

BAB 6

KESIMPULAN DAN SARAN

6.1. Kesimpulan

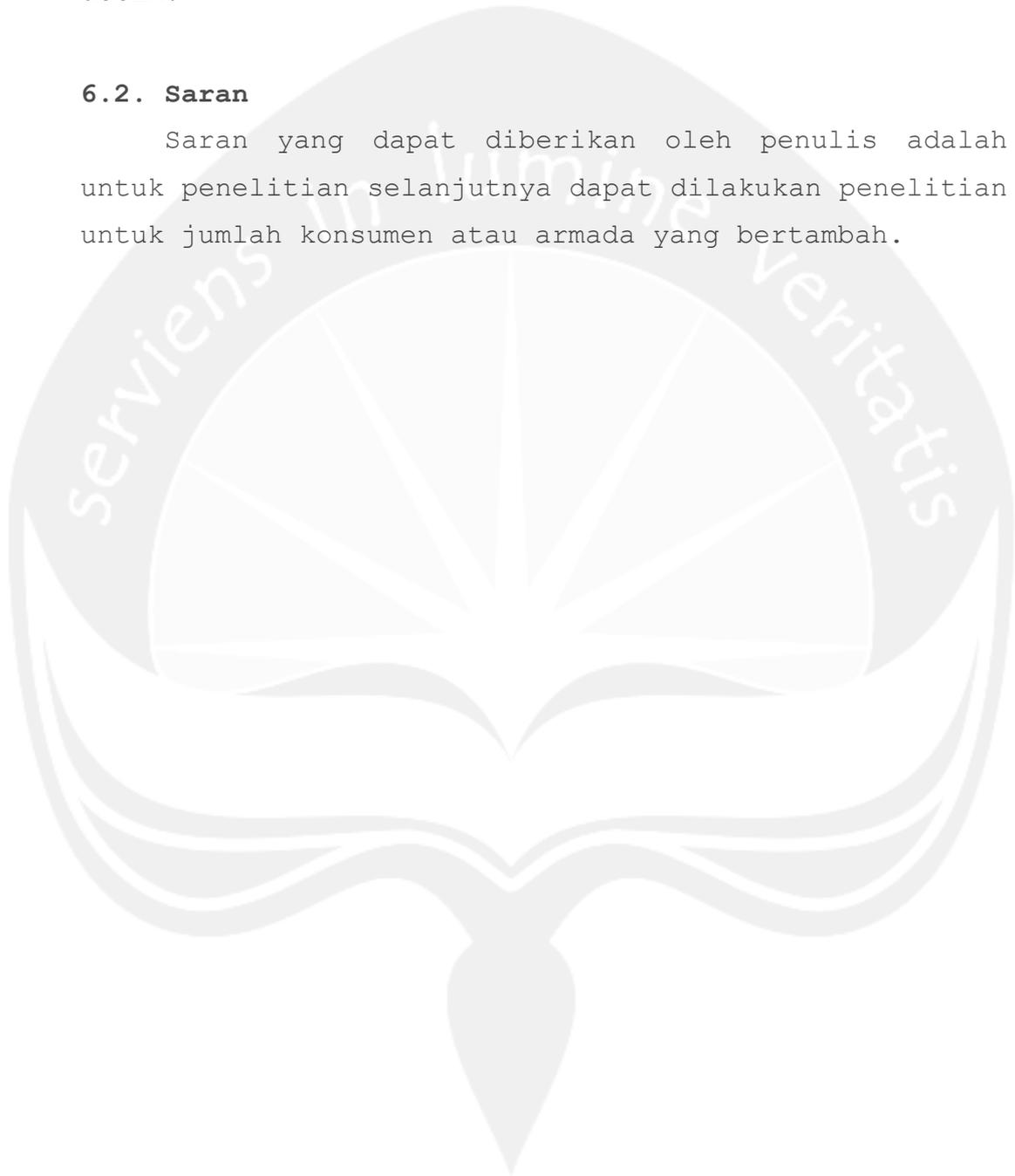
Masalah yang terjadi saat ini adalah lokasi yang berdekatan dikunjungi lebih dari satu *salesman* seperti Daerah Kaliurang, Jalan Solo, Jalan Magelang, Universitas Gajah Mada, Pringwulung dan Daerah Tugu dan salah seorang *salesman* harus melakukan pengiriman lebih dari sekali karena perhitungan kapasitas armada yang tidak tepat sehingga melebihi 100 produk. Selain itu, pembagian daerah distribusi yang tidak memperhatikan pembagian waktu pelayanan menyebabkan keseimbangan jam kerja antar *salesman* menjadi tidak rata.

