkan secara terbuka pada website LPSE sepuluh hari setelah tanggal presentasi, dan PT. Macanan Jaya Cemerlang dinyatakan lolos sebagai pemenang dengan nilai kontrak seperti yang tertera pada penawaran, tanpa ada negosiasi susulan.

Melihat dari proses negosiasi yang berlangsung, maka dapat dikatakan bahwa perusahaan melakukan *Win-Win Strategy*, yaitu strategi menang-menang. Hal ini dikarenakan kedua belah pihak tidak bertanding satu sama lain, tetapi berusaha untuk mencari jalan keluar yang dapat diterima oleh kedua belah pihak.

2. Saran

Berdasarkan hasil penjabaran dari penelitian dan kesimpulan yang dikemukakan di atas, maka penulis mengemukakan saran sebagai berikut:

- a. Presentasi dan negosiasi merupakan proses yang penting dalam dunia bisnis. PT. Macanan Jaya Cemerlang memiliki kompetensi yang dimiliki perusahaan dan berbekal dari pengalaman sebelumnya, sehingga hal ini dapat dijadikan sebagai bekal untuk melangkah pada proyek yang kapasitasnya lebih besar atau skala internasional.
- b. Keberhasilan perusahaan dalam memenangkan negosiasi pada penelitian ini lebih dikarenakan pada kompetensi yang dimiliki perusahaan, khususnya dalam hal pemberkasan sebagai syarat utama dalam lelang yang diadakan pemerintah. Sehingga, penelitian ini memberikan hasil bahwa tahap persiapan merupakan tahap yang terpenting dalam

negosiasi. Penelitian berikutnya dapat meneliti mengenai teknik presentasi dan negosiasi yang digunakan apabila diterapkan pada instansi swasta sebagai penyelenggara lelang, yang memadukan antara kompetensi maupun teknik negosiasi dan tawar-menawar yang digunakan, sehingga dapat memberikan *insight* yang lebih mendalam mengenai seni presentasi dan negosiasi.

DAFTAR PUSTAKA

- Alwi, Hasan. (2008). *Kamus Besar Bahasa Indonesia*. Jakarta: Balai Pustaka.
- Arikunto, Suharsimi. 2006. *Prosedur Penelitian Suatu Pendekatan Praktik*. Jakarta: PT. Rineka Cipta.
- Baron, R.A dan Byrne, D. 2004. *Psikologi Sosial*. Jilid 1. Edisi 10. Alih Bahasa: RatnaJuwita, dkk. Erlangga: Jakarta.
- Devito, Joseph A. 2010, *Komunikasi Antarmanusia*, Tangerang Selatan: Karisma Publishing Grups.
- Effendy, Onong Uchyana, 2000, *Ilmu, Teori dan Filsafat Komunikasi*, Edisi ke-2, Citra Aditya Bakti, Bandung.
- Hariwijaya, 2010, *Strategi Lobi dan Negosiasi*, Yogyakarta, Oriza.
- Hindle, Tim, 2001, *Negotiating Skills*, Dian Rakyat, Jakarta.
- Istijanto (2007). *Seni Menaklukan Penjual dengan Negosiasi Plus 12 Prinsip, 12 Strategi, dan 12 Kesalahan Negosiasi*. Jakarta: PT. Gramedia Pustaka Utama.
- Jackman, Ann. 2005. *How to Negotiate, Teknik Sukses Bernegosiasi*. Jakarta: Penerbit Erlangga.
- Kasali, Rhenald. (2001). *Sukses Melakukan Presentasi*. Jakarta: Gramedia Pustaka Utama.
- Miles, Matthew B. & A. Michael Huberman. 1992. *Analisis Data Kualitatif*. Diterjemahkan oleh Tjetjep Rohendi Rohidi. Jakarta: Universitas Indonesia Press.
- Monge, Peter R., dan Noshir S. Contractor, 2003, *Theories of Communication Networks*, Oxford University Press, Madison Avenue.
- Sugiyono, 2009, *Memahami Penelitian Kualitatif*, Alfabeta, Bandung.
- Susanto, Astrid. (1996). *Komunikasi dalam Teori dan Praktek Jilid I*, Bandung: Bina Cipta.
- Thibaut, John W; Kelley, Harold H. (1959). *The Social Psychology of Groups*. Wiley Publisher, New York.

