

**PENGARUH STORE ATMOSPHERE TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN KONSUMEN BONG KOPITOWN**

**Skripsi**

**Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Mencapai Derajat Sarjana Ekonomi (S1)  
Pada Program Studi Manajemen  
Fakultas Ekonomi Universitas Atma Jaya Yogyakarta**



**Disusun oleh :**  
**Maria Stefany Harsono**  
**NPM : 11 03 18757**

**FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA  
AGUSTUS 2015**

**Skripsi**

**PENGARUH STORE ATMOSPHERE TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
KONSUMEN BONG KOPITOWN  
TAHUN 2015 – 2016**

**Disusun Oleh :**  
**Maria Stefany Harsono**  
**NPM : 11 03 18757**

**Telah disetujui oleh:**

**Pembimbing**



**C. Handoyo Wibisono MM., Dr.**

**7 Agustus 2015**

**Skripsi**

**PENGARUH STORE ATMOSPHERE TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN  
KONSUMEN BONG KOPITOWN  
TAHUN 2015 – 2016**

**Yang dipersiapkan dan disusun oleh**

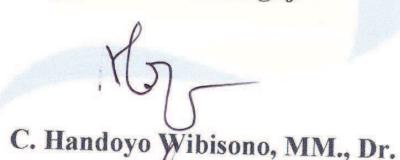
**Maria Stefany Harsono  
NPM : 11 03 18757**

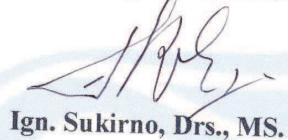
**telah dipertahankan di depan Panitia Penguji  
pada tanggal 10 September 2015  
dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima  
sebagai salah satu persyaratan untuk mencapai gelar Sarjana Ekonomi  
(S1) Program Studi Manajemen  
Fakultas Ekonomi Universitas Atma Jaya Yogyakarta**

**SUSUNAN PANITIA PENGUJI  
Ketua Panitia Penguji**

**Anggota Panitia Penguji**

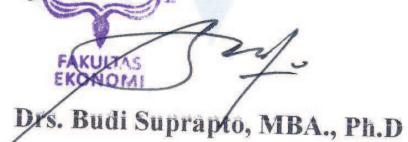
  
**Drs. Budi Suprapto, MBA., Ph.D**

  
**C. Handoyo Wibisono, MM., Dr.**

  
**Ign. Sukirno, Drs., MS.**

**Yogyakarta, 10 September 2015**

**Dekan Fakultas Ekonomi  
Universitas Atma Jaya Yogyakarta**

  
**Drs. Budi Suprapto, MBA., Ph.D**

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini dengan sesungguhnya menyatakan bahwa skripsi dengan judul :

### **PENGARUH STORE ATMOSPHERE TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN KONSUMEN BONG KOPITOWN TAHUN 2015-2016**

benar-benar hasil karya saya sendiri. Pernyataan, ide, maupun kutipan baik langsung maupun tak langsung yang bersumber dari tulisan atau ide orang lain dinyatakan secara tertulis dalam skripsi ini dalam catatan perut dan daftar pustaka. Apabila di kemudian hari terbukti bahwa saya melakukan plagiasi sebagian atau seluruhnya dari skripsi ini, maka gelar dan ijazah yang saya peroleh dinyatakan batal dan akan saya kembalikan kepada Universitas Atma jaya Yogyakarta.

Yogyakarta, 7 Agustus 2015

Yang menyatakan



Maria Stefany Harsono

## **KATA PENGANTAR**

Puji dan syukur kepada Tuhan atas segala berkat, rahmat, serta penyertaan-Nya kepada penulis sehingga mampu menyelesaikan skripsi dengan judul “Pengaruh Store Atmosphere Terhadap Keputusan Pembelian Konsumen Bong Kopitown ”.

Skripsi ini disusun guna memenuhi salah satu syarat untuk memperoleh gelar sarjana pada Fakultas Ekonomi Universitas Atma Jaya Yogyakarta. Banyak kesulitan dan hambatan yang penulis alami dalam menyelesaikan skripsi ini, namun berkat bantuan dan dorongan moril dari berbagai pihak, maka penulisan skripsi ini dapat terselesaikan.

Kiranya merupakan waktu dan tempat yang tepat untuk menyampaikan terima kasih dan penghormatan yang tulus kepada beberapa pihak yang berperan membantu penulis dalam menyelesaikan skripsi ini. Oleh sebab itu penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada:

1. Bapak C. Handoyo Wibisono MM., Dr. selaku dosen pembimbing yang telah bersedia meluangkan waktu, tenaga dan pikiran untuk memberikan bimbingan dan pengarahan serta memberikan kritik dan masukan sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini.
2. Kedua orang tuaku, mama dan papa yang tidak lelah memberikan kepercayaan, perhatian, kasih sayang, doa dan dukungan moril serta materiil.
3. Pacarku tersayang Abednego Billy, terimakasih atas segala dukungan, cinta, kasih sayang dalam menemani, membantu dan mendengarkan berbagai kesulitan yang dihadapi oleh penulis selama penulisan skripsi ini.
4. Teman-teman Fakultas Ekonomi Universitas Atma Jaya angkatan 2011 yang telah menemani dan mendukungku selama ini dari awal hingga saat ini, semoga persahabatan kita terjalin selamanya dan kita semua menjadi orang yang berhasil nantinya.

6. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu, terimakasih atas bantuan yang telah diberikan.

Demikian skripsi ini dibuat dengan sebaik-baiknya oleh penulis. Jika masih ada kekurangan dalam skripsi ini, maka kritik dan saran yang bersifat membangun sangat diharapkan demi kesempurnaan penulisan skripsi ini. Akhir kata penulis mengucapkan terima kasih kepada semua pihak dan semoga skripsi ini bermanfaat bagi pembaca.

Penulis

Maria Stefany Harsono

## DAFTAR ISI

	Halaman
Halaman Halaman Judul .....	i
Halaman Persetujuan Pembimbing .....	ii
Halaman Pengesahan Skripsi .....	iii
Halaman Pernyataan.....	iv
Kata Pengantar .....	v
Daftar Isi.....	vii
Daftar Tabel .....	x
Daftar Lampiran .....	xi
Intisari .....	xii
BAB I Pendahuluan .....	1
<b>1.1. Latar Belakang Masalah .....</b>	<b>1</b>
1.2. Rumusan Masalah .....	5
1.3. Tujuan Penelitian .....	5
<b>1.4. Manfaat Penelitian .....</b>	<b>5</b>
1.6. Sistematika penulisan.....	6
BAB II Tinjauan Pustaka .....	8
<b>2.1. Pengertian <i>Store Atmosphere</i> .....</b>	<b>8</b>
<b>2.1.1. Elemen <i>Store Atmosphere</i> .....</b>	<b>9</b>
2.2. Pengertian Keputusan Pembelian Konsumen .....	16
2.2.1. Proses Keputusan Pembelian Konsumen .....	17
<b>2.3. Penelitian Terdahulu .....</b>	<b>19</b>
<b>2.4. Hipotesis Penelitian.....</b>	<b>19</b>

<b>BAB III Metode Penelitian.....</b>	<b>20</b>
3.1. Lokasi dan Waktu Penelitian .....	20
<b>    3.2. Populasi .....</b>	<b>20</b>
3.3. Sampel.....	20
3.3.1. Pengertian Sampel.....	20
<b>        3.3.2. Teknik Pengambilan Sampel .....</b>	<b>20</b>
3.4. Metode Pengumpulan Data.....	21
3.5. Metode Pengukuran Data.....	21
<b>    3.6. Metode Pengujian Instrumen.....</b>	<b>22</b>
3.6.1. Uji Validitas .....	22
3.6.1.1. Hasil Uji Validitas Aspek <i>Eksterior</i> .....	23
3.6.1.3. Hasil Uji Validitas Aspek <i>Store Layout</i> .....	32
3.6.1.4. Hasil Uji Validitas Aspek <i>Interior Point of Interest Display</i> .....	34
<b>        3.6.2. Uji Reabilitas .....</b>	<b>34</b>
3.7. Metode Analisis Data.....	37
 BAB IV Analisis Data.....	38
<b>    4.1. Karakteristik Responden.....</b>	<b>38</b>
4.1.1. Berdasarkan Jenis Kelamin.....	38
4.1.2. Berdasarkan Pekerjaan .....	39
<b>    4.1.3. Berdasarkan Frekuensi Kedatangan .....</b>	<b>40</b>
4.1.4. Berdasarkan Pendapatan .....	41
<b>    4.2. Hasil Analisis Statistik Deskriptif .....</b>	<b>43</b>
4.2.1. Deskripsi Data Penelitian Aspek <i>Eksterior</i> .....	43
4.2.2. Deskripsi Data Penelitian Aspek <i>General Interior</i> .....	45
4.2.3. Deskripsi Data Penelitian Aspek <i>Store Layout</i> .....	46

4.2.4. Deskripsi Data Penelitian Aspek <i>Interior Point of Interest</i> <i>Display</i> .....	48
<b>4.3. Pembahasan .....</b>	<b>49</b>
<b>BAB V Kesimpulan dan Saran .....</b>	<b>55</b>
5.1. Kesimpulan.....	55
<b>5.2. Saran .....</b>	<b>56</b>
Daftar Pustaka .....	57

