

## **BAB V**

### **KESIMPULAN DAN SARAN**

#### **5.1. Kesimpulan**

Terkait dengan rumusan masalah dalam penelitian ini, maka berdasarkan hasil analisis dan pembahasan hasil maka beberapa hal yang dapat disimpulkan dalam penelitian ini adalah sebagai berikut.

1. *Customer Relationship Management* (CRM) pada aspek tempat dan fasilitas pada Cafe Lotus Mio telah diterapkan dengan baik, demikian pula dimensi pelayanan dan kualitas sajian. Pada dimensi kualitas sajian konsumen mengharapkan kualitas menu yang beragam.
2. Pada dimensi *promotion and marketing*, hasil analisis disimpulkan bahwa persentase tertinggi yaitu konsumen tertarik untuk datang lebih sering jika Lotus Mio membuat *member card*.

#### **5.2. Saran**

Berdasarkan hasil penelitian yang telah disimpulkan di atas, peneliti memberikan beberapa saran baik saran kepada pelaku bisnis maupun saran bagi peneliti lanjutan yaitu sebagai berikut.

1. Bagi Lotus Mio disarankan agar dapat menerapkan sistem *member card* dengan beberapa keuntungan yang ditawarkan kepada konsumen untuk meningkatkan kualitas layanan konsumen. Selain itu perlu menciptakan atau membangun hubungan jangka panjang dengan para konsumen ke depannya bisa menerapkan sistem *customer award* dari point-point terbanyak yang telah dikumpulkan oleh konsumen.

2. Saran untuk penelitian selanjutnya adalah dalam mengukur kepuasan konsumen yang belum diukur dalam penelitian ini berkaitan dengan adanya fasilitas *member card*, dan untuk dilakukan penelitian lanjutan peneliti menyarankan tentang seberapa besar pengaruh *member card* terhadap kepuasan konsumen.



## DAFTAR PUSTAKA

- Agustiani, Gardanella. (2011). *Analisis dan Perancangan Customer Relationship Management Pasien Rawat Inap (Studi Kasus Pada Rumah Sakit DR. A. K. Gani Palembang)*. Skripsi, Program Studi Sistem Informasi, STMIK GI MDP.
- Assauri, Sofyan. (2003). *Customer Service Yang Baik Landasan Pencapaian Customer Satisfaction*.
- Buttle, Francis. (2008). *Customer Relationship Management*. Bayumedia : Malang.
- Effendy, Blasius Fiki. (2007). *Pengaruh Kualitas Jasa dan Kepuasan Pelanggan Dalam Pembentukan Minat Pembeli Kembali (Studi Kasus di Bengkel Grand Racing Yogyakarta)*. Skripsi, Program Studi Teknik Industri, Universitas Atma Jaya Yogyakarta.
- Griffin, Jill. (2002). *Customer Loyalty*. Erlangga: Jakarta.
- Imam Ghazali. (2005). *Analisis Multivariat SPSS*. Badan Penerbit Universitas Diponegoro : Semarang.
- Kotler, Philip. (1997). *Prinsip-prinsip Pemasaran*. Erlangga : Semarang.
- Kristianti, Irene. (2009). *Analisis Kualitas Pelayanan Jasa Rumah Sakit (Studi Kasus di RS. Bethesda)*. Skripsi, Program Studi Teknik Industri, Universitas Atma Jaya Yogyakarta.
- Musanto, Trisno. 2004. *Faktor-faktor Kepuasan Pelanggan dan Loyalitas Pelanggan : Studi Kasus pada CV. Media Advertising Surabaya*. Jurnal Manajemen dan Kewirausahaan, Vol. 6. pp. 123-136.
- Riduan., Adun, Enas Rusnaya. (2001). *Cara Mudah Belajar SPSS 17.0 dan Aplikasi Statistika Penelitian*. ALFABETA: Bandung.

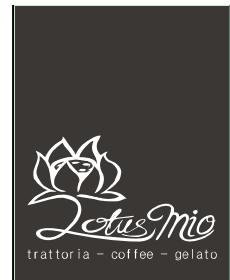
Spillane. (2006). *Managing Quality Customer Service*. Universitas Sanata Dharma : Yogyakarta.

Tjiptono, Fandy. (2002). Strategi Pemasaran. Edisi Kedua. Cetakan Keenam. Andi : Yogyakarta.



## KUESIONER KEPUASAN PELANGGAN "LOTUS MIO" TRATTORIA - COFFEE - GELATO

JALAN TIRTODIPURAN NO.10 55143 MANTRIJERON, YOGYAKARTA TELP : 0244-419697



Nama :  
Umur :  
Jenis Kelamin : Laki-laki  Perempuan   
Pekerjaan : Pelajar  Mahasiswa  Umum   
Domisili :

Berikan tanda silang (x) pada jawaban yang tersedia

	Sangat Puas	Puas	Cukup	Tidak Puas	Sangat Tidak Puas
	A. PENILAIAN TERHADAP TEMPAT DAN FASILITAS				
1. Apakah lokasi Lotus Mio mudah ditemukan ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2. Apakah mudah untuk memarkir kendaraan di Lotus Mio ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3. Apa pendapat anda tentang kebersihan lingkungan restaurant ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4. Apakah suasana restaurant sudah cukup nyaman ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5. Apa tanggapan anda tentang dekorasi dan furniture di Lotus Mio ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
6. Apakah fasilitas restaurant & kebersihan toilet selalu terjaga ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
7. Fasilitas Internet gratis dan Wi-Fi ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
8.. Bagaimana tanggapan anda tentang souvenir shop kami ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
9. Apa yang dapat kami <i>improve</i> di fasilitas kami ?	<hr/>				
B. PENILAIAN TERHADAP PELAYANAN					
1. Bagaimana sambutan staff kami ketika anda datang ke Lotus Mio ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2. Apakah staff kami sudah cukup ramah dalam melayani anda ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3. Apakah staff kami terlihat bersih dan tenang dalam melayani tamu ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4. Apakah staff kami memberikan pelayanan yang komunikatif dan informatif ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5. Untuk durasi penyajian makanan/minuman sampai ke konsumen ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
6. Bagaimana untuk penyajian makanan dan minuman terhadap konsumen ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
7. Menurut anda bagaimana pengetahuan staff kami akan menu ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
8. Apabila anda mengajukan komplain, apakah staff kami menanganinya dengan baik dan sopan ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
9. Untuk komplain yang anda ajukan, apakah staff kami memberikan solusi yang bisa diterima ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
10. Apa yang bisa kami lakukan untuk memperbaiki pelayanan kami agar lebih baik lagi?	<hr/>				

### C. PENILAIAN TERHADAP KUALITAS SAJIAN

	Sangat Puas	Puas	Cukup Puas	Tidak Puas	Sangat Tidak Puas
1. Di Lotus Mio kami menggunakan bahan-bahan berkualitas terbaik seperti : organic salad, high-quality meat, dan <i>non-msg ingredients</i> , bahan alami pilihan yang baik untuk rasa dan juga kesehatan. Apakah hal ini penting untuk anda ?	<input type="checkbox"/>				
2. Dengan produk yang anda terima/konsumsi, apakah harga yang kami berikan adil dan bisa diterima ?	<input type="checkbox"/>				
3. Apakah menurut anda menu di Lotus Mio sudah cukup beragam ? Jika jawaban anda tidak atau sangat tidak puas, bisa beri kami saran ?	<input type="checkbox"/>				
4. Apa tanggapan anda tentang kualitas kopi yang kami sajikan ?	<input type="checkbox"/>				
5. Apakah pilihan jenis kopi yang ada di menu sudah cukup beragam ? Jika jawaban anda tidak atau sangat tidak puas, bisa beri kami saran ?	<input type="checkbox"/>				
6. Apa tanggapan anda tentang kualitas <i>juice, soft drink, beer</i> dan minuman lain ? Jika jawaban anda tidak atau sangat tidak puas, bisa beri kami saran ?	<input type="checkbox"/>				
7. Bagaimana kualitas makanan pembuka / starter kami ?	<input type="checkbox"/>				
8. Apakah pilihan makanan pembuka/starter di menu sudah memadai ? Jika jawaban anda tidak atau sangat tidak puas, bisa beri kami saran ?	<input type="checkbox"/>				
9. Apa tanggapan anda mengenai kualitas makanan utama / main course di menu kami ?	<input type="checkbox"/>				
10. Apakah pilihan menu makanan utama yang tersedia sudah cukup baik dan bervariasi ? Jika jawaban anda tidak atau sangat tidak puas, bisa beri kami saran ?	<input type="checkbox"/>				
11. Kualitas pencuci mulut atau dessert di Lotus Mio ?	<input type="checkbox"/>				
12. Apakah pilihan dessert yang ada saat ini sudah cukup varian ? Jika jawaban anda tidak atau sangat tidak puas, bisa beri kami saran ?	<input type="checkbox"/>				
13. Apa tanggapan anda tentang Gelato / Ice Cream di Lotus Mio ?	<input type="checkbox"/>				
14. Apakah varian Gelato yang kami sediakan sudah cukup baik ? Jika tidak atau sangat tidak puas, bisa berikan saran untuk kami?	<input type="checkbox"/>				
15. Adakah hal lain yang dapat kami kembangkan dalam pilihan di menu ?	<hr/>				