West, Richard, 2008. *Pengantar Teori Komunikasi, Teori dan Aplikasi*. Jakarta: Salemba Humanika

sepp.kominfo.go.id

<http://www.pengadaan.com>

TRANSKRIP WAWANCARA

Wawancara dengan Bapak Sugeng, Direktur Operasional PT. Macanan Jaya Cemerlang

P (Peneliti) : Apa tender yang paling berkesan?

N (Narasumber) : Lelang Pengadaan Buku Kesehatan 2013 oleh Kementerian Kesehatan RI

P : Bagaimana PT. Macanan Jaya Cemerlang mengetahui informasi tentang tender tersebut?

(Apakah dari pengumuman terbuka, mendapat undangan, dari koneksi, dll)

N : Setiap tender pemerintah harus terbuka dan diumumkan ke khalayak umum biar siapa saja bisa ikut. Waktu itu persyaratannya masih diumumkan di koran, dan koran tersebut sudah ditunjuk oleh pemerintah yaitu Media Indonesia. Tapi kondisi sekarang ini sudah berubah, lelang sudah tidak diumumkan lagi secara umum melalui media cetak tetapi melalui LPSE.

P : Apa saja syarat yang diperlukan dalam mengikuti sebuah tender ?

N : kalau untuk ikut aja sih syaratnya cuma punya mesin cetak sama perusahaan

P : Bagaimana syarat untuk memenangkan sebuah tender?

N: yang pertama harus memenuhi syarat adminnya kalau sudah lolos baru dilihat harga siapa yang paling rendah. Meskipun harga yang ditawarkan paling rendah, apabila dari sisi kelengkapan berkas administrasinya kurang maka bisa mengakibatkan kegagalan dalam sebuah tender.

P : Apa saja syarat administrasinya?

N : SIOP, PBP, NPWP, akta perusahaan, dll. Banyak banget, kalau mau dijumlah hampir 1 rim kertas tebalnya (sekitar 470 halaman)

P : Apa saja contoh tender yang ditawarkan oleh perusahaan swasta?

N : belum ada karena rata-rata dari pemerintah atau BUMN.

P : Pernahkah PT Macanan mengikuti tender dari luar negeri?

N : pernah kita ikut menjadi anggota konsorsium di Afghanistan. Kita sudah 2 tahun berturut-turut 1 tahun kosong terus dapat lagi untuk mengerjakan buku pelajaran.

P : Dalam tender luar negeri tersebut siapa yang maju dalam pemberkasan?

N : ada bagian khusus yang sudah menangani sehingga perusahaan hanya melakukan tugas sebagai penyedia layanan cetak.

P : untuk tender lokal siapa yang ditunjuk untuk membuat proposal?

N : tidak ada proposal yang diajukan melainkan pemberkasan dokumen-dokumen yang memang diminta oleh panitia tender untuk mengikuti proyek itu.

P : siapa saja yang mengurus pemberkasan di PT Macanan?

N : Bagian tim khusus (Bachtiar, Tina, Bayu)

P : apakah ada negosiasi setelah tender berhasil dimenangkan?

N : tidak ada, harga sesuai yang kita tawarkan dalam pemberkasan.

P : Siapa saja saingan PT. Macanan dalam sebuah tender?

N : Tidak ada saingan yang secara spesifik karena pemenang tender silih berganti.

P : Bagaimana cara mempresentasikan berkas dalam sebuah tender ?

N : biasanya tidak ada presentasi pemberkasan kecuali pada kasus proyek yang spesifik maka dokumen yang diserahkan oleh peserta lelang dipresentasikan oleh peserta lelang agar panitia menjadi lebih jelas. Presentasi yang dilakukan hanya 20-30% dari jumlah tender.

P : Siapa yang bertugas mempresentasikan pemberkasan tersebut apabila diminta oleh panitia lelang?

N : biasanya yang datang direktur utama PT.Macanan atau bagian marketing

P : Kira kira pengumuman pemenang tender setelah pemberkasan berapa lama?

