

**PERBAIKAN KUALITAS PELAYANAN JASA DENGAN  
MENGGUNAKAN METODE SERVQUAL DI *LOTTE MART*  
SEMARANG**

**TUGAS AKHIR**

Diajukan Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan

Mencapai Derajat Sarjana Teknik Industri



Oleh:

**VICTORIA BINTANG WARDANI**

**10 06 06295**

**PROGRAM STUDI TEKNIK INDUSTRI**

**FAKULTAS TEKNOLOGI INDUSTRI**

**UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA**

**YOGYAKARTA**

**2014**

## HALAMAN PENGESAHAN

Tugas Akhir Berjudul

### PERBAIKAN KUALITAS PELAYANAN JASA DENGAN MENGGUNAKAN METODE SERVQUAL DI LOTTE MART SEMARANG

Disusun Oleh:

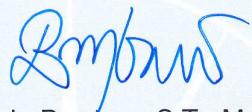
Victoria Bintang Wardani

10 06 06295

Dinyatakan Telah Memenuhi Syarat

pada Tanggal : 24 Juni 2014

Pembimbing I,



Baju Bawono, S.T., M.T.

Tim Penguji

Penguji I,



Baju Bawono, S.T., M.T.

Penguji II,



The Jin Ai, S.T., M.T., D.Eng

Penguji III,



Yosef Daryanto, S.T., M.Sc.

Yogyakarta, 24 Juni 2014

Universitas Atma Jaya Yogyakarta

Fakultas Teknologi Industri

Dekan



FAKULTAS  
TEKNOLOGI INDUSTRI

Dr. A. Teguh Siswantoro

## PERNYATAAN ORIGINALITAS

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Victoria Bintang Wardani

NPM : 10 06 06295

Dengan ini menyatakan bahwa tugas akhir saya dengan judul "Perbaikan Kualitas Pelayanan Jasa Dengan Menggunakan Metode Servqual Di Lotte Mart Semarang" merupakan hasil penelitian saya pada Tahun Akademik 2013/2014 yang bersifat original dan tidak mengandung *plagiasi* dari karya manapun.

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan ini, maka saya bersedia dituntut dan diproses sesuai dengan ketentuan yang berlaku termasuk untuk dicabut gelar Sarjana yang telah diberikan Universitas Atma Jaya Yogyakarta kepada saya.

Demikian pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya dan dengan sebenarnya benarnya.