### D. Promotion and Marketing

1. Apakah anda mengikuti dan menerima informasi tentang Lotus Mio melalui multimedia kami seperti <i>Twitter, Facebook, Instagram, TripAdvisor</i> , dll ?	Ya <input type="checkbox"/>	Tidak <input type="checkbox"/>
2. Bagaimana tanggapan anda tentang promosi yang sudah kami lakukan Seperti University Day, Beer Promotion, Free Dessert promo, etc ?	Ya <input type="checkbox"/>	Tidak <input type="checkbox"/>
3. Apakah anda tertarik untuk datang lebih sering jika kami membuat <i>member card</i> dimana anda dapat menyimpan poin untuk <i>free-product</i> dari Lotus Mio ?	Ya <input type="checkbox"/>	Tidak <input type="checkbox"/>
4. Apakah anda tertarik untuk menerima berita terkini dari kami melalui email, Twitter, Facebook, atau Instagram tentang event, promosi dan lainnya ? email / phone number / BBM : .....	Ya <input type="checkbox"/>	Tidak <input type="checkbox"/>
5. Dalam hal promosi, adakah segmen menarik lain yang dapat kami kembangkan agar lebih baik ?	<hr/>	

## Pelayanan dan Produk Tambahan

1. Apa yang dapat Lotus Mio tawarkan kedepan kepada anda untuk memberikan pelayanan yang lebih baik :
- a. Delivery service Ya  Tidak
  - b. Party or Birthday catering Ya  Tidak
  - c. Pemesanan kue ulang tahun Ya  Tidak
  - d. Memberikan kelas memasak Ya  Tidak
  - e. Mengadakan workshop coffee "brewing and tasting" Ya  Tidak
  - f. ....
6. Hal apa yang dapat anda bayangkan untuk kami agar dapat mengembangkan koleksi di Lotus Mio ?  
Apakah anda tertarik jika kami menjual :
- a. Lotus Mio branded items seperti : pakaian, apron, tas, dll ? Ya  Tidak
  - b. Makanan cepat saji seperti : frozen lasagne, meat pie's, roti, cakes ? Ya  Tidak
  - c. Lebih banyak pilihan jenis biji kopi dan daun teh asli Indonesia? Ya  Tidak
  - d. Peralatan brewing coffee ? Ya  Tidak
  - e. ....

Terima kasih telah bersedia mengisi survey ini agar kami bisa memberikan pelayanan yang terbaik untuk anda.

Gerry Rangga Vega  
**LOTUS MIO - SHARE THE LOVE**  
Survey III/ Oct15/Yogyakarta

**ps : return this survey and receive a free softdrink for your kind cooperation.**

latest return date : Sunday 2 November 2015

## Customer Survey "LOTUS MIO "

TRATTORIA - COFFEE - GELATO

JALAN TIRTODIPURAN NO.10 55143 MANTRIJERON, YOGYAKARTA TELP : 0244-419697



Name :

Age :

Gender

Male

Female

Working

Occupation

Student

College student

Domicile

:

### A. CONCERNING PLACE AND FACILITIES

Very Good      Good      Fair      Poor      Very Poor

1. Is the location of Lotus Mio easy to find ?
2. Is it easy to park your bike / car in Lotus Mio ?
3. How is the cleanliness of the surrounding of our restaurant ?
4. How do you enjoy the atmosphere of our restaurant ?
5. What is your opinion about the furniture and decoration in Lotus Mio ?
6. Is our restaurant and the facilities (like toilet ) clean enough ?
7. How do you like our free internet ?
- 8.. How do you like our (souvenir) shop ?
9. What can you imagine or suggest we could improve on our facilities ?

---

---

### B. CONCERNING OUR SERVICE

1. How is the greeting of our staff the moment you arrive in Lotus Mio ?
  2. Are you being treated friendly and helpful enough ?
  3. Is our staff properly dressed and serving with a smile ?
  4. Is the information and communication concerning our products enough?
  5. What about the duration to prepare and serve our food and drinks ?
  6. Is your food/ drink served properly ?
  7. How is the product knowledge of our staff?
  8. If you ever posted a complaint did our staff handle it properly and friendly?
  9. Was your complaint responded to with an acceptable solution?
  10. What can we do to improve our service?
- 
- 
-

**C. CONCERNING THE QUALITY OF OUR PRODUCT**

Very Good    Good    Fair    Poor    Very Poor

1. In Lotus Mio we try to use the best and most healthy products  
Think about : Organic salads, High Quality meat, and non msg ingredients  
Is this something that is important for you ?
2. How is our Quality and Price comparison ?
3. Is there for your taste enough variation in our menu ?  
If you answer poor please give us suggestions below ?
4. How do you like the quality of the coffee we serve you ?
5. Is the offer on coffee specialties with enough variation ?  
If you answer poor please give us suggestions below ?
6. How do you like the variety of our Fresh juices, Beer and softdrinks?  
If you answer poor please give us suggestions below ?
7. How do you like the quality of our starters ?
8. Is the variety of our starters menu enough for you ?  
If you answer poor please give us suggestions below ?
9. How do you like the quality of our main dishes?
10. Is the variety of our main menu enough for you?  
If you answer poor please give us suggestions under ?
11. How do you like the quality of our desserts?
12. Is the variety of our dessert menu enough for you ?  
If you answer poor please give us suggestions under ?
13. How do you like the quality of the Gelato / Ice Cream in Lotus Mio ?
14. Is the variety on our Gelato / choices enough for you?  
If you answer poor please give us suggestions under ?
15. Please give your suggestions for additions to our menu.

---

---

---

**D. Promotion and Marketing**

Yes                  No

1. Do you join and receive information and promotion about Lotus Mio via our multimedia like Twitter, Facebook, Instagram, TripAdvisor, etc ?
2. Do you like the promotions we have been running so far?  
Like ; University Day, Beer Promotion, Free Dessert promo, etc ?
3. Would you be interested or visit more frequently if we would offer a *member card* where you can collect points to be exchanged for *free-product* from Lotus Mio ?
4. Would you be interested to receive promotion and event information ?  
Via Email , Twitter, Facebook,Whats App or Instagram ?  
Please write your email / phone number / BBM :      \_\_\_\_\_
5. Concerning promotion and marketing do you have any suggestions/ advise ?
- 
- 
-

#### **E. Services and additional Products**

1. What kind of additional service could Lotus Mio offer you ?:

- a. Food / Drink Delivery service
  - b. Party or Birthday catering
  - c. Birthday Cakes
  - d. Cooking classes
  - e. Workshops coffee "brewing and tasting"
  - f.

Yes

No

2. What kind of products would you be interested in seeing Lotus Mio sell ?

- a. Lotus Mio branded items like; T shirts , clothing, bags, etc ?
  - b. Ready prepared portioned foods like : lasagne, meat pie's, roti, cakes ?
  - c. A wider variety of coffee and Tea leaves originating from Indonesia?
  - d. Coffee brewing equipment ?
  - e.

