

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

Dari analisis dan pembahasan yang telah dilakukan diperoleh kesimpulan mengenai faktor-faktor dominan yang mempengaruhi keputusan kontraktor untuk mengikuti penawaran atau tender. Serta dapat terbentuknya suatu pengelompokan faktor yang mempengaruhi keputusan kontraktor untuk mengikuti penawaran dan juga dapat diketahui apakah terdapat atau tidak terdapatnya hubungan yang signifikan mengenai faktor-faktor yang mempengaruhi keputusan kontraktor untuk mengikuti penawaran atau tender antara *unit rate contract / unit price* dan *fixed lump sum price contract*.

5.1. Kesimpulan

Berdasarkan analisis dan pembahasan terhadap data yang sudah dikumpulkan, maka dapat diambil kesimpulan sebagai berikut:

1. Faktor-faktor dominan yang mempengaruhi pengambilan keputusan kontraktor untuk mengikuti penawaran dalam suatu proyek konstruksi dapat disimpulkan adalah Kebutuhan arus kas yang memadai (4,7209), Memiliki kemampuan dalam mengkoordinasi dan *me-manage* (4,6512), Adanya kemampuan keuangan yang baik (4,6047), Jenis proyek (4,5814), Mampu dalam mengatur dan mengkoordinasi perusahaan (4,5814), Tingginya pemahaman konsultan tentang proyek yang akan dikerjakan (4,5814), Ketepatan dalam waktu pengerjaan proyek (4,5581), Kemampuan

perusahaan dalam memahami teknik konstruksi (4,5349), Kemampuan dalam mengatur dan mengkoordinasi perusahaan (4,5116) dan Kecukupan informasi harga material (4,5116).

2. Dari keseluruhan variabel – variabel pertanyaan yang ada maka disimpulkan bahwa variabel pertanyaan tersebut dapat membentuk suatu pengelompokan faktor yang berpengaruh dalam pengambilan keputusan untuk mengikuti penawaran agar dapat memenangkan proses penawaran atau tender. Pengelompokan faktor tersebut sebanyak 19 faktor. Dari 19 faktor yang terbentuk, yang merupakan faktor yang berpengaruh dalam pengambilan keputusan untuk mengikuti penawaran, agar dapat memenangkan proses penawaran atau tender adalah faktor 8 atau faktor kebutuhan arus kas yang memadai, faktor 13 atau faktor memiliki kemampuan dalam mengkoordinasi dan *me-manage*, faktor 10 atau faktor adanya kemampuan keuangan yang baik, faktor 9 atau faktor tingginya pemahaman konsultan tentang proyek yang akan dikerjakan dan faktor 14 atau faktor ketepatan dalam waktu pengerjaan proyek.
3. Dari perbedaan urutan tentang faktor–faktor yang mempengaruhi keputusan kontraktor untuk mengikuti penawaran atau tender antara *unit rate contract* dan *lump sum contract* dapat disimpulkan bahwa H_0 ditolak, artinya terdapat hubungan yang signifikan dalam hal urutan faktor-faktor yang mempengaruhi keputusan kontraktor untuk mengikuti penawaran atau tender dalam suatu proyek konstruksi antara *unit price contract* dan *lump sum price contract* dengan tingkat signifikansi sebesar 0,000 lebih kecil dari 0,05 dan

mempunyai angka *Correlation coefficient* sebesar 0,893. Angka *Correlation coefficient* tersebut menunjukkan kuatnya korelasi urutan faktor-faktor yang mempengaruhi keputusan kontraktor untuk mengikuti penawaran atau tender antara *unit price contract* dan *lump sum price contract*.

5.2. Saran

Beberapa saran dari penulis :

1. Untuk mengikuti penawaran atau tender proyek konstruksi dengan *unit price contract*, para kontraktor diharapkan agar memperhatikan faktor kemampuan dalam mengkoordinasi dan *me-manage* dan faktor kebutuhan arus kas yang memadai.
2. Untuk mengikuti penawaran atau tender proyek konstruksi dengan *lump sum price contract*, para kontraktor diharapkan agar memperhatikan faktor kebutuhan arus kas yang memadai dan faktor tingginya pemahaman konsultan tentang proyek yang akan dikerjakan.
3. Untuk jenis proyek-proyek berskala besar seperti bendung dan bendungan, drainase dan jaringan pengairan, dermaga dan penahan gelombang, jalan raya dan jembatan, bangunan gedung dengan desain menurut spesifikasi yang unik atau moderen (misal bangunan hotel, bangunan perkantoran, mall, bangunan lain dengan ukuran besar) dan pekerjaan tanah, kontraktor lebih cenderung untuk memilih jenis kontrak *unit price* (kontrak harga satuan) sedangkan untuk pekerjaan atau proyek bangunan gedung dengan desain menurut spesifikasi normal (sederhana) dan bangunan lain dengan ukuran

kecil, maka kontraktor lebih cenderung untuk memilih jenis kontrak *lump sum*.

4. Pada prinsipnya semua item atau variabel yang dipertanyakan sudah memenuhi dalam hal pengajuan penawaran dan juga merupakan variabel pokok dalam pengelolaan usaha jasa konstruksi (waktu, biaya, administrasi, peralatan tenaga kerja dan sebagainya). Faktor kompetisi atau persaingan, faktor tingkat risiko, faktor kebutuhan kerja dan faktor posisi perusahaan dalam penawaran merupakan faktor yang harus digunakan dalam proses untuk mengikuti tender proyek konstruksi, paling tidak keempat faktor tersebut merupakan faktor yang lebih diutamakan.
5. Perlu penelitian lebih lanjut tentang “Hubungan dengan pengguna anggaran atau pemilik proyek” dan “Faktor kunci yang mempengaruhi keputusan owner atau konsultan owner dalam menyeleksi kontraktor untuk mengikuti tender” serta “bagaimana risiko setelah penawaran berlangsung (antar kontraktor)”.
6. Bagi pembaca, penulis berharap agar penelitian ini dapat memberikan manfaat sebagai acuan, informasi, pertimbangan serta bahan evaluasi khususnya dalam bidang konstruksi dan memperluas lingkup penelitian.

Beberapa saran yang diberikan oleh responden :

1. Dengan perkembangan teknologi dalam era globalisasi khususnya untuk jasa konstruksi, perusahaan-perusahaan jasa konstruksi, kontraktor maupun konsultan harus mengikuti perkembangan tersebut karena hal tersebut yang

mempengaruhi reputasi dan kinerja perusahaan jasa konstruksi seperti mengikuti seminar ilmiah, seminar ISO (standart kelayakan), pengetahuan software yang berhubungan dengan pekerjaan konstruksi dan pengetahuan dalam memahami bagaimana kita membangun suatu hubungan kerja yang baik dengan partner kerja kita.

2. Hendaknya persyaratan pelelangan meskipun sudah dibedakan antara pascakualifikasi dan prakualifikasi, jangan selalu diulang-ulang persyaratan yang tidak perlu. Standart apa yang digunakan dalam penentuan pemenang lelang karena sekarang cenderung para rekanan pada saling banting-bantingan harga sehingga nantinya kualitas pekerjaan yang dikorbankan. Semua panitia lelang diharapkan menguasai peraturan perundangan yang berlaku.

DAFTAR PUSTAKA

- Austen A. D. dan Neale R. H., 1991, *Memanajementi Proyek Konstruksi (pedoman, proses dan prosedur)*, Penerbit PT. Pustaka Binaman Pressindo, Jakarta.
- Bush, Vincent G., 1983, *Manajemen Konstruksi Buku Pegangan untuk Kontraktor, Arsitek, dan Mahasiswa*, Penerbit PT. Pustaka Binaman Pressindo, Jakarta.
- Chua, D. K. H., dan Li, D., 2000, *Key Factors in Bid Reasoning Model*, Journal of Construction Engineering and Management, ASCE. Vol.126 No.5 Oktober 2000, pp. 349 – 357.
- Darmawanta, H. 2001, “Kajian Terhadap Penerapan *fixed price lump sum contract* Pada Proyek Rehabilitasi Bangunan Gedung Milik Negara” , *Tesis Universitas Atma Jaya, Yogyakarta*.
- Donald S.B., Boyd C. Paulson JR., 1995, *Manajemen Konstruksi Profesional*, Penerbit Erlangga, Jakarta.
- Ervianto W.I, 2003, *Manajemen Proyek Konstruksi*, Penerbit Andi Yogyakarta
- Ervianto W.I, 2004, *Teori-Aplikasi Manajemen Proyek Konstruksi*, Penerbit Andi Yogyakarta
- Hajek V. G. 1984, *Manajemen Proyek Perekayasaan*, edisi ketiga, Penerbit Erlangga Jakarta
- Hanes, R. 2000, “Studi Mengenai Strategi Penawaran Kompetitif (*competitive bidding*) Pada Proyek Pengairan DPU Dati I Bengkulu “, *Tesis Universitas Atma Jaya, Yogyakarta*.
- Oberlender Garold D, 2000, *Project Management for Engineering and Construction*, McGRAW – Hill, Inc

Peter. F. Kaming, 2004, *Aspek Hukum dan Administrasi Proyek (AV 41 / SU 41)*, Hand out kuliah.

Pongoh T., 2002, *Aspek Hukum dan Administrasi Proyek*, Hand out kuliah.

Pudjihardjo, H. S. 1998, “Analisis Manajemen Resiko Dalam Kontrak *lump sum* dan *unit price* ditinjau dari Pihak Kontraktor”, *Tesis Universitas Atma Jaya, Yogyakarta*.

Santoso S., 2001, *Mengolah Data Statistik secara Profesional dengan SPSS Versi 10*, Penerbit PT. Elex Media Komputindo, Jakarta.

Santoso S., 2002, *SPSS Statistik Multivariat*, Penerbit PT. Elex Media Komputindo, Jakarta.

Santoso S., 2003, *Mengatasi Berbagai Masalah Statistik dengan SPSS Versi 11.5*, Penerbit PT. Elex Media Komputindo, Jakarta.

Soeharto I., 2001, *Manajemen Proyek Dari Konseptual Sampai Operasional*, Penerbit Erlangga, Jakarta.

Soeharto I., 1990, *Manajemen Proyek Industri (persiapan, pelaksanaan, pengelolaan)*, Penerbit Erlangga, Jakarta.

Soekoto I., 1984, *Pengendalian Pelaksanaan Konstruksi (construction management)*, Badan Penerbit Pekerjaan Umum, Jakarta.

Subagia, M. 2000, “Alokasi Resiko Kontrak *unit price* dalam Situasi Krisis Ekonomi di Jawa Tengah dan DIY”, *Tesis Universitas Atma Jaya, Yogyakarta*.

Sulistijo SM, 2002, *Aspek Hukum dan Administrasi Proyek*, Hand out kuliah

Wahana Komputer, 2004, *Pengolahan Data Statistik Dengan SPSS 12*, Penerbit Andi Yogyakarta

Yasin N., 2003, *Mengenal Kontrak Konstruksi Di Indonesia*, Penerbit Gramedia Pustaka Utama, Jakarta.

PERATURAN PERUNDANG-UNDANGAN

Departemen Pemukiman dan Prasarana Wilayah, tentang Pedoman Penyelenggaraan Kontrak Jasa Pelaksanaan Konstruksi (Pemborongan), 2004.

Dirjen Cipta Karya, keputusan nomor : 295/KPTS/CK/1997, tanggal 1 april 1997 tentang Pedoman Teknis Pembangunan Bangunan Gedung Negara.

Pemerintah Propinsi Daerah Istimewa Yogyakarta (1994), “Materi Kursus Managemen Proyek”, Diklat Propinsi Yogyakarta.

Republik Indonesia, Keputusan Presiden Nomor 18 tahun 2000 tentang Pedoman Pelaksanaan Pengadaan Barang/Jasa Instansi Pemerintah, Jakarta 2000.

Peraturan Pemerintah No. 29/2000 tentang Penyelenggaraan Jasa Konstruksi

Undang – Undang RI Nomor 18 tahun1999 tentang Jasa Konsruksi



BERITA ACARA SEMINAR PROPOSAL TESIS

Telah dilaksanakan seminar proposal tesis,

nama mahasiswa : Roy Ustinov Karuniawan

no. mhs. : 04.965/PS/MT

hari / tanggal : Rabu, 29 Juni 2005, pkl: 12.00 s/d. selesai

judul proposal tesis : **STUDI PERSEPSI KONTRAKTOR TERHADAP LEAN CONSTRUCTION**
FAKTOR-FAKTOR KUNCI YANG MEMPENGARUHI KEPUTUSAN KONTRAKTOR UNTUK MENGIKUTI PENAWARAN

Pembimbing : Ir. JB. Eko Setyanto, M.Const.Mgt.

dengan hasil

- diterima sepenuhnya
- diterima dengan revisi
- presentasi ulang
- topik ditolak

No.	Bagian	Catatan / Perbaikan
1	Judul / Topik	
2	Permasalahan	
3	Tujuan dan Manfaat	
4	Studi Pustaka	
5	Metodologi dan Instrumen	<i>Perbaiki instrumen sesuai masalah input.</i>

Dosen Pembimbing

(Ir. JB. Eko Setyanto, M.Const.Mgt.)

Ketua Program

(Ir. Yoyong Arfiadi, M.Eng., Ph.D.)



UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA
Program Pascasarjana

Nomor : 380 / Eks / IV
Hal : Permohonan Ijin Mencari Data

30 Juni 2005

Kepada
Yth. Pimpinan Perusahaan Kontraktor
di Yogyakarta

Dengan hormat,

Yang bertanda tangan di bawah ini, Ketua Program Magister Teknik Sipil Program Pascasarjana Universitas Atma Jaya Yogyakarta, memohonkan ijin bagi mahasiswa kami :

Nama : Roy Ustinov Karuniawan
No. Mahasiswa : 04.965 / PS / MT

Untuk mengadakan penelitian/mencari data serta menyebarkan kuisisioner di Instansi yang Bapak/Ibu pimpin, guna penyusunan tesis dengan judul "**Faktor – Faktor Kunci yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran/Tender**" sebagai syarat dalam menyelesaikan studi di Program Magister Teknik Sipil Program Pascasarjana Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Atas perhatian dan perkenan Bapak/Ibu, kami mengucapkan terima kasih.

Program Magister Teknik Sipil
Ketua Program,

Ir. Yoyong Arfiadi, M.Eng., Ph.D.

