

T.

	MULIA MEGAWITA STAKAAN
PERIODIKUMAN	UNIVERSITAS NEGERI YOGYAKARTA
Diterima	23 JUN 2011
Inventarisasi	✓39/mm/Hd 6/2011
Klasifikasi	: 658.8/Pm/106.
Subjek	: Marketing Management



TESIS

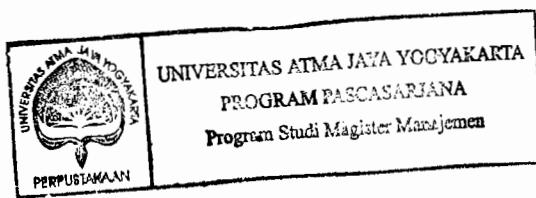
**ANALISIS FAKTOR-FAKTOR YANG MEMPENGARUHI KONSUMEN  
DALAM PEMBELIAN PRODUK DI DISTRO DI YOGYAKARTA**



**GREGORIUS PINTOKO WAHYU JATI**

**No. Mhs.: 05.1070 PS/MM**

**FAKULTAS EKONOMI  
PROGRAM PASCASARJANA  
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA  
2006**





UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA  
**PROGRAM PASCASARJANA**  
PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN

---

PENGESAHAN TESIS

Nama : GREGORIUS PINTOKO WAHYU JATI  
Nomor Mahasiswa : 05.1070 PS/MM  
Konsentrasi : Pemasaran  
Judul Tesis : Analisis Faktor-Faktor Yang Dipertimbangkan Konsumen  
Dalam Pembelian Produk Di Distro Di Yogyakarta.

Drs. P. Didit Krisnadewara, MM.

Tanggal 22 Desember 2006





UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA  
**PROGRAM PASCASARJANA**  
PROGRAM STUDI MAGISTER MANAJEMEN

**PENGESAHAN TESIS**

Nama : GREGORIUS PINTOKO WAHYU JATI  
Nomor Mahasiswa : 05.1070 PS/MM  
Konsentrasi : Pemasaran  
Judul Tesis : Analisis Faktor-Faktor Yang Dipertimbangkan Konsumen  
Dalam Pembelian Produk Di Distro Di Yogyakarta.

**Ketua**

Drs. P. Didit Krisnadewara, MM.

Tanggal 22 Desember 2006

**Sekertaris**

Dr. MF. Shellyana Junaedi, SE., M.Si.

Tanggal 22 Desember 2006

**Anggota**

W. Mahestu Noviandra, SE., M.Sc.IB

Tanggal 22 Desember 2006

**Ketua Program Studi**

Drs. Felix Wisnu Isdaryadi, MBA.

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertandatangan dibawah ini dengan sesungguhnya menyatakan bahwa  
Tesis dengan judul :

### **Analisis Faktor-faktor Yang Dipertimbangkan Konsumen Dalam Pembelian Produk Di Distro Di Yogyakarta.**

Benar-benar hasil karya saya sendiri. Pernyataan, ide, maupun kutipan baik langsung maupun tidak langsung yang bersumber dari tulisan atau ide orang lain dinyatakan secara tertulis dalam skripsi ini dalam daftar pustaka. Apabila dikemudian hari terbukti bahwa saya melakukan plagiasi sebagian atau seluruhnya dari skripsi ini, maka gelar dan ijazah yang saya peroleh dinyatakan batal dan akan saya kembalikan ke Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Yogyakarta, 15 Desember 2006

Yang menyatakan



G. Pintoko W. J

## INTISARI

Penelitian ini bertujuan (1) Faktor – faktor yang mempengaruhi pembelian produk di distro di Yogyakarta (2) Untuk mengetahui apakah ada perbedaan terhadap faktor dalam memilih produk di distro berdasarkan usia, Pendidikan dan Status. Metode penelitian yang digunakan dalam riset ini adalah (1) kajian literature, (2) pengumpulan data dengan kuisioner, (3) pengujian instrument penelitian dengan uji validitas, dan (4) analisis data dengan menggunakan *Analisis Faktor* dan *Independent t-test*.

Berdasarkan hasil analisis yang diperoleh dari penelitian ini (1) Berdasarkan variabel-variabel membentuk 4 kelompok faktor utama yaitu fasilitas penunjang, sablonan berkualitas, reputasi distro dan mengikuti trend menjadi pertimbangan konsumen dalam pembelian produk di distro di Yogyakarta. (2) Dari analisis *Independent t-test* dapat diketahui apakah ada perbedaan atau tidak terhadap faktor yang dipertimbangkan dalam memilih produk *distro* berdasar karakteristik konsumen.