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 3.1 Tabel uji validitas sebelum revisi aspek <i>eksterior</i> .....	23
<b>Tabel 3.2 Tabel uji validitas sebelum revisi aspek <i>eksterior</i> .....</b>	<b>24</b>
Tabel 3.3 Tabel uji validitas sebelum revisi aspek <i>eksterior</i> .....	25
Tabel 3.4 Tabel uji validitas sesudah revisi aspek <i>eksterior</i> .....	26
<b>Tabel 3.5 Tabel uji validitas sebelum revisi aspek <i>interior</i> .....</b>	<b>27</b>
Tabel 3.6 Tabel uji validitas sebelum revisi aspek <i>interior</i> .....	28
Tabel 3.7 Tabel uji validitas sebelum revisi aspek <i>interior</i> .....	29
<b>Tabel 3.8 Tabel uji validitas sebelum revisi aspek <i>interior</i> .....</b>	<b>30</b>
Tabel 3.9 Tabel uji validitas sesudah revisi aspek <i>general interior</i> .....	31
Tabel 3.10 Tabel uji validitas sebelum revisi aspek <i>store layout</i> .....	32
<b>Tabel 3.11 Tabel uji validitas sesudah revisi aspek <i>store layout</i> .....</b>	<b>32</b>
Tabel 3.12 Tabel uji validitas aspek <i>interior point of interest display</i> .....	34
Tabel 3.13 Tabel reliabilitas setelah revisi.....	36
<b>Tabel 4.1 Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin .....</b>	<b>38</b>
Tabel 4.2 Karakteristik responden berdasarkan pekerjaan .....	39
Tabel 4.3 Karakteristik responden berdasarkan frekuensi kedatangan.....	40
<b>Tabel 4.4 Karakteristik responden berdasarkan pendapatan.....</b>	<b>41</b>
Tabel 4.5 Distribusi frekuensi data penelitian aspek <i>eksterior</i> .....	43
Tabel 4.6 Distribusi frekuensi data penelitian aspek <i>general interior</i> .....	45
<b>Tabel 4.7 Distribusi frekuensi data penelitian aspek <i>store layout</i>.....</b>	<b>46</b>
Tabel 4.8 Distribusi frekuensi data penelitian aspek <i>interior point of interest display</i> .....	48

## DAFTAR LAMPIRAN

	Halaman
Lampiran I Kuesioner sebelum revisi .....	60
<b>Kuesioner setelah revisi .....</b>	<b>63</b>
Lampiran II Validitas sebelum revisi dan setelah revisi.....	66-85
Reabilitas setelah revisi .....	66-85
Lampiran III Data responden berdasarkan jenis kelamin, pekerjaan, frekuensi kedatangan dan pendapatan .....	86-88
Karakteristik responden berdasarkan jenis kelamin, pekerjaan, frekuensi kedatangan, pendapatan .....	90
Lampiran IV Data responden dan distribusi frekuensi data penelitian aspek <i>exterior</i> .....	91-93
Data responden dan distribusi frekuensi data penelitian aspek <i>interior</i> .....	94-96
<b>Data responden distribusi frekuensi data penelitian aspek <i>store layout</i> .....</b>	<b>97-99</b>
<b>Data responden distribusi frekuensi data penelitian aspek <i>interior point of interest display</i> .....</b>	<b>100-102</b>

**PENGARUH STORE ATMOSPHERE TERHADAP KEPUTUSAN  
PEMBELIAN KONSUMEN BONG KOPITOWN**

**TAHUN 2015-2016**

**Disusun oleh :**

**Maria Stefany Harsono**

**NPM : 11 03 18757**

**Pembimbing**

**C. Handoyo Wibisono MM., Dr.**

**Abstrak**

Penelitian ini dilatar belakangi oleh bermunculnya bisnis kafe yang mulai merebak di Yogyakarta. Kemunculan bisnis ini pun bukan hanya sekedar kafe sebagai tempat untuk konsumsi saja, melainkan kafe yang di kemas dengan mengusung tema- tema tertentu untuk membangun kenyamanan konsumen kafe selama berada di kafé. Tema - tema tersebut dikenal sebagai *store atmosphere*. *Store atmosphere* ini menjadi hal khusus yang di teliti untuk mengetahui adakah pengaruh terhadap keputusan pembelian konsumen Bong Kopitown Yogyakarta.

Store atmosphere dalam penilitian ini dibagi menjadi 4 aspek yaitu aspek *exterior*, *general interior*, *store layout* dan *interior point of interest display*. Pada penelitian ini penulis menggunakan metode pengumpulan data dengan menyebarkan kuesioner sebanyak 123 responden. Kemudian alat analisis yang digunakan pada penelitian ini yaitu statistic deskriptif. Hasil penelitian ini terdapat pengaruh *store atmosphere* terhadap keputusan pembelian dan pada aspek *interior point of interest display* memiliki pengaruh paling besar diantara ketiga aspek yang lain.

**Kata kunci:** *store atmosphere*, keputusan pembelian