KUISIONER PENELITIAN

Disampaikan dengan hormat, bahwa yang bertanda tangan dibawah ini, saya:

Nama : Roy Ustinov Karuniawan
Mahasiswa Magister Teknik Universitas AtmaJaya Yogyakarta
NIM : 04.965 / PS / MTS
Alamat Rumah : Jalan Diponegoro No.17 Baypass Selatan R.T. 05 R.W. 09
Karanganom Klaten Utara - KLATEN 57438
Alamat Kantor : BCEOM & Associates
South Java Flood Control Sector Project
Jalan Solo KM 6 Yogyakarta 55281

Akan melakukan penelitian tentang **“Faktor-Faktor kunci yang mempengaruhi keputusan kontraktor untuk mengikuti penawaran/tender”**.

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui faktor-faktor apa saja yang mempengaruhi keputusan kontraktor untuk mengikuti penawaran/tender agar dapat memenangkan penawaran/tender tersebut dan juga untuk mengetahui sejauh mana hubungan (korelasi) antara jenis kontrak (*unit rate contract / unit price* dan *fixed lump sum price contract*) dengan faktor-faktor yang mempengaruhi keputusan kontraktor untuk mengikuti penawaran/tender agar dapat memenangkan penawaran/tender tersebut.

Penelitian ini diharapkan mampu memberikan masukan kepada pihak yang berkompeten ataupun diharapkan mampu memberikan informasi mengenai faktor-faktor yang paling menentukan atau faktor-faktor kunci dalam mengikuti proses penawaran, agar keputusan yang diambil dapat memenangkan penawaran/tender tersebut.

Untuk mendapatkan data-data yang diperlukan, maka saya memberanikan diri untuk dengan hormat minta kesediaan bapak/ibu/saudara sudi mengisi kuisisioner terlampir dengan memberi tanda sesuai petunjuk.

Berkenan dengan keterbatasan kemampuan dan waktu yang kami miliki untuk mengolah data-data dimaksud, maka dengan rendah hati saya mengharapkan dan sangat berterima kasih seandainya jawaban kuisisioner tersebut sudah dapat kami terima satu minggu sesudahnya.

Saya menjamin kerahasiaan atas semua jawaban yang diterima.

Atas perhatian dan kerelaan bapak/ibu/saudara di ucapkan terimakasih.

Hormat Saya,

Roy Ustinov Karuniawan

KUISIONER

FAKTOR-FAKTOR KUNCI YANG MEMPENGARUHI KEPUTUSAN KONTRAKTOR UNTUK MENGIKUTI PENAWARAN

A. DATA RESPONDEN

1. Nama Perusahaan Kontraktor :
2. Alamat Perusahaan Kontraktor :
3. Kualifikasi Perusahaan Kontraktor :
 - a. B
 - b. M1
 - c. M2
4. Jabatan Anda dalam perusahaan :

 - a. Project Manager
 - b. Site Manager
 - c. Direktur

5. Pengalaman kerja dalam bidang konstruksi :
 - a. < 5 tahun
 - b. 5 – < 10 tahun
 - c. 10 – < 15 tahun
 - d. ≥ 15 tahun
6. Jenjang pendidikan terakhir :
 - a. S2
 - b. S1
 - c. D3
 - d. SMA/yang sederajat
7. Umur :
 - a. < 30 tahun
 - b. 30 – 40 tahun
 - c. 40 – 50 tahun
 - d. ≥ 50 tahun

B. DATA PERTANYAAN

“FAKTOR-FAKTOR KUNCI YANG MEMPENGARUHI KEPUTUSAN KONTRAKTOR UNTUK MENGIKUTI PENAWARAN”.

Tipe kontrak proyek yang sedang atau akan ditangani (pilih salah satu) :

- a. *unit rate contract / unit price*
- b. *fixed lump sum price contract*

Petunjuk : pilihlah jawaban yang dapat mewakili jawaban anda dengan memberikan tanda (✓) pada tabel di bawah ini sesuai dengan pilihan yang tersedia.

SP = Sangat Penting (5)

P = Penting (4)

CP = Cukup Penting (3)

KP = Kurang Penting (2)

TP = Tidak Penting (1)

I. KOMPETISI/PERSAINGAN

a. Faktor eksternal

No.	Keterangan	5	4	3	2	1
		SP	P	CP	KP	TP
1.	Jenis proyek, berhubungan dengan pekerjaan					
2.	Ukuran proyek, berhubungan dengan pekerjaan					
3.	Teknologi yang dipakai dalam proyek konstruksi, berhubungan dengan pekerjaan					
4.	Kebutuhan arus kas yang memadai, berhubungan dengan pekerjaan					
5.	Ketersediaan jumlah pekerja yang memadai, berhubungan dengan pekerjaan					
6.	Ketersediaan jumlah peralatan yang dipakai, berhubungan dengan pekerjaan					

No.	Keterangan	5	4	3	2	1
		SP	P	CP	KP	TP
7.	Kemudahan akses ke tempat proyek konstruksi, berhubungan dengan pekerjaan					
8.	Tingkat ketenaran proyek terhadap masyarakat, berhubungan dengan pekerjaan					
9.	Penetapan skala waktu pengerjaan proyek dan sanksi untuk keterlambatan, berhubungan dengan pekerjaan					
10.	Adanya informasi identitas pemilik dan konsultan, berhubungan dengan pekerjaan					
11.	Terjaminnya keamanan yang baik, berhubungan dengan pekerjaan					
12.	Adanya pembatasan ruang lingkup pekerjaan, berhubungan dengan pekerjaan					
13.	Tingginya pemahaman konsultan tentang proyek yang akan dikerjakan, berhubungan dengan pekerjaan					
14.	Adanya waktu untuk penundaan pembayaran, berhubungan dengan pekerjaan					
15.	Hal-hal yang diperlukan untuk pembuatan surat perjanjian/jaminan, berhubungan dengan persyaratan penawaran					
16.	Hal-hal yang diperlukan saat prakualifikasi, berhubungan dengan persyaratan penawaran					
17.	Metode penawaran yang digunakan (terbuka/tertutup)					
18.	Penentuan waktu untuk persiapan penawaran					
19.	Penyelesaian gambar dan spesifikasi dengan baik, berhubungan dengan persyaratan penawaran					
20.	Ketersediaan untuk proyek lain, berhubungan dengan kondisi sosial dan ekonomi					
21.	Ketersediaan pekerja yang berkualitas, berhubungan dengan kondisi sosial dan ekonomi					
22.	Ketersediaan peralatan yang memadai, berhubungan dengan kondisi sosial dan ekonomi					
23.	Ketersediaan sub kontraktor yang berkualitas, berhubungan dengan kondisi sosial dan ekonomi					
24.	Adanya peraturan pemerintah, berhubungan dengan kondisi sosial dan ekonomi					
25.	Kemudahan mendapatkan pinjaman dari bank, berhubungan dengan kondisi sosial dan ekonomi					
26.	Terjadinya fluktuasi harga, berhubungan dengan kondisi sosial dan ekonomi					

b. Faktor Internal

No.	Keterangan	5	4	3	2	1
		SP	P	CP	KP	TP
27.	Memiliki kemampuan dalam mengkoordinasi dan <i>manage</i> , berhubungan dengan perusahaan					
28.	Adanya kemiripan dalam pengalaman, berhubungan dengan perusahaan					
29.	Tingginya pemahaman tentang lokasi proyek, berhubungan dengan perusahaan					
30.	Tingginya kemampuan sub kontraktor, berhubungan dengan perusahaan					
31.	Adanya beban kerja dalam persiapan penawaran, berhubungan dengan perusahaan					
32.	Tingginya kemampuan untuk menaksir, berhubungan dengan perusahaan					
33.	Kecukupan informasi harga material, berhubungan dengan perusahaan					
34.	Adanya beban kerja pada proyek, berhubungan dengan perusahaan					
35.	Adanya promosi reputasi dari perusahaan, berhubungan dengan perusahaan					
36.	Cukupnya kebutuhan untuk pengembalian investasi, berhubungan dengan perusahaan					
37.	Adanya pemulihan beban kantor yang besar, berhubungan dengan perusahaan					
38.	Pemenuhan keberlangsungan karyawan dan kekuatan kerja, berhubungan dengan perusahaan					
39.	Terciptanya hubungan baik dengan pemilik, berhubungan dengan perusahaan					
40.	Kemampuan untuk penguasaan pasar, berhubungan dengan perusahaan					
41.	Tingginya kemampuan keuangan, berhubungan dengan perusahaan					
42.	Adanya kekuatan hubungan dengan rekanan bisnis, berhubungan dengan perusahaan					
43.	Ketersediaan pekerja yang berkualitas, berhubungan dengan perusahaan					
44.	Kepemilikan sub kontraktor yang berkualitas, berhubungan dengan perusahaan					
45.	Kepemilikan peralatan yang memadai, berhubungan dengan perusahaan					
46.	Kemampuan perusahaan dalam desain dan inovasi					
47.	Kemampuan perusahaan dalam mendapatkan proyek konstruksi					

II. TINGKAT RISIKO

a. Risiko Selama Persiapan Penawaran

No.	Keterangan	5	4	3	2	1
		SP	P	CP	KP	TP
1.	Adanya beban kerja selama estimasi, berhubungan dengan ketepatan perkiraan					
2.	Ketersediaan waktu untuk menyiapkan penawaran, berhubungan dengan ketepatan perkiraan					
3.	Kemampuan pemeriksa untuk menaksir biaya, berhubungan dengan ketepatan perkiraan					
4.	Penyelesaian gambar dan spesifikasi dengan baik, berhubungan dengan kecukupan dan kejelasan informasi					
5.	Kecukupan tentang informasi harga pasar, berhubungan dengan kecukupan dan kejelasan informasi					

b. Risiko Selama Pelaksanaan Penawaran

No.	Keterangan	5	4	3	2	1
		SP	P	CP	KP	TP
6.	Ketepatan dalam waktu pengerjaan proyek, berhubungan dengan pekerjaan					
7.	Tingginya tingkat kesulitan teknologi, berhubungan dengan pekerjaan					
8.	Kemudahan akses ke tempat lokasi proyek, berhubungan dengan pekerjaan					
9.	Adanya pembatasan ruang lingkup pekerjaan					
10.	Adanya ketersediaan keamanan yang baik, berhubungan dengan pekerjaan					
11.	Kemampuan dalam mengatur dan mengkoordinasi perusahaan, berhubungan dengan resiko perusahaan					
12.	Adanya kemiripan dalam pengalaman proyek konstruksi, berhubungan dengan resiko perusahaan					
13.	Pemahaman yang cukup tentang lokasi proyek, berhubungan dengan resiko perusahaan					
14.	Tingginya kemampuan sub kontraktor, berhubungan dengan resiko perusahaan					
15.	Interprestasi konsultan terhadap spesifikasi kontrak, berhubungan dengan resiko sikap konsultan					
16.	Adanya waktu untuk penundaan pembayaran, berhubungan dengan resiko sikap konsultan					
17.	Adanya fluktuasi harga, berhubungan dengan resiko sosial dan ekonomi					
18.	Ketersediaan pekerja yang berkualitas, berhubungan dengan resiko sosial dan ekonomi					

No.	Keterangan	5	4	3	2	1
		SP	P	CP	KP	TP
19.	Ketersediaan peralatan yang memadai, berhubungan dengan resiko sosial dan ekonomi					
20.	Ketersediaan sub kontraktor, berhubungan dengan resiko sosial dan ekonomi					
21.	Adanya peraturan dari pemerintah, berhubungan dengan resiko sosial dan ekonomi					

III. KEBUTUHAN AKAN PEKERJAAN

No.	Keterangan	5	4	3	2	1
		SP	P	CP	KP	TP
1.	Adanya beban kerja perusahaan dalam penyiapan penawaran					
2.	Adanya beban kerja perusahaan dalam pelaksanaan proyek					
3.	Adanya promosi reputasi perusahaan					
4.	Kemampuan untuk pengembalian modal					
5.	Kemampuan untuk penambahan biaya tambahan					
6.	Adanya kebutuhan untuk menjaga kemampuan pekerja dan pekerjaan					
7.	Timbulnya hubungan baik dengan pemilik					
8.	Tingginya penguasaan pasar					

IV. POSISI PERUSAHAAN DALAM PENAWARAN

No.	Keterangan	5	4	3	2	1
		SP	P	CP	KP	TF
1.	Mampu dalam mengatur dan mengkoordinasi perusahaan					
2.	Adanya kemampuan keuangan yang baik					
3.	Adanya hubungan baik dengan pemilik					
4.	Adanya kekuatan hubungan rekanan bisnis					
5.	Kepemilikan pekerja berkualitas					
6.	Kepemilikan sub kontraktor yang berkualitas					
7.	Kepemilikan peralatan yang memadai					
8.	Kemampuan perusahaan dalam desain dan inovasi					
9.	Kemampuan perusahaan dalam memahami teknik konstruksi					
10.	Adanya kemiripan dalam pengalaman					