N : antara seminggu samapai 10hari

P : Kostum yang digunakan dalam presentasi

N : Tidak ada kostum khusus yang penting rapi dan sopan

P : Pengumuman pemenang tender biasanya diketahui melalui media apa?

N : melalui website LPSE

P : Pernahkah perusahaan mengalami kerugian dalam sebuah tender ?

N : Pernah , itu terjadi karena terjadi salah perhitungan yang tidak di duga contohnya ketika tender di afganistan yang terjadi sebuah perubahan kurs mata uang dan mesin yang rusak sehingga harus menggunakan mesin yang lain yang biaya operasionalnya lebih mahal sehingga terjadi kerugian sekitar 2miliar.

P : Pengerjaan tender membutuhkan waktu berapa lama?

N : Tidak bisa ditentukan kartena bervariasi biasanya paling lama sekitar 2 bulan untuk sensus penduduk.

P : bagaimana tindakan perusahaan apabila ada peserta tender yang membanting harga?

N : Kita fight dengan harga yang kita tawarkan karena dalam tender setelah dibuka semua berkas harga yang paling rendahlah yang menang, tidak ada negosiasi harga lagi

P : Menjelang pemilu 2014 apakah banyak tender yang diikuti oleh perusahaan ?

N : Tender berasal dari KPU dan buku pelajaran kurikulum baru

P : Berdasarkan pengalaman perusahaan, faktor apa saja yang paling berpengaruh dalam memenangkan sebuah tender ?

N : Pemberkasan merupakan faktor yang sangat penting disusul dengan harga yang ditawarkan oleh perusahaan.

RUNDOWN PRESENTASI
LELANG PENGADAAN BUKU KESEHATAN IBU DAN ANAK
KEMENTERIAN KESEHATAN RI
Blok C, Lt. 8, R. 817, Jl. HR. Rasuna Said Blok X5 Kav. 4-9, Jakarta.
Jakarta, 29 Januari 2013

Tim Macanan Jaya Cemerlang

Juru Bicara : Direktur Utama (Ir. Dwiputranto Nugroho)

Anggota Tim : Sugeng Santosa (Direktur Operasional)
Marsiyo (Kepala Bagian Pemasaran)

Operator : Bayu (Bagian Pemberkasan)

Durasi	Event	PIC	Keterangan
1,5" (90 detik)	Opening <ul style="list-style-type: none"> - Menyapa panitia dan audience - Mengucapkan terima kasih - Memperkenalkan anggota tim (Sugeng, Marsiyo, Bayu) 	Bpk Dwi Putranto	Bayu mempersiapkan teknis dan materi presentasi. Anggota tim yang disebut namanya dimohon berdiri, menganggukkan kepala, dan tersenyum.
1,5" (90 detik)	Profile Perusahaan <ul style="list-style-type: none"> - Sejarah - Kepemilikan perusahaan - Legalitas - Letak - Kapasitas pabrik & mesin - Portfolio 	Bpk Sugeng Santosa	Anggota tim mendukung, memperhatikan, senyum kepada audience.
6,5" (570 detik)	Penawaran <ul style="list-style-type: none"> - Spesifikasi yang ditawarkan - Harga penawaran - Estimasi pengerjaan - Kesanggupan / dukungan - Metode pelaksanaan - Sampel kertas dan hasil cetakan 	Bpk Marsiyo	Bapak Sugeng Santosa membantu memberikan sampel kertas dan hasil cetakan kepada panitia.
0,5" (30 detik)	Closing <ul style="list-style-type: none"> - Ucapan terima kasih atas perhatiannya - Mempersilahkan apabila ada pertanyaan/ kurang jelas - Menyerahkan kembali waktu dan acara pada panitia 	Bpk Dwi Putranto	Apabila ada pertanyaan, siapapun bebas mewakili untuk menjawab; Usahakan tanggapan yang cepat dan mantap.

