

**PENGARUH PERSEPSI RISIKO TERHADAP  
KEPERCAYAAN DAN KEPUTUSAN PEMBELIAN *ONLINE***

**SKRIPSI**

**Untuk Memenuhi Sebagian Persyaratan Mencapai Derajat Sarjana Ekonomi (S1)  
Pada Program Studi Manajemen  
Fakultas Ekonomi Universitas Atma Jaya Yogyakarta**



**Disusun oleh :  
Della Rosalia  
NPM : 11 03 18988**

**FAKULTAS EKONOMI  
UNIVERSITAS ATMA JAYA YOGYAKARTA  
2016**

**SKRIPSI**

**PENGARUH PERSEPSI RISIKO TERHADAP  
KEPERCAYAAN DAN KEPUTUSAN PEMBELIAN ONLINE**

Disusun oleh :  
**Della Rosalia**  
NPM : 11 03 18988

Telah dibaca dan disetujui oleh:

Dosen Pembimbing



Dr. J. Ellyawati, MM.

Tanggal 3 Desember 2015

## **SKRIPSI**

### **PENGARUH PERSEPSI RISIKO TERHADAP KEPERCAYAAN DAN KEPUTUSAN PEMBELIAN *ONLINE***

Yang dipersiapkan dan disusun oleh :

**Della Rosalia**

NPM : 11 03 18988

telah dipertahankan di depan Panitia Penguji pada tanggal 15 Januari 2016  
dan dinyatakan telah memenuhi syarat untuk diterima  
sebagai salah satu persyaratan untuk mencapai gelar Sarjana Ekonomi  
(S1) Program Studi Manajemen

#### **SUSUNAN PANITIA PENGUJI**

Ketua Panitia Penguji

Anggota Panitia Penguji

Dr. J. Elyawati, MM.

Drs. Ign. Sukirno, MS.

Dra. AM. Rosa Widjojo, MBA.

Yogyakarta, 15 Januari 2016  
Dekan Fakultas Ekonomi  
Universitas Atma Jaya Yogyakarta



Budi Suprapto, MBA., Ph.D.

## **PERNYATAAN**

Saya yang bertanda tangan di bawah ini dengan sesungguhnya menyatakan bahwa skripsi dengan judul:

### **PENGARUH PERSEPSI RISIKO TERHADAP KEPERCAYAAN DAN KEPUTUSAN PEMBELIAN ONLINE**

benar-benar hasil karya saya sendiri. Pernyataan, ide, maupun kutipan baik langsung maupun tidak langsung dari tulisan atau ide orang lain dinyatakan secara tertulis dalam skripsi ini dalam catatan perut/catatan kaki/daftar pustaka. Apabila di kemudian hari terbukti bahwa saya melakukan plagiasi sebagian atau seluruhnya dari skripsi ini, maka gelar dan ijazah yang saya peroleh dinyatakan batal dan akan saya kembalikan kepada Universitas Atma Jaya Yogyakarta.

Yogyakarta, Desember 2015

Yang menyatakan



Della Rosalia

## **KATA PENGANTAR**

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas segala berkat, rahmat, serta penyertaan-Nya selama ini, sehingga penulis dapat menyelesaikan tugas akhir ini dengan baik.

Pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terimakasih kepada semua pihak yang telah berkenan membantu dalam penelitian ini. Karena atas bantuannya baik berupa ide, gagasan, materi maupun bantuan berupa spirit mampu mendorong penulis untuk menyelesaikan penelitian dengan baik. Oleh karena itu penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada pihak-pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini, yaitu kepada :

1. Ibu Dr. J. Ellyawati, MM., selaku dosen pembimbing yang dengan sabar telah membantu dalam penyusunan skripsi ini.
2. Para dosen, staf dan karyawan Fakultas ekonomi yang secara langsung maupun tidak langsung telah memberikan pelayanan kepada penulis.
3. Papa dan Mama tercinta, yang telah berkenan memberikan dorongan doa, kasih sayang dan pengorbanan yang tak ternilai. Keindahan dalam hidup ini adalah saat melihat Papa dan Mama Tersenyum bahagia.
4. Saudara-saudaraku semua yang selalu memberikan doa dan dorongan kepada penulis.
5. Teman-teman angkatan 2011 yang selalu meberikan semangat dalam penyelesain skripsi ini.

6. Sahabat dan orang-orang yang telah berjasa kepadaku, yang tidak bisa saya sebutkan satu demi satu.
7. Para responden yang telah berpartisipasi mengisi kuesioner penelitian.

Akhir kata semoga Tuhan Yang Maha Kuasa Berkenan memberikan berkat kepada kita semua dan membalaik kebaikan Bapak/Ibu dan teman-teman semua.