No.	PRSHN	EKS_6	EKS_7	EKS_8	EKS_9	EKS_10	EKS_11	EKS_12	EKS_13	EKS_14	EKS_15	EKS_16
1	PT. ADHI KARYA	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00	5.00	4.00	5.00	4.00	5.00	5.00
2	PT. MUARA MITRA MANDIRI	4.00	4.00	3.00	5.00	4.00	5.00	4.00	5.00	4.00	5.00	5.00
3	PT. TITIMATRA TUJUTAMA	5.00	4.00	3.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00
4	PT. TATAMULIA NUSANTARA INDAH	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00
5	PT. BRANTAS ABIPRAYA	5.00	5.00	3.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00
6	PT. BANGUN PERSADA SELARAS	5.00	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00	3.00	5.00	3.00	5.00	4.00
7	PT. CAKRA MUSTIKA	5.00	3.00	2.00	3.00	5.00	4.00	4.00	3.00	5.00	5.00	5.00
8	PT. PUSER BUMI	3.00	4.00	2.00	3.00	4.00	5.00	5.00	5.00	3.00	5.00	5.00
9	PT. BANGKIT ADHI SENTOSA	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00
10	PT. BAYU ADJI UTAMA	5.00	4.00	3.00	4.00	4.00	5.00	4.00	4.00	3.00	3.00	3.00
11	PT. TATAREKA PARADYA	4.00	4.00	3.00	5.00	3.00	5.00	3.00	4.00	4.00	4.00	3.00
12	PT. PEMBANGUNAN PERUMAHAN	4.00	4.00	3.00	5.00	3.00	3.00	4.00	5.00	2.00	4.00	5.00
13	PT. FRAMESIKA	4.00	4.00	5.00	3.00	3.00	4.00	3.00	4.00	4.00	3.00	4.00
14	PT. KALTIM CIPTAYASA	5.00	3.00	3.00	3.00	4.00	4.00	4.00	5.00	3.00	5.00	5.00
15	PT. RAHAYU PB	4.00	5.00	3.00	4.00	5.00	4.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00
16	PT. KERTA GUPITA KENCANA	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
17	PT. PUJATAMA ALAM SEMESTA	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00	5.00	5.00
18	PT. TATA GRAHA ASRI	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	2.00	4.00	5.00
19	PT. KERTA GANA	3.00	3.00	2.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00	2.00	4.00	5.00
20	PT. TRIKARSA NUSANTARA	3.00	3.00	2.00	3.00	4.00	4.00	3.00	5.00	2.00	5.00	5.00
21	PT. WINATA KARYA	5.00	4.00	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00	5.00	3.00	5.00	5.00
22	PT. PRASETYA	5.00	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	5.00
23	PT. DUTA GRIYA PERKASA	4.00	5.00	5.00	3.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00
24	PB. LESMONOWATI	2.00	5.00	1.00	2.00	2.00	4.00	3.00	5.00	5.00	5.00	5.00
25	PT. AGUNG REJEKI	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
26	PT. MAJU BARU RAYA	5.00	4.00	3.00	4.00	4.00	5.00	4.00	5.00	1.00	4.00	4.00
27	CV. DIPONGGO KONTRAKTOR	4.00	4.00	1.00	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00	3.00	3.00	4.00
28	PB. YOGATAMA	3.00	2.00	1.00	3.00	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00
29	PT. CITRA CIPTA ADHITAMA	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00	3.00	3.00
30	PT. CIPTA NINDITA BUANA	5.00	4.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00
31	PT. WIJAYA KARYA	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	3.00
32	CV. CAKRA BIMA	5.00	3.00	4.00	4.00	5.00	4.00	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00
33	CV. GARUDA NUSANTARA	4.00	4.00	3.00	4.00	4.00	3.00	2.00	3.00	3.00	3.00	5.00
34	PT. BINA KARYA JAYA	3.00	3.00	2.00	2.00	2.00	1.00	3.00	5.00	2.00	4.00	5.00
35	PT. BUMI SARANA MAKMUR	4.00	4.00	2.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	1.00	4.00	4.00
36	CV. KARYA KONSULT	4.00	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00
37	CV. KARYA TEKNIK ENG.	5.00	5.00	3.00	3.00	2.00	4.00	2.00	4.00	4.00	4.00	3.00
38	PT. HUTAMA KARYA	4.00	4.00	2.00	4.00	4.00	5.00	4.00	5.00	2.00	5.00	4.00
39	PT. TRI PUTRA MULIA	4.00	4.00	4.00	5.00	4.00	4.00	4.00	5.00	2.00	4.00	3.00
40	CV. SRI TANJUNG	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	3.00	5.00	2.00	5.00	4.00
41	CV. MULTIVISI KARYA	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	5.00	2.00	5.00	5.00
42	CV. ARSS BARU	4.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00

No.	PRSHN	EKS_17	EKS_18	EKS_19	EKS_20	EKS_21	EKS_22	EKS_23	EKS_24	EKS_25	EKS_26
1	PT. ADHI KARYA	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00	5.00
2	PT. MUARA MITRA MANDIRI	4.00	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00	5.00	4.00	4.00	5.00
3	PT. TITMATRA TUJUTAMA	4.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00
4	PT. TATAMULIA NUSANTARA INDAH	4.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	5.00
5	PT. BRANTAS ABIPRAYA	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00	4.00	4.00	5.00	4.00	5.00
6	PT. BANGUN PERSADA SELARAS	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
7	PT. CAKRA MUSTIKA	3.00	3.00	5.00	3.00	4.00	5.00	3.00	4.00	5.00	5.00
8	PT. PUSER BUMI	2.00	3.00	3.00	2.00	3.00	3.00	3.00	3.00	3.00	3.00
9	PT. BANGKIT ADHI SENTOSA	5.00	5.00	4.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
10	PT. BAYU ADJI UTAMA	5.00	5.00	5.00	3.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
11	PT. TATAREKA PARADYA	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00	3.00	3.00	3.00	3.00	4.00
12	PT. PEMBANGUNAN PERUMAHAN	3.00	4.00	4.00	3.00	4.00	3.00	3.00	3.00	3.00	3.00
13	PT. FRAMESTIKA	5.00	4.00	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00
14	PT. KALTIM CIPTAYASA	3.00	3.00	3.00	3.00	3.00	3.00	4.00	3.00	3.00	3.00
15	PT. RAHAYU PB	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00
16	PT. KERTA GUPITA KENCANA	4.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00	5.00	5.00
17	PT. PUJATAMA ALAM SEMESTA	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	3.00	5.00	5.00
18	PT. TATA GRAHA ASRI	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00	4.00	5.00	4.00	5.00
19	PT. KERTA GANA	5.00	5.00	5.00	3.00	3.00	3.00	4.00	5.00	5.00	5.00
20	PT. TRIKARSA NUSANTARA	5.00	5.00	5.00	3.00	3.00	3.00	4.00	5.00	5.00	5.00
21	PT. WINATA KARYA	5.00	5.00	5.00	3.00	3.00	3.00	4.00	5.00	5.00	5.00
22	CV. PRASETYA	3.00	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00
23	PT. DUTA GRIYA PERKASA	3.00	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00	3.00	3.00	5.00	3.00
24	PB. LESMONOWATI	2.00	4.00	4.00	2.00	4.00	4.00	3.00	4.00	4.00	5.00
25	PT. AGUNG REJEKI	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	3.00	3.00	5.00	5.00	4.00
26	PT. MAJU BARU RAYA	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
27	CV. DIPONGGO KONTRAKTOR	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00
28	PB. YOGATAMA	2.00	3.00	3.00	3.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00
29	PT. CITRA CIPTA ADHITAMA	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	3.00	3.00	4.00	3.00	5.00
30	PT. CIPTA NINDITA BUANA	4.00	4.00	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	5.00
31	PT. WIJAYA KARYA	4.00	5.00	5.00	3.00	3.00	3.00	5.00	3.00	4.00	4.00
32	CV. CAKRA BIMA	3.00	3.00	3.00	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00
33	CV. GARUDA NUSANTARA	2.00	2.00	4.00	3.00	4.00	5.00	5.00	3.00	5.00	5.00
34	PT. BINA KARYA JAYA	5.00	5.00	5.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00
35	PT. BUMI SARANA MAKMUR	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00
36	CV. KARYA KONSULT	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00
37	CV. KARYA TEKNIK ENG.	5.00	5.00	5.00	3.00	3.00	5.00	5.00	2.00	3.00	5.00
38	PT. HUTAMA KARYA	3.00	3.00	4.00	2.00	4.00	4.00	4.00	4.00	3.00	5.00
39	PT. TRI PUTRA MULIA	4.00	4.00	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00	3.00	4.00
40	CV. SRI TANJUNG	4.00	4.00	4.00	3.00	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00
41	CV. MULTI VISI KARYA	4.00	4.00	4.00	3.00	3.00	4.00	4.00	5.00	5.00	5.00
42	CV. ARSS BARU	4.00	5.00	5.00	4.00	4.00	4.00	3.00	5.00	3.00	5.00
		4.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	5.00

No.	PRSHN	INT_2	INT_3	INT_4	INT_5	INT_6	INT_7	INT_8	INT_9
1	PT. ADHI KARYA	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
2	PT. MUARA MITRA MANDIRI	4.00	5.00	5.00	3.00	5.00	5.00	4.00	5.00
3	PT. TITIMATRA TUJUTAMA	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	5.00	5.00	4.00
4	PT. TATAMULIA NUSANTARA INDAH	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00
5	PT. BRANTAS ABIPRAYA	4.00	5.00	4.00	4.00	5.00	5.00	4.00	4.00
6	PT. BANGUN PERSADA SELARAS	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
7	PT. CAKRA MUSTIKA	4.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00
8	PT. PUSER BUMI	5.00	5.00	3.00	3.00	4.00	5.00	3.00	3.00
9	PT. BANGKIT ADHI SENTOSA	3.00	3.00	3.00	3.00	5.00	5.00	4.00	4.00
10	PT. BAYU ADJI UTAMA	4.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
11	PT. TATAREKA PARADYA	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
12	PT. PEMBANGUNAN PERUMAHAN	3.00	3.00	3.00	3.00	4.00	4.00	4.00	3.00
13	PT. FRAMESTIKA	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00
14	PT. KALTIM CIPTAYASA	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00
15	PT. RAHAYU PB	3.00	3.00	4.00	3.00	3.00	3.00	3.00	3.00
16	PT. KERTA GUPITA KENCANA	4.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	4.00	4.00
17	PT. PUJATAMA ALAM SEMESTA	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00
18	PT. TATA GRAHA ASRI	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
19	PT. KERTA GANA	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00
20	PT. TRIKARSA NUSANTARA	3.00	3.00	4.00	4.00	5.00	4.00	3.00	4.00
21	PT. WINATA KARYA	3.00	3.00	4.00	4.00	5.00	4.00	3.00	3.00
22	CV. PRASETYA	3.00	4.00	5.00	4.00	5.00	4.00	4.00	3.00
23	PT. DUTA GRIYA PERKASA	3.00	3.00	3.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00
24	PB. LESMONOWATI	5.00	5.00	3.00	4.00	4.00	5.00	3.00	3.00
25	PT. AGUNG REJEKI	4.00	4.00	3.00	3.00	4.00	4.00	2.00	4.00
26	PT. MAJU BARU RAYA	5.00	5.00	5.00	3.00	5.00	5.00	5.00	5.00
27	CV. DIPONGGO KONTRAKTOR	5.00	5.00	5.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00
28	PB. YOGATAMA	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00
29	PT. CITRA CIPTA ADHITAMA	4.00	3.00	3.00	2.00	4.00	4.00	3.00	3.00
30	PT. CIPTA NINDITA BUANA	4.00	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00	4.00	4.00
31	PT. WIJAYA KARYA	5.00	3.00	4.00	4.00	5.00	5.00	4.00	4.00
32	CV. CAKRA BIMA	4.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00
33	CV. GARUDA NUSANTARA	5.00	3.00	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	4.00
34	PT. BINA KARYA JAYA	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00
35	PT. BUMI SARANA MAKHMUR	4.00	3.00	3.00	4.00	4.00	5.00	4.00	3.00
36	CV. KARYA KONSULT	2.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00
37	CV. KARYA TEKNIK ENG.	1.00	3.00	4.00	4.00	4.00	5.00	4.00	4.00
38	PT. HUTAMA KARYA	4.00	5.00	5.00	5.00	3.00	2.00	2.00	3.00
39	PT. TRI PUTRA MULIA	4.00	4.00	4.00	3.00	3.00	3.00	3.00	3.00
40	CV. SRI TANJUNG	4.00	4.00	3.00	4.00	4.00	4.00	4.00	4.00
41	CV. MULTI VISI KARYA	4.00	4.00	4.00	3.00	5.00	4.00	3.00	3.00
42	CV. ARSS BARU	4.00	4.00	3.00	5.00	4.00	5.00	4.00	4.00

No.	PRSHN	SIAP 3	SIAP 4	SIAP 5	PELAK 1	PELAK 2	PELAK 3	PELAK 4	PELAK 5
1	PT. ADHI KARYA	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00
2	PT. MUARA MITRA MANDIRI	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00	4.00	3.00	5.00
3	PT. TITIMATRA TUJUTAMA	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00	4.00	4.00	5.00
4	PT. TATAMULIA NUSANTARA INDAH	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00
5	PT. BRANTAS ABIPRAYA	5.00	4.00	5.00	5.00	4.00	4.00	4.00	5.00
6	PT. BANGUN PERSADA SELARAS	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00	5.00
7	PT. CAKRA MUSTIKA	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
8	PT. PUSER BUMI	4.00	4.00	5.00	5.00	4.00	5.00	3.00	4.00
9	PT. BANGKIT ADHI SENTOSA	4.00	3.00	3.00	5.00	4.00	5.00	3.00	3.00
10	PT. BAYU ADJI UTAMA	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00
11	PT. TATAREKA PARADYA	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00
12	PT. PEMBANGUNAN PERUMAHAN	4.00	4.00	4.00	4.00	3.00	3.00	4.00	3.00
13	PT. FRAMESTIKA	5.00	4.00	5.00	4.00	3.00	4.00	3.00	4.00
14	PT. KALTIM CIPTAYASA	5.00	4.00	3.00	4.00	3.00	3.00	3.00	3.00
15	PT. RAHAYU PB	4.00	3.00	3.00	4.00	3.00	3.00	3.00	3.00
16	PT. KERTA GUPITA KENCANA	5.00	4.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	4.00
17	PT. PUJATAMA ALAM SEMESTA	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	5.00	4.00	4.00
18	PT. TATA GRAHA ASRI	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	5.00	5.00	5.00
19	PT. KERTA GANA	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	4.00	5.00	5.00
20	PT. TRIKARSA NUSANTARA	4.00	4.00	3.00	3.00	4.00	3.00	2.00	5.00
21	PT. WINATA KARYA	4.00	5.00	3.00	3.00	4.00	3.00	2.00	5.00
22	CV. PRASETYA	5.00	5.00	4.00	3.00	4.00	4.00	3.00	3.00
23	PT. DUTA GRIYA PERKASA	4.00	5.00	4.00	4.00	4.00	4.00	3.00	3.00
24	PB. LESMONOWATI	4.00	4.00	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	3.00
25	PT. AGUNG REJEKI	4.00	3.00	3.00	4.00	3.00	5.00	4.00	3.00
26	PT. MAJU BARU RAYA	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	5.00	4.00	5.00
27	CV. DIPONGGO KONTRAKTOR	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	4.00	3.00	5.00
28	PB. YOGATAMA	4.00	4.00	4.00	5.00	4.00	4.00	4.00	4.00
29	PT. CITRA CIPTA ADHITAMA	2.00	3.00	3.00	4.00	4.00	2.00	2.00	4.00
30	PT. CIPTA NINDITA BUANA	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	4.00	3.00	4.00
31	PT. WIJAYA KARYA	3.00	3.00	3.00	5.00	4.00	4.00	5.00	5.00
32	CV. CAKRA BIMA	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	3.00	3.00
33	CV. GARUDA NUSANTARA	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00	5.00
34	PT. BINA KARYA JAYA	4.00	4.00	4.00	5.00	4.00	4.00	4.00	4.00
35	PT. BUMI SARANA MAKMUR	4.00	4.00	4.00	4.00	3.00	4.00	5.00	4.00
36	CV. KARYA KONSULT	5.00	4.00	4.00	5.00	4.00	4.00	4.00	5.00
37	CV. KARYA TEKNIK ENG.	4.00	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	4.00	4.00
38	PT. HUTAMA KARYA	5.00	5.00	5.00	5.00	4.00	4.00	4.00	4.00
39	PT. TRI PUTRA MULIA	4.00	4.00	4.00	4.00	3.00	3.00	3.00	2.00
40	CV. SRI TANJUNG	4.00	4.00	5.00	4.00	4.00	4.00	4.00	5.00
41	CV. MULTI VISI KARYA	5.00	5.00	4.00	5.00	4.00	4.00	5.00	4.00
42	CV. ARSS BARU	5.00	4.00	5.00	5.00	4.00	4.00	4.00	4.00