**Kata kunci : Distro, Pembelian Produk**

## KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat dan karuniaNya, sehingga tesis ini dapat diselesaikan. Tesis ini disusun guna memenuhi salah satu syarat dalam menempuh program Strata dua (S2) pada Fakultas Ekonomi Jurusan Manejemen Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Penulis tidak akan mampu menyelesaikan skripsi ini tanpa bantuan, bimbingan dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada :

1. Drs. P. Didit Krisnadewara, MM, Selaku dosen pembimbing yang telah berkenan memberikan bimbingan, pengarahan dan kesabaran selama penelitian hingga penulisan tesis ini selesai.
2. Segenap staff pengajar, karyawan yang telah membantu proses belajar mengajar.
3. Bapak, Ibu tercinta, mbak Fina, pak No (Wagiyono), Veni, Thomas Ginanjar W, J (†) tersayang yang selalu memberikan *support*, cinta, perhatian, kesabaran, bantuan, dukungan motivasi dan doa yang tiada habisnya.
4. Haryo dan Hardo *I love you*.
5. Keluarga besar Netral, Erwin Moron, Naff (Ode, Ade), Adji Crossbottom, BRE, Captain Jack, Ade Laquena, Kornchonk Chaos, Tenzo, Bagaikan, Salah Paham, Gelas Plastik, Mtv, inspirasiku My Chemical Romance, Blink 182, Melancholic Bicth, +44, Kiss, Angel And Airwaves, Green Day, Anthony De Mello, Gregorian, Radiohead dan semua pecinta musik yang telah rela berbagi.
6. FATMAN Clothing co., Sumber Jaya Abadi Garment & Technology, Rm. Moro Lejar, My Home, Mailbox Distro, Whatever shop, Rodhi, United of Nothink,

Brain Manufacture, Popstar Wanna Be, Nothink, Hardworker, Morisland shop, Nichers, Frogstone, Anger, Angel, Bloop, Endorse, Premium Nation, Firebolt, Racerkids, Yulistrendshop, Vine, Snap café, semua temen-temen distro dan independent community.

7. Teman-teman seperjuangan, Mas Yanto (hormat mas'e), Paijo (the Wulu), Ucok, Kembo (cek darah bu!!!), The Jenggot, Ndaru, Rahmadi, Dikto, Ramon, mbak Etik, Joewanto, Mba Narni dan semua sahabat.
8. Effendy (supplier Gitting), Mbledonk (banyak berdoa mas'e), mas Antok (Mitha menunggu), Adit mlbx, untuk seseorang disana (makasih atas semuanya there is only one happiness in my life), Samid, Yudist, Jonesh, Jambul, Lek Kryo Tunish, Burjo Sudan, Respatio (the one only original), Nanang, Joenathan, Ari Wulu, Khentel, Peppy, Joko, Pak Haji, Aras, Beruk, dan semua yang telah banyak membantu menyebarkan kuisoner.
9. Para Responden yang telah bersedia memberikan informasi dalam penelitian ini.

Semoga Tuhan yang Maha Kasih memberikan rahmat berlimpah. Penulis menyadari bahwa banyak kekurangan dalam penulisan tesis ini, namun besar harapan penulis, agar tesis ini dapat berguna bagi pihak-pihak yang berkepentingan.

Yogyakarta, Desember 2006

G. Pintoko W. J

## DAFTAR ISI

<b>Halaman Judul</b>	.....	i
<b>Halaman Persetujuan Pembimbing</b>	.....	ii
<b>Halaman Pengesahan Tesis</b>	.....	iii
<b>Halaman Pernyataan</b>	.....	iv
<b>Intisari</b>	.....	v
<b>Kata Hantar</b>	.....	vi
<b>Daftar Isi</b>	.....	viii
<b>Daftar Tabel</b>	.....	xi
<b>Daftar Gambar</b>	.....	xii
<b>Daftar Lampiran</b>	.....	xiii

### **BAB I PENDAHULUAN**

<b>I.1 Latar Belakang Masalah</b>	.....	1
<b>I.2 Perumusan Masalah</b>	.....	5
<b>I.3 Batasan Masalah</b>	.....	5
<b>I.4 Tujuan Penelitian</b>	.....	6
<b>I.5 Manfaat Penelitian</b>	.....	7
<b>I.6 Hipotesis</b>	.....	7
<b>I.7 Metodologi Penelitian</b>	.....	8
<b>1.7.1. Populasi dan Metode Pengambilan sample</b>	.....	8
<b>1.7.2 Metode Pengumpulan Data</b>	.....	8
<b>I.8 Metode Analisis Data</b>	.....	9
<b>1.8.1 <i>Analisis faktor</i></b>	.....	9
<b>1.8.2 Independent Samples T-test</b>	.....	10