Yes

No

**Thank you so much for filling out this survey so we can serve you better !**

**Gerry Rangga Vega**  
**LOTUS MIO - SHARE THE LOVE**  
Survey III/English version/ Oct15/Yogyakarta

KUESIONER KEPUASAN PELANGGAN "LOTUS"

No	UMUR	JENIS KELAMIN	PEKERJAAN	DOMISILI	A.PENILAIAN TERHADAP TEMPAT DAN FASILITAS									B.PENILAIAN TERHADAP PELAYANAN											
					1	2	3	4	5	6	7	8	Rata2	9	1	2	3	4	5	6	7	8	9	Rata2	10
1	23	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	5	5	5	5	5	5	4.75		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00	
2	21	Perempuan	Umum	Yogyakarta	5	5	4	5	5	4	4	4	4.50		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00	
3	23	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00	
4	23	Perempuan	Umum	Yogyakarta	4	4	3	3	3	3	3	3	3.38		4	4	3	4	3	3	4	4	4	3.67	
5	23	Perempuan	Umum	Bantul	4	4	4	5	5	4	3	4	4.13		4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00	
6	21	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	5	4	4	5	5	4	4	4	4.38	All good	4	4	5	5	4	4	4	4	4	4.44	
7	23	Perempuan	Umum	Yogyakarta	4	4	5	5	4	4	3	4	4.13	Diadakan dangdut setiap Hari minggu	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00	Dalam Penyajian ditambahkan hal-hal menarik seperti sulap
9	23	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	4	5	4	4	4	4	3	4	4.00	Buka cabang di banyak tempat	5	4	4	4	3	4	5	4	4	4.11	
10	22	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	3	3	4	4	3	4	3	3.50		4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00	
11	19	Laki-Laki	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	5	5	5	4	5	3	4.38		5	5	5	4	5	5	5	4	4	4.67	Staff Kurang cekatan dalam pelayanan
12	21	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	5	5	5	5	5	4	5	4	4.75	toilet, non smooking room, ac	4	4	4	5	4	4	4	4	4	4.11	tiap staff harus mengetahui menu
13	22	Laki-Laki	Mahasiswa	Bantul	5	5	5	5	5	4	5	4	4.75	Ac	4	4	4	5	4	4	4	4	4	4.11	sudah cukup
14	23	Perempuan	Umum	Magelang	5	5	5	5	4	3	2	4	4.13	Tidak ada	4	4	4	5	4	4	4	4	4	4.11	
15	17	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	5	5	5	4	4	4	4.38	Ac, garden buat birthday party	5	4	4	4	5	5	4	4	4	4.33	seragam dibuat lebih menarik
16	17	Perempuan	Pelajar	Yogyakarta	4	4	4	4	4	4	3	4	3.88	Ac	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00	
17	35	Laki-Laki	Umum	Paris	5	5	5	5	5	4	5	5	4.88	klo ada sofa lebih bagus	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00	pelayan pakai rok mini
18	21	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	3	5	5	3	5	4	4.13		5	4	4	4	5	4	4	3	3	4.00	
19	28	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	4	2	4	3	3	4	4	4	3.50		5	5	5	4	3	3	3	3	3	3.78	
20	24	Perempuan	Umum	Yogyakarta	3	4	4	4	4	5	4	4	4.00		5	4	4	4	4	4	5	4	4	4.22	sudah cukup
21	20	Perempuan	Umum	Yogyakarta	5	3	3	4	4	3	5	4	3.88	Band akustik setiap malam minggu	3	3	3	3	3	4	4	3	3	3.22	
22	24	Perempuan	Umum	Yogyakarta	5	5	5	5	4	4	5	5	4.75		5	5	5	4	5	5	5	5	5	4.89	
23	19	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	4	4	5	5	4	4	4.25	beri jarak antar meja biar gak sumpek	4	5	4	5	4	4	4	4	4	4	4.22
24	19	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	3	5	3	5	5	4	4.13		5	4	4	4	5	4	4	3	3	4.00	
25	29	Perempuan	Umum	Jakarta	5	4	4	5	5	3	3	3	4.00		4	4	4	4	5	4	5	5	5	4.44	
26	29	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	4	5	4	5	5	3	3	4	4.13		5	5	5	4	5	4	3	3	3	4.11	
27	35	Laki-Laki	Umum	Prambanan	2	3	3	3	3	3	3	4	3.13		3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00	
28	24	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	4	4	4	3	3	4	3.75		4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00	Tingkatkan
29	26	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	4	4	4	3	4	4	4	4	3.88	jatilan malam sabtu	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00	
30	15	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	3	2	4	3	3	4	3	5	3.38		4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00	
31	24	Laki-Laki	Pelajar	Yogyakarta	2	3	3	3	3	3	3	3	2.88		4	3	3	3	3	3	3	3	3	3.11	penambahan staff
32	25	Laki-Laki	Mahasiswa	Yogyakarta	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00		5	5	5	5	5	5	5	4	4	4.78	
33	25	Perempuan	Mahasiswa		3	4	3	4	3	3	4	4	3.50	Live music tiap weekend	4	3	3	4	4	4	3	4	3	3.56	staff harus memperhatikan penampilan yang rapi dan wangi
34	23	Laki-Laki	Umum	Surabaya	5	5	5	5	5	4	5	5	4.88	Smooking Area	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00	Tambah staff
35	32	Male	Umum	India	4	3	4	5	4	3	4	4	3.88		5	5	5	5	3	4	4	4	4	4.33	
36	30	Female	Umum	Mantrijeron	5	5	4	4	5	5	5	4	4.63		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00	
37	19	Laki-Laki	Mahasiswa		4	4	4	5	4	4	4	3	4.00		3	4	4	4	3	3	3	3	3	3.33	
38	30	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	5	4	4	4	4	3	4	4	4.00		5	5	5	5	5	4	4	4	4	4.67	
39	29	Perempuan	Umum	Yogyakarta	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		4	4	4	3	4	3	3	4	4	3.67	
40	21	Laki-Laki	Umum		4	5	4	4	4	4	5	4	4.25		3	3	4	3	5	3	4	4	4	3.67	
41	20	Laki-Laki	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	5	5	4	4	4	4	4.25	live music DJ	4	4	4	4	4	4	3	3	3	3.67	Perfect
42	33	Perempuan	Umum	Solo	4	4	5	4	5	4	4	5	4.38	Live music	5	5	4	5	4	3	4	3	3	4.00	Memuaskan dan pertahanan
43	Perempuan	Umum	Solo		5	4	4	5	5	4	5	3	4.38		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00	cukup dan pertahanan
44	32	Laki-Laki	Umum	Jakarta	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00	
45	14	Perempuan	Pelajar	Yogyakarta	4	3	4	4	3	3	5	5	3.88		5	5	5	4	4	5	5	5	5	4.78	
46	24	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	3	2	4	5	4	4	5	3	3.75		4	4	5	4	5	4	5	5	4	4.44	
47	22	Laki-Laki	Pelajar	Yogyakarta	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00	Oke	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00	Ok
48	27	Laki-Laki	Umum		3	4	5	4	4	5	4	5	4.25		5	5	5	5	4	4	5	5	5	4.78	
49	26	Perempuan	Umum		4	4	4	4	3	4	4	4	3.88	display baru dan warna baru	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3.89	bermakna cantik dan semangat kerja
50	14	Perempuan	Pelajar		4	4	5	4	4	5	5	4	4.50		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00	
51	24	Laki-Laki	Mahasiswa		4	3	3	4	4	3	3	3	3.38		4	4	3	3	3	3	3	3	3	3.33	
52	23	Laki-Laki	Umum		3	2	3	4	3	3	2	4	3.00	wifi kurang lancar	4	3	3	4	3	4	4	4	4	3.67	
53	35	Laki-Laki	Umum		3	3	3	3	3	3	3	3	3.00	Discount for all product	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00	untuk menu lebih bervariatif lagi
54	24	Laki-Laki	Umum	Bantul	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00	Fasilitas ibadah dan live music	4	4	3	3	2	4	4	4	4	3.56	
55	32	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	3	3	3	4	3	3	3	3	3.13	Perlu ada music (musik instrumental)	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00	sejauh ini ncukup baik
56	19	Perempuan	Mahasiswa		5	4	3	3	4	3	4	4	3.75	promo 20% posting foto di sosmed	4	4	4	4	3	3	3	4	3	3.67	waiters yang ganteng2
57	23	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	4	4	4	3	2	3	3.50	tolong sediakan tempat ibadah	3	3	4	4	4	2	3	3	3	3.22	