serviens in lumine veritatis

No.	PRSHN	POSI 7	POSI 8	POSI 9	POSI 10
1	PT. ADHI KARYA	4.00	4.00	5.00	5.00
2	PT. MUARA MITRA MANDIRI	5.00	5.00	5.00	4.00
3	PT. TITIMATRA TUJUTAMA	4.00	3.00	4.00	4.00
4	PT. TATAMULIA NUSANTARA INDAH	5.00	5.00	5.00	5.00
5	PT. BRANTAS ABIPRAYA	4.00	5.00	5.00	4.00
6	PT. BANGUN PERSADA SELARAS	5.00	5.00	5.00	5.00
7	PT. CAKRA MUSTIKA	5.00	5.00	5.00	4.00
8	PT. PUSER BUMI	5.00	5.00	5.00	3.00
9	PT. BANGKIT ADHI SENTOSA	3.00	4.00	3.00	4.00
10	PT. BAYU ADJI UTAMA	5.00	4.00	5.00	5.00
11	PT. TATAREKA PARADYA	4.00	4.00	4.00	4.00
12	PT. PEMBANGUNAN PERUMAHAN	3.00	4.00	3.00	4.00
13	PT. FRAMESTIKA	3.00	4.00	4.00	5.00
14	PT. KALTIM CIPTAYASA	5.00	4.00	5.00	3.00
15	PT. RAHAYU PB	3.00	4.00	5.00	3.00
16	PT. KERTA GUPITA KENCANA	3.00	3.00	4.00	3.00
17	PT. PUJATAMA ALAM SEMESTA	5.00	5.00	5.00	5.00
18	PT. TATA GRAHA ASRI	5.00	5.00	5.00	5.00
19	PT. KERTA GANA	5.00	5.00	5.00	5.00
20	PT. TRIKARSA NUSANTARA	4.00	4.00	5.00	3.00
21	PT. WINATA KARYA	3.00	4.00	5.00	3.00
22	CV. PRASETYA	5.00	5.00	3.00	3.00
23	PT. DUTA GRIYA PERKASA	5.00	5.00	4.00	5.00
24	PB. LESMONOWATI	5.00	4.00	5.00	4.00
25	PT. AGUNG REJEKI	2.00	2.00	3.00	3.00
26	PT. MAJU BARU RAYA	3.00	4.00	5.00	5.00
27	CV. DIPONGGO KONTRAKTOR	5.00	5.00	5.00	4.00
28	PB. YOGATAMA	5.00	4.00	5.00	4.00
29	PT. CITRA CIPTA ADHITAMA	3.00	3.00	3.00	5.00
30	PT. CIPTA NINDITA BUANA	5.00	5.00	5.00	4.00
31	PT. WIJAYA KARYA	5.00	4.00	5.00	5.00
32	CV. CAKRA BIMA	5.00	5.00	5.00	5.00
33	CV. GARUDA NUSANTARA	5.00	5.00	5.00	4.00
34	PT. BINA KARYA JAYA	4.00	4.00	5.00	4.00
35	PT. BUMI SARANA MAKMUR	3.00	4.00	4.00	3.00
36	CV. KARYA KONSULT	5.00	5.00	4.00	3.00
37	CV. KARYA TEKNIK ENG.	4.00	4.00	4.00	2.00
38	PT. HUTAMA KARYA	5.00	5.00	3.00	3.00
39	PT. TRI PUTRA MULIA	4.00	4.00	3.00	3.00
40	CV. SRI TANJUNG	4.00	4.00	5.00	4.00
41	CV. MULTI VISI KARYA	4.00	5.00	5.00	3.00
42	CV. ARSS BARU	4.00	5.00	5.00	4.00
		5.00	5.00	5.00	4.00

Crosstabs

Tipe Kontrak * klasifikasi perusahaan * nama perusahaan Crosstabulation

Count

nama perusahaan			klasifikasi perusahaan			Total
			B	M1	M2	
CV. ARSS BARU	Tipe	Unit Price		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1
CV. CAKRA BIMA	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
CV. DIPONGGO KONTRAKTOR	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
CV. GARUDA NUSANTARA	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
CV. KARYA KONSULT	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
CV. KARYA TEKNIK ENG.	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
CV. MULTI VISI KARYA	Tipe	Unit Price		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1
CV. PRASETYA	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
CV. SRI TANJUNG	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
PB. LESMONOWATI	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
PB. YOGATAMA	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
PT. ADHI KARYA	Tipe	Lump sum	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. AGUNG REJEKI	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
PT. BANGKIT ADHI SENTOSA	Tipe	Unit Price	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. BANGUN PERSADA SELARAS	Tipe	Unit Price	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1

Tipe Kontrak * klasifikasi perusahaan * nama perusahaan Crosstabulation

Count

nama perusahaan			klasifikasi perusahaan			Total
			B	M1	M2	
PT. BAYU ADJI UTAMA	Tipe	Lump sum	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. BINA KARYA JAYA	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
PT. BRANTAS ABIPRAYA	Tipe	Unit Price	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. BUMI SARANA MAKMUR	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
PT. CAKRA MUSTIKA	Tipe	Lump sum	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. CIPTA NINDITA BUANA	Tipe	Lump sum			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
PT. CITRA CIPTA ADHITAMA	Tipe	Lump sum			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
PT. DUTA GRIYA PERKASA	Tipe	Lump sum			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
PT. FRAMESTIKA	Tipe	Lump sum		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1
PT. HUTAMA KARYA	Tipe	Unit Price	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. KALTIM CIPTAYASA	Tipe	Lump sum		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1
PT. KERTA GANA	Tipe	Lump sum		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1
PT. KERTA GUPITA KENCANA	Tipe	Lump sum		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1
PT. MAJU BARU RAYA	Tipe	Unit Price			1	1
	Kontrak	Contract				
	Total				1	1
PT. MUARA MITRA MANDIRI	Tipe	Unit Price	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. PEMBANGUNAN PERUMAHAN	Tipe	Unit Price	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1

Tipe Kontrak * klasifikasi perusahaan * nama perusahaan Crosstabulation

Count

nama perusahaan			klasifikasi perusahaan			Total
			B	M1	M2	
PT. PUJATAMA ALAM SEMESTA	Tipe	Lump sum		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1
PT. PUSER BUMI	Tipe	Unit Price	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. RAHAYU PB	Tipe	Lump sum		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1
PT. TATA GRAHA ASRI	Tipe	Unit Price		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1
PT. TATAMULIA NUSANTARA INDAH	Tipe	Lump sum	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. TATAREKA PARADYA	Tipe	Lump sum	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. TITIMATRA TUJUTAMA	Tipe	Unit Price	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. TRI PUTRA MULIA	Tipe	Unit Price		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1
PT. TRIKARSA NUSANTARA	Tipe	Unit Price		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1
PT. WASKITA KARYA	Tipe	Unit Price	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. WIJAYA KARYA	Tipe	Unit Price	1			1
	Kontrak	Contract				
	Total		1			1
PT. WINATA KARYA	Tipe	Unit Price		1		1
	Kontrak	Contract				
	Total			1		1

Frequency Table

Kelas perusahaan kontraktor

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	B	15	34.9	34.9	34.9
	M1	12	27.9	27.9	62.8
	M2	16	37.2	37.2	100.0
	Total	43	100.0	100.0	

Jabatan dalam perusahaan

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Project Manager	11	25.6	25.6	25.6
	Site Manager	22	51.2	51.2	76.7
	Direktur	10	23.3	23.3	100.0
	Total	43	100.0	100.0	

Pengalaman Kerja dalam bidang konstruksi

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	<5 tahun	10	23.3	23.3	23.3
	5-<10 tahun	19	44.2	44.2	67.4
	10-<15 tahun	7	16.3	16.3	83.7
	>=15 tahun	7	16.3	16.3	100.0
	Total	43	100.0	100.0	

Jenjang Pendidikan terakhir

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	S2	7	16.3	16.3	16.3
	S1	31	72.1	72.1	88.4
	D3	3	7.0	7.0	95.3
	SMA/Yang Sederajat	2	4.7	4.7	100.0
	Total	43	100.0	100.0	

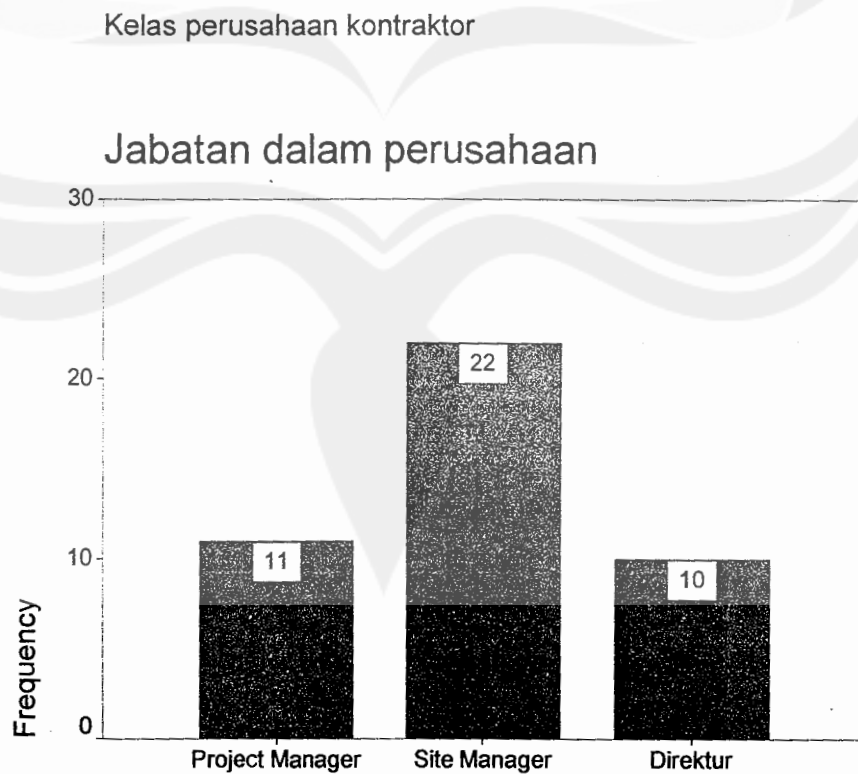
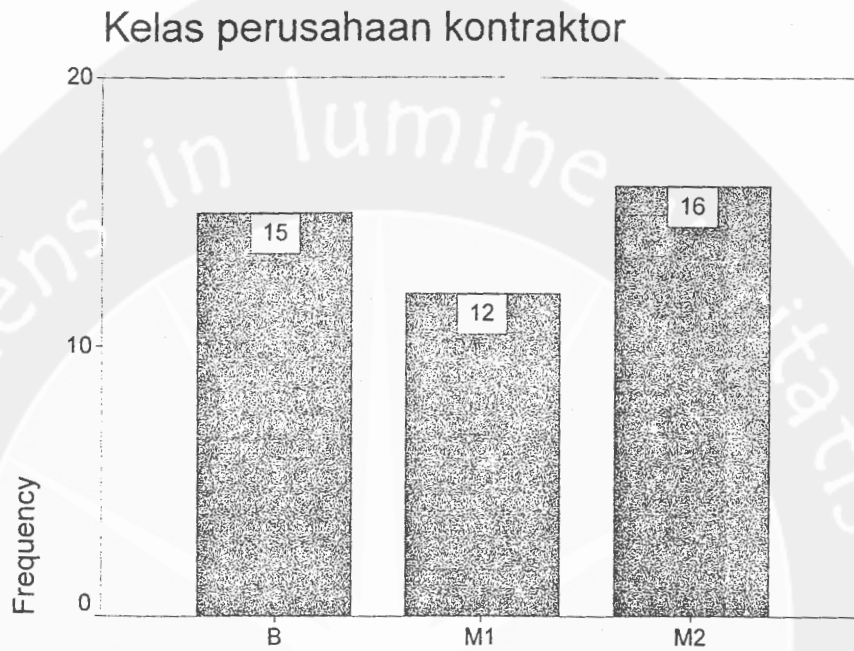
Umur

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	<30 tahun	11	25.6	25.6	25.6
	30-40 tahun	19	44.2	44.2	69.8
	40-50 tahun	9	20.9	20.9	90.7
	>=50 tahun	4	9.3	9.3	100.0
	Total	43	100.0	100.0	

Tipe Kontrak

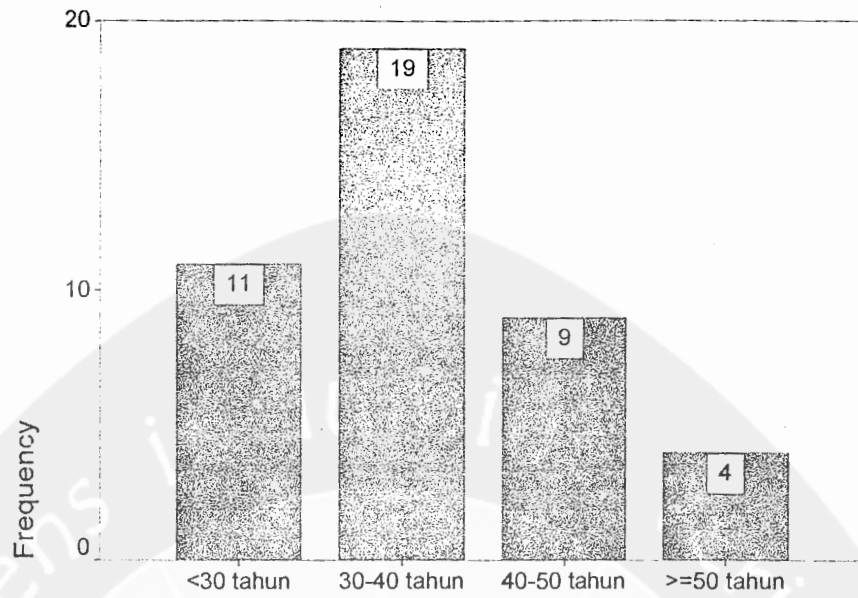
		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Unit Price Contract	29	67.4	67.4	67.4
	Lump sum Contract	14	32.6	32.6	100.0
	Total	43	100.0	100.0	