Berdasarkan hasil penelitian yang telah dilakukan di Industri Rumah Tangga Sari Kedelai Bu Ade (SKBA) mengenai pembentukan usulan perbaikan area dan rute distribusi produk SKBA, dapat disimpulkan bahwa masalah-masalah yang terjadi pada area dan rute distribusi awal tersebut masih dapat diperbaiki. Hal tersebut dapat terlihat dari hasil usulan area dan rute distribusi yaitu tidak ada lagi lokasi yang berdekatan dikunjungi lebih dari satu *salesman* karena adanya pembagian area baru yang lebih tepat karena didasarkan pada kedekatan wilayah. Selain itu, pembagian area dengan memperhatikan kapasitas armada membuat tidak ada lagi *salesman* yang harus melakukan pengiriman lebih dari sekali untuk mengirimkan produk. Masalah mengenai keseimbangan jam kerja juga dapat diselesaikan. Jam kerja awal *salesman* mengalami kesenjangan beberapa *salesman* memiliki jam kerja dua kali lipat dari jam

kerja *salesman* lain. Sedangkan untuk jam kerja usulan, setiap *salesman* sudah memiliki jam kerja rata-rata 5000 detik.

6.2. Saran

Saran yang dapat diberikan oleh penulis adalah untuk penelitian selanjutnya dapat dilakukan penelitian untuk jumlah konsumen atau armada yang bertambah.



DAFTAR PUSTAKA

- Halim, Alvin. 2010. *Analisis Perbaikan Area Dan Rute Salesman Pada CV Pelita Hati*, Fakultas Teknologi Industri Universitas Atma Jaya, Yogyakarta.
- Jati, G.H. 2010. *Penentuan Rute Pengiriman Produk Jamur Crispy Menggunakan Metode Travelling Salesman Problem Dengan Time Windows*, Fakultas Teknologi Industri Universitas Atma Jaya, Yogyakarta.
- Lestari, Murni. 2004. *Perencanaan Jalur Distribusi Bahan Bakar Minyak Menggunakan Metode North West Corner dan Metode Vogel Approximation di PT. Pertamina (Persero) Unit Pemasaran IV (UPMS IV)*, Fakultas Teknologi Industri Universitas Kristen Petra, Surabaya.
- Morinda, M.M.M. 2009. *Penentuan Rute Dasar Distribusi AMDK Galon Merk Club Wilayah Distribusi Yogyakarta*, Fakultas Teknologi Industri Universitas Atma Jaya, Yogyakarta.
- Nugrohojati, Winengku. 2011. *Usulan Perbaikan Rute Distribusi Dengan Menggunakan Metode Travelling Salesman Problem Di PT Sinar Sosro Yogyakarta*, Fakultas Teknologi Industri Universitas Atma Jaya, Yogyakarta.
- Prasetyo, Eko, 2006, *Optimasi Jalur Distribusi Pengiriman Produk Dengan Metode Salesman Problem (Studi Kasus di PT Nippon Indosari Corporindo Bandung)*, Institut Teknologi Telkom, Bandung, <http://digilib.ittelkom.ac.id> (diakses tanggal 1 November 2011)
- Pujawan, I Nyoman dan Mahendrawathi. 2010. *Supply Chain Management*, Institut Teknologi Sepuluh November, Surabaya.
- Punnen, Abraham P. 2002. *The Travelling Salesman Problem : Applications, Formulations and Variations*. Kluwer Academic Publishers, New York.

Swasta dan Irawan. 1997, Manajemen Pemasaran, Modern
Liberty, Yogyakarta.

