

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Berdasarkan analisis data yang telah dilakukan pada Bab IV, dapat disimpulkan bahwa alternatif yang sebaiknya diambil oleh Dealer Yamaha Mulia Gamping adalah alternatif pertama, yaitu tetap bekerja sama dengan bengkel Sinar Mas Kencana Sedayu. Alasan pemilihan alternatif ini adalah karena nilai *net present value* (NPV) pada Dealer Yamaha Mulia Gamping lebih besar jika perusahaan ini tetap bekerja sama dengan bengkel Sinar Mas Kencana Sedayu daripada nilai NPV jika perusahaan ini mendirikan bengkel sendiri. Selisih nilai NPV antara alternatif pertama dan alternatif kedua adalah sebesar positif Rp 11.083.252,00 (Rp 21.366.457,00 - Rp 10.283.205,00). Dana yang dimiliki Dealer Yamaha Mulia Gamping yang semula akan diinvestasikan untuk mendirikan bengkel ini sebaiknya diinvestasikan pada bidang-bidang yang lain. Untuk itu diperlukan penelitian atau analisis lebih lanjut oleh pihak perusahaan untuk mengetahui bidang apa yang sesuai untuk investasi tersebut.

5.2 Saran

Berdasarkan analisis data pada Bab IV dan kesimpulan yang telah diuraikan di atas, maka dapat dikemukakan saran sebagai berikut: Sebaiknya Dealer Yamaha Mulia Gamping tetap bekerja sama dengan bengkel Sinar Mas

Kencana Sedayu. Dana yang dimiliki dealer yang semula akan diinvestasikan untuk mendirikan bengkel ini sebaiknya diinvestasikan pada bidang-bidang yang lain. Untuk itu diperlukan penelitian atau analisis lebih lanjut untuk mengetahui bidang apa yang sesuai untuk investasi tersebut



DAFTAR PUSTAKA

Djojosoedarso, Soeisno. 1999, *Prinsip-Prinsip Manajemen Resiko Dan Asuransi*, Yogyakarta: Salemba Empat.

Don R. Hansen, Maryanne M. Mowen. 2000, *Management Accounting*, 5th edition, South-Western College Publishing, Ohio.

Donald E. Kieso, Jerry R. Weygandt, Terry D. Warfield. *Akuntansi Intermediate*, dialih bahasakan oleh Emil Salim, Jilid 1, Erlangga, Jakarta, 2002.

Mulyadi. 2001, *Akuntansi Manajemen: Konsep, Manfaat, dan Rekayasa*, Edisi Tiga, Yogyakarta: STIE YKPN.

Riyanto, Bambang. 1995, *Dasar Dasar Pembelanjaan Perusahaan*, Edisi Keempat, Yogyakarta: BPFE.

Suad Husnan, DR., MBA., 1993, *Pembelanjaan Perusahaan: Dasar Dasar Manajemen Keuangan*, Edisi Keempat, Yogyakarta: Liberty.

Supriyono, R.A., 1991, *Akuntansi Manajemen 3: Proses Pengendalian Manajemen*, Edisi Pertama, Yogyakarta: STIE YKPN.

www.bi.go.id



DEALER RESMI YAMAHA

YAMAHA MULIA GAMPING

Jl. Wates Km.6 Ambarketawang, Gamping, Sleman, Yogyakarta Telp. 0274 - 7104912

• PENJUALAN

• BENGKEL

• SUKU CADANG

SURAT KETERANGAN

Yang bertanda tangan dibawah ini, pimpinan PT Borobudur Kencana Mulia Gamping Yogyakarta menerangkan bahwa :

Nama : Yuniar Damas A.K
NPM : 11974/EA
Fakultas : Ekonomi Akuntansi
Perguruan Tinggi : Universitas Atma Jaya Yogyakarta

Telah benar-benar melakukan penelitian di perusahaan kami pada bulan Oktober sampai dengan November 2006 dengan mengambil judul :

“Analisis Pendirian Bengkel Pada Dealer Yamaha Mulia Gamping”

Demikian surat keterangan ini kami buat dengan sesungguhnya, supaya dipergunakan sebagaimana mestinya.

Dealer Yamaha Mulia Gamping
Pimpinan
a/n

 YAMAHA
MULIA GAMPING
JL. WATES KM. 6 AMBARKETAWANG GAMPING SLM.
TELP. (0274) 7104912


(Jati Purnomo)