Bar Chart



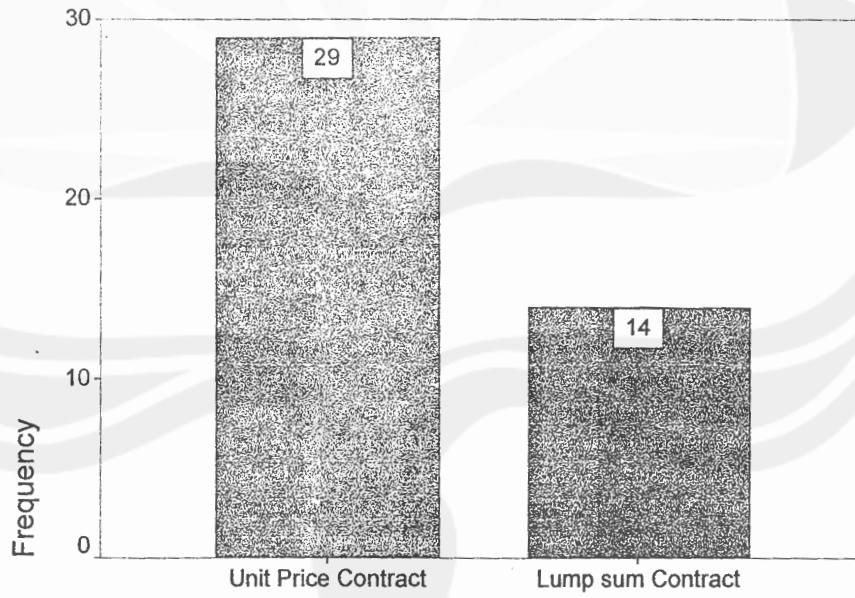
Jabatan dalam perusahaan

Umur



Umur

Tipe Kontrak



Tipe Kontrak

Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran/Tender

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	(4) Kebutuhan arus kas yang memadai	4.7209	.454	1.00
2	(27) Memiliki kemampuan dalam mengkoordinasi dan me-manage	4.6512	.573	2.00
3	(78) Adanya kemampuan keuangan yang baik	4.6047	.623	3.00
4	(1) Jenis proyek	4.5814	.545	4.00
5	(77) Mampu dalam mengatur dan mengkoordinasi perusahaan	4.5814	.587	5.00
6	(13) Tingginya pemahaman konsultan tentang proyek yang akan dikerjakan	4.5814	.663	6.00
7	(53) Ketepatan dalam waktu pengerjaan proyek	4.5581	.629	7.00
8	(85) Kemampuan perusahaan dalam memahami teknik konstruksi	4.5349	.735	8.00
9	(58) Kemampuan dalam mengatur dan mengkoordinasi perusahaan	4.5116	.668	9.00
10	(33) Kecukupan informasi harga material	4.5116	.703	10.00
11	(39) Terciptanya hubungan yang baik dengan pemilik	4.4884	.668	11.00
12	(50) Kemampuan pemeriksa untuk menaksir biaya	4.4884	.668	12.00
13	(47) Kemampuan perusahaan dalam mendapatkan proyek konstruksi	4.4651	.631	13.00
14	(81) Kepemilikan pekerja berkualitas	4.4651	.631	14.00
15	(32) Tingginya kemampuan untuk menaksir	4.4419	.629	15.00
16	(19) Penyelesaian gambar dan spesifikasi dengan baik	4.4419	.734	16.00
17	(49) Ketersediaan waktu untuk menyiapkan penawaran	4.4186	.698	17.00
18	(41) Tingginya kemampuan keuangan	4.3953	.660	18.00
19	(43) Ketersediaan pekerja yang berkualitas	4.3953	.660	19.00
20	(52) Kecukupan tentang informasi harga pasar	4.3953	.760	20.00
21	(51) Penyelesaian gambar dan spesifikasi dengan baik	4.3721	.725	21.00
22	(16) Hal-hal yang diperlukan saat prakualifikasi	4.3721	.788	22.00
23	(5) Ketersediaan jumlah pekerja yang memadai	4.3488	.752	23.00
24	(21) Ketersediaan pekerja yang berkualitas	4.3488	.686	24.00
25	(84) Kemampuan perusahaan dalam desain dan inovasi	4.3488	.720	25.00
26	(6) Ketersediaan jumlah peralatan yang dipakai	4.3488	.783	26.00

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
27	(15) Hal-hal yang diperlukan untuk pembuatan surat perijinan atau jaminan	4.3488	.783	27.00
28	(18) Penentuan waktu untuk persiapan penawaran	4.3488	.783	28.00
29	(75) Timbulnya hubungan baik dengan pemilik	4.3256	.644	29.00
30	(57) Adanya ketersediaan keamanan yang baik	4.3023	.741	30.00
31	(72) Kemampuan untuk pengembalian modal	4.3023	.741	31.00
32	(40) Kemampuan untuk penguasaan pasar	4.3023	.773	32.00
33	(82) Kepemilikan sub kontraktor yang berkualitas	4.3023	.803	33.00
34	(11) Terjaminnya keamanan yang baik	4.3023	.860	34.00
35	(3) Teknologi yang dipakai dalam proyek konstruksi	4.2791	.630	35.00
36	(48) Adanya beban kerja selama estimasi	4.2791	.766	36.00
37	(46) Kemampuan perusahaan dalam desain dan inovasi	4.2791	.854	37.00
38	(62) Interpretasi konsultan terhadap spesifikasi kontrak	4.2791	.882	38.00
39	(79) Adanya hubungan baik dengan pemilik	4.2558	.658	39.00
40	(65) Ketersediaan pekerja yang berkualitas	4.2558	.819	40.00
41	(83) Kepemilikan peralatan yang memadai	4.2558	.875	41.00
42	(38) Pemenuhan keberlangsungan karyawan dan kekuatan kerja	4.2326	.751	42.00
43	(68) Adanya peraturan dari pemerintah	4.2093	.675	43.00
44	(2) Ukuran proyek	4.2093	.773	44.00
45	(7) Kemudahan akses ke tempat proyek konstruksi	4.1628	.754	45.00
46	(30) Tingginya kemampuan sub kontraktor	4.1628	.785	46.00
47	(36) Cukupnya kebutuhan untuk pengembalian investasi	4.1395	.710	47.00
48	(29) Tingginya pemahaman tentang lokasi proyek	4.1395	.804	48.00
49	(66) Ketersediaan peralatan yang memadai	4.1395	.804	49.00
50	(61) Tingginya kemampuan sub kontraktor	4.1395	.889	50.00
51	(54) Tingginya tingkat kesulitan teknologi	4.1163	.586	51.00
52	(23) Ketersediaan Subkontraktor yang berkualitas	4.1163	.731	52.00
53	(74) Adanya kebutuhan untuk menjaga kemampuan pekerja dan pekerjaan	4.1163	.731	53.00
54	(55) Kemudahan akses ke tempat lokasi proyek	4.0930	.750	54.00
55	(22) Ketersediaan peralatan yang memadai	4.0930	.811	55.00
56	(60) Pemahaman yang cukup tentang lokasi proyek	4.0930	.811	56.00

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
57	(25) Kemudahan mendapatkan pinjaman dari bank	4.0930	.840	57.00
58	(9) Penetapan skala waktu pengerjaan proyek	4.0930	.971	58.00
59	(64) Adanya fluktuasi harga	4.0930	.971	59.00
60	(80) Adanya kekuatan hubungan rekan bisnis	4.0698	.632	60.00
61	(76) Tingginya penguasaan pasar	4.0698	.704	61.00
62	(24) Adanya peraturan pemerintah	4.0698	.799	62.00
63	(45) Kepemilikan peralatan yang memadai	4.0698	.799	63.00
64	(69) Adanya beban kerja perusahaan dalam penyiapan penawaran	4.0465	.653	64.00
65	(26) Terjadinya fluktuasi harga	4.0233	.886	65.00
66	(17) Metode penawaran yang dipakai (terbuka/tertutup)	4.0233	.963	66.00
67	(34) Adanya beban kerja pada proyek	4.0000	.724	67.00
68	(73) Kemampuan untuk penambahan biaya tambahan	4.0000	.724	68.00
69	(28) Adanya kemiripan dalam pengalaman	4.0000	.873	69.00
70	(70) Adanya beban kerja perusahaan dalam pelaksanaan proyek	3.9767	.707	70.00
71	(44) Kepemilikan sub kontraktor yng berkualitas	3.9767	.801	71.00
72	(10) Adanya informasi identitas pemilik dan konsultan	3.9767	.963	72.00
73	(35) Adanya promosi reputasi dari perusahaan	3.9535	.815	73.00
74	(86) Adanya kemiripan dalam pengalaman	3.9535	.844	74.00
75	(42) Adanya kekuatan hubungan dengan rekan bisnis	3.9302	.768	75.00
76	(31) Adanya beban kerja dalam persiapan penawaran	3.9070	.781	76.00
77	(67) Ketersediaan sub kontraktor	3.9070	.811	77.00
78	(71) Adanya promosi reputasi perusahaan	3.9070	.840	78.00
79	(59) Adanya kemiripan dalam pengalaman proyek konstruksi	3.8837	.763	79.00
80	(37) Adanya pemulihan beban kantor yang besar	3.8605	.804	80.00
81	(12) Adanya pembatasan ruang lingkup pekerjaan	3.8372	.815	81.00
82	(56) Adanya pembatasan ruang lingkup pekerjaan	3.8140	.852	82.00
83	(20) Ketersediaan untuk proyek yang lain	3.6279	.846	83.00
84	(63) Adanya waktu untuk penundaan pembayaran	3.5349	1.120	84.00
85	(14) Adanya waktu untk penundaan pembayaran	3.3953	1.158	85.00
86	(8) Tingkat ketenaran proyek terhadap masyarakat	3.1628	1.045	86.00

Faktor Eksternal

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	(4) Kebutuhan arus kas yang memadai	4.7209	.454	1.00
2	(1) Jenis proyek	4.5814	.545	2.00
3	(13) Tingginya pemahaman konsultan tentang proyek yang akan dikerjakan	4.5814	.663	3.00
4	(19) Penyelesaian gambar dan spesifikasi dengan baik	4.4419	.734	4.00
5	(16) Hal-hal yang diperlukan saat prakualifikasi	4.3721	.788	5.00
6	(21) Ketersediaan pekerja yang berkualitas	4.3488	.686	6.00
7	(5) Ketersediaan jumlah pekerja yang memadai	4.3488	.752	7.00
8	(6) Ketersediaan jumlah peralatan yang dipakai	4.3488	.783	8.00
9	(15) Hal-hal yang diperlukan untuk pembuatan surat perijinan atau jaminan	4.3488	.783	9.00
10	(18) Penentuan waktu untuk persiapan penawaran	4.3488	.783	10.00
11	(11) Terjaminnya keamanan yang baik	4.3023	.860	11.00
12	(3) Teknologi yang dipakai dalam proyek konstruksi	4.2791	.630	12.00
13	(2) Ukuran proyek	4.2093	.773	13.00
14	(7) Kemudahan akses ke tempat proyek konstruksi	4.1628	.754	14.00
15	(23) Ketersediaan Subkontraktor yang berkualitas	4.1163	.731	15.00
16	(22) Ketersediaan peralatan yang memadai	4.0930	.811	16.00
17	(25) Kemudahan mendapatkan pinjaman dari bank	4.0930	.840	17.00
18	(9) Penetapan skala waktu pengerjaan proyek	4.0930	.971	18.00
19	(24) Adanya peraturan pemerintah	4.0698	.799	19.00
20	(26) Terjadinya fluktuasi harga	4.0233	.886	20.00
21	(17) Metode penawaran yang dipakai (terbuka/tertutup)	4.0233	.963	21.00
22	(10) Adanya informasi identitas pemilik dan konsultan	3.9767	.963	22.00
23	(12) Adanya pembatasan ruang lingkup pekerjaan	3.8372	.815	23.00
24	(20) Ketersediaan untuk proyek yang lain	3.6279	.846	24.00
25	(14) Adanya waktu untuk penundaan pembayaran	3.3953	1.158	25.00
26	(8) Tingkat ketenaran proyek terhadap masyarakat	3.1628	1.045	26.00

or Internal

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
	(1) Memiliki kemampuan dalam mengkoordinasi dan me-manage	4.6512	.573	1.00
	(7) Kecukupan informasi harga material	4.5116	.703	2.00
	(13) Terciptanya hubungan yang baik dengan pemilik	4.4884	.668	3.00
	(21) Kemampuan perusahaan dalam mendapatkan proyek konstruksi	4.4651	.631	4.00
	(6) Tingginya kemampuan untuk menaksir	4.4419	.629	5.00
	(15) Tingginya kemampuan keuangan	4.3953	.660	6.00
	(17) Ketersediaan pekerja yang berkualitas	4.3953	.660	7.00
	(14) Kemampuan untuk penguasaan pasar	4.3023	.773	8.00
	(20) Kemampuan perusahaan dalam desain dan inovasi	4.2791	.854	9.00
	(12) Pemenuhan keberlangsungan karyawan dan kekuatan kerja	4.2326	.751	10.00
	(4) Tingginya kemampuan sub kontraktor	4.1628	.785	11.00
	(3) Tingginya pemahaman tentang lokasi proyek	4.1395	.804	12.00
	(10) Cukupnya kebutuhan untuk pengembalian investasi	4.1395	.710	13.00
4	(19) Kepemilikan peralatan yang memadai	4.0698	.799	14.00
5	(8) Adanya beban kerja pada proyek	4.0000	.724	15.00
3	(2) Adanya kemiripan dalam pengalaman	4.0000	.873	16.00
7	(18) Kepemilikan sub kontraktor yng berkualitas	3.9767	.801	17.00
8	(9) Adanya promosi reputasi dari perusahaan	3.9535	.815	18.00
9	(16) Adanya kekuatan hubungan dengan rekan bisnis	3.9302	.768	19.00
20	(5) Adanya beban kerja dalam persiapan penawaran	3.9070	.781	20.00
21	(11) Adanya pemulihan beban kantor yang besar	3.8605	.804	21.00

Risiko Selama Persiapan Penawaran

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
	(3) Kemampuan pemeriksa untuk menaksir biaya	4.4884	.668	1.00
	(2) Ketersediaan waktu untuk menyiapkan penawaran	4.4186	.698	2.00
	(5) Kecukupan tentang informasi harga pasar	4.3953	.760	3.00
	(4) Penyelesaian gambar dan spesifikasi dengan baik	4.3721	.725	4.00
	(1) Adanya beban kerja selama estimasi	4.2791	.766	5.00