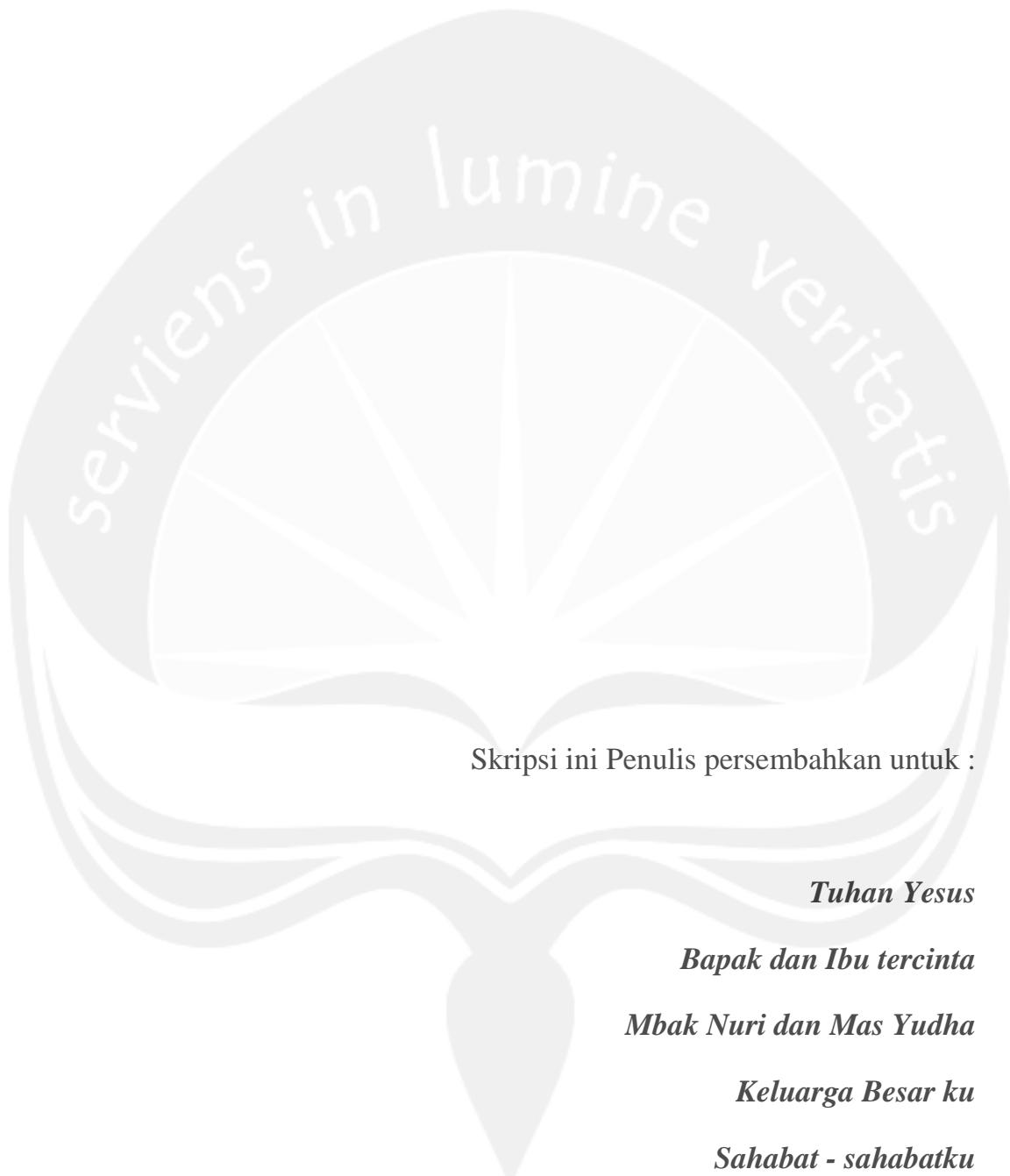
Yogyakarta, 10 Juli 2014

Yang menyatakan,



Victoria Bintang Wardani

**HALAMAN PERSEMBAHAN**



Skripsi ini Penulis persembahkan untuk :

***Tuhan Yesus***

***Bapak dan Ibu tercinta***

***Mbak Nuri dan Mas Yudha***

***Keluarga Besar ku***

***Sahabat - sahabatku***

***Teman-teman TI 2010***

***seperjuangan ...***

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis haturkan kepada Tuhan Yesus Kristus atas segala kasih, berkat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan Tugas Akhir ini.

Laporan Tugas Akhir ini ditujukan untuk memenuhi salah satu syarat mencapai derajat sarjana Teknik Industri, Fakultas Teknologi Industri Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Pada kesempatan ini dengan penuh kerendahan hati, penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak DR. A. Teguh Siswantoro selaku Dekan Fakultas Teknologi Industri Universitas Atma Jaya Yogyakarta.
2. Bapak Yosef Daryanto, S.T., M.Sc. selaku Ketua Program studi Teknik Industri Universitas Atma Jaya Yogyakarta.
3. Bapak Baju Bawono, S.T., M.T. selaku Dosen Pembimbing, yang dengan sangat baik hati dan sabar telah meluangkan waktu, pikiran, dan memberi masukan dalam menyelesaikan Tugas Akhir ini. Terima Kasih juga atas semangat dan dukungannya.
4. Segenap Dosen Prodi Teknik Industri yang sudah memberikan ilmu, bimbingan, dan masukan-masukan yang berguna sehingga penulis memperoleh cukup ilmu dan pengalaman sampai saat ini.
5. Bapak Poernomo Hantoro dan seluruh karyawan *Lotte Mart* Semarang Indonesia yang telah membantu penggeraan tugas akhir ini dalam pengumpulan data sampai memberikan keterangan kepada penulis.
6. Bapak dan Ibu tercinta yang telah memberikan kasih sayang, dukungan, motivasi dan semangat.
7. Mbak Nuri dan Mas Yudha dan seluruh keluarga besar tercinta yang telah memberi semangat dan dukungan.
8. Seren Angriani Simanjuntak dan Gatot Sugiarto terimakasih bro untuk semua dukungan, kegalauan dan kegilaan kita selama kuliah ini.