 **PT. MACANAN JAYA CEMERLANG**
PENERBIT DAN PERCETAKAN



look in Side
And found It
the inspiration more..

www.macanan.net

prolog

Metamorfosis

Ini bukan merupakan akhir dari sebuah perjalanan, bercerita tentang totalitas yang dibentuk dengan cita, rasa dan upaya yang tidak biasa. Pilihan untuk selalu mendapatkan tempat terindah di hati para pelanggan pengguna jasa percetakan, menempatkan PT. Macanan Jaya Cemerlang untuk selalu berusaha mewujudkan setiap ide kreatif dengan melakukan penyesuaian-penyesuaian Teknologi Cetak Terbaru.

Mengetahui apa yang tidak diinginkan sama pentingnya dengan mengetahui apa yang diinginkan membuat PT. Macanan Jaya Cemerlang lebih fokus dalam setiap detail pekerjaan yang digelutinya. Mendapatkan sertifikasi ISO 9001 : 2008 tentang Management Mutu adalah satu cerminan derajat keseriusan itu sekaligus tuntutan untuk menjaga kualitas secara presisten dan konsisten

Tekad itu sudah bulat, bahwa pelayanan untuk memenuhi kebutuhan jasa percetakan dari skala besar sampai dengan kecil dari serluruh lapisan harus selalu mengutamakan mutu, ketepatan waktu serta harga yang kompetitif.

Uluran tangan sebagai tanda terjadinya kerjasama untuk saling menguntungkan sudah kami tawarkan, berharap bisa menjadi mitra bisnis anda yang setia, ibarat Esa hilang dua



company profile

PT Macanan Jaya Cemerlang adalah Perusahaan Penerbit dan Percetakan yang berlokasi di Jalan Ki Hajar Dewantoro, Klaten Utara dengan Akte Pendirian Perseroan Terbatas No. 72 tanggal 25 Oktober 1991, menempati areal seluas 48.252 meter persegi dengan luas bangunan 14.231,02 meter persegi. Sejak tahun 1992 PT Macanan Jaya Cemerlang telah mendapatkan kepercayaan dalam pengerjaan berbagai proyek dan pengadaan Buku sekolah berskala nasional dari beberapa penerbit ternama di Indonesia antara lain seperti PT. Intan Pariwara.



Tahun 1998 **PT Macanan Jaya Cemerlang** telah mampu mengembangkan usaha ke industri kemasan dengan mengerjakan pencetakan label dan kemasan beberapa produk makanan dari Garuda Food dan beberapa perusahaan makanan di Indonesia. Mulai tahun 2003 banyak dipercaya menjadi mitra kerja beberapa Departemen baik Tingkat Pusat maupun di Daerah untuk melaksanakan percetakan beberapa program.

Tahun 2004 dan tahun 2009 mendapatkan kepercayaan untuk mengerjakan proyek dari KPU Pusat berupa percetakan Surat Suara Pemilihan Umum.

Didukung oleh kinerja Sumber Daya Manusia sebanyak 400 orang profesional yang bekerja dengan system Manajemen Mutu melalui ISO 9001:2008, PT. Macanan Jaya Cemerlang akan siap menghadapi perkembangan jaman.

Harga yang menarik, Ketepatan Waktu dan **Kualitas** merupakan jaminan, sedangkan tujuannya adalah **kepuasan semua pihak**.



 **PT. MACANAN JAYA CEMERLANG**
PENERBIT DAN PERCETAKAN

visi dan misi



VISI

**MENJADI PERUSAHAAN PERCETAKAN
MULTI NASIONAL YANG PROFESIONAL
DAN MANDIRI**

MISI

- 1. MENINGKATKAN FASILITAS PRODUKSI,
KUALITAS SUMBER DAYA MANUSIA DAN
ORGANISASI SECARA BERKESINAMBUNGAN.**
- 2. MENINGKATKAN SEGMENTASI PASAR,
DIVERSIVIKASI PRODUK, DAN EKSTENSIFIKASI.**

MUTU

**MENINGKATKAN MUTU PELAYANAN,
PRODUKTIVITAS, DAN EFISIENSI MELALUI
ISO 9001 : 2008**

Equipment



arana

pra arana

Kecepatan dan keakuratan dalam pengerjaan produk menjadi prioritas kami agar dapat selalu mengikuti harapan konsumen. Sarana dan fasilitas selalu kami sesuaikan dengan kebutuhan saat ini, semua itu kami gelar untuk memperlancar proses produksi di PT. Macanan Jaya Cemerlang.