## BAB II LANDASAN TEORI

<b>2.1 Pemasaran .....</b>	<b>11</b>
<b>2.2 Perilaku Konsumen .....</b>	<b>13</b>
<b>2.2.1 Faktor-faktor yang mempengaruhi perilaku konsumen .....</b>	<b>14</b>
<b>2.2.1.1 Faktor lingkungan eksternal .....</b>	<b>14</b>
<b>2.2.1.2 Faktor Lingkungan Internal .....</b>	<b>17</b>
<b>2.3 Tahap-tahap dalam proses keputusan pembelian .....</b>	<b>20</b>

## BAB III METODOLOGI PENELITIAN

<b>3.1. Jenis Penelitian .....</b>	<b>27</b>
<b>3.2 Lokasi Penelitian .....</b>	<b>27</b>
<b>3.3 Populasi dan Sampel .....</b>	<b>27</b>
<b>3.3.1 Populasi .....</b>	<b>27</b>
<b>3.3.2 Sampel .....</b>	<b>28</b>
<b>3.4 Teknik Pengumpulan Data .....</b>	<b>28</b>
<b>3.5 Teknik Pengukuran Data .....</b>	<b>29</b>
<b>3.6 Metode Analisis Data .....</b>	<b>29</b>
<b>3.6.1 <i>Analysis factor</i> .....</b>	<b>29</b>
<b>3.6.2 <i>Independent Samples T-test</i> .....</b>	<b>31</b>

## BAB IV ANALISA DATA

<b>4.1 Pengujian kuisioner .....</b>	<b>31</b>
<b>4.2 Prosentasi Karakteristik Konsumen .....</b>	<b>32</b>
<b>4.2.1 Usia .....</b>	<b>32</b>
<b>4.2.2 Jenis Kelamin .....</b>	<b>32</b>
<b>4.2.3 Tingkat Pendidikan .....</b>	<b>33</b>
<b>4.2.4 Tingkat Pendapatan .....</b>	<b>33</b>
<b>4.2.5 Status .....</b>	<b>34</b>
<b>4.2.6 Pekerjaan .....</b>	<b>34</b>
<b>4.3 Analisis Faktor .....</b>	<b>35</b>
<b>4.4 <i>Independent Samples T-test</i> .....</b>	<b>41</b>

## **BAB V KESIMPULAN DAN SARAN**

<b>5. 1. Kesimpulan .....</b>	<b>58</b>
<b>5.2. Saran .....</b>	<b>62</b>

## **DAFTAR PUSTAKA**

## **LAMPIRAN**

## DAFTAR TABEL

Tabel 4.2.1 Distribusi Usia Responden .....	32
Tabel 4.2.2 Distribusi Responden berdasarkan Jenis Kelamin .....	32
Tabel 4.2.3 Tingkat pendidikan responden .....	33
Tabel 4.2.4 Tingkat Pendapatan Responden .....	33
Tabel 4.2.5 Status Responden.....	34
Tabel 4.2.6 Pekerjaan Responden .....	35
Tabel 4.3.1 Nilai anti image matrices ‘a’ .....	37
Table 4.3.2 Rotated Component Matrix(a) .....	39
Table 4.3.3 Faktor - faktor yang terbentuk .....	40
Table 4.4.1 <i>independent T-Test</i> faktor 1 dengan usia .....	42
Table 4.4.2 <i>independent T-test</i> faktor 1 dengan jenis kelamin .....	43
Table 4.4.3 <i>independent T-test</i> faktor 1 dengan pendidikan .....	44
Table 4.4.4 <i>independent T-test</i> faktor 1 dengan status konsumen .....	45
Table 4.4.5 <i>independent T-Test</i> faktor 2 dengan usia .....	46
Table 4.4.6 <i>independent T-test</i> faktor 2 dengan jenis kelamin .....	47
Table 4.4.7 <i>independent T-test</i> faktor 2 dengan pendidikan .....	48
Table 4.4.8 <i>independent T-test</i> faktor 2 dengan status konsumen .....	49
Table 4.4.9 <i>independent T-Test</i> faktor 3 dengan usia .....	50
Table 4.4.10 <i>independent T-test</i> faktor 3 dengan jenis kelamin .....	51
Table 4.4.11 <i>independent T-test</i> faktor 3 dengan pendidikan .....	52
Table 4.4.12 <i>independent T-test</i> faktor 3 dengan status konsumen .....	53
Table 4.4.13 <i>independent T-Test</i> faktor 4 dengan usia .....	54
Table 4.4.14 <i>independent T-test</i> faktor 4 dengan jenis kelamin .....	55
Table 4.4.15 <i>independent T-test</i> faktor 4 dengan pendidikan.....	56
Table 4.4.16 <i>independent T-test</i> faktor 4 dengan status konsumen .....	57

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.4 <i>A simple Model Consumer Decision Making</i> .....	20
Gambar 2.5 Lima Tahap Proses Membeli .....	21
Gambar 2.6 Evaluasi Berbagai Alternatif dan Keputusan Membeli .....	24