9. Yustina, Desty, dan Rosa sahabat-sahabat terbaikku terima kasih jengskiku untuk persahabatan, semangat dan dukungannya.
10. Teman-teman KKN UAJY 64 Mendak, terima kasih untuk dukungan dan semangatnya.
11. Teman-teman seperjuangan di Teknik Industri 2010 yang telah membantu dan selalu memberi semangat.
12. Semua pihak yang telah membantu, yang tidak dapat disebutkan satu per satu.

Penulis menyadari bahwa Tugas Akhir ini masih belum sempurna karena keterbatasan pengetahuan dan pengalaman yang dimiliki. Oleh karena itu, saran dan kritik yang membangun sangat diharapkan.

Akhir kata, semoga penelitian ini dapat bermanfaat bagi semuanya.

Yogyakarta, Juni 2014

Penulis

## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PENGESAHAN.....	ii
PERNYATAAN ORIGINALITAS.....	iii
HALAMAN PERSEMBAHAN .....	iv
KATA PENGANTAR .....	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR GAMBAR.....	ix
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR RUMUS .....	xi
DAFTAR GRAFIK.....	xii
DAFTAR LAMPIRAN .....	xiii
ABSTRAK.....	xiv
BAB 1 PENDAHULUAN.....	1
1.1.Latar Belakang Masalah.....	1
1.2.Perumusan Masalah .....	4
1.3.Tujuan Penelitian.....	5
1.4.Batasan masalah.....	5
BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA DAN DASAR TEORI .....	6
BAB 3 METODOLOGI PENELITIAN.....	30
BAB 4 PROFIL PERUSAHAAN DAN DATA .....	36
4.1.Profil Perusahaan.....	36
4.2.Data .....	40
BAB 5 ANALISIS DATA DAN PEMBAHASAN .....	49
5.1.Pengujian Kuisioner .....	49
5.2.Analisis Kepuasan Pelanggan dengan Metode Servqual.....	52

5.3.Analisis Faktor Pengaruh Kualitas Layanan .....	59
5.4.Usulan Perbaikan Dengan Metode FishBone .....	64
5.5.Analisis Regresi Linier Berganda.....	69
BAB 6 KESIMPULAN DAN SARAN .....	77
6.1.Kesimpulan .....	77
6.2.Saran .....	78
DAFTAR PUSTAKA.....	79
LAMPIRAN .....	81

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1. <i>Model of Service Quality Gap</i> .....	21
Gambar 3.1. Diagram Alir Metodologi Penelitian.....	30
Gambar 4.1. Logo <i>Lotte Mart</i> .....	38
Gambar 4.2. Arti Logo <i>Lotte Mart</i> .....	38
Gambar 4.3. Penawaran Produk Di Website <i>Lotte Mart</i> .....	39
Gambar 4.4. <i>Pie Chart</i> Data Karakteristik Jenis Kelamin .....	45
Gambar 4.5. <i>Pie Chart</i> Data Karakteristik Jenis Pekerjaan .....	46
Gambar 4.6. <i>Pie Chart</i> Data Karakteristik Frekuensi Kunjungan.....	47
Gambar 5.1. <i>FishBone Diagram</i> Atribut P7T .....	64
Gambar 5.2. <i>FishBone Diagram</i> Atribut P14RP .....	65
Gambar 5.3. <i>FishBone Diagram</i> Atribut P12RP .....	66
Gambar 5.4. <i>FishBone Diagram</i> Atribut P23E.....	67
Gambar 5.5 <i>FishBone Diagram</i> Atribut P18A.....	68