material

papers

Ketersediaan **bahan baku Kertas** yang cukup berlimpah merupakan satu potensi yang tidak dapat diingkari, menjadikan PT. Macanan Jaya Cemerlang selalu siap mengerjakan setiap order yang dipercayakan untuk di kerjakan



pracetak

primesetter adalah teknologi baru yang kita punya untuk pembuatan film langsung dari komputer, Komputer PC dan Macintosh dengan software-software terbaru untuk kebutuhan design, scanner drum "crossfield" berukuran besar yang mampu menghasilkan image ber-resolusi tinggi, beberapa unit plate maker dan processor plate untuk proses pembuatan plat cetak dan unit kontak film untuk mempercepat duplikasi film



 **PT. MACANAN JAYA CEMERLANG**
PENERBIT DAN PERCETAKAN

Primesetter

solna machine



web support

Didukung dengan 6 buah mesin web terbaru
cut off 54.6 - 57.8 - 63 berkecepatan tinggi yang mampu
merealisasi proses pembuatan bermacam-macam produk
cetakan dalam berbagai ukuran cetak.





Speedmaster

6 buah mesin cetak warna **Heidelberg** yang mampu mewujudkan komposisi warna yang tajam dan **5 buah mesin cetak satu warna** siap melayani order cetak berbagai ukuran sampai dengan ukuran plano dengan kualitas prima.



The Fold Machine

tersedianya **4 unit** mesin
lipat **STHAL** buatan
Jerman yang memiliki
kemampuan untuk melakukan
beberapa variasi model lipatan
dengan cepat dan hasil yang
presisi



PT. MACANAN JAYA CEMERLANG
PENERBIT DAN PERCETAKAN

Gathering

proses susun yang ditangani oleh tenaga kerja (SDM) serta mesin yang handal mampu merealisasi variasi produk cetak dengan oplah besar yang siap melayani kepuasan pelanggan.





kemampuan **5 buah mesin**
Hot Binding/Gluing dapat
merealisisi hasil produk dengan
cepat dan kuat, dimana kami
selalu pastikan bahwa kualitas menjadi
prioritas.

binding

The Piece Machine

Komposisi mesin potong satu sisi dan tiga sisi menyempurnakan tahap akhir proses pembuatan produk dengan detail hasil ukuran yang memuaskan.



facilities



Keamanan

Untuk menjaga keamanan di lingkungan pabrik PT Macanan Jaya Cemerlang memiliki Satuan Pengamanan (Satpam) yang cukup memadai, di samping itu di setiap lokasi yang strategis terdapat hydran dan alat pemadam untuk mengantisipasi kebakaran

Poliklinik

Sebagai wujud perhatian akan pentingnya kesehatan karyawan, poliklinik memberikan pelayanan kesehatan bagi karyawan dan keluarga oleh dokter perusahaan dengan tidak menutup kemungkinan rujukan ke rumah sakit yang ditunjuk untuk penanganan lebih lanjut.



Tempat Ibadah

Untuk pembinaan rohani karyawan kami mempunyai tempat ibadahsebdiri, yang terbuka juga untuk masyarakat sekitar perusahaan.

Unit Pengolahan Limbah

Kepedulian terhadap lingkungan telah diwujudkan juga oleh PT Macanan Jaya Cemerlang dalam bentuk pembuatan unit pengolahan limbah yang mengikuti standarisasi.





Unit Pengolahan Limbah

Kepedulian terhadap lingkungan telah diwujudkan juga oleh PT Macanan Jaya Cemerlang dalam bentuk pembuatan unit pengolahan limbah yang mengikuti standarisasi.

Unit Pengolahan Limbah

Kepedulian terhadap lingkungan telah diwujudkan juga oleh PT Macanan Jaya Cemerlang dalam bentuk pembuatan unit pengolahan limbah yang mengikuti standarisasi.



Unit Pengolahan Limbah

Kepedulian terhadap lingkungan telah diwujudkan juga oleh PT Macanan Jaya Cemerlang dalam bentuk pembuatan unit pengolahan limbah yang mengikuti standarisasi.