Risiko Selama Pelaksanaan Penawaran

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	(1) Ketepatan dalam waktu pengerjaan proyek	4.5581	.629	1.00
2	(6) Kemampuan dalam mengatur dan mengkoordinasi perusahaan	4.5116	.668	2.00
3	(5) Adanya ketersediaan keamanan yang baik	4.3023	.741	3.00
4	(10) Interpretasi konsultan terhadap spesifikasi kontrak	4.2791	.882	4.00
5	(13) Ketersediaan pekerja yang berkualitas	4.2558	.819	5.00
6	(16) Adanya peraturan dari pemerintah	4.2093	.675	6.00
7	(9) Tingginya kemampuan sub kontraktor	4.1395	.889	7.00
8	(14) Ketersediaan peralatan yang memadai	4.1395	.804	8.00
9	(2) Tingginya tingkat kesulitan teknologi	4.1163	.586	9.00
10	(3) Kemudahan akses ke tempat lokasi proyek	4.0930	.750	10.00
11	(8) Pemahaman yang cukup tentang lokasi proyek	4.0930	.811	11.00
12	(12) Adanya fluktuasi harga	4.0930	.971	12.00
13	(15) Ketersediaan sub kontraktor	3.9070	.811	13.00
14	(7) Adanya kemiripan dalam pengalaman proyek konstruksi	3.8837	.763	14.00
15	(4) Adanya pembatasan ruang lingkup pekerjaan	3.8140	.852	15.00
16	(11) Adanya waktu untuk penundaan pembayaran	3.5349	1.120	16.00

utuhan akan Pekerjaan

Case Summaries

Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
(7) Timbulnya hubungan baik dengan pemilik	4.3256	.644	1.00
(4) Kemampuan untuk pengembalian modal	4.3023	.741	2.00
(6) Adanya kebutuhan untuk menjaga kemampuan pekerja dan pekerjaan	4.1163	.731	3.00
(8) Tingginya penguasaan pasar	4.0698	.704	4.00
(1) Adanya beban kerja perusahaan dalam penyiapan penawaran	4.0465	.653	5.00
(5) Kemampuan untuk penambahan biaya tambahan	4.0000	.724	6.00
(2) Adanya beban kerja perusahaan dalam pelaksanaan proyek	3.9767	.707	7.00
(3) Adanya promosi reputasi perusahaan	3.9070	.840	8.00

isi Perusahaan Dalam Penawaran

Case Summaries

Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
(2) Adanya kemampuan keuangan yang baik	4.6047	.623	1.00
(1) Mampu dalam mengatur dan mengkoordinasi perusahaan	4.5814	.587	2.00
(9) Kemampuan perusahaan dalam memahami teknik konstruksi	4.5349	.735	3.00
(5) Kepemilikan pekerja berkualitas	4.4651	.631	4.00
(8) Kemampuan perusahaan dalam desain dan inovasi	4.3488	.720	5.00
(6) Kepemilikan sub kontraktor yang berkualitas	4.3023	.803	6.00
(3) Adanya hubungan baik dengan pemilik	4.2558	.658	7.00
(7) Kepemilikan peralatan yang memadai	4.2558	.875	8.00
(4) Adanya kekuatan hubungan rekan bisnis	4.0698	.632	9.00
(10) Adanya kemiripan dalam pengalaman	3.9535	.844	10.00

Communalities

	Initial	Extraction
EKS_1	1.000	.847
EKS_2	1.000	.854
EKS_3	1.000	.823
EKS_4	1.000	.928
EKS_5	1.000	.908
EKS_6	1.000	.917
EKS_7	1.000	.899
EKS_8	1.000	.909
EKS_9	1.000	.871
EKS_10	1.000	.891
EKS_11	1.000	.849
EKS_12	1.000	.886
EKS_13	1.000	.912
EKS_14	1.000	.891
EKS_15	1.000	.888
EKS_16	1.000	.929
EKS_17	1.000	.888
EKS_18	1.000	.910
EKS_19	1.000	.930
EKS_20	1.000	.756
EKS_21	1.000	.897
EKS_22	1.000	.918
EKS_23	1.000	.887
EKS_24	1.000	.889
EKS_25	1.000	.911
EKS_26	1.000	.808
INT_1	1.000	.878
INT_2	1.000	.897
INT_3	1.000	.927
INT_4	1.000	.915
INT_5	1.000	.882
INT_6	1.000	.914
INT_7	1.000	.878
INT_8	1.000	.817
INT_9	1.000	.929
INT_10	1.000	.800
INT_11	1.000	.873
INT_12	1.000	.892
INT_13	1.000	.934
INT_14	1.000	.897
INT_15	1.000	.889
INT_16	1.000	.874
INT_17	1.000	.937
INT_18	1.000	.939
INT_19	1.000	.954
INT_20	1.000	.878
INT_21	1.000	.836
SIAP_1	1.000	.919
SIAP_2	1.000	.913
SIAP_3	1.000	.862
SIAP_4	1.000	.915
SIAP_5	1.000	.920
PELAK_1	1.000	.864
PELAK_2	1.000	.805
PELAK_3	1.000	.901

Extraction Method: Principal Component Analysis.

Communalities

	Initial	Extraction
PELAK_4	1.000	.891
PELAK_5	1.000	.879
PELAK_6	1.000	.947
PELAK_7	1.000	.919
PELAK_8	1.000	.888
PELAK_9	1.000	.912
PELAK_10	1.000	.912
PELAK_11	1.000	.910
PELAK_12	1.000	.946
PELAK_13	1.000	.904
PELAK_14	1.000	.894
PELAK_15	1.000	.910
PELAK_16	1.000	.879
BUTUH_1	1.000	.843
BUTUH_2	1.000	.879
BUTUH_3	1.000	.836
BUTUH_4	1.000	.797
BUTUH_5	1.000	.859
BUTUH_6	1.000	.887
BUTUH_7	1.000	.857
BUTUH_8	1.000	.815
POSI_1	1.000	.864
POSI_2	1.000	.869
POSI_3	1.000	.875
POSI_4	1.000	.887
POSI_5	1.000	.940
POSI_6	1.000	.879
POSI_7	1.000	.861
POSI_8	1.000	.889
POSI_9	1.000	.898
POSI_10	1.000	.915

Extraction Method: Principal Component Analysis.

Total Variance Explained

Component	Initial Eigenvalues		Extraction Sums of Squared Loadings		Rotation Sums of Squared Loadings	
	Total	% of Variance	Total	% of Variance	Total	% of Variance
1	30.032	34.921	30.032	34.921	12.804	14.888
2	5.977	6.950	5.977	6.950	7.775	9.041
3	5.529	6.429	5.529	6.429	7.540	8.767
4	4.360	5.070	4.360	5.070	5.739	6.674
5	3.738	4.346	3.738	4.346	5.165	6.006
6	3.483	4.051	3.483	4.051	4.795	5.575
7	2.938	3.416	2.938	3.416	4.466	5.193
8	2.687	3.124	2.687	3.124	3.283	3.817
9	2.514	2.923	2.514	2.923	2.860	3.326
10	1.979	2.301	1.979	2.301	2.794	3.249
11	1.836	2.135	1.836	2.135	2.483	2.888
12	1.786	2.076	1.786	2.076	2.458	2.858
13	1.569	1.825	1.569	1.825	2.310	2.686
14	1.486	1.728	1.486	1.728	2.237	2.601
15	1.457	1.694	1.457	1.694	2.153	2.503
16	1.376	1.601	1.376	1.601	2.054	2.389
17	1.246	1.449	1.246	1.449	1.830	2.128
18	1.194	1.389	1.194	1.389	1.789	2.080
19	1.091	1.269	1.091	1.269	1.743	2.027
20	.985	1.145				
21	.943	1.096				
22	.849	.987				
23	.691	.804				
24	.628	.730				
25	.600	.697				
26	.561	.652				
27	.533	.620				
28	.503	.585				
29	.464	.540				
30	.392	.456				
31	.284	.446				

Total Variance Explained

Component	Initial Eigenvalues		Extraction Sums of Squared Loadings		Rotation Sums of Squared Loadings	
	Total	% of Variance	Total	% of Variance	Total	% of Variance
32	.380	.441				
33	.316	.367				
34	.259	.301				
35	.247	.288				
36	.228	.265				
37	.209	.244				
38	.146	.169				
39	.137	.159				
40	.102	.119				
41	9.034E-02	.105				
42	7.591E-02	8.827E-02				
43	5.004E-15	5.818E-15				
44	2.677E-15	3.113E-15				
45	1.402E-15	1.630E-15				
46	1.058E-15	1.230E-15				
47	1.002E-15	1.165E-15				
48	9.422E-16	1.096E-15				
49	8.989E-16	1.045E-15				
50	7.724E-16	8.982E-16				
51	7.361E-16	8.559E-16				
52	6.995E-16	8.134E-16				
53	6.217E-16	7.229E-16				
54	5.337E-16	6.205E-16				
55	4.410E-16	5.128E-16				
56	4.090E-16	4.756E-16				
57	3.792E-16	4.410E-16				
58	2.440E-16	2.838E-16				
59	2.089E-16	2.429E-16				
60	1.807E-16	2.101E-16				
61	1.501E-16	1.745E-16				
62	1.132E-16	1.317E-16				

Total Variance Explained

Component	Initial Eigenvalues		Extraction Sums of Squared Loadings		Rotation Sums of Squared Loadings	
	Total	% of Variance	Total	% of Variance	Total	% of Variance
63	6.834E-17	7.947E-17				
64	5.478E-18	6.370E-18				
65	-1.902E-17	-2.212E-17				
66	-6.545E-17	-7.611E-17				
67	-1.038E-16	-1.207E-16				
68	-1.307E-16	-1.520E-16				
69	-2.018E-16	-2.346E-16				
70	-2.088E-16	-2.428E-16				
71	-2.741E-16	-3.188E-16				
72	-2.946E-16	-3.425E-16				
73	-3.602E-16	-4.189E-16				
74	-3.850E-16	-4.476E-16				
75	-4.395E-16	-5.111E-16				
76	-5.367E-16	-6.241E-16				
77	-6.084E-16	-7.075E-16				
78	-6.360E-16	-7.396E-16				
79	-6.961E-16	-8.095E-16				
80	-8.447E-16	-9.822E-16				
81	-9.064E-16	-1.054E-15				
82	-1.031E-15	-1.199E-15				
83	-1.178E-15	-1.370E-15				
84	-1.210E-15	-1.407E-15				
85	-1.414E-15	-1.644E-15				
86	-3.415E-15	-3.970E-15				

Extraction Method: Principal Component Analysis.

**Component Matrix_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan
Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran/Tender**

	Component									
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
NT_11	.839									
PELAK_13	.779									
SIAP_5	.778									
BUTUH_2	.772									
INT_17	.745									
POSI_5	.742									
PELAK_12	.732									
PELAK_9	.722									
EKS_6	.718	-.437								
PELAK_15	.718									
SIAP_4	.716		-.414							
POSI_6	.716									
INT_4	.710									
EKS_8	.702									
BUTUH_6	.702									
EKS_21	.695									
PELAK_14	.686									
EKS_20	.685									
BUTUH_1	.678	.444								
INT_9	.676									
EKS_9	.674									
INT_13	.673									
SIAP_3	.671									
INT_12	.665		.407					-.406		
EKS_12	.663									
INT_3	.660									
EKS_26	.655									
INT_20	.650									
EKS_18	.650	.463								
EKS_23	.645									
POSI_7	.639									
EKS_22	.637									
BUTUH_3	.629									
INT_18	.627									
EKS_19	.626	.452								
INT_5	.624						.489			
EKS_3	.623		-.472							
EKS_5	.610									
EKS_11	.609									
EKS_7	.605			-.447						
INT_21	.595									
EKS_10	.595									
PELAK_7	.588									
PELAK_5	.588			-.441						
EKS_13	.586	.434								
INT_6	.582									
BUTUH_5	.578		.458							
SIAP_1	.577	.437								
POSI_9	.571			.539						

Extraction Method: Principal Component Analysis.

**Component Matrix_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan
Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran/Tender**

	Component									
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
INT_7	.568		.537							
EKS_15	.564									
PELAK_10	.563									
PELAK_3	.562			-.516						
PELAK_8	.559						-.427			
INT_10	.558									
INT_14	.556		.406							
POSI_8	.554		-.433							
INT_16	.548									
BUTUH_8	.544									
SIAP_2	.541	.499								
PELAK_6	.533	.493								
POSI_10	.527	-.428								
EKS_17	.521	.445								
POSI_1	.516		.407							
INT_19	.514									
INT_8	.508				-.441					
PELAK_11	.507	-.505								
PELAK_2	.491						.417			
BUTUH_7	.489									
POSI_3	.475									
BUTUH_4	.465					.436				
EKS_14	.429									
PELAK_1	.421									
EKS_24		.595								
PELAK_16	.402	.559								
EKS_16		.549								
EKS_25			.484							
POSI_2			.440							
PELAK_4	.424			-.519						
POSI_4										
EKS_1		.417			.615					
INT_2	.447				.535					
EKS_2					.404					
EKS_4	.401							.412		
INT_15	.437									
INT_1		.407								

Extraction Method: Principal Component Analysis.

**Component Matrix_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan
Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran/Tender**

	Component								
	11	12	13	14	15	16	17	18	19
NT_11									
PELAK_13									
SIAP_5									
BUTUH_2									
INT_17									
POSI_5									
PELAK_12									
PELAK_9									
EKS_6									
PELAK_15									
SIAP_4									
POSI_6									
INT_4									
EKS_8									
BUTUH_6									
EKS_21									
PELAK_14									
EKS_20									
BUTUH_1									
INT_9									
EKS_9									
INT_13									
SIAP_3									
INT_12									
EKS_12									
INT_3									
EKS_26									
INT_20									
EKS_18									
EKS_23									
POSI_7									
EKS_22									
BUTUH_3									
INT_18									
EKS_19									
INT_5									
EKS_3									
EKS_5									
EKS_11									
EKS_7									
INT_21									
EKS_10									
PELAK_7									
PELAK_5									
EKS_13									
INT_6									
BUTUH_5									
SIAP_1									
POSI_9									

Extraction Method: Principal Component Analysis.

**Component Matrix_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan
Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran/Tender**

	Component								
	11	12	13	14	15	16	17	18	19
INT_7									
EKS_15									
PELAK_10									
PELAK_3									
PELAK_8									
INT_10									
INT_14									
POSI_8									
INT_16									
BUTUH_8					-407				
SIAP_2									
PELAK_6									
POSI_10									
EKS_17									
POSI_1									
INT_19									
INT_8									
PELAK_11									
PELAK_2									
BUTUH_7									
POSI_3									
BUTUH_4									
EKS_14									
PELAK_1									
EKS_24									
PELAK_16									
EKS_16									
EKS_25									
POSI_2									
PELAK_4									
POSI_4									
EKS_1									
INT_2									
EKS_2									
EKS_4									
INT_15		.446							
INT_1						-421			

Extraction Method: Principal Component Analysis.

a. 19 components extracted.