## DAFTAR TABEL

Tabel 4.1. Identifikasi Atribut dan Kode Servqual.....	41
Tabel 4.2. Identifikasi Atribut dan Kode Loyalitas dan Program .....	42
Tabel 4.3. Skala Pengukuran Dalam Penelitian .....	43
Tabel 4.4. Data Karakteristik Berdasar Jenis Kelamin .....	45
Tabel 4.5. Data Karakteristik Berdasar Jenis Pekerjaan .....	46
Tabel 4.6. Data Karakteristik Berdasar Frekuensi Kunjungan .....	46
Tabel 5.1. Hasil Pengujian Validitas Kuisioner (Servqual).....	49
Tabel 5.2. Hasil Pengujian Validitas Kuisioner (Loyalitas Pelanggan) .....	50
Tabel 5.3. Hasil Pengujian Validitas Kuisioner (Program Pendukung) .....	50
Tabel 5.4. Hasil Pengujian Reliabilitas Kuisioner .....	52
Tabel 5.5. Hasil Perhitungan Rata-Rata Jawaban Persepsi Pelanggan .....	52
Tabel 5.6. Hasil Perhitungan Rata-Rata Jawaban Harapan Pelanggan .....	53
Tabel 5.7. Hasil Perhitungan Gap 5 .....	54
Tabel 5.8. Urutan Gap Tiap Atribut Dari Gap Terbesar sampai Terkecil .....	55
Tabel 5.9. Urutan Gap Tiap Dimensi Dari Gap Terbesar sampai Terkecil.....	57
Tabel 5.10. Hasil Kecukupan Data.....	59
Tabel 5.11. Hasil Korelasi Antar Variabel.....	60
Tabel 5.12. Nilai <i>Eigenvalue</i> .....	60
Tabel 5.13. Hasil Perhitungan Nilai R dan SEE .....	70
Tabel 5.14. Hasil Perhitungan Uji F .....	70
Tabel 5.15. Hasil Perhitungan Uji t.....	71
Tabel 5.16. Kemungkinan Hasil Perhitungan Skala Loyalitas .....	72
Tabel 5.17. Hasil Perhitungan Uji Multikolineritas .....	72

## DAFTAR RUMUS

Rumus 2.1. Metode Servqual.....	21
Rumus 2.2. Uji Validitas.....	22
Rumus 2.3. Uji Reliabilitas .....	23
Rumus 2.4. Model Analisis Faktor .....	24
Rumus 2.5. Model Notasi Matrik Analisis Faktor .....	24
Rumus 2.6. Loading Variabel.....	25
Rumus 2.7. Uji KMO .....	25
Rumus 2.8. Uji <i>Barlett Test</i> .....	26
Rumus 2.9. Uji Korelasi .....	26
Rumus 2.10. Model Analisis Regresi Berganda.....	26
Rumus 4.1. Penentuan Sampel .....	43

## **DAFTAR GRAFIK**

Grafik 4.1. <i>Active Customer</i> 2013 .....	47
Grafik 4.2. <i>Active Customer</i> 2014 .....	48
Grafik 5.1. Perbandingan Rata-Rata Nilai Persepsi dan Harapan .....	57
Grafik 5.2. Output SPSS <i>Scree Plot</i> Nilai <i>Eigenvalue</i> .....	61
Grafik 5.3. <i>Scree Plot</i> Uji Normalitas.....	73