Unit Pengolahan Limbah

Kepedulian terhadap lingkungan telah diwujudkan juga oleh PT Macanan Jaya Cemerlang dalam bentuk pembuatan unit pengolahan limbah yang mengikuti standarisasi.





Kantor Pusat :

Jl.Ki Hajar Dewantoro,Klaten Utara
Klaten 57438, Jawa Tengah P.O. Box 181
Indonesia
Telp. (0272) 322440 (Hunting)
Fax (0272) 322603
sales@macanan.net
Website : www.macanan.net

Perwakilan Solo :

Jl. Sam Ratulangi No.36 RT.01/02
Kerten-Laweyan, Solo Kode Pos 57143
Jawa Tengah
Telp. : 0271-731141
Fax : 0271-731140

PT. MACANAN JAYA CEMERLANG
PENERBIT DAN PERCETAKAN

Pembukaan Penawaran Cetak Buku KIA 2013
Gedung Kementerian Kesehatan RI
Jakarta, 29 Januari 2013



DWI PUTRANTO
MARSIYO
SUGENG
BAYU

COMPANY PROFILE



PT. MACANAN JAYA CEMERLANG
PENERBIT DAN PERCETAKAN

PROFIL

- * Perusahaan Penerbit dan Percetakan
 - * Group dari PT. Intan Pariwara
- * Akte Pendirian Perseroan Terbatas No. 72
Tanggal 25 Oktober 1991
 - * SDM : 400 orang
- * Sistem Manajemen Mutu ISO 9001: 2008
- * Jl. Ki Hajar Dewantoro, Klaten Utara



visi dan misi

VISI

**MENJADI PERUSAHAAN PERCETAKAN
MULTI NASIONAL YANG PROFESIONAL
DAN MANDIRI**

MISI

1. MENINGKATKAN FASILITAS PRODUKSI,
KUALITAS SUMBER DAYA MANUSIA DAN
ORGANISASI SECARA BERKESINAMBUNGAN.
2. MENINGKATKAN SEGMENTASI PASAR,
DIVERSIVIKASI PRODUK, DAN EKSTENSIFIKASI.



**ANG
K A N**

Bahan Baku Kertas



PT. MACANAN JAYA CEMERLANG
PENERBIT DAN PERCETAKAN

Mesin



PT. MACANAN JAYA CEMERLANG
PENERBIT DAN PERCETAKAN

Client & Portfolio

PT. Intan Pariwara	KPU (Komisi Pemilihan Umum)	Kementrian Kesehatan RI
Penerbit Gramedia	Dinas Pendidikan Sosial	Dinas Pekerjaan Umum
Malioboro City	Universitas Merdeka Madiun	Majalah Bias
Instibank	dll	JAYA CEMERLANG PENERBIT DAN PERCETAKAN

PENAWARAN

JM **PT. MACANAN JAYA CEMERLANG**
PENERBIT DAN PERCETAKAN

SPESIFIKASI

Buku KIA	Stiker
<ul style="list-style-type: none"> • Ukuran: 23,5 x 16 cm • Materi Cover: Art Carton 210 gr, UV Furnish, Glossy, Cetak 4/4 separasi, warna • Materi Isi : HVS 80gr, cetak 4/4, separasi warna, 64 hlm + 4 hlm • Sisipan KMS: 23,5 cm x 38,5 cm • Jilid: Jahit kawat • Merek Kertas Cover: Indah Kiat • Merek kertas Isi : Pre Print Jangkar • Merek Tinta CMYK: Cemani Tuka 	<ul style="list-style-type: none"> • Kertas: Sticker Chromo • Ukuran: 17,5 cm x 11,5 cm, Cetak (4/4) • Cetak: Separasi Warna


PT. MACANAN JAYA CEMERLANG
 PENERBIT DAN PERCETAKAN

Oplah	• 4.500.000 eksemplar.
Lokasi penyerahan barang	• ke Kabupaten/ Kota di 33 propinsi di Indonesia yang telah ditentukan oleh panitia.
Harga	• Rp 15.048.022.000,- (Lima belas milyar empat puluh delapan juta dua puluh dua ribu rupiah).


PT. MACANAN JAYA CEMERLANG
 PENERBIT DAN PERCETAKAN