Yogyakarta, Desember 2015

Penulis

Della Rosalia

## MOTTO DAN PERSEMBAHAN

Pengetahuan diperoleh dengan belajar,  
kepercayaan dengan keraguan, keahlian dengan  
berlatih, dan cinta dengan mencintai

(Thomas Szasz)

*Kupersembahkan skripsi ini teruntuk:*

- *Papa&Mama tercinta*
- *Saudara-saudaraku tercinta*
- *Semua orang yang mengasihiku*

## DAFTAR ISI

	Halaman
Halaman Judul .....	i
Halaman Persetujuan Pembimbing .....	ii
Halaman Pengesahan Skripsi .....	iii
Halaman Pernyataan .....	iv
Kata Pengantar .....	v
Halaman Motto Dan Persembahan .....	vii
Daftar Isi .....	viii
Daftar Tabel .....	x
Daftar Gambar.....	xi
Daftar Lampiran .....	xii
Intisari .....	xiii
 BAB I Pendahuluan .....	1
1.1. Latar Belakang .....	1
1.2. Rumusan Masalah .....	3
1.3. Batasan Masalah .....	4
1.4. Tujuan Penelitian .....	5
1.5. Manfaat Penelitian .....	5
 BAB II Landasan Teori .....	7
2.1. Risiko .....	7
2.2. Kepercayaan.....	11
2.3. Keputusan Pembelian.....	16
2.4. Penelitian Terdahulu .....	22
2.5. Kerangka Penelitian .....	26
2.6. Hipotesis Penelitian .....	26
2.7. Kerangka Penelitian .....	33

BAB III Metode Penelitian .....	30
3.1. Jenis Penelitian .....	30
3.2. Populasi, Metode Penentuan Sampel dan Metode Penentuan Jumlah Sampel.....	30
3.3. Metode Pengumpulan Data .....	32
3.4. Metode Pengukuran Data .....	32
3.5. Metode Pengujian Instrumen Penelitian.....	32
3.6. Metode Analisis Data .....	35
 BAB IV Analisis Data .....	37
4.1. Karakteristik Demografi Responden.....	37
4.2. Pengaruh Risiko Finansial, Risiko Produk, Risiko Waktu, Risiko Pengiriman, Risiko Sosial dan Keamanan Informasi Terhadap Kepercayaan Konsumen.....	40
4.3. Pengaruh Kepercayaan Konsumen Terhadap Keputusan Pembelian.....	45
4.4. Pembahasan.....	46
 BAB V Penutup .....	49
5.1. Kesimpulan .....	49
5.2. Implikasi Manajerial .....	51
 Daftar Pustaka .....	54

## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 2.1. Penelitian Terdahulu .....	23
Tabel 3.1. Uji Validitas .....	33
Tabel 3.2. Uji Reliabilitas .....	35
Tabel 4.1. Distribusi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	37
Tabel 4.2. Distribusi Responden Berdasarkan Rata-rata Uang Saku.....	38
Tabel 4.3. Distribusi Responden Berdasarkan Frekuensi Pembelian di Bisnis <i>Online</i> .....	38
Tabel 4.4. Distribusi Responden Berdasarkan Bisnis <i>Online</i> yang Paling Sering di Kunjungi .....	39
Tabel 4.5. Distribusi Responden Berdasarkan Jenis Produk yang Paling Sering Dibeli di Bisnis <i>Online</i> .....	40
Tabel 4.6. Pengaruh Risiko Finansial, Risiko Produk, Risiko Waktu, Risiko Pengiriman, Risiko Sosial dan Keamanan Informasi Terhadap Kepercayaan Konsumen .....	41
Tabel 4.7. Uji Signifikansi Pengaruh Kepercayaan Konsumen Terhadap Keputusan Pembelian.....	45

## **DAFTAR GAMBAR**

Halaman

Gambar 2.1. Pengambilan Keputusan Konsumen.....	17
Gambar 2.2. Kerangka Penelitian .....	26

## **DAFTAR LAMPIRAN**

- |          |     |                            |
|----------|-----|----------------------------|
| Lampiran | I   | Kuesioner                  |
| Lampiran | II  | Data Jawaban Responden     |
| Lampiran | III | Validitas dan Reliabilitas |
| Lampiran | IV  | Analisis Persentase        |
| Lampiran | V   | Analisis Regresi           |
| Lampiran | VI  | Tabel Distribusi R 5%      |

# **PENGARUH PERSEPSI RISIKO TERHADAP KEPERCAYAAN DAN KEPUTUSAN PEMBELIAN *ONLINE***

**Disusun oleh :**  
**Della Rosalia**  
**NPM : 11 03 18988**

**Dosen Pembimbing:**  
**Dr. J. Ellyawati, MM.**

## **Intisari**

Pembelian yang dilakukan konsumen melalui media *online* memiliki risiko. Risiko yang harus ditanggung konsumen akan berpengaruh pada tingkat kepercayaan konsumen. Dampak selanjutnya dari kepercayaan konsumen berkontribusi pada pengambilan keputusan pembelian konsumen. Penelitian ini dilakukan untuk menguji pengaruh risiko finansial, risiko produk, risiko waktu, risiko pengiriman, risiko sosial dan keamanan informasi terhadap kepercayaan konsumen. Selain itu, penelitian ini juga dilakukan untuk menguji pengaruh kepercayaan konsumen terhadap keputusan pembelian konsumen melalui media *online*.

Data penelitian dikumpulkan melalui penyebaran kuesioner pada 200 orang mahasiswa Fakultas Ekonomi Universitas Atma Jaya Yogyakarta yang pernah melakukan pembelian ulang produk *fashion* secara *online* dalam enam bulan terakhir. Hasil penelitian menunjukkan bahwa risiko finansial, risiko produk, risiko waktu, risiko pengiriman, risiko sosial dan keamanan infomasi mampu mempengaruhi 46,3% kepercayaan konsumen pada suatu bisnis *online*. Hasil penelitian ini juga memberikan informasi bahwa 54,4% keputusan pembelian konsumen di bisnis online dipengaruhi oleh kepercayaan konsumen pada suatu bisnis *online*.

**Kata kunci : Risiko, Kepercayaan, Keputusan pembelian**