## **DAFTAR LAMPIRAN**

- Lampiran 1 Data Kuisioner Awal
- Lampiran 2 Data Kuisioner Lanjutan
- Lampiran 3 Output SPSS Uji Validitas dan Reliabilitas
- Lampiran 4 Hasil Perhitungan Metode Servqual
- Lampiran 5 Output SPSS Analisis Faktor
- Lampiran 6 Output SPSS Analisis Regresi Linier Berganda
- Lampiran 7 Gambar Keadaan Fisik *Lotte Mart*
- Lampiran 8 Gambar Keadaan Pelayanan dan Kinerja Karyawan di *Lotte Mart*
- Lampiran 9 Gambar Pengisian Kuisioner di *Lotte Mart*
- Lampiran 10 Tabel r
- Lampiran 11 Tabel t
- Lampiran 12 Kuisioner Awal
- Lampiran 13 Kuisioner Lanjutan
- Lampiran 14 Surat Keterangan Melakukan Penelitian

# **PERBAIKAN KUALITAS PELAYANAN JASA DENGAN MENGGUNAKAN METODE SERVQUAL DI LOTTE MART SEMARANG**

Disusun Oleh:

Victoria Bintang Wardani

10 06 06295

## **INTISARI**

Pengukuran kepuasan pelanggan termasuk hal penting yang harus dilakukan oleh suatu perusahaan secara periodik agar tetap dapat bersaing dengan perusahaan lainnya. Penelitian ini bertujuan untuk mengukur kepuasan pelanggan sehingga dapat melihat variabel yang dilakukan perbaikan dan mengetahui pengaruh antara kepuasan pelanggan dan adanya program pendukung terhadap loyalitas pelanggan di Lotte Mart Semarang.

Penelitian ini mengaplikasikan metode *Servqual*, Analisis Faktor, dan Analisis Regresi Berganda. Metode *Servqual* merupakan cara untuk membandingkan antara harapan konsumen dengan persepsi pelayanan yang diterima. Analisis Faktor digunakan untuk mengelompokan variabel-variabel yang jumlahnya banyak ke dalam beberapa faktor yang berpengaruh terhadap kepuasan pelanggan sehingga memudahkan dalam melakukan analisis perbaikan. Berdasarkan metode Analisis Faktor, atribut yang berpengaruh terhadap kepuasaan pelanggan *Lotte Mart* adalah atribut P5T, P23E, P1T, P14RP, dan P18A. Sedangkan atribut yang mempunyai nilai *Gap* lima terbesar adalah P7T, P14RP, P12RP, P5T dan P13RP. Berdasarkan hasil diskusi dengan manajemen atribut yang diprioritaskan untuk perbaikan adalah P7T, P14RP, P12RP, P23E, dan P18A.

Usulan perbaikan yang diberikan pada *Lotte Mart* Semarang antara lain melakukan perbaikan *layout* penitipan barang dan *customer service*, sehingga walaupun ruangan bercampur tiap bagian ruangan berfungsi sesuai dengan fungsi masing-masing, penambahan media seperti form khusus yang berisi keluhan atau saran sehingga dapat menjadi wadah bagi pelanggan untuk menyalurkan saran dan keluhan mereka.

Setelah itu, digunakan Metode Analisis Regresi Berganda untuk mengetahui pengaruh antara kepuasan pelanggan dan adanya program pendukung terhadap loyalitas pelanggan yang didapatkan persamaan  $Y = 0,556X_1 + 0,331X_2$ , yang artinya kepuasaan pelanggan berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pelanggan dengan nilai koefisien regresi sebesar 0,556 dan program pendukung berpengaruh positif dan signifikan terhadap loyalitas pelanggan dengan nilai koefisien regresi sebesar 0,331.

Hasil yang didapat bahwa masih terjadi kesenjangan antara persepsi dan harapan pelanggan terhadap kualitas yang membuat kepuasaan pelanggan belum tercipta secara maksimal.

Kata Kunci : Metode *Servqual*, Analisis Faktor, Analisis Regresi Linier Berganda, Kepuasan Pelanggan, Loyalitas Pelanggan.

Pembimbing I : Baju Bawono, S.T., M.T.

Jadwal Pendadaran : 24 Juni 2014