**Rotated Component Matrix_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan
Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran/Tender**

	Component									
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
POSI_8	.839									
POSI_7	.817									
POSI_6	.771									
POSI_5	.770									
INT_17	.751								.404	
PELAK_14	.746									
EKS_6	.726									
INT_19	.691									
EKS_22	.673									
SIAP_4	.632									
PELAK_13	.626									
POSI_9	.602						.424			
EKS_3	.602							.507		
PELAK_15	.595			.498						
INT_20	.577									
EKS_8	.559									
BUTUH_2	.557									
EKS_5	.514							.426		
PELAK_9	.512		.426	.422						
SIAP_5	.468	.434								
PELAK_2	.414									
PELAK_3		.809								
EKS_7		.768								
SIAP_1		.739								
SIAP_2		.737								
PELAK_5		.618								
BUTUH_1		.599								
BUTUH_4		.584								
SIAP_3	.430	.557								
EKS_15		.551								
INT_3		.536			.430					
PELAK_4		.512								
EKS_21	.438	.466						.425		
BUTUH_6		.462	.442							
EKS_25			.795							
INT_10			.789							
BUTUH_5			.648							
EKS_9			.633							
EKS_12			.607							
POSI_10			.597		.537					
EKS_11			.516							
INT_11	.407		.509							
INT_12			.499							
EKS_20			.464							
INT_8			.456	.422						.4
EKS_26			.433							

Extraction Method: Principal Component Analysis.

Rotation Method: Varimax with Kaiser Normalization.

**Rotated Component Matrix_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan
Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran/Tender**

	Component									
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
INT_9										
EKS_18				.727						
INT_5				.706						
EKS_17				.601						
INT_18	.547			.571						
EKS_19		.402		.563					.444	
INT_4				.530						
EKS_23	.411		.411	.475						
EKS_14					.844					
PELAK_11					.804					
INT_2					.655					
PELAK_7					.621					
PELAK_12				.447	.455					
POSI_3						.864				
BUTUH_7						.669				
INT_13						.628				
POSI_4						.619				.484
INT_7						.546				
POSI_1						.490				
EKS_24							.851			
PELAK_16							.764			
PELAK_6				.447			.566			
EKS_1							.540			
PELAK_10	.466						.471			
INT_6							.468			
EKS_4								.796		
EKS_13									.712	
POSI_2										.83
PELAK_8										
BUTUH_3										
INT_16										
EKS_16							.405			
EKS_10	.415									
INT_1										
PELAK_1										
INT_21										
INT_15										
BUTUH_8										
EKS_2										
INT_14										

Extraction Method: Principal Component Analysis.
Rotation Method: Varimax with Kaiser Normalization.

Rotated Component Matrix_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran/Tender

	Component								
	11	12	13	14	15	16	17	18	19
POSI_8									
POSI_7									
POSI_6									
POSI_5									
INT_17									
PELAK_14									
EKS_6									
INT_19		.482							
EKS_22									
SIAP_4									
PELAK_13									
POSI_9									
EKS_3									
PELAK_15									
INT_20									
EKS_8									
BUTUH_2									
EKS_5									
PELAK_9									
SIAP_5									
PELAK_2									
PELAK_3									
EKS_7									
SIAP_1									
SIAP_2									
PELAK_5									
BUTUH_1									
BUTUH_4									
SIAP_3									
EKS_15									
INT_3									
PELAK_4									
EKS_21									
BUTUH_6									
EKS_25									
INT_10									
BUTUH_5									
EKS_9									
EKS_12									
POSI_10									
EKS_11									
INT_11									
INT_12									
EKS_20									
INT_8									
EKS_26									

Extraction Method: Principal Component Analysis.
 Rotation Method: Varimax with Kaiser Normalization.

**Rotated Component Matrix_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan
Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran/Tender**

	Component								
	11	12	13	14	15	16	17	18	19
INT_9									
EKS_18									
INT_5									
EKS_17									
INT_18									
EKS_19									
INT_4									
EKS_23									
EKS_14									
PELAK_11									
INT_2									
PELAK_7									
PELAK_12									
POSI_3									
BUTUH_7									
INT_13									
POSI_4									
INT_7									
POSI_1									
EKS_24									
PELAK_16									
PELAK_6									
EKS_1									
PELAK_10									
INT_6									
EKS_4									
EKS_13									
POSI_2									
PELAK_8	.650								
BUTUH_3	.539								
INT_16		.645							
EKS_16		.524							
EKS_10		.437							
INT_1			.818						
PELAK_1				.737					
INT_21					.653				
INT_15						.766			
BUTUH_8							.675		
EKS_2								.841	
INT_14									.558

Extraction Method: Principal Component Analysis.
Rotation Method: Varimax with Kaiser Normalization.

a. Rotation converged in 69 iterations.

Faktor_1

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	POSI_9	4.5349	.7351	1
2	POSI_5	4.4651	.6305	2
3	INT_17	4.3953	.6597	3
4	SIAP_5	4.3953	.7603	4
5	SIAP_4	4.3721	.7245	5
6	POSI_8	4.3488	.7199	6
7	EKS_5	4.3488	.7523	7
8	EKS_6	4.3488	.7833	8
9	POSI_6	4.3023	.8028	9
10	EKS_3	4.2791	.6296	10
11	INT_20	4.2791	.8543	11
12	PELAK_13	4.2558	.8192	12
13	POSI_7	4.2558	.8754	13
14	PELAK_14	4.1395	.8042	14
15	PELAK_9	4.1395	.8886	15
16	PELAK_2	4.1163	.5859	16
17	EKS_22	4.0930	.8111	17
18	INT_19	4.0698	.7987	18
19	BUTUH_2	3.9767	.7067	19
20	PELAK_15	3.9070	.8111	20
21	EKS_8	3.1628	1.0449	21

Faktor_2

Case Summaries^a

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	SIAP_3	4.4884	.6680	1
2	SIAP_2	4.4186	.6980	2
3	EKS_21	4.3488	.6860	3
4	EKS_15	4.3488	.7833	4
5	PELAK_5	4.3023	.7411	5
6	BUTUH_4	4.3023	.7411	6
7	SIAP_1	4.2791	.7661	7
8	EKS_7	4.1628	.7537	8
9	INT_3	4.1395	.8042	9
10	BUTUH_6	4.1163	.7306	10
11	PELAK_3	4.0930	.7500	11
12	BUTUH_1	4.0465	.6530	12
13	PELAK_4	3.8140	.8523	13
Total	N	13	13	13

a. Limited to first 100 cases.

Faktor_3

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	EKS_11	4.3023	.8601	1
2	INT_12	4.2326	.7508	2
3	INT_10	4.1395	.7098	3
4	EKS_25	4.0930	.8399	4
5	EKS_9	4.0930	.9714	5
6	EKS_26	4.0233	.8861	6
7	BUTUH_5	4.0000	.7237	7
8	INT_8	4.0000	.7237	8
9	POSI_10	3.9535	.8438	9
10	INT_11	3.8605	.8042	10
11	EKS_12	3.8372	.8145	11
12	EKS_20	3.6279	.8458	12

Faktor_4

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	EKS_19	4.4419	.7336	1
2	EKS_18	4.3488	.7833	2
3	INT_4	4.1628	.7847	3
4	EKS_23	4.1163	.7306	4
5	EKS_17	4.0233	.9633	5
6	INT_18	3.9767	.8014	6
7	INT_5	3.9070	.7811	7

Faktor_5

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	PELAK_12	4.0930	.9714	1
2	INT_2	4.0000	.8729	2
3	PELAK_7	3.8837	.7625	3
4	PELAK_11	3.5349	1.1201	4
5	EKS_14	3.3953	1.1576	5

Faktor_6

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	POSI_1	4.5814	.5869	1
2	INT_7	4.5116	.7028	2
3	INT_13	4.4884	.6680	3
4	BUTUH_7	4.3256	.6444	4
5	POSI_3	4.2558	.6580	5
6	POSI_4	4.0698	.6323	6

Faktor_7

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	EKS_1	4.5814	.5448	1
2	PELAK_6	4.5116	.6680	2
3	INT_6	4.4419	.6288	3
4	PELAK_10	4.2791	.8817	4
5	PELAK_16	4.2093	.6746	5
6	EKS_24	4.0698	.7987	6

Faktor_11

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	PELAK_8	4.0930	.8111	1
2	BUTUH_3	3.9070	.8399	2

Faktor_12

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	EKS_16	4.3721	.7875	1
2	EKS_10	3.9767	.9633	2
3	INT_16	3.9302	.7683	3

Faktor_8

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Ranking
1	EKS_4	4.7209	0.4539	1

Faktor_9

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Ranking
1	EKS_13	4.5814	0.6631	1

Faktor_10

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Ranking
1	POS1_2	4.6047	0.6226	1

Faktor_13

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	INT_1	4.6512	0.5725	1

Faktor_14

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	PELAK_1	4.5581	0.6288	1

Faktor_15

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	INT_21	4.4651	0.6305	1

Faktor_16

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	INT_15	4.3953	0.6597	1

Faktor_17

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	BUTUH_8	4.0698	0.7036	1

Faktor_18

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	EKS_2	4.2093	0.7733	1

Faktor_19

Case Summaries

	Variabel	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	INT_14	4.3023	0.7726	1

Rangking Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Case Summaries

	Faktor	Mean	Standar Deviasi	Rangking
1	Faktor_8	4.7209	.4539	1
2	Faktor_13	4.6512	.5725	2
3	Faktor_10	4.6047	.6226	3
4	Faktor_9	4.5814	.6631	4
5	Faktor_14	4.5581	.6288	5
6	Faktor_15	4.4651	.6305	6
7	Faktor_16	4.3953	.6597	7
8	Faktor_6	4.3721	.5037	8
9	Faktor_7	4.3488	.5154	9
10	Faktor_19	4.3023	.7726	10
11	Faktor_2	4.2200	.5454	11
12	Faktor_18	4.2093	.7733	12
13	Faktor_1	4.1993	.5780	13
14	Faktor_4	4.1395	.6270	14
15	Faktor_12	4.0930	.6560	15
16	Faktor_17	4.0698	.7036	16
17	Faktor_3	4.0136	.6006	17
18	Faktor_11	4.0000	.7237	18
19	Faktor_5	3.7814	.7926	19

Nonparametric Correlations_Faktor 1

Correlations

			Faktor_1 (Unit Price)	Faktor_1 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_1 (Unit Price)	Correlation Coefficient	1.000	.697**
		Sig. (2-tailed)	.	.000
		N	21	21
	Faktor_1 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.697**	1.000
		Sig. (2-tailed)	.000	.
		N	21	21

** . Correlation is significant at the .01 level (2-tailed).

Nonparametric Correlations_Faktor 2

Correlations

			Faktor_2 (Unit Price)	Faktor_2 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_2 (Unit Price)	Correlation Coefficient	1.000	.813**
		Sig. (2-tailed)	.	.001
		N	13	13
	Faktor_2 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.813**	1.000
		Sig. (2-tailed)	.001	.
		N	13	13

** . Correlation is significant at the .01 level (2-tailed).

Nonparametric Correlations_Faktor 3

Correlations

			Faktor_3 (Unit Price)	Faktor_3 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_3 (Unit Price)	Correlation Coefficient	1.000	.462
		Sig. (2-tailed)	.	.131
		N	12	12
	Faktor_3 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.462	1.000
		Sig. (2-tailed)	.131	.
		N	12	12

Nonparametric Correlations_Faktor 4

Correlations

			Faktor_4 (Unit Price)	Faktor_4 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_4 (Unit Price)	Correlation Coefficient	1.000	.714
		Sig. (2-tailed)	.	.071
		N	7	7
	Faktor_4 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.714	1.000
		Sig. (2-tailed)	.071	.
		N	7	7

Nonparametric Correlations_Faktor 5

Correlations

			Faktor_5 (Unit Price)	Faktor_5 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_5 (Unit Price)	Correlation Coefficient	1.000	.200
		Sig. (2-tailed)	.	.747
		N	5	5
	Faktor_5 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.200	1.000
		Sig. (2-tailed)	.747	.
		N	5	5

Nonparametric Correlations_Faktor 6

Correlations

			Faktor_6 (Unit Price)	Faktor_6 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_6 (Unit Price)	Correlation Coefficient	1.000	.829*
		Sig. (2-tailed)	.	.042
		N	6	6
	Faktor_6 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.829*	1.000
		Sig. (2-tailed)	.042	.
		N	6	6

*. Correlation is significant at the .05 level (2-tailed).

Nonparametric Correlations_Faktor 7

Correlations

			Faktor_7 (Unit Price)	Faktor_7 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_7 (Unit Price)	Correlation Coefficient	1.000	.829*
		Sig. (2-tailed)	.	.042
		N	6	6
	Faktor_7 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.829*	1.000
		Sig. (2-tailed)	.042	.
		N	6	6

*. Correlation is significant at the .05 level (2-tailed).