No	UMUR	JENIS KELAMIN	PEKERJAAN	DOMISILI	A.PENILAIAN TERHADAP TEMPAT DAN FASILITAS											B.PENILAIAN TERHADAP PELAYANAN										
					1	2	3	4	5	6	7	8	Rata2	9	1	2	3	4	5	6	7	8	9	Rata2	10	
58	22	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	5	2	4	5	5	3	3	3	3.75		5	5	5	4	3	4	3	4	4	4.11	menerima kritikan konsumen	
59	61	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	4	3	5	4	4	4	3	4	3.88	sebaiknya di beri translet indonesianya	5	5	4	4	4	4	4	4	5	4.33	live music	
60	24	Perempuan	Umum	Yogyakarta	5	3	5	5	4	4	4	4	4.38	halaman parkir diperluas	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00	Sudah memuaskan, patut untuk dipertahankan	
61	22	Perempuan	Mahasiswa		5	5	5	5	3	4	5	5	4.63	adakan screen untuk foto agar lebih menarik	5	5	5	5	5	5	4	5	4	4.78	lebih tingkatkan product noulch setiap karyawan	
62	42	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	4	3	3	4	4	4	4	4	3.75		5	4	4	5	5	4	4	4	4	4.33		
63	22	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	3	4	5	5	4	4	3	4	4.00	perlu adanya spd selfie untuk membantu n	3	5	5	5	4	4	5	5	5	4.56	Posisi staff jangan terlalu banyak didalam, posisi standby	
64	23	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	4	4	3	4	4	3	3.75	Pencahayaan	5	5	4	4	3	3	4	3	3	3.78	Oke, pertahankan	
65	26	Laki-Laki	Mahasiswa	Yogyakarta	3	5	4	5	4	3	3	3	3.75	Penerangan di tambah	4	4	3	3	4	3	4	3	3	3.44	cukup, diteruskan saja	
66	21	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	4	4	3	3	2	3	3.38		4	4	4	4	4	4	4	4	4.00	sudah bagus dipertahankan		
67	17	Laki-Laki	Pelajar		4	4	3	4	4	3	4	4	3.75		4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		
68	25	Male	Umum	south afrika	4	5	4	4	4	5	5	3	4.25		5	5	5	5	5	5	4	5	5	4.89		
69	25	Male	Umum	South Afrika	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00		
70	43	Female	Umum	Yogyakarta	3	5	5	5	5	4	5	5	4.63		5	5	4	4	3	4	4	4	5	4.22		
71	20	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		4	5	4	5	4	4	4	4	4	4.22		
72	20	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	3	5	3	5	4	4	4.13		5	4	4	4	5	4	4	3	3	4.00		
73	28	Perempuan	Umum	Jakarta	5	4	4	5	5	4	4	3	4.25		4	4	4	4	5	4	5	5	5	4.44		
74	28	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	4	5	4	5	5	3	3	4	4.13		5	5	5	4	5	4	4	4	4	4.44		
75	32	Laki-Laki	Umum	Prambanan	4	4	3	3	3	3	4	4	3.50		3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00		
76	25	Laki-Laki	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	4	4	4	3	3	4	3.75		4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		
77	26	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	4	4	4	3	4	4	4	4	3.88		3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00		
78	25	Laki-Laki	Mahasiswa	Yogyakarta	3	2	4	3	3	4	3	4	3.25		4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		
79	26	Laki-Laki	Pelajar	Yogyakarta	4	4	3	4	3	3	3	3	3.38		3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00		
80	20	Laki-Laki	Mahasiswa	Yogyakarta	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00		4	4	5	4	4	5	4	4	4	4.22		
81	20	Perempuan	Mahasiswa		3	4	4	4	3	3	4	4	3.63		4	3	4	4	4	4	4	4	3	3.78		
82	23	Laki-Laki	Umum	Surabaya	5	5	5	4	5	4	5	5	4.75		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00		
83	32	Laki-Laki	Umum	India	4	4	4	5	4	3	4	4	4.00		5	5	5	5	5	4	4	4	4	4.56		
84	30	Female	Umum	Yogyakarta	5	5	4	4	5	5	5	4	4.63		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00		
85	20	Laki-Laki	Mahasiswa		4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		3	4	4	4	4	4	4	4	4	3.89		
86	27	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	4	4	4	4	4	4	3	4	3.88		4	4	5	4	5	4	4	4	4	4.33		
87	29	Perempuan	Umum	Yogyakarta	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		
88	22	Laki-Laki	Umum		4	5	4	4	4	5	4	4	4.25		3	3	4	4	5	4	4	4	4	3.89		
89	21	Laki-Laki	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	5	5	4	4	4	4	4.25		4	4	4	4	4	4	4	4	4	3.89		
90	33	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	4	4	4	4	5	4	4	4	4.13		5	5	4	5	4	3	4	3	3	4.00		
91	31	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	5	4	4	5	5	4	5	4	4.50		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00		
92	31	Laki-Laki	Umum	Yogyakarta	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00		
93	14	Perempuan	Pelajar	Yogyakarta	4	4	4	4	3	3	4	4	3.75		5	5	5	4	4	5	5	5	4.78			
94	24	Perempuan	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	4	5	4	4	5	4	4.25		4	4	4	4	4	4	4	5	4	4.22		
95	22	Laki-Laki	Pelajar	Yogyakarta	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		
96	27	Laki-Laki	Umum	Jakarta	4	4	5	4	4	5	4	5	4.38		4	5	4	5	4	4	5	5	5	4.56		
97	25	Laki-Laki	Umum	Jakarta	4	4	4	4	3	4	4	4	3.88		4	4	4	4	3	4	4	4	4	3.89		
98	14	Perempuan	Pelajar	Jakarta	4	4	5	5	4	4	5	5	4.50		5	5	5	5	5	5	5	5	5	5.00		
99	24	Laki-Laki	Mahasiswa	Yogyakarta	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		4	4	3	4	3	4	3	4	4	3.67		
100	23	Laki-Laki	Umum	Jakarta	3	4	3	4	3	3	4	4	3.50		4	4	4	4	3	4	4	4	4	3.89		

MIO"

C.PENILAIAN TERHADAP KUALITAS SAJIAN															D. PROMOTION DAN MARKETING					PELAYANAN DAN PRODUK TAMBAHAN											
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	Rata2	15	1	2	3	4	5	a	b	c	d	e	f	a	b	c	d	e
4	2	3	3	3	4	4	3	3	3	4	3	3	3	3.21	Perlu diadakan iklan menu baru	0	1	1	1		1	1	1	1	1	1	1	1	0	1	1
5	5	4	4	4	4	4	4	5	5	5	5	5	5	4.57		1	1	1	1	sudah cukup	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	
5	5	5	4	4	5	5	4	5	5	5	5	5	5	4.79	varian gelato bisa ditambah lagi	1	1	1	1		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	4	5	5	4	5	4	5	5	5	5	5	5	5	4.71		0	1	1	1	lebih sering promosi	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
5	4	4	5	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.29		0	0	1	1		0	0	0	1	1	1	0	0	0	0	
5	4	4	4	4	4	3	3	3	3	4	4	5	5	3.93	girly food untuk menarik perhatian kaum hawa	0	1	1	1	utamakan segment menengah keatas	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	
4	4	4	4	3	3	3	4	4	4	3	4	3	4	3.64	Tambahkan Variasi rasa gelato	0	1	1	0		1	0	0	0	1	1	0	1	1	1	1
4	3	3	3	3	4	3	3	3	3	4	3	3	3	3.21	banyak varian menu	0	0	0	0		0	0	1	1	1	1	0	1	1	1	0
4	3	4	4	4	4	3	3	4	3	4	3	4	2	3.50	Tambahkan Variasi rasa gelato	0	0	0	0		0	1	0	1	0	1	1	1	1	1	1
4	3	3	4	3	4	4	3	4	4	4	5	4	3	3.71		1	1	1	1		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
5	4	4	5	5	3	4	4	4	4	5	5	5	5	4.43		0	1	0	0		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4	4.71		0	1	1	0		1	1	1	1	1	1	1	1	1	0	
5	5	4	4	4	4	3	3	4	4	5	5	5	5	4.29		1	1	1	0		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	3	4	4	5	4.00		1	1	1	0		1	1	0	0	1	1	1	1	1	1	
5	3	3	4	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3.29		1	1	1	1		1	1	0	0	1	0	1	1	1	0	
5	3	3	4	3	4	3	4	3	4	3	4	4	2	3.57		1	1	1	0		1	1	1	0	1	1	1	1	1	0	
3	4	4	5	4	4	4	5	4	4	4	4	4	5	4.14		1	1	1	1		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00		0	1	0	0		1	1	0	0	1	1	0	1	1	1	
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		0	0	1	1		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
3	3	3	3	4	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3.29		1	1	1	1		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
5	5	3	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4	4	4.71		1	1	1	1		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00		1	1	1	1		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
4	3	2	4	3	4	3	3	3	3	3	3	4	3	3.21		1	1	1	0		1	1	0	1	1	1	1	1	1	1	
4	3	2	4	3	4	3	3	3	3	3	3	4	4	3.36		0	1	1	1		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
3	3	3	3	3	3	3	3	4	3	3	3	3	3	3.07		1	1	1	1		1	1	1	1	1	1	1	0	1	1	
5	4	4	5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.14		1	1	1	1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
4	4	4	5	5	3	3	3	3	3	4	4	4	4	3.79		0	1	0	0		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.00		1	1	1	1		1	1	0	0	0	0	0	1	1	1	
5	5	5	4	4	5	4	4	5	5	5	4	5	5	4.57		0	0	0	0		1	1	1	1	1	1	0	1	1	0	
3	3	4	3	3	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3.14		0	1	0	0		0	0	1	0	0	0	0	1	1	1	
4	5	4	4	4	3	4	4	4	5	4	4	3	3	3.93		1	1	1	0		1	0	0	1	0	0	0	0	1	1	
3	4	3	4	4	3	4	4	4	4	4	4	4	4	3.79		1	1	1	0		0	0	1	0	0	0	0	1	1	1	
4	4	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.29		1	1	1	0		0	0	0	0	0	0	0	0	1	1	
5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	4	4.93		1	1	1	1		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
5	3	3	3	5	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3.29		0	0	1	1		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
5	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.07		0	0	1	0		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
5	4	5	2	3	4	4	4	4	3	4	4	4	4	3.86		1	1	0	1		0	1	1	0	1	1	1	1	1	1	
4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4.00		0	0	0	0		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
4	4	4	5	4	5	5	4	4	4	4	4	4	4	4.29		0	1	1	1		0	0	0	0	1	1	1	1	1	1	
4	4	4	4	3	4	4	3	3	4	3	4	3	3	3.50		1	1	1	1		1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
5	4	4	4	4	4	4	4	5	4	5	4	5	4	4.36		0	1	1	1		0	0	0	1	0	1	1	1	1	1	
3	3	3	3	3	4	3	3	4	3	3	4	3	3	3.21		0	0	1	1		0	1	1	0	1	1	1	1	1	1	
4	4	4	4	3	4	4	4	3	3	3	3	3	3	3.57		1	1	1	1		1	1	1	0	1	1	1	1	1	1	

Hasil Kuesioner Member Card

No	Pernyataan				Urutan			
	1	2	3	4	Diskon langsung	Buy One get one free	Pelayanan spesial	Sistem pengumpulan poin
1	4	3	3	3	4	2	3	1
2	3	3	3	4	1	2	4	3
3	3	3	3	3	1	2	4	3
4	4	4	4	3	2	3	4	1
5	4	4	4	4	1	2	4	3
6	3	3	3	3	1	2	4	3
7	4	4	4	3	2	3	4	1
8	4	4	4	4	2	3	4	1
9	4	4	3	4	2	3	4	1
10	4	3	3	3	1	2	4	3
11	3	3	3	3	2	3	4	1
12	4	4	3	3	1	2	4	3
13	4	4	4	4	2	3	4	1
14	4	4	4	4	2	3	4	1
15	3	3	3	3	1	2	3	4
16	4	4	4	4	2	4	3	1
17	4	4	4	4	2	4	3	1
18	3	3	3	3	2	4	3	1
19	3	2	3	3	1	3	2	4
20	3	2	3	3	2	3	4	1
21	3	3	3	3	1	2	4	3
22	4	3	4	3	2	3	4	1
23	3	3	3	3	1	2	3	4
24	3	3	3	3	1	2	4	1
25	3	3	3	3	1	2	3	4
26	4	4	3	3	1	2	3	4
27	4	4	4	3	2	3	4	1
28	3	3	3	3	1	2	3	4
29	3	3	3	3	2	1	4	3
30	4	3	3	3	2	3	4	1
31	3	3	4	3	2	3	4	1
32	3	3	3	3	1	3	4	2
33	3	3	3	3	2	3	1	4
34	3	3	3	3	2	3	4	1
35	3	3	3	3	2	3	4	1
36	3	3	3	3	2	3	4	1
37	3	3	3	3	2	3	4	1

## Factor Analysis

### KMO and Bartlett's Test

Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequacy.	,775
Bartlett's Test of Sphericity	Approx. Chi-Square df Sig.

293,642  
28  
,000

Anti-image Matrices

	Tempat_Fasilitas1	Tempat_Fasilitas2	Tempat_Fasilitas3	Tempat_Fasilitas4	Tempat_Fasilitas5	Tempat_Fasilitas6	Tempat_Fasilitas7	Tempat_Fasilitas8
Anti-image Covariance	,560	-,136	-,003	-,060	-,195	,058	-,107	-,001
	-,136	,648	,027	,080	,052	,085	-,003	,070
	-,003	-,027	,402	-,179	-,127	-,112	,115	-,234
	-,060	-,080	-,179	,538	-,093	,045	-,122	,137
	-,195	-,052	,127	-,093	,486	,041	-,009	,067
	,058	-,085	,112	,045	,041	,583	-,242	-,020
	-,107	-,003	,115	-,122	,009	,242	,538	-,192
	-,001	-,070	-,234	,137	,067	,020	-,192	,549
Anti-image Correlation	,828 <sup>a</sup>	-,226	-,006	-,109	-,374	,102	-,195	-,001
	-,226	,911 <sup>a</sup>	-,053	-,135	-,093	-,138	-,004	,117
	-,006	-,053	,721 <sup>a</sup>	,384	,287	,232	,248	,498
	-,109	,135	,384	,785 <sup>a</sup>	,181	,080	,226	,252
	-,374	-,093	-,287	-,181	,832 <sup>a</sup>	,078	,017	,130
	,102	-,138	-,232	,080	,078	,793 <sup>a</sup>	,433	,035
	-,195	-,004	,248	-,226	,017	,433	,701 <sup>a</sup>	,354
	-,001	-,117	-,498	,252	,130	,035	,354	,659 <sup>a</sup>

a. Measures of Sampling Adequacy(MSA)

### Communalities

	Initial	Extraction
Tempat_Fasilitas1	1,000	,618
Tempat_Fasilitas2	1,000	,497
Tempat_Fasilitas3	1,000	,603
Tempat_Fasilitas4	1,000	,640
Tempat_Fasilitas5	1,000	,716
Tempat_Fasilitas6	1,000	,638
Tempat_Fasilitas7	1,000	,598
Tempat_Fasilitas8	1,000	,679

Extraction Method: Principal Component Analysis.

### Total Variance Explained

Component	Initial Eigenvalues			Extraction Sums of Squared Loadings		
	Total	% of Variance	Cumulative %	Total	% of Variance	Cumulative %
1	3,813	47,668	47,668	3,813	47,668	47,668
2	1,175	14,687	62,355	1,175	14,687	62,355
3	,754	9,425	71,780			
4	,629	7,860	79,640			
5	,564	7,052	86,693			
6	,498	6,220	92,913			
7	,337	4,217	97,130			
8	,230	2,870	100,000			

Extraction Method: Principal Component Analysis.

### Component Matrix

	Component	
	1	2
Tempat_Fasilitas1	,695	-,367
Tempat_Fasilitas2	,696	-,112
Tempat_Fasilitas3	,777	,002
Tempat_Fasilitas4	,695	-,396
Tempat_Fasilitas5	,744	-,404
Tempat_Fasilitas6	,658	,453
Tempat_Fasilitas7	,655	,411
Tempat_Fasilitas8	,588	,577

Extraction Method: Principal Component Analysis.

a. 2 components extracted.

### Reproduced Correlations

		Tempat_Fasilitas1	Tempat_Fasilitas2	Tempat_Fasilitas3	Tempat_Fasilitas4	Tempat_Fasilitas5	Tempat_Fasilitas6	Tempat_Fasilitas7	Tempat_Fasilitas8
Reproduced Correlation	Tempat_Fasilitas1	,618 <sup>b</sup>	,525	,539	,628	,665	,291	,304	,197
	Tempat_Fasilitas2	,525	,497 <sup>b</sup>	,540	,528	,563	,407	,409	,345
	Tempat_Fasilitas3	,539	,540	,603 <sup>b</sup>	,539	,577	,512	,509	,458
	Tempat_Fasilitas4	,628	,528	,539	,640 <sup>b</sup>	,677	,277	,292	,180
	Tempat_Fasilitas5	,665	,563	,577	,677	,716 <sup>b</sup>	,306	,321	,205
	Tempat_Fasilitas6	,291	,407	,512	,277	,306	,638 <sup>b</sup>	,617	,649
	Tempat_Fasilitas7	,304	,409	,509	,292	,321	,617	,598 <sup>b</sup>	,623
	Tempat_Fasilitas8	,197	,345	,458	,180	,205	,649	,623	,679 <sup>b</sup>
Residual <sup>a</sup>	Tempat_Fasilitas1		-,054	-,140	-,166	-,076	-,029	,079	,033
	Tempat_Fasilitas2	-,054		-,100	-,108	-,114	-,033	-,068	-,015
	Tempat_Fasilitas3	-,140	-,100		,007	-,021	-,060	-,210	,078
	Tempat_Fasilitas4	-,166	-,108	,007		-,131	,007	,053	-,014
	Tempat_Fasilitas5	-,076	-,114	-,021	-,131		,036	-,006	,014
	Tempat_Fasilitas6	-,029	-,033	-,060	,007	,036		-,064	-,233
	Tempat_Fasilitas7	,079	-,068	-,210	,053	-,006	-,064		-,167
	Tempat_Fasilitas8	,033	-,015	,078	-,014	,014	-,233		

Extraction Method: Principal Component Analysis.

a. Residuals are computed between observed and reproduced correlations. There are 17 (60.0%) nonredundant residuals with absolute values greater than 0.05.

b. Reproduced communalities

## Factor Analysis

### KMO and Bartlett's Test

Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequacy.	,863
Bartlett's Test of Sphericity	824,931 df 36 Sig. ,000

Anti-image Matrices

	Pelayanan1	Pelayanan2	Pelayanan3	Pelayanan4	Pelayanan5	Pelayanan6	Pelayanan7	Pelayanan8	Pelayanan9
Anti-image Covariance	,295	-,129	,030	,008	-,061	-,093	-,017	,004	,044
	-,129	,159	-,097	-,081	,080	,041	,014	,037	-,063
	,030	-,097	,220	-,019	-,125	-,054	,027	-,035	,026
	,008	-,081	-,019	,341	-,074	-,016	-,029	-,032	,028
	-,061	,080	-,125	-,074	,433	-,046	-,069	,016	,001
	-,093	,041	-,054	-,016	-,046	,277	-,042	-,032	-,027
	-,017	-,014	,027	-,029	-,069	-,042	,276	-,061	-,022
	,004	,037	-,035	-,032	,016	-,032	-,061	,140	-,102
	,044	-,063	,026	,028	,001	-,027	-,022	-,102	,154
Anti-image Correlation	,835 <sup>a</sup>	-,596	,118	,024	-,170	-,325	-,061	,018	,207
	-,596	,757 <sup>a</sup>	-,518	-,346	,306	,197	-,066	,248	-,405
	,118	-,518	,868 <sup>a</sup>	-,070	-,406	-,220	,108	-,197	,142
	,024	-,346	-,070	,941 <sup>a</sup>	-,194	-,053	-,093	-,148	,122
	-,170	,306	-,406	-,194	,864 <sup>a</sup>	-,131	,200	,064	,004
	-,325	,197	-,220	-,053	-,131	,929 <sup>a</sup>	-,151	-,165	-,133
	-,061	-,066	,108	-,093	-,200	-,151	,947 <sup>a</sup>	-,309	-,107
	,018	,248	-,197	-,148	,064	-,165	-,309	,831 <sup>a</sup>	-,693
	,207	-,405	,142	,122	,004	-,133	-,107	-,693	,822 <sup>a</sup>

a. Measures of Sampling Adequacy(MSA)

### Communalities

	Initial	Extraction
Pelayanan1	1,000	,573
Pelayanan2	1,000	,694
Pelayanan3	1,000	,760
Pelayanan4	1,000	,688
Pelayanan5	1,000	,516
Pelayanan6	1,000	,747
Pelayanan7	1,000	,724
Pelayanan8	1,000	,714
Pelayanan9	1,000	,699

Extraction Method: Principal Component Analysis.

### Total Variance Explained

Component	Initial Eigenvalues			Extraction Sums of Squared Loadings		
	Total	% of Variance	Cumulative %	Total	% of Variance	Cumulative %
1	6,115	67,944	67,944	6,115	67,944	67,944
2	,944	10,486	78,429			
3	,629	6,985	85,415			
4	,377	4,187	89,602			
5	,294	3,267	92,869			
6	,253	2,812	95,681			
7	,194	2,157	97,838			
8	,125	1,388	99,225			
9	,070	,775	100,000			

Extraction Method: Principal Component Analysis.

### Component Matrix

	Component
	1
Pelayanan1	,757
Pelayanan2	,833
Pelayanan3	,872
Pelayanan4	,830
Pelayanan5	,718
Pelayanan6	,864
Pelayanan7	,851
Pelayanan8	,845
Pelayanan9	,836

Extraction Method: Principal Component Analysis.

a. 1 components extracted.

### Reproduced Correlations

	Pelayanan1	Pelayanan2	Pelayanan3	Pelayanan4	Pelayanan5	Pelayanan6	Pelayanan7	Pelayanan8	Pelayanan9
Reproduced Correlation	,573 <sup>b</sup>	,630	,660	,628	,543	,654	,644	,640	,633
Pelayanan1									
Pelayanan2	,630		,694 <sup>b</sup>	,726	,691	,598	,720	,709	,704
Pelayanan3	,660	,726		,760 <sup>b</sup>	,723	,626	,754	,742	,737
Pelayanan4	,628	,691	,723		,688 <sup>b</sup>	,596	,717	,706	,694
Pelayanan5	,543	,598	,626	,596		,516 <sup>b</sup>	,621	,611	,607
Pelayanan6	,654	,720	,754	,717	,621		,736	,731	,723
Pelayanan7	,644	,709	,742	,706	,611	,736		,719	,711
Pelayanan8	,640	,704	,737	,701	,607	,731	,719		,706
Pelayanan9	,633	,696	,729	,694	,600	,723	,711	,706	
Residual <sup>a</sup>									
Pelayanan1		,160	,004	,001	-,039	-,033	-,111	-,197	-,172
Pelayanan2	,160		,066	,051	-,146	-,120	-,113	-,146	-,058
Pelayanan3	,004	,066		,003	,037	-,043	-,112	-,092	-,102
Pelayanan4	,001	,051	,003		-,018	-,081	-,070	-,090	-,102
Pelayanan5	-,039	-,146	,037	,037		,006	,029	-,091	-,139
Pelayanan6	-,033	-,120	-,043	-,043	,081		,001	,019	-,010
Pelayanan7	-,111	-,113	-,112	-,070	-,029	-,001		,086	,058
Pelayanan8	-,197	-,146	-,092	-,090	-,091	,019			,189
Pelayanan9	-,172	-,058	-,102	-,102	-,139	-,010	,058		

Extraction Method: Principal Component Analysis.

a. Residuals are computed between observed and reproduced correlations. There are 23 (63,0%) nonredundant residuals with absolute values greater than 0.05.

b. Reproduced communalities

## Factor Analysis

Correlation Matrix														
	Sajan1	Sajan2	Sajan3	Sajan4	Sajan5	Sajan6	Sajan7	Sajan8	Sajan9	Sajan10	Sajan11	Sajan12	Sajan13	Sajan14
Correlation	Sajan1	1,000	,425	,364	,270	,351	,489	,288	,278	,522	,437	,413	,453	,473
	Sajan2	,425	1,000	,633	,433	,650	,482	,581	,618	,589	,662	,571	,620	,556
	Sajan3	,364	,633	1,000	,325	,575	,490	,557	,572	,594	,620	,467	,541	,407
	Sajan4	,270	,433	,325	1,000	,576	,363	,339	,371	,469	,347	,431	,418	,503
	Sajan5	,351	,650	,575	,576	1,000	,521	,511	,607	,522	,603	,520	,568	,627
	Sajan6	,489	,482	,490	,363	,521	1,000	,564	,508	,521	,571	,386	,445	,516
	Sajan7	,288	,581	,557	,339	,511	,564	1,000	,677	,621	,613	,548	,597	,508
	Sajan8	,278	,618	,572	,371	,607	,508	,677	1,000	,676	,719	,471	,535	,493
	Sajan9	,522	,588	,594	,469	,522	,521	,621	,676	1,000	,700	,607	,620	,550
	Sajan10	,437	,662	,620	,347	,603	,571	,613	,719	,700	1,000	,584	,668	,463
	Sajan11	,413	,571	,467	,431	,520	,386	,548	,471	,607	,584	1,000	,755	,629
	Sajan12	,453	,620	,541	,418	,568	,445	,597	,535	,620	,668	,755	1,000	,700
	Sajan13	,473	,556	,407	,503	,627	,516	,508	,493	,550	,463	,629	,700	1,000
	Sajan14	,271	,479	,422	,472	,609	,425	,442	,516	,414	,517	,486	,651	,706
Sig. (1-tailed)														
	Sajan1		,000	,000	,003	,000	,000	,002	,003	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan2		,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan3		,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan4		,003		,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan5		,000		,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan6		,000		,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan7		,002		,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan8		,003		,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan9		,000		,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan10		,000		,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan11		,000		,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan12		,000		,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan13		,000		,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000
	Sajan14		,003		,000	,000		,000	,000	,000	,000	,000	,000	,000

a. Determinant = 4,69E-005

Inverse of Correlation Matrix														
	Sajan1	Sajan2	Sajan3	Sajan4	Sajan5	Sajan6	Sajan7	Sajan8	Sajan9	Sajan10	Sajan11	Sajan12	Sajan13	Sajan14
Sajan1	1,806	-,242	-,034	,099	,049	-,555	,408	,428	-,656	-,216	,007	-,238	-,498	,286
Sajan2	-,242	2,644	-,589	-,179	-,505	,161	-,233	-,351	,233	,529	-,164	-,214	-,336	,290
Sajan3	-,034	-,589	2,207	,195	,516	-,224	-,215	-,028	,521	,068	,044	-,272	,509	-,166
Sajan4	,099	-,179	,195	1,771	-,744	-,138	,100	,172	-,670	,398	-,208	,109	-,018	,367
Sajan5	,049	-,505	-,516	-,744	2,891	-,184	,124	-,459	,460	,467	-,089	,240	-,639	-,316
Sajan6	-,555	,161	-,224	-,138	-,184	2,115	-,686	,041	,112	-,647	,268	,424	-,531	-,014
Sajan7	,408	-,233	-,215	,100	,124	-,686	2,571	-,847	-,344	,136	-,297	,524	-,085	,179
Sajan8	,428	-,351	-,028	,172	-,459	,041	-,847	3,189	-,988	-,1,013	,299	,454	-,149	,430
Sajan9	-,656	,233	-,521	-,670	,460	,112	-,344	-,988	3,337	-,852	-,373	-,122	-,513	,618
Sajan10	-,216	-,529	-,068	,398	-,467	-,647	,136	-,1,013	-,852	3,775	-,358	,962	1,268	-,519
Sajan11	,007	-,164	,044	-,208	-,089	,268	-,297	,299	-,373	-,358	2,756	-,1,313	,593	,350
Sajan12	-,238	-,214	-,272	,109	,240	,424	-,524	,454	-,122	,962	-,1,313	,3,984	-,852	,908
Sajan13	-,498	-,336	,509	-,018	-,639	-,531	-,085	-,149	,513	,1,268	,593	-,852	3,632	-,1,348
Sajan14	,286	,290	-,166	-,367	-,316	-,014	,179	-,430	,618	-,519	,350	-,908	-,1,348	2,754

### KMO and Bartlett's Test

Kaiser-Meyer-Olkin Measure of Sampling Adequacy	,911
Bartlett's Test of Sphericity	Approx. Chi-Square df Sig.
	931,899 91 ,000

Anti-image Matrices

	Sajan1	Sajan2	Sajan3	Sajan4	Sajan5	Sajan6	Sajan7	Sajan8	Sajan9	Sajan10	Sajan11	Sajan12	Sajan13	Sajan14
Anti-image Covariance	.554	-.051	-.009	.031	.009	-.145	.088	.074	-.109	-.032	.001	-.033	-.076	.057
Sajan1	.051	.378	-.101	-.038	-.066	.029	-.034	-.042	.026	-.053	-.023	.020	-.035	.040
Sajan2	-.009	.101	.453	.050	-.081	-.048	-.038	-.004	.071	-.008	.007	.031	.063	.027
Sajan3	.031	-.038	.050	.565	-.145	-.037	.022	.030	-.113	.060	-.043	.015	-.003	-.075
Sajan4	.009	-.066	-.081	-.145	.346	-.030	.017	-.050	.048	-.043	-.011	.021	-.061	-.040
Sajan5	.145	.029	-.048	-.037	-.030	.473	-.126	.006	.016	-.081	.046	.050	-.069	-.002
Sajan6	.088	-.034	-.038	.022	.017	-.126	.389	-.103	-.040	.014	-.042	.051	-.009	.025
Sajan7	.074	-.042	-.004	.030	-.050	.006	-.103	.314	-.093	-.084	.034	.036	-.013	-.049
Sajan8	.109	.026	-.071	-.113	.048	.016	.040	-.093	.300	-.068	.041	.009	-.042	.067
Sajan9	.032	-.053	-.008	.060	-.043	-.081	.014	-.084	-.068	.265	-.034	-.064	.093	-.050
Sajan10	.001	-.023	.007	-.043	-.011	.046	.042	.034	-.041	-.034	.363	-.120	-.059	.046
Sajan11	.033	-.020	-.031	.015	.021	.050	-.051	.036	-.009	-.064	-.120	.251	-.059	-.083
Sajan12	-.076	-.035	.063	-.003	-.061	-.069	-.009	-.013	-.042	.093	-.059	-.059	.275	-.135
Sajan13	.057	.040	-.027	-.075	-.040	-.002	.025	-.049	.067	-.050	.046	-.083	-.135	.363
Anti-image Correlation	.870 <sup>a</sup>	-.111	.055	.021	.284	.189	.178	.267	-.083	.003	.089	.194	.128	
Sajan1	-.111	.953 <sup>a</sup>	-.244	-.083	-.183	.068	-.069	-.121	.078	-.168	-.061	.066	-.108	
Sajan2	.017	-.244	.942 <sup>a</sup>	.099	-.204	-.104	.090	-.011	-.192	.024	.018	.092	.180	-.067
Sajan3	.055	-.083	.099	.890 <sup>a</sup>	-.329	-.071	.047	.072	-.276	.154	-.094	.041	-.007	.166
Sajan4	.021	-.183	.204	-.329	.929 <sup>a</sup>	-.074	.046	-.151	.148	-.141	-.032	.071	-.197	-.112
Sajan5	.284	.068	-.104	.071	-.074	.906 <sup>a</sup>	.294	.016	.042	-.229	.111	.146	-.192	.006
Sajan6	.189	-.069	-.090	.047	.046	-.294	.928 <sup>a</sup>	-.296	-.117	.044	-.112	.164	-.028	.067
Sajan7	.178	-.121	-.011	.072	-.151	.016	-.296	.911 <sup>a</sup>	-.303	-.292	.101	.127	-.044	-.145
Sajan8	.267	.078	-.192	-.276	.148	.042	-.117	-.303	.904 <sup>a</sup>	-.240	-.123	-.034	-.147	.204
Sajan9	.083	-.168	-.024	.154	-.141	-.229	.044	-.292	-.240	.901 <sup>a</sup>	-.111	.248	.343	-.161
Sajan10	.003	-.061	.018	-.094	-.032	.111	-.112	.101	-.123	-.111	.930 <sup>a</sup>	.396	-.187	.127
Sajan11	-.089	-.066	-.092	.041	.071	.146	-.164	.127	-.034	.248	-.396	.912 <sup>a</sup>	-.224	-.274
Sajan12	-.194	-.108	.180	-.007	-.197	.192	-.028	-.044	-.147	.343	-.187	.224	-.876 <sup>a</sup>	-.426
Sajan13	.128	.108	-.067	-.166	-.112	-.006	.067	-.145	.204	-.161	.127	.274	-.426	.883 <sup>a</sup>

a. Measures of Sampling Adequacy(MSA)

## Communalities

	Initial	Extraction
Sajan1	1,000	,318
Sajan2	1,000	,653
Sajan3	1,000	,634
Sajan4	1,000	,557
Sajan5	1,000	,655
Sajan6	1,000	,506
Sajan7	1,000	,649
Sajan8	1,000	,687
Sajan9	1,000	,697
Sajan10	1,000	,762
Sajan11	1,000	,600
Sajan12	1,000	,712
Sajan13	1,000	,784
Sajan14	1,000	,686

Extraction Method: Principal Component Analysis.

### Total Variance Explained

Component	Initial Eigenvalues			Extraction Sums of Squared Loadings		
	Total	% of Variance	Cumulative %	Total	% of Variance	Cumulative %
1	7,830	55,926	55,926	7,830	55,926	55,926
2	1,068	7,631	63,558	1,068	7,631	63,558
3	,902	6,440	69,998			
4	,754	5,383	75,381			
5	,631	4,506	79,887			
6	,559	3,994	83,881			
7	,446	3,186	87,067			
8	,381	2,723	89,789			
9	,357	2,551	92,340			
10	,293	2,091	94,431			
11	,257	1,835	96,267			
12	,204	1,459	97,725			
13	,175	1,251	98,976			
14	,143	1,024	100,000			

Extraction Method: Principal Component Analysis.

### Component Matrix

	Component	
	1	2
Sajan1	,563	-,030
Sajan2	,801	-,111
Sajan3	,729	-,321
Sajan4	,593	,452
Sajan5	,791	,169
Sajan6	,692	-,167
Sajan7	,759	-,270
Sajan8	,779	-,281
Sajan9	,808	-,209
Sajan10	,823	-,291
Sajan11	,758	,158
Sajan12	,828	,163
Sajan13	,778	,423
Sajan14	,711	,425

Extraction Method: Principal Component Analysis.

a. 2 components extracted.

**Reproduced Correlations**

	Sajan1	Sajan2	Sajan3	Sajan4	Sajan5	Sajan6	Sajan7	Sajan8	Sajan9	Sajan10	Sajan11	Sajan12	Sajan13	Sajan14
Reproduced Correlation	.318 <sup>b</sup>	.454	.420	.321	.441	.395	.435	.447	.462	.472	.422	.461	.426	.388
Sajan1	.454	.653 <sup>b</sup>	.619	.425	.615	.572	.638	.655	.670	.691	.589	.644	.576	.521
Sajan2		.420	.619	.634 <sup>b</sup>	.287	.523	.558	.640	.658	.656	.693	.502	.551	.431
Sajan3			.420	.287	.557 <sup>b</sup>	.546	.335	.328	.335	.385	.357	.521	.565	.653
Sajan4				.321	.425	.546	.655 <sup>b</sup>	.519	.555	.569	.604	.602	.627	.682
Sajan5					.441	.615	.523	.546	.594	.618	.498	.545	.468	.421
Sajan6						.395	.572	.558	.335	.519	.506 <sup>b</sup>	.570	.586	
Sajan7							.435	.638	.640	.328	.555	.570	.649 <sup>b</sup>	.667
Sajan8								.447	.655	.658	.569	.667	.687 <sup>b</sup>	.688
Sajan9									.462	.670	.689	.697 <sup>b</sup>	.726	.580
Sajan10										.472	.691	.723	.547	.599
Sajan11											.703	.533	.584	.476
Sajan12												.635	.540	.485
Sajan13												.634	.517	.481
Sajan14													.712 <sup>b</sup>	.713
														.657
														.732
														.686 <sup>b</sup>
Residual <sup>a</sup>														
Sajan1														
Sajan2														
Sajan3														
Sajan4														
Sajan5														
Sajan6														
Sajan7														
Sajan8														
Sajan9														
Sajan10														
Sajan11														
Sajan12														
Sajan13														
Sajan14														

Extraction Method: Principal Component Analysis.

a. Residuals are computed between observed and reproduced correlations. There are 39 (42.0%) nonredundant residuals with absolute values greater than 0.05.

b. Reproduced communalities

## Frequency Table

Jenis\_kelamin

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Laki-laki	53	53,0	53,0	53,0
	Perempuan	47	47,0	47,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

Usia

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	< 25 tahun	66	66,0	66,0	66,0
	25 - 30 tahun	19	19,0	19,0	85,0
	31 - 35 tahun	12	12,0	12,0	97,0
	> 40 tahun	3	3,0	3,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

Pekerjaan

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Mahasiswa	36	36,0	36,0	36,0
	Pelajar	10	10,0	10,0	46,0
	Umum	54	54,0	54,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

## Descriptives

**Descriptive Statistics**

	N	Minimum	Maximum	Mean	Std. Deviation
Tempat_Fasilitas 1	100	2,00	5,00	4,0600	,70811
Tempat_Fasilitas 2	100	2,00	5,00	3,9800	,79111
Tempat_Fasilitas 3	100	3,00	5,00	4,0700	,70000
Tempat_Fasilitas 4	100	3,00	5,00	4,2900	,68601
Tempat_Fasilitas 5	100	3,00	5,00	4,0500	,74366
Tempat_Fasilitas 6	100	3,00	5,00	3,8400	,70668
Tempat_Fasilitas 7	100	2,00	5,00	3,9900	,82260
Tempat_Fasilitas 8	100	3,00	5,00	4,0000	,61955
Tempat_Fasilitas	100	3,00	5,00	4,1289	,58874
Valid N (listwise)	100				

**Descriptive Statistics**

	N	Minimum	Maximum	Mean	Std. Deviation
Pelayanan1	100	3,00	5,00	4,2700	,70861
Pelayanan2	100	3,00	5,00	4,2400	,71237
Pelayanan3	100	3,00	5,00	4,1900	,70632
Pelayanan4	100	3,00	5,00	4,1900	,67712
Pelayanan5	100	2,00	5,00	4,0800	,78727
Pelayanan6	100	2,00	5,00	4,0400	,70953
Pelayanan7	100	3,00	5,00	4,0800	,69165
Pelayanan8	100	3,00	5,00	4,0400	,73745
Pelayanan9	100	3,00	5,00	4,0300	,71711
Pelayanan	100	3,00	5,00	4,1289	,58874
Valid N (listwise)	100				

**Descriptive Statistics**

	N	Minimum	Maximum	Mean	Std. Deviation
Sajian1	100	3,00	5,00	4,1700	,76614
Sajian2	100	2,00	5,00	3,7300	,76350
Sajian3	100	2,00	5,00	3,5700	,84393
Sajian4	100	2,00	5,00	3,8000	,75210
Sajian5	100	2,00	5,00	3,6400	,71802
Sajian6	100	2,00	5,00	3,8300	,72551
Sajian7	100	2,00	5,00	3,7400	,70525
Sajian8	100	3,00	5,00	3,6100	,69479
Sajian9	100	3,00	5,00	3,7800	,67540
Sajian10	100	2,00	5,00	3,7100	,78232
Sajian11	100	3,00	5,00	3,8000	,77850
Sajian12	100	3,00	5,00	3,8000	,73855
Sajian13	100	2,00	5,00	3,7600	,72641
Sajian14	100	2,00	5,00	3,7000	,88192
Sajian	100	2,57	5,00	3,7599	,56005
Valid N (listwise)	100				

## Frequency Table

**Promotion\_marketing1**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	48	48,0	48,0	48,0
	Ya	52	52,0	52,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

**Promotion\_marketing2**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	25	25,0	25,0	25,0
	Ya	75	75,0	75,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

**Promotion\_marketing3**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	20	20,0	20,0	20,0
	Ya	80	80,0	80,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

**Promotion\_marketing4**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	39	39,0	39,0	39,0
	Ya	61	61,0	61,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

**Delivery\_Service**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	42	42,0	42,0	42,0
	Ya	58	58,0	58,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

**Party**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	34	34,0	34,0	34,0
	Ya	66	66,0	66,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

### **Pemesanan**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	44	44,0	44,0	44,0
	Ya	56	56,0	56,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

### **Memberikan**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	43	43,0	43,0	43,0
	Ya	57	57,0	57,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

### **Mengadakan\_Workshop**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	31	31,0	31,0	31,0
	Ya	69	69,0	69,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

### **Pakaian**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	50	50,0	50,0	50,0
	Ya	50	50,0	50,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

### **Frozen**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	31	31,0	31,0	31,0
	Ya	69	69,0	69,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

### **Jenis\_kopi**

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	22	22,0	22,0	22,0
	Ya	78	78,0	78,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

### Peralatan

		Frequency	Percent	Valid Percent	Cumulative Percent
Valid	Tidak	39	39,0	39,0	39,0
	Ya	61	61,0	61,0	100,0
	Total	100	100,0	100,0	

## **Reliability**

### **Scale: ALL VARIABLES**

**Case Processing Summary**

	N	%
Cases Valid	100	100,0
Excluded <sup>a</sup>	0	,0
Total	100	100,0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

**Reliability Statistics**

Cronbach's Alpha	N of Items
,841	8

## **Reliability**

### **Scale: ALL VARIABLES**

**Case Processing Summary**

	N	%
Cases Valid	100	100,0
Excluded <sup>a</sup>	0	,0
Total	100	100,0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

**Reliability Statistics**

Cronbach's Alpha	N of Items
,940	9

## **Reliability**

### **Scale: ALL VARIABLES**

**Case Processing Summary**

	N	%
Cases Valid	100	100,0
Excluded <sup>a</sup>	0	,0
Total	100	100,0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

**Reliability Statistics**

Cronbach's Alpha	N of Items
,937	14

## **Reliability**

### **Scale: ALL VARIABLES**

**Case Processing Summary**

	N	%
Cases Valid	100	100.0
Excluded <sup>a</sup>	0	.0
Total	100	100.0

a. Listwise deletion based on all variables in the procedure.

**Reliability Statistics**

Cronbach's Alpha	N of Items
.799	4