Nonparametric Correlations_Faktor 8

Correlations

			Faktor_8 (Unit Price)	Faktor_8 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_8 (Unit Price)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1
	Faktor_8 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1

Nonparametric Correlations_Faktor 9

Correlations

			Faktor_9 (Unit Price)	Faktor_9 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_9 (Unit Price)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1
	Faktor_9 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1

Nonparametric Correlations_Faktor 10

Correlations

			Faktor_10 (Unit Price)	Faktor_10 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_10 (Unit Price)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1
	Faktor_10 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1

Nonparametric Correlations_Faktor 11

Correlations

			Faktor_11 (Unit Price)	Faktor_11 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_11 (Unit Price)	Correlation Coefficient	1.000	1.000
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	2	2
	Faktor_11 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	1.000**	1.000
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	2	2

** . Correlation is significant at the .01 level (2-tailed).

Nonparametric Correlations_Faktor 12

Correlations

			Faktor_12 (Unit Price)	Faktor_12 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_12 (Unit Price)	Correlation Coefficient	1.000	.500
		Sig. (2-tailed)	.	.667
		N	3	3
	Faktor_12 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.500	1.000
		Sig. (2-tailed)	.667	.
		N	3	3

Nonparametric Correlations_Faktor 13

Correlations

			Faktor_13 (Unit Price)	Faktor_13 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_13 (Unit Price)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1
	Faktor_13 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1

Nonparametric Correlations_Faktor 14

Correlations

			Faktor_14 (Unit Price)	Faktor_14 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_14 (Unit Price)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1
	Faktor_14 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1

Nonparametric Correlations_Faktor 15

Correlations

			Faktor_15 (Unit Price)	Faktor_15 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_15 (Unit Price)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1
	Faktor_15 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1

Nonparametric Correlations_Faktor 16

Correlations

			Faktor_16 (Unit Price)	Faktor_16 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_16 (Unit Price)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1
	Faktor_16 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1

Nonparametric Correlations_Faktor 17

Correlations

			Faktor_17 (Unit Price)	Faktor_17 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_17 (Unit Price)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1
	Faktor_17 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1

Nonparametric Correlations_Faktor 18

Correlations

			Faktor_18 (Unit Price)	Faktor_18 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_18 (Unit Price)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1
	Faktor_18 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1

Nonparametric Correlations_Faktor 19

Correlations

			Faktor_19 (Unit Price)	Faktor_19 (Lump Sum)
Spearman's rho	Faktor_19 (Unit Price)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1
	Faktor_19 (Lump Sum)	Correlation Coefficient	.	.
		Sig. (2-tailed)	.	.
		N	1	1

Nonparametric Correlations

Correlations

			Unit Price	Lump Sum
Spearman's rho	Unit Price	Correlation Coefficient	1.000	.893**
		Sig. (2-tailed)	.	.000
		N	19	19
	Lump Sum	Correlation Coefficient	.893**	1.000
		Sig. (2-tailed)	.000	.
		N	19	19

** . Correlation is significant at the .01 level (2-tailed).

Means

Report

Tipe Kontrak		Faktor_1	Faktor_2	Faktor_3	Faktor_4	Faktor_5	Faktor_6	Faktor_7	Faktor_8
Unit Price Contract	Mean	4.1412	4.1618	3.9167	4.0936	3.6276	4.2989	4.3448	4.6207
	Std. Deviation	.5766	.4329	.5951	.6004	.8531	.4988	.4919	.4938
Lump sum Contract	Mean	4.3197	4.3407	4.2143	4.2347	4.1000	4.5238	4.3571	4.9286
	Std. Deviation	.5833	.7308	.5817	.6922	.5477	.4972	.5805	.2673
Total	Mean	4.1993	4.2200	4.0136	4.1395	3.7814	4.3721	4.3488	4.7209
	Std. Deviation	.5780	.5454	.6006	.6270	.7926	.5037	.5154	.4539

Tipe Kontrak		Faktor_9	Faktor_10	Faktor_11	Faktor_12	Faktor_13	Faktor_14	Faktor_15	Faktor_16
Unit Price Contract	Mean	4.5172	4.5517	3.9138	3.9885	4.6897	4.5517	4.3793	4.2759
	Std. Deviation	.6877	.6317	.7205	.6636	.4708	.6859	.6769	.7019
Lump sum Contract	Mean	4.7143	4.7143	4.1786	4.3095	4.5714	4.5714	4.6429	4.6429
	Std. Deviation	.6112	.6112	.7234	.6057	.7559	.5136	.4972	.4972
Total	Mean	4.5814	4.6047	4.0000	4.0930	4.6512	4.5581	4.4651	4.3953
	Std. Deviation	.6631	.6226	.7237	.6560	.5725	.6288	.6305	.6597

Tipe Kontrak		Faktor 17	Faktor 18	Faktor 19	Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran/Tender
Unit Price Contract	Mean	4.0690	4.1724	4.2069	4.2380
	Std. Deviation	.7036	.8048	.8610	.3666
Lump sum Contract	Mean	4.0714	4.2857	4.5000	4.4327
	Std. Deviation	.7300	.7263	.5189	.3929
Total	Mean	4.0698	4.2093	4.3023	4.3014
	Std. Deviation	.7036	.7733	.7726	.3820

Means_Faktor 1_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

Tipe Kontrak		POSI 9	POSI 5	INT 17	SIAP 5	SIAP 4	POSI 8	EKS 5	EKS 6
Unit Price Contract	Mean	4.5172	4.4483	4.3103	4.2759	4.3103	4.3793	4.2759	4.2414
	Std. Deviation	.7847	.6317	.6603	.7510	.7123	.7277	.8408	.8305
Lump sum Contract	Mean	4.5714	4.5000	4.5714	4.6429	4.5000	4.2857	4.5000	4.5714
	Std. Deviation	.6462	.6504	.6462	.7449	.7596	.7263	.5189	.6462
Total	Mean	4.5349	4.4651	4.3953	4.3953	4.3721	4.3488	4.3488	4.3488
	Std. Deviation	.7351	.6305	.6597	.7603	.7245	.7199	.7523	.7833

Report

Tipe Kontrak		POSI 6	EKS 3	INT 20	PELAK 13	POSI 7	PELAK 14	PELAK 9	PELAK 2
Unit Price Contract	Mean	4.3103	4.2759	4.1724	4.1379	4.2414	4.1034	4.0345	4.1034
	Std. Deviation	.7608	.7019	.8892	.8752	.8724	.8170	.9056	.5571
Lump sum Contract	Mean	4.2857	4.2857	4.5000	4.5000	4.2857	4.2143	4.3571	4.1429
	Std. Deviation	.9139	.4688	.7596	.6504	.9139	.8018	.8419	.6630
Total	Mean	4.3023	4.2791	4.2791	4.2558	4.2558	4.1395	4.1395	4.1163
	Std. Deviation	.8028	.6296	.8543	.8192	.8754	.8042	.8886	.5859

Report

Tipe Kontrak		EKS_22	INT_19	BUTUH_2	PELAK_15	EKS_8
Unit Price Contract	Mean	4.0690	3.9655	3.9655	3.8621	2.9655
	Std. Deviation	.7987	.8230	.5659	.8752	1.0171
Lump sum Contract	Mean	4.1429	4.2857	4.0000	4.0000	3.5714
	Std. Deviation	.8644	.7263	.9608	.6794	1.0163
Total	Mean	4.0930	4.0698	3.9767	3.9070	3.1628
	Std. Deviation	.8111	.7987	.7067	.8111	1.0449

Means_Faktor 2_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

Tipe Kontrak		SIAP 3	SIAP 2	EKS 21	EKS 15	PELAK 5	BUTUH 4	SIAP 1	EKS 7
Unit Price Contract	Mean	4.4138	4.3448	4.2069	4.2759	4.2759	4.2759	4.2414	4.1379
	Std. Deviation	.5680	.6139	.6750	.7972	.7019	.6490	.6356	.6930
Lump sum Contract	Mean	4.6429	4.5714	4.6429	4.5000	4.3571	4.3571	4.3571	4.2143
	Std. Deviation	.8419	.8516	.6333	.7596	.8419	.9288	1.0082	.8926
Total	Mean	4.4884	4.4186	4.3488	4.3488	4.3023	4.3023	4.2791	4.1628
	Std. Deviation	.6680	.6980	.6860	.7833	.7411	.7411	.7661	.7537

Report

Tipe Kontrak		INT 3	BUTUH 6	PELAK 3	BUTUH 1	PELAK 4
Unit Price Contract	Mean	4.0690	4.0345	4.1034	4.0345	3.6897
	Std. Deviation	.7987	.6805	.6732	.4211	.7608
Lump sum Contract	Mean	4.2857	4.2857	4.0714	4.0714	4.0714
	Std. Deviation	.8254	.8254	.9169	.9972	.9972
Total	Mean	4.1395	4.1163	4.0930	4.0465	3.8140
	Std. Deviation	.8042	.7306	.7500	.6530	.8523

Means_Faktor 3_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

Tipe Kontrak		EKS_11	INT_12	INT_10	EKS_25	EKS_8	EKS_26	BUTUH_5	INT_8
Unit Price Contract	Mean	4.2069	4.2069	4.1034	4.1034	2.9655	3.9655	3.9310	3.8621
	Std. Deviation	.9403	.7260	.7243	.8170	1.0171	.9443	.7036	.6394
Lump sum Contract	Mean	4.5000	4.2857	4.2143	4.0714	3.5714	4.1429	4.1429	4.2857
	Std. Deviation	.6504	.8254	.6993	.9169	1.0163	.7703	.7703	.8254
Total	Mean	4.3023	4.2326	4.1395	4.0930	3.1628	4.0233	4.0000	4.0000
	Std. Deviation	.8601	.7508	.7098	.8399	1.0449	.8861	.7237	.7237

Report

Tipe Kontrak		POSI 10	INT 11	EKS 12	EKS 20
Unit Price Contract	Mean	3.7586	3.6897	3.6552	3.5172
	Std. Deviation	.7863	.7608	.7689	.8710
Lump sum Contract	Mean	4.3571	4.2143	4.2143	3.8571
	Std. Deviation	.8419	.8018	.8018	.7703
Total	Mean	3.9535	3.8605	3.8372	3.6279
	Std. Deviation	.8438	.8042	.8145	.8458

Means_Faktor 4_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

Tipe Kontrak		EKS_19	EKS_18	INT_4	EKS_23	EKS_17	INT_18	INT_5
Unit Price Contract	Mean	4.4483	4.3103	4.0690	4.1379	3.9655	3.8966	3.8276
	Std. Deviation	.6317	.8064	.7987	.7428	.9443	.8170	.7106
Lump sum Contract	Mean	4.4286	4.4286	4.3571	4.0714	4.1429	4.1429	4.0714
	Std. Deviation	.9376	.7559	.7449	.7300	1.0271	.7703	.9169
Total	Mean	4.4419	4.3488	4.1628	4.1163	4.0233	3.9767	3.9070
	Std. Deviation	.7336	.7833	.7847	.7306	.9633	.8014	.7811

Means_Faktor 5_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

Tipe Kontrak		PELAK_12	INT_2	PELAK_7	PELAK_11	EKS_14
Unit Price Contract	Mean	3.9310	3.9655	3.7586	3.2414	3.2414
	Std. Deviation	1.0327	.9814	.7395	1.1849	1.2999
Lump sum Contract	Mean	4.4286	4.0714	4.1429	4.1429	3.7143
	Std. Deviation	.7559	.6157	.7703	.6630	.7263
Total	Mean	4.0930	4.0000	3.8837	3.5349	3.3953
	Std. Deviation	.9714	.8729	.7625	1.1201	1.1576

Means_Faktor 6_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

Tipe Kontrak		POSI 1	INT 7	INT 13	BUTUH 7	POSI 3	POSI 4
Unit Price Contract	Mean	4.5517	4.4483	4.3793	4.2414	4.2069	3.9655
	Std. Deviation	.5724	.7361	.7277	.6356	.6199	.6258
Lump sum Contract	Mean	4.6429	4.6429	4.7143	4.5000	4.3571	4.2857
	Std. Deviation	.6333	.6333	.4688	.6504	.7449	.6112
Total	Mean	4.5814	4.5116	4.4884	4.3256	4.2558	4.0698
	Std. Deviation	.5869	.7028	.6680	.6444	.6580	.6323

Means_Faktor 7_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

Tipe Kontrak		EKS 1	PELAK 6	INT 6	PELAK 9	PELAK 10	PELAK 16	EKS 24
Unit Price Contract	Mean	4.6207	4.4828	4.3793	4.0345	4.2414	4.2414	4.1034
	Std. Deviation	.4938	.6336	.6219	.9056	.9508	.6356	.8596
Lump sum Contract	Mean	4.5000	4.5714	4.5714	4.3571	4.3571	4.1429	4.0000
	Std. Deviation	.6504	.7559	.6462	.8419	.7449	.7703	.6794
Total	Mean	4.5814	4.5116	4.4419	4.1395	4.2791	4.2093	4.0698
	Std. Deviation	.5448	.6680	.6288	.8886	.8817	.6746	.7987

Means_Faktor 8_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

EKS_4

Tipe Kontrak	Mean	Std. Deviation
Unit Price Contract	4.6207	.4938
Lump sum Contract	4.9286	.2673
Total	4.7209	.4539

Means_Faktor 9_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

EKS_13

Tipe Kontrak	Mean	Std. Deviation
Unit Price Contract	4.5172	.6877
Lump sum Contract	4.7143	.6112
Total	4.5814	.6631

Means_Faktor 10_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

POSI_2

Tipe Kontrak	Mean	Std. Deviation
Unit Price Contract	4.5517	.6317
Lump sum Contract	4.7143	.6112
Total	4.6047	.6226

Means_Faktor 11_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

Tipe Kontrak		PELAK 8	BUTUH 3
Unit Price Contract	Mean	3.9655	3.8621
	Std. Deviation	.7784	.8752
Lump sum Contract	Mean	4.3571	4.0000
	Std. Deviation	.8419	.7845
Total	Mean	4.0930	3.9070
	Std. Deviation	.8111	.8399

Means_Faktor 12_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

Tipe Kontrak		INT 16	EKS 16	EKS 10
Unit Price Contract	Mean	3.7586	4.3448	3.8621
	Std. Deviation	.6895	.8140	1.0255
Lump sum Contract	Mean	4.2857	4.4286	4.2143
	Std. Deviation	.8254	.7559	.8018
Total	Mean	3.9302	4.3721	3.9767
	Std. Deviation	.7683	.7875	.9633

Means_Faktor 13_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

INT_1

Tipe Kontrak	Mean	Std. Deviation
Unit Price Contract	4.6897	.4708
Lump sum Contract	4.5714	.7559
Total	4.6512	.5725

Means_Faktor 14_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

PELAK_1

Tipe Kontrak	Mean	Std. Deviation
Unit Price Contract	4.5517	.6859
Lump sum Contract	4.5714	.5136
Total	4.5581	.6288

Means_Faktor 15_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

INT_21

Tipe Kontrak	Mean	Std. Deviation
Unit Price Contract	4.3793	.6769
Lump sum Contract	4.6429	.4972
Total	4.4651	.6305

Means_Faktor 16_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

INT_15

Tipe Kontrak	Mean	Std. Deviation
Unit Price Contract	4.2759	.7019
Lump sum Contract	4.6429	.4972
Total	4.3953	.6597

Means_Faktor 17_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

BUTUH_8

Tipe Kontrak	Mean	Std. Deviation
Unit Price Contract	4.0690	.7036
Lump sum Contract	4.0714	.7300
Total	4.0698	.7036

Means_Faktor 18_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

EKS_2

Tipe Kontrak	Mean	Std. Deviation
Unit Price Contract	4.1724	.8048
Lump sum Contract	4.2857	.7263
Total	4.2093	.7733

Means_Faktor 19_Faktor Kunci Yang Mempengaruhi Keputusan Kontraktor Untuk Mengikuti Penawaran Atau Tender

Report

INT_14

Type Kontrak	Mean	Std. Deviation
Unit Price Contract	4.2069	.8610
Lump sum Contract	4.5000	.5189
Total	4.